



UNEF: Resumen de prensa 20/10/2025

20/10/2025

ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

UNEF

1	17/10/2025	Ecoconstrucción	El Foro Solar de UNEF reúne a más de 1.000 asistentes en su XII edición	Digital
2	17/10/2025	www.energias-renovables.com	XII Foro Solar UNEF- La energía solar Marca España atrae a la red eléctrica 70.000 megavatios de demanda	Digital
3	20/10/2025	energiaextremadura.com	La capacidad fotovoltaica del mercado español alcanzó los 40.294 MW a finales del 2024 como líder del mix renovable	Digital
4	17/10/2025	www.interempresas.net	El sector fotovoltaico reafirma su liderazgo europeo y pide una transición estable y competitiva	Digital
5	17/10/2025	www.review-energy.com	El sector fotovoltaico celebra la aprobación del PO 7.4 y pide acelerar los cambios regulatorios tras el apagón	Digital
6	17/10/2025	www.elmundo.es	El fondo de pensiones de Canadá se suma a la ofensiva bajista contra Red Eléctrica en pleno 'estado de alarma' por el riesgo de apagón	Digital
7	18/10/2025	industrytalks.es	La industria española, en alerta ante el riesgo de un nuevo apagón eléctrico	Digital
8	17/10/2025	www.energias-renovables.com	Nautracker, premio Mejor Tecnología Innovadora por sus seguidores solares flotantes	Digital
9	17/10/2025	energetica21.com	Webdyn presentará en GENERA la nueva generación de su sistema de supervisión fotovoltaica	Digital
10	18/10/2025	cincodias.elpais.com	"Quien contamina más, paga más": por qué España no sigue este principio en la tasa de bolsas de plástico	Digital
11	18/10/2025	Cinco Días	Belén Carreño. El caso contra la tasa de las bolsas de plástico	Prensa
12	15/10/2025	CAM - Castilla La Mancha Radio	El Gobierno regional va a presentar alegaciones a la propuesta inicial de la planificación eléctrica a 2030 que hacía pública el Ministerio de Transición Ecológica	Radio
13	15/10/2025	CAM - Castilla La Mancha Radio	El Gobierno de Castilla-La Mancha va a presentar alegaciones a la propuesta inicial de la planificación eléctrica 2030 que ha hecho pública el Ministerio para la Transición Ecológica	Radio
14	15/10/2025	RNE 1	El Gobierno lanza un plan de salvación para 62,000 instalaciones de energías renovables afectadas por precios caóticos de electricidad	Radio
15	16/10/2025	Capital Radio	El coste del modo reforzado en el sistema eléctrico español asciende a 371 millones de euros según Beatriz Corredor	Radio

LA ENERGIA FOTOVOLTAICA

16	17/10/2025	energetica21.com	APsystems mostrará en GENERA sus últimas innovaciones en microinversores y almacenamiento energético	Digital
17	18/10/2025	www.energias-renovables.com	Casi el 90% de las universidades españolas usa energía solar fotovoltaica	Digital
18	17/10/2025	energetica21.com	Enstall presentará en GENERA el carport fotovoltaico estanco PR1-WT-2V	Digital
19	17/10/2025	www.pv-magazine.es	Francia certifica los primeros paneles solares a los que se puede aplicar el IVA reducido del 5,5 %	Digital
20	17/10/2025	energetica21.com	GENERA acoge la presentación de las nuevas soluciones solares y de almacenamiento de SMA	Digital
21	17/10/2025	energetica21.com	IMEnergy llevará a GENERA sus últimas innovaciones en seguidores solares	Digital
22	18/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	India impulsa la adopción de energía solar en azoteas residenciales	Digital
23	17/10/2025	energetica21.com	Innovaciones en sistemas de montaje fotovoltaico, con K2 Systems en GENERA	Digital
24	17/10/2025	www.energias-renovables.com	La energía solar Marca España atrae a la red eléctrica 70.000 megavatios de demanda	Digital
25	17/10/2025	energetica21.com	La gama completa de soluciones para el sector Solar & BESS, con Ingeteam en GENERA	Digital
26	17/10/2025	energetica21.com	Las comunidades solares, objeto de análisis y desarrollo con Visalia en GENERA	Digital
27	17/10/2025	energetica21.com	LM8 Solar presentará servicios técnicos y las soluciones más innovadoras en GENERA	Digital
28	20/10/2025	www.elindependiente.com	Los proyectos para almacenar energía se disparan en España	Digital
29	17/10/2025	energetica21.com	Maximizar la eficiencia y seguridad fotovoltaica: los retos de Enphase Energy en GENERA	Digital
30	17/10/2025	www.pv-magazine.es	Nules licita la instalación fotovoltaica de 468,14 kWp en siete edificios municipales	Digital
31	20/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	Por qué muchas plantas solares brillan menos de lo que prometen (y cómo protegerse)	Digital
32	17/10/2025	www.pv-magazine.es	RatedPower presenta su nueva tecnología de simulación con layout en 3D	Digital
33	17/10/2025	energetica21.com	SeisSolar presentará en GENERA sus soluciones integrales en fotovoltaica, almacenamiento y movilidad eléctrica	Digital
34	17/10/2025	www.pv-magazine.es	Sevilla instala 250 kWp para el autoconsumo municipal y de su flota de limpieza eléctrica	Digital
35	17/10/2025	www.energias-renovables.com	Terra Natura Benidorm se suma al autoconsumo con una instalación de más de 1.000 kW de potencia	Digital
36	20/10/2025	www.smartgridsinfo.es	Una guía recoge las claves para un despliegue renovable respetuoso con el medio ambiente y el territorio	Digital

LAS RENOVABLES

37	20/10/2025	El Mundo	Juan Virgilio Márquez, director general de AEE: "La alerta de apagón de Red Eléctrica no es transparente y crea inseguridad"	Prensa
----	------------	----------	--	--------

38	20/10/2025	Última Hora Mallorca	Isola, el mayor proyecto fotovoltaico de la historia de Menorca	Prensa
39	20/10/2025	El Economista	Un 82% de empresas se plantea aumentar la inversión en sostenibilidad el próximo año	Prensa
40	20/10/2025	ABC Córdoba	Las explotaciones con plantas solares de consumo propio podrán tener ayudas de la PAC	Prensa
41	17/10/2025	www.review-energy.com	Naturgy invierte más de 80 millones en sus primeros proyectos de baterías en España	Digital
42	17/10/2025	www.energias-renovables.com	Naturgy refuerza la red eléctrica con 160 MW de almacenamiento para acelerar la transición energética española	Digital
43	17/10/2025	energetica21.com	Naturgy tiene ya una cartera de 10 proyectos de almacenamiento en España que sumarán 160 MW	Digital
44	18/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	Iberdrola eleva electricidad distribuida en el mundo un 6% a septiembre, impulsada por Reino Unido y España	Digital
45	18/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	Iberdrola eleva su electricidad distribuida en el mundo un 6% a septiembre, impulsada por Reino Unido y España	Digital
46	17/10/2025	www.energias-renovables.com	Greenvolt instala en una empresa cárnica de Murcia una batería térmica que se carga con energía solar: 2 MWh	Digital
47	17/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	Greenvolt Next impulsa la descarbonización industrial de Prosur con su batería térmica	Digital
48	20/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	'Deep tech' española que transforma infraestructuras grises en oasis azules	Digital
49	17/10/2025	www.pv-magazine.es	83 proyectos de almacenamiento que suman 1.404,9 MW reciben la AAC en el tercer trimestre en España	Digital
50	17/10/2025	www.pv-magazine.es	BOE: 39 proyectos en el mes de septiembre, con 1,92 GW de fotovoltaica, 72 MW de hibridación y 473,25 MW BESS	Digital
51	17/10/2025	energetica21.com	Cegasa Energía vuelve a GENERA presentando su solución E/Strem SKD como apuesta estratégica para el mercado Utility	Digital
52	19/10/2025	www.review-energy.com	De la crisis a la oportunidad: electrificar Europa es fortalecerla	Digital
53	18/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	EDF firma su primer PPA corporativo de eólica marina en Taiwán	Digital
54	18/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	Fortescue elimina cientos de empleos en Reino Unido y Australia al trasladar la fabricación de motores para vehículos eléctricos a China	Digital
55	18/10/2025	www.energias-renovables.com	Homenaje a Juan Bornay- "¿A qué se dedica tu padre? Fabrica molinos para hacer luz donde no la había"	Digital
56	17/10/2025	climatizacion-y-confort.cdecomunicacion.es	II Mesa redonda de sostenibilidad en el sector HVAC: las diez conclusiones principales	Digital
57	18/10/2025	www.review-energy.com	La nueva visión climática de la UE y el llamado de IRENA a acelerar las renovables abren el resumen semanal	Digital
58	20/10/2025	www.elindependiente.com	Los proyectos para almacenar energía se disparan en España	Digital
59	17/10/2025	energetica21.com	Reazziona impulsa el desarrollo de barrios solares y presentará su modelo energético en GENERA	Digital
60	18/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	Rondo pone en marcha la batería de calor industrial más grande del mundo	Digital
61	17/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	Suárez-Quñones confía en reactivar la central de biomasa de Forestalia en noviembre	Digital
62	17/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	Sumar espera que el Gobierno no prorrogue la vida de la central Almaraz: "No tenemos que seguir apostando por el pasado"	Digital
63	17/10/2025	energetica21.com	Una central de ciclo combinado de Repsol en Zaragoza se hibridará con quince parques eólicos	Digital
64	20/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	Vox exigirá esta semana en el Congreso frenar las renovables y destituir a Beatriz Corredor de Red Eléctrica	Digital
65	18/10/2025	elperiodicodelaenergia.com	Zap Energy acerca la energía de fusión a su comercialización con una plataforma de investigación única	Digital

LAS OTRAS ENERGÍAS

66	20/10/2025	ABC	El informe europeo del apagón «invalida» la teoría de que todo pilló por sorpresa a Red Eléctrica	Prensa
67	20/10/2025	El Economista	Las compras y fusiones en el sector de la energía se reducen el 10% en el último año	Prensa
68	20/10/2025	Expansión	Las propuestas sociales y ambientales caen en las juntas de EEUU	Prensa
69	20/10/2025	Expansión	Iberdrola y Endesa ofrecen al Estado ser su socio en las nucleares	Prensa
70	20/10/2025	Expansión	La Llave. Las eléctricas ofrecen nucleares al Estado	Prensa
71	20/10/2025	El Economista	Jaén somete a trámite público dos plantas de biometano	Prensa
72	20/10/2025	El Economista	El dominio chino sobre las tierras raras fuerza a un pacto con EEUU	Prensa
73	18/10/2025	El Economista	El Gobierno y la CNMC se enfrentan por la planificación de la red de distribución	Prensa
74	18/10/2025	Expansión	Iberdrola explora fusiones para su filial británica	Prensa
75	18/10/2025	Expansión	La Llave. Scottish Power busca alternativa	Prensa
76	18/10/2025	Cinco Días	Redeia: el nuevo marco regulatorio mantiene al mercado en espera	Prensa
77	18/10/2025	Expansión	Repsol lanza su plataforma de construcción de multiagentes	Prensa
78	19/10/2025	El País	Almaraz, un pueblo que une su futuro a la permanencia de la central nuclear	Prensa
79	19/10/2025	El País	Fernando Sánchez (presidente de la plataforma Sí a Almaraz, Sí al Futuro): "Nadie quería la central cuando la queremos, nos la quitan"	Prensa
80	19/10/2025	El Mundo - Suplemento Actualidad Económica	La sostenibilidad es cosa de todos	Prensa
81	19/10/2025	La Razón Madrid	La tasa de dependencia de España de los combustibles fósiles alcanza un 68.6%	Prensa
82	19/10/2025	La Vanguardia - Suplemento Dinero	Otro desafío en la factura de la luz	Prensa
83	19/10/2025	La Vanguardia - Suplemento	Biometano: más proyectos que consumo	Prensa

		Dinero		
84	18/10/2025	Cinco Días - Extra	La saturación de la red choca con el auge de los centros de datos	Prensa
85	19/10/2025	El País - Suplemento Negocios	Clara Arpa, presidenta del Pacto Mundial de la ONU en España: "Estoy cansada de oír que al mismo precio el cliente se queda con el producto más sostenible. La sostenibilidad es cara"	Prensa
86	20/10/2025	elfar.cat	Endesa estrena un nou punt d'atenció a l'usuari	Digital
87	17/10/2025	www.energias-renovables.com	Energía, innovación y digitalización: claves para construir las ciudades sostenibles del futuro	Digital
88	20/10/2025	www.industriambiente.com	Zonas de Bajas Emisiones, un paso adelante hacia la movilidad del futuro	Digital

LA ECONOMÍA

89	19/10/2025	El Mundo	El Gobierno agrava la crisis de los autónomos: «Nos van a asfixiar»	Prensa
90	20/10/2025	Expansión	Díaz lanza hoy la negociación con patronal y sindicatos para endurecer los despidos	Prensa
91	18/10/2025	El Economista	La inflación de la eurozona repunta al 2,2% en el mes de septiembre	Prensa
92	18/10/2025	El Mundo	El Gobierno eleva en 700 millones el gasto previsto del plan de defensa	Prensa
93	18/10/2025	El Economista	El PP propone declarar el IVA solo una o dos veces al año	Prensa
94	18/10/2025	El Mundo	IVA cero para los autónomos que facturen por debajo de 85.000 euros	Prensa
95	18/10/2025	El Economista	La cuota de autónomos para ingresos de más de 2.700 euros se duplicará en de 3 años	Prensa
96	20/10/2025	El País	Elma Saiz (ministra de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones): "Propondremos congelar las cuotas en 2026 a los autónomos que menos ganan"	Prensa
97	19/10/2025	El Mundo - Suplemento Actualidad Económica	Philipp Hildebrand (vicepresidente de BlackRock): "Mario Draghi debe estar decepcionado con lo poco que se hace por llevar su informe a la práctica"	Prensa
98	18/10/2025	El País	Alfred Kammer: "No tener presupuestos nunca es una buena situación"	Prensa
99	18/10/2025	Expansión	Oliver Blanchard: "Europa puede crecer bien usn liderar el desarrollo tecnológico"	Prensa
100	18/10/2025	El Economista	Lorenzo Amor: "Queremos una prórroga de las cotizaciones de este año y los partidos políticos nos apoyarán"	Prensa

El Foro Solar de UNEF reúne a más de 1.000 asistentes en su XII edición

● El Foro Solar de UNEF reúne a más de 1.000 asistentes en su XII edición



el foro solar de unef reúne a más de 1.000 asistentes en su xii edición

<http://www.ecoconstruccion.net/noticias/el-foro-solar-de-unef-reune-a-mas-de-1-000-asistentes-en-su-xii-edici...>

Viernes, 17 octubre 2025

En la primera jornada del XII Foro Solar, el evento de referencia en la industria, organizado por la Unión Española Fotovoltaica, UNEF, los principales protagonistas de los sectores público y privado han renovado su compromiso por una transición energética con las renovables como bandera. Así lo ha expresado el secretario de Estado de Energía durante la apertura del encuentro, que ha convocado a más de un millar de asistentes.

En su intervención de apertura, Joan Groizard, secretario de Estado de Energía, resaltó que España tiene una enorme oportunidad industrial gracias a las renovables. **“La apuesta por las renovables es una apuesta por la industria”, destacó.** “Las energías limpias siguen batiendo inversiones. Se invierte más del doble que en fósiles en todo el mundo. La oportunidad española camina sobre el sol. El sol nos permite atraer turismo, hacer crecer los cultivos, pero también es y va a seguir siendo la herramienta de futuro e industrialización de nuestro país”.

A su vez, el presidente de UNEF, Rafael Benjumea, ha destacado la relevancia del Foro Solar, calificándolo como *“la cita imprescindible del sector, donde se construye el futuro de la fotovoltaica española”*. Tras repasar los retos y oportunidades que se han abierto este año, ha subrayado que en el sector *“hemos demostrado capacidad de respuesta ante crisis, resiliencia y, sobre todo, que somos un motor de industrialización imprescindible para el presente y el futuro energético de España”*.

“Tras unos años de acelerado crecimiento, el mercado español entra en una fase de estabilización, que debe traducirse en madurez y en capacidad de adaptación para capitalizar las oportunidades.

Con una potencia instalada de 7,2 GW netos en 2024, fuimos el segundo mercado europeo más relevante en fotovoltaica, y desde 2019 instalamos una media de 6.000 MW anuales en plantas de suelo. Esto da cuenta de que somos una industria activa, innovadora, resiliente y que generamos valor y beneficios a la sociedad española”, ha agregado Benjumea.

A pesar de esta visión de progreso, Benjumea ha aprovechado para referirse a los desafíos del sector, que pasan por un escenario de precios complejo, que se agrava con las horas cero, los vertidos y las redes tensionadas. Para ello, ha pedido *“soluciones como acelerar la demanda eléctrica en España o implementar las subastas que doten de certidumbre a los inversores, entre muchas más”.*

Muchos de estos desafíos requieren de un impulso que va más allá de las fronteras nacionales y es por esto por lo que **la vicepresidenta ejecutiva para Transición Limpia, Justa y Competitiva de la Comisión Europea, Teresa Ribera**, ha enviado un mensaje a los asistentes del Foro Solar, en el que ha destacado el papel relevante de la energía solar en el panorama europeo, y ha señalado que *“la energía solar ha logrado un progreso sin precedentes. Desde 2021 hemos más que duplicado la capacidad solar instalada en Europa. Este crecimiento ha generado tres beneficios muy importantes: descarbonización, seguridad y precios más bajos”.*

No obstante, Ribera ha reseñado la lista de obstáculos por sortear, como el despliegue de redes eléctricas, la vulnerabilidad de las cadenas de suministro o la financiación. *“Hemos de desbloquear la electrificación de nuestra economía. Hemos de construir las oportunidades industriales, laborales y económicas en torno a esta nueva realidad”,* ha comentado en su intervención.

La visión y la competitividad de la energía fotovoltaica española dependen, en gran medida, de un plan estratégico claro, y este tema centró la primera mesa redonda del Foro Solar, que ha convocado a cinco directores generales de grandes empresas del sector, que ofrecieron una guía para potenciar el mercado.

“La transición energética es el corazón del cambio que necesitamos en Europa y la fotovoltaica va a ser la protagonista. Y en este sentido, tenemos que buscar una mayor competitividad, porque ahora mismo los precios de la energía en nuestro continente son el doble que en Estados Unidos y en China. La apuesta por las renovables es una apuesta por la seguridad y el desarrollo económico”, ha indicado **José Luis Moya, CEO global de RIC Energy**.

Una idea que complementa el **CEO de Zelestra, Luis Alvarogonzalez**, al señalar que *“además de una ventaja competitiva, avanzar en renovables supondrá una mejor defensa geopolítica”* y ha lanzado un mensaje de *“optimismo al sector, porque el desarrollo de la energía fotovoltaica seguirá por mucho tiempo, pero tenemos que sortear obstáculos claros, como los que suponen los vertidos o las horas ceros, para los que necesitamos acelerar en almacenaje y seguridad jurídica”.*

El CEO de Grenergy, David Ruiz, destacó el momento en el que se encuentra el sector: *“Estamos en un momento muy especial, de gran disrupción y de gran oportunidad también. El verdadero escudo anti apagón del siglo XXI van a ser las renovables con almacenamiento”*

“El interés de los inversores internacionales por España sigue al alza, porque ven en nosotros un gran mercado, con mucho potencial por desarrollar, por ejemplo, en los modelos de hibridación” añadió. Un discurso que acompaña el **director general de Comercialización y Distribución de COX, Joaquín Monfort**, quien ha explicado que el siguiente reto: *“hay interés por invertir, hay proyectos en desarrollo en España. Pero necesitamos que pueda ir acompañado de almacenamiento y de inversiones en la red para que se lleven a cabo y crezca también la demanda”*.

La mesa de debate ha dejado retos claros, como el que ha señalado el **director general de Total Energies Renewables, Jordi Torres**, al ponderar que *“La regulación y el mercado tienen que acompasarse con el despliegue. Y para eso es necesario un correcto marco jurídico y técnico. Y medidas como concursos para liberar nudos cautivos, un plan claro para incrementar la demanda, e impulsar el almacenamiento son fundamentales”*.

La primera jornada del Foro Solar ha continuará a lo largo del día abordando cuál es el futuro del autoconsumo en España, en el que responsables del sector público, como el MITECO y la Generalitat de Cataluña, debatieron con referentes empresariales del sector, como lo son las empresas Sonnen Ibérica, GoodWe o Wattkraft.

El Foro Solar también servirá como plataforma clave para analizar el **papel de la fotovoltaica como motor del desarrollo industrial** en España. Este debate de alto nivel reunirá a destacadas expertas institucionales, como **María Concepción Sánchez**, directora general de Operaciones de Red Eléctrica, y **Mercedes González**, consejera de Desarrollo Sostenible de la Junta de Castilla-La Mancha, junto a representantes de empresas líderes como Lightsource bp, Greenpower y AEGE.

La mesa de debate sobre la actualidad y los retos del almacenamiento contará con una amplia representación del **Ministerio, Recurrent Energy e Iberdrola**, y se enfocará en los mecanismos de **política energética y regulación necesarios para garantizar la flexibilidad y seguridad del sistema**.

Durante la primera jornada del Foro Solar también participará **Alberto Nadal, vicesecretario de Economía del Partido Popular**, quien expondrá la visión de su partido en materia energética, y dará respuesta a preguntas directas de empresarios de producción, almacenamiento, autoconsumo y fabricación, en un **modelo de intervención disruptivo, que procura tender puentes entre los enfoques políticos y el de las compañías**.

Finalmente, la primera jornada se completará con dos escenarios de debate, uno sobre las **alternativas de financiación que tienen los proyectos fotovoltaicos, de la mano de expertos de BBVA y Tríodos Bank, entre otros y el segundo sobre las tecnologías que marcarán el futuro de la energía solar**, con los avances más disruptivos en paneles, *trackers* y soluciones digitales, incluyendo una ronda con los startups finalistas que están redefiniendo el sector.

Al término de la primera jornada del Foro, durante el cocktail, se celebrará la entrega de reconocimientos de “Start-up Solar”, dirigido a nuevas empresas innovadoras en el sector y el concurso “PHOTOvoltaica” que premia la mejor foto que ilustre la integración ambiental de los proyectos solares, y que estará a cargo de **Miguel Rodrigo, director general del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE)**.



XII Foro Solar UNEF- La energía solar Marca España atrae a la red eléctrica 70.000 megavatios de demanda

- ¿Hay setenta gigavatios de demanda, que vienen atraídos por los precios bajos de la energía que ofrece la fotovoltaica en España?. Lo ha dicho el director general de la Uni?...



El director general de la Unión Española Fotovoltaica, José Donoso, en el acto de clausura del XII Foro Solar UNEF 2025

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/panorama/la-fotovoltaica-made-in-spain-atrae-20251016>

Antonio Barrero F.

Viernes, 17 octubre 2025

El XII Foro Solar que ha organizado la Unión Española Fotovoltaica le ha servido al sector FV nacional -explican desde UNEF- como escenario para lanzar "un mensaje unánime a las instituciones y a la ciudadanía sobre la necesidad de aprovechar la ventaja competitiva que para el país supone la fotovoltaica, unida al almacenamiento de energía". El momento es crucial: "nuestro sector -ha dicho el director general de UNEF- está en un momento de encrucijada y toma de decisiones importantes. Hay una demanda muy importante que satisfacer en el país: más de 70 GW de demanda de energía eléctrica entre puntos de conexión concedidos y en planificación. Nuestro sector tiene que estar preparado para satisfacer esta demanda y apuntalar la reindustrialización del país". Porque ya no se trata solo de instalar placas solares. La oportunidad ahora es de país: toda la industria que está llamando a las puertas de las redes -"la mayor parte de estos gigavatios -ha dicho Donoso- son empresas que vienen buscando la energía barata que produce la fotovoltaica", está llamada a (re)industrializar por sí misma el país.

Retos

Para Donoso, "este ha sido también un año marcado por el apagón, que ha supuesto retos pero también oportunidades", ha dicho. El director general de la Unión Española Fotovoltaica ha denunciado que ha habido mucha desinformación al respecto, y que en un primer momento se acusó injustamente a las renovables y se atribuyó el incidente a una falta de inercia en el sistema. Sin embargo, ha recalcado, "hoy, los distintos informes confirman que el principal problema estuvo en el

control de tensión. Un control de tensión que, si bien la tecnología fotovoltaica podía aportar, la regulación vigente en ese momento no lo permitía" (el **control de tensión** debieron haberlo hecho las centrales convencionales -nuclear, gas e hidráulica-, pero no lo hicieron, según los informes de **Red Eléctrica**, el Ministerio para la **Transición Ecológica** y el Reto Demográfico y **Entso-E**, que es la red europea de gestores de redes eléctricas).

El apagón en todo caso ha conllevado una aceleración de ciertas reformas y cambios regulatorios que tanto Red Eléctrica como el propio sector renovable llevaban años demandando, "cambios regulatorios que estaban pendientes, para el avance del almacenamiento o los relativos a la actualización del Procedimiento Operativo PO 7.4", actualización que tuvo lugar en junio, y que está en curso de ser completamente implementada. Entre los cambios, destacan los relativos a la participación de las renovables en el control de tensión (algo que en abril ya era posible, pero que no estaba regulado), y "que ayudará a contar con un sistema más seguro, confiable y flexible", según ha destacado el director general de UNEF.

En este mismo sentido, **Beatriz Corredor, presidenta Redeia**, ha comentado en su intervención que "celebramos la aprobación del PO 7.4 para que las renovables puedan controlar la tensión, algo que hemos venido solicitando desde el operador del sistema. Estamos trabajando con la máxima celeridad en la implementación de este nuevo servicio, para el que ya hemos iniciado la semana pasada las habilitaciones". [Sobre el apagón y la versión REE, léase **Así fue la comparecencia de la presidenta de Red Eléctrica en el Senado**].

Análisis del pulso del sector y las visiones sobre su futuro

La XII edición del Foro Solar también ha contado, por primera vez, con la intervención especial de Alberto Nadal, vicesecretario hoy de Economía del Partido Popular, y durante años secretario de Estado de Energía (con el ministro José Manuel Soria), etapa durante la que nunca participó en el Foro.

Nadal ha aprovechado su participación para exponer la visión de su partido en materia energética. Lo ha hecho en modo entrevista, dando respuesta a preguntas directas de media docena de empresarios de producción, almacenamiento, autoconsumo y fabricación que han participado en la sesión que ha protagonizado.

El que fuera defensor a ultranza del impuesto al Sol (llegó a llamar " **depredadores** " insolidarios a los autoconsumidores) ha reconocido en el Foro que la energía fotovoltaica es ya la forma más barata de producir energía y ha dicho que "es y debe ser la columna vertebral del sistema eléctrico español".

Sin embargo, para que pueda seguir desarrollándose -ha advertido-, "hay que incrementar la demanda, tener interconexiones y desarrollar el almacenamiento, tanto con bombeo como con baterías". Sobre su participación léase **El PP apuesta por la energía nuclear "a largo plazo"**.

La segunda jornada del XII Foro Solar ha contado con la participación de Eva María Blanco Benavente, subdirectora general de Evaluación Ambiental del Ministerio para la Transición Ecológica, quien analizó qué ha supuesto para la evaluación ambiental la implantación de las energías renovables en España, ha aplaudido la importancia de las renovables en la transición energética y ha compartido las claves para agilizar la tramitación.

En esta última jornada, se ha abordado también la viabilidad de la fabricación de componentes fotovoltaicos en Europa tras la aprobación de la **Ley de Industria Neta Cero (NZIA)** . El debate ha reunido a altos directivos de empresas líderes como Sungrow, Arctech Solar, Gamesa Electric, Nextracker, PVH y Gamechange Solar para discutir el futuro manufacturero del continente.

La jornada ha analizado también los principales desafíos para la financiación de nuevos proyectos en el contexto actual y la importancia y el valor estratégico del arraigo territorial, donde representantes de la administración, alcaldes y especialistas en derecho analizaron las mejores prácticas para la integración de los proyectos en los territorios.

El almacenamiento ha sido otro de los temas clave del encuentro, que ha contado con una mesa específica para analizar su papel en el autoconsumo como herramienta clave para descarbonizar la industria, en un debate que contó con la visión del Ministerio y de empresas tecnológicas punteras.

Credenciales UNEF

La Unión Española Fotovoltaica (UNEF) se define como "la asociación sectorial de la energía solar fotovoltaica en España". Formada por más de 800 empresas, entidades y agrupaciones de toda la cadena de valor de la tecnología, presume de representar a más del 90% de la actividad del sector en España: productores, instaladores, ingenierías, fabricantes de materias primas, módulos y componentes, distribuidores y consultores. UNEF ostenta además la presidencia y co-secretaría de FotoPlat, la plataforma fotovoltaica tecnológica española. La plataforma agrupa a las universidades, centros de investigación y empresas referentes del I+D fotovoltaico en España.

Artículos relacionados

- **UNEF pide subastas para generar certidumbre entre los inversores**
- **El PP apuesta por la energía nuclear "a largo plazo"**
- **El XII Foro Solar arranca en Madrid con el almacenamiento como lema**
- **El Sol de España produce la electricidad más barata de toda Europa**

ENERGIAEXTREMADURA.COM

La capacidad fotovoltaica del mercado español alcanzó los 40.294 MW a finales del 2024 como líder del mix renovable

Lunes, 20 octubre 2025

Energía de Extremadura

20 octubre, 2025

UNEF ha publicado una nueva edición de su Informe Fotovoltaico Español, una radiografía muy completa del sector, con sus principales datos de potencia y producción, así como sus principales potencialidades y retos pendientes.

Según el informe de UNEF, la capacidad fotovoltaica acumulada total alcanzó 40.294 MW, consolidando su liderazgo en el mix renovable. Las plantas en suelo mantuvieron un ritmo estable (6.039 MW instalados, -1,47 % respecto a 2023), mientras que el autoconsumo cayó un 31 %, instalando 1.182 MW en 2024. Este retroceso refleja el fin del ciclo de expansión acelerada y subraya la necesidad de nuevas medidas para dinamizar el segmento.

La electrificación de la economía avanza lentamente, lo que limita la capacidad de absorber nueva generación eléctrica renovable. Entre 2019 y 2024, la cuota de combustibles fósiles en el consumo final de energía apenas se redujo dos puntos porcentuales —del 69 % al 67 %—, mientras que en el ámbito eléctrico la participación de las renovables creció de forma notable, pasando del 38 % al 56 %.

Respecto a la contribución del sector fotovoltaico a la economía, la fotovoltaica ha tenido un impacto directo sobre el PIB (interno y externo) de 4.596 millones de euros en 2024, lo que es muy similar a la aportación de 2023. La huella económica total del sector, estimada como la agregación de la generación de PIB directo, indirecto e inducido tanto dentro como fuera de la economía nacional, alcanzó los 15.317 millones de euros en 2024, lo que significa una reducción del 2% con respecto al año pasado.

El almacenamiento emerge como pieza crítica: la capacidad detrás del contador acumulada desde 2022 asciende a 2.205 MWh, aunque en 2024 se instalaron solo 327 MWh (-34 %). El despliegue a gran escala avanza lentamente, condicionado por barreras administrativas y la ausencia de un marco regulatorio claro, aunque existen solicitudes con permiso de acceso por más de 9,5 GW.

El autoconsumo sumo 1.182 MW de nueva capacidad, un descenso del 31% respecto a 2023 (1.706 MW) y del 53% frente al récord de 2022 (2.507 MW). Este retroceso, motivado por la normalización de los precios de la electricidad, el encarecimiento de la financiación y la incertidumbre económica, nos aleja del ritmo necesario para alcanzar el objetivo del PNIEC de 19 GW en 2030. A cierre de 2024, la potencia acumulada de autoconsumo se sitúa claramente por debajo de la senda prevista, lo que obliga a reforzar las políticas de impulso, simplificar tramites y favorecer su integración con almacenamiento y autoconsumo colectivo.

Las comunidades energéticas, aunque aún en una fase incipiente, han seguido creciendo y diversificando su implantación territorial. Según datos de 2024, operan ya 659 proyectos identificados, frente a los alrededor de 500 estimados en 2023. Su expansión está vinculada a la trasposición de directivas europeas, el desarrollo normativo pendiente y el despliegue de las Oficinas de Transformación Comunitaria.

Según Rafael Benjumea, Presidente de UNEF, “el año 2024 quedará marcado como un año de gran relevancia para nuestro sector. Por primera vez, la energía fotovoltaica lideró el mix eléctrico español, y no solo lo lideró sino que lo hizo durante cuatro meses consecutivos, de mayo a agosto, reafirmando su posición como tecnología indispensable para nuestra transición energética y demostrando la madurez alcanzada por nuestra industria”.

Comparte esto:

El sector fotovoltaico reafirma su liderazgo europeo y pide una transición estable y competitiva

- El XII Foro Solar, organizado por la Unión Española Fotovoltaica (Unef), reunió en Madrid a los principales agentes del sector para analizar el presente y el futuro de la energía solar en España... - Actualidad



El XII Foro Solar reunió en Madrid a los principales agentes del sector para analizar el presente y el futuro de la energía solar en España...

<https://www.interempresas.net/Autoconsumo/Articulos/611173-sector-fotovoltaico-reafirma-su-liderazgo-europ...>

Viernes, 17 octubre 2025

XII Foro Solar

El sector fotovoltaico reafirma su liderazgo europeo y pide una transición estable y competitiva

Redacción Interempresas17/10/2025104

El XII Foro Solar, organizado por la Unión Española Fotovoltaica (Unef), reunió en Madrid a los principales agentes del sector para analizar el presente y el futuro de la energía solar en España. A lo largo de dos jornadas, el evento abordó cuestiones como la estabilidad regulatoria, el desarrollo industrial, el almacenamiento, el autoconsumo y la aceptación social de los proyectos. Con la participación de representantes del Gobierno, como Teresa Ribera, Joan Groizard y Eva María Blanco, y de líderes empresariales nacionales e internacionales, el foro confirmó el papel central de la fotovoltaica en la transición energética europea y subrayó la necesidad de avanzar hacia una planificación estratégica que refuerce la competitividad, la seguridad del sistema y el arraigo territorial de las instalaciones.

El XII Foro Solar reunió en Madrid a los principales agentes del sector para analizar el presente y el futuro de la energía solar en España.

Rafael Benjumea, presidente de la asociación y Joan Groizard, secretario de Estado de Energía del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico fueron los encargados de inaugurar esta edición

En su intervención inaugural, Rafael Benjumea hizo balance de la situación del sector fotovoltaico en España, destacando que se trata de “un sector muy dinámico, muy maduro, con un crecimiento estabilizado y cuya tecnología es la que cuenta con mayor potencia instalada en el país”. España, recordó, es ya el segundo país de la Unión Europea en capacidad fotovoltaica.

El presidente de Unef subrayó que, tras una etapa de fuerte expansión, el principal reto ahora pasa por garantizar la seguridad y estabilidad necesarias para atraer inversión, así como por reforzar la aceptación social de los proyectos. En este sentido, advirtió sobre la necesidad de combatir las informaciones falsas o manipuladas que pueden generar rechazo en los territorios y defendió que “el sector debe mostrar las bondades de esta tecnología en zonas menos pobladas”, apostando por proyectos de máxima calidad, avalados por el Sello de Excelencia de Unef.

Rafael Benjumea, presidente de Unef.

Por su parte, Joan Groizard agradeció la oportunidad de participar en el Foro Solar y subrayó la importancia del encuentro para debatir sobre los retos y oportunidades de la transición energética “en un contexto de convulsión global”. Recalcó que, pese al “ruido” de una minoría que intenta sembrar dudas, las principales economías del mundo mantienen un apoyo firme a la transición energética como herramienta de competitividad económica y de lucha contra la crisis climática.

El secretario de Estado destacó el liderazgo de España en energías renovables, reflejado en la reducción de los precios de la electricidad y en la fuerte inversión que está atrayendo el sector. Advirtió, sin embargo, del riesgo de que “una pequeña minoría enturbie esta gran oportunidad industrial, económica y social para el país”, y abogó por un sistema eléctrico moderno y flexible, basado en la neutralidad tecnológica. En su intervención, apuntó también a la necesidad de implementar nuevas normativas y expandir el autoconsumo y el almacenamiento, de forma que la transición renovable se traduzca en una oportunidad industrial y de desarrollo regional.

El Foro Solar reunió a administraciones, empresas y expertos para debatir sobre los retos de la segunda fase de la transición energética, la competitividad industrial y la integración territorial de las renovables. Joan Groizard, secretario de Estado de Energía del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico.

Desde Bruselas, Teresa Ribera, vicepresidenta ejecutiva para una Transición Limpia, Justa y Competitiva de la Comisión Europea, intervino por vía telemática en la inauguración, resaltando la transformación sin precedentes del sistema energético europeo, impulsada por el crecimiento de la capacidad solar, que se ha duplicado desde 2021. Este auge ha generado importantes beneficios, incluyendo el avance en los objetivos de descarbonización, un aumento en la seguridad energética al reducir la dependencia de combustibles fósiles, y una mayor asequibilidad de la electricidad,

ejemplificada por la drástica caída de precios en España. En este contexto, “Europa tiene una oportunidad única para liderar la transición energética global, contrastando su marco regulatorio previsible con la inestabilidad observada en otras regiones”, reconoció. Para consolidar este liderazgo y superar desafíos como la financiación y la infraestructura de redes, la Comisión Europea van a lanzar los próximos meses una serie de iniciativas, como el paquete europeo de redes y una estrategia de inversión, “buscando construir una verdadera unión energética que garantice la prosperidad y competitividad del continente”, afirmó.

Teresa Ribera, vicepresidenta ejecutiva para una Transición Limpia, Justa y Competitiva de la Comisión Europea.

Un plan estratégico claro para consolidar la competitividad

La primera mesa redonda del Foro Solar 2025 reunió a cinco directores generales de compañías líderes del sector en torno a un tema central: la necesidad de un plan estratégico que refuerce la visión y la competitividad de la energía fotovoltaica en España. Los ponentes coincidieron en que el país se encuentra en un momento clave, con grandes oportunidades de desarrollo, pero también con desafíos urgentes que requieren coordinación, estabilidad normativa e impulso a la innovación tecnológica.

Para José Luis Moya, CEO global de RIC Energy, el objetivo pasa por ganar competitividad frente a otros mercados internacionales, recordando que “los precios de la energía en nuestro continente son el doble que en Estados Unidos y en China”. En este contexto, defendió apostar por las renovables que, además, suponen “una apuesta por la seguridad y el desarrollo económico”.

Una reflexión que completó Luis Alvarogonzález, CEO de Zelestra, quien destacó el papel geoestratégico de las energías limpias. El directivo lanzó un mensaje de optimismo para el sector, aunque advirtió sobre la necesidad de superar obstáculos como los vertidos y las horas cero, para lo cual consideró esencial acelerar la implantación del almacenamiento y reforzar la seguridad jurídica.

Por su parte, David Ruiz, CEO de Grenergy, coincidió en que el sector vive “un momento muy especial, de gran disrupción y de gran oportunidad también”. En su intervención, definió a las renovables con almacenamiento como “el verdadero escudo antiapagón del siglo XXI” y subrayó que el interés inversor internacional por España sigue creciendo.

El director general de Comercialización y Distribución de COX, Joaquín Monfort, reforzó la idea del interés que existe por invertir en nuestro país, pero advirtió que este impulso debe acompañarse de nuevas inversiones en almacenamiento y red eléctrica para garantizar que los proyectos puedan materializarse y crezca también la demanda.

Finalmente, Jordi Torres, director general de TotalEnergies Renewables, sintetizó algunos de los grandes desafíos regulatorios pendientes. “La regulación y el mercado tienen que acompasarse con el despliegue”, afirmó, reclamando un marco jurídico y técnico sólido que permita dar continuidad al crecimiento del sector. En su opinión, medidas como los concursos para liberar nudos cautivos, un plan claro para incrementar la demanda y el impulso decidido al almacenamiento son elementos fundamentales.

Un espacio para construir el futuro fotovoltaico

La primera jornada del Foro Solar 2025 continuó a lo largo del día con un programa centrado en el futuro del autoconsumo en España y en el papel de la energía fotovoltaica como motor del desarrollo industrial. Representantes del sector público, como el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO) y la Generalitat de Cataluña, debatieron con responsables de empresas punteras como Sonnen Ibérica, GoodWe y Wattkraft sobre los próximos pasos para consolidar el crecimiento del autoconsumo y extender su implantación en hogares, empresas e industrias.

En el foro también se analizó la contribución de la fotovoltaica al desarrollo industrial nacional, en una mesa que reunió a expertas de referencia como María Concepción Sánchez, directora general de Operaciones de Red Eléctrica, y Mercedes González, consejera de Desarrollo Sostenible de la Junta de Castilla-La Mancha, junto a representantes de compañías como Lightsource bp, Greenpower y AEGE. En este espacio se puso de relieve la necesidad de alinear la política energética con la estrategia industrial, aprovechar las oportunidades de relocalización productiva y reforzar la cadena de valor solar en España.

Otro de los ejes de la jornada fue la actualidad y los retos del almacenamiento energético, en una mesa que contó con la participación de representantes del Ministerio para la Transición Ecológica, Recurrent Energy e Iberdrola. El debate se centró en los mecanismos regulatorios y de política energética necesarios para garantizar la flexibilidad y seguridad del sistema eléctrico, así como en el papel que jugarán las baterías y las soluciones de almacenamiento a gran escala para acompañar el despliegue masivo de renovables.

La sesión contó también con la intervención de Alberto Nadal, vicesecretario de Economía del Partido Popular, quien expuso la visión de su partido en materia energética en un formato innovador, basado en el diálogo directo con empresarios de los ámbitos de producción, almacenamiento, autoconsumo y fabricación. Nadal respondió a las preguntas de los asistentes en un modelo de participación abierto y constructivo, que buscó tender puentes entre la perspectiva política y las necesidades reales del sector.

La jornada se completó con dos escenarios de debate. El primero, dedicado a las alternativas de financiación para proyectos fotovoltaicos, contó con la participación de expertos de BBVA y Tríodos Bank, entre otras entidades, que analizaron los instrumentos financieros más eficaces para impulsar nuevas instalaciones y proyectos industriales. El segundo espacio se centró en las tecnologías que marcarán el futuro de la energía solar, abordando los avances más disruptivos en paneles, trackers y soluciones digitales. Esta mesa, organizada por la plataforma FOTOPLAT, incluyó una ronda de presentaciones de startups finalistas que están redefiniendo los límites de la innovación fotovoltaica.

Hacia la segunda fase de la transición energética

La segunda jornada del XII Foro Solar, estuvo marcada por el análisis de los nuevos desafíos del sector en un contexto de expansión tecnológica y regulatoria. El encuentro reunió a representantes institucionales, empresas líderes y expertos del ámbito energético, que coincidieron en la necesidad de consolidar un marco estable para abordar la segunda fase de la transición energética en España y Europa.

La sesión arrancó con la intervención de Eva María Blanco Benavente, subdirectora general de Evaluación Ambiental del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, quien analizó el impacto de la implantación de las energías renovables en los procedimientos de evaluación ambiental. Blanco Benavente destacó la importancia de las renovables en la transición energética y compartió las claves para agilizar la tramitación de proyectos, subrayando la necesidad de equilibrar la protección ambiental con el desarrollo sostenible y la urgencia climática.

Uno de los temas centrales del día fue la viabilidad de la fabricación de componentes fotovoltaicos en Europa tras la reciente aprobación de la Ley de Industria Neta Cero (NZIA). La mesa de debate reunió a directivos de compañías como Sungrow, Arctech Solar, Gamesa Electric, Nextracker, PVH y Gamechange Solar, que analizaron las oportunidades y los desafíos para construir una cadena de suministro fotovoltaica europea sólida. Los participantes coincidieron en que Europa debe fortalecer su autonomía industrial y tecnológica, garantizando un marco competitivo frente a otros mercados internacionales.

La jornada abordó también los principales retos para la financiación de nuevos proyectos fotovoltaicos en el contexto económico actual, así como la relevancia del arraigo territorial de las instalaciones renovables. Representantes de la administración pública, alcaldes y especialistas en derecho debatieron sobre las mejores prácticas para la integración de los proyectos en los territorios, destacando el valor estratégico de la colaboración con las comunidades locales y la transparencia en los procesos.

Director general de Unef, José Donoso.

El director general de Unef, José Donoso, ofreció una radiografía del momento actual del sector. “Nuestro sector está en un momento de encrucijada y de toma de decisiones importantes”, afirmó. Donoso recordó que existe una demanda de más de 70 GW de energía eléctrica entre puntos de conexión concedidos y en planificación, y subrayó que “el sector tiene que estar preparado para satisfacer esta demanda y apuntalar con ello la reindustrialización del país”. En su análisis, señaló que buena parte de esta potencia corresponde a empresas que buscan la energía competitiva que ofrece la fotovoltaica.

Donoso también se refirió al apagón registrado este año, que generó debate público y mediático. Reconoció que el incidente planteó retos, pero también oportunidades de aprendizaje: “Hubo mucha desinformación; en un primer momento se acusó injustamente a las renovables, pero los informes posteriores confirmaron que el problema principal estuvo en el control de tensión. Si bien la tecnología fotovoltaica podía haber contribuido, la regulación vigente no lo permitía”, explicó.

En este sentido, destacó los avances regulatorios impulsados tras el incidente, especialmente la actualización del Procedimiento Operativo 7.4, que permitirá a las renovables participar activamente en el control de tensión. “Este cambio nos ayudará a contar con un sistema más seguro, confiable y flexible”, añadió.

La presidenta de Redeia, Beatriz Corredor, reforzó esta visión, celebrando la aprobación del nuevo PO 7.4. “Hemos venido solicitando desde el operador del sistema que las renovables puedan contribuir

al control de tensión. Celebramos su aprobación y estamos trabajando con la máxima celeridad en su implementación; de hecho, ya hemos iniciado las habilitaciones correspondientes”, aseguró.

El XIII Foro Solar tendrá lugar los días 7 y 8 de octubre de 2026.

Nautracker y Zenit, ganadoras de los premios StartUp Solar en el XII Foro Solar de UNEF

Durante la XII edición del Foro Solar se entregaron los premios StartUp Solar y PHOTOvoltaica, en un acto presidido por Miguel Rodrigo, director general del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE), quien destacó el dinamismo del ecosistema innovador vinculado a la energía solar y la importancia de seguir impulsando el talento emprendedor.

En el concurso StartUp Solar, la empresa Nautracker fue reconocida con el premio a la Mejor tecnología innovadora por su seguidor solar flotante neumático inspirado en la ingeniería naval, que alcanza una precisión superior al 99% y permite aprovechar superficies acuáticas sin ocupar suelo agrícola. El galardón a Mejor modelo de negocio recayó en Zenit, por su plataforma SaaS para la creación y gestión de comunidades energéticas inteligentes, que combina inteligencia artificial, un marketplace digital y herramientas de gestión integral.

Los asistentes al Foro actuaron como jurado, votando a los ganadores a través de la app del congreso entre las cuatro finalistas: Ravenwits, Nautracker, Clevergy y Zenit.

Además, se entregó el premio PHOTOvoltaica, que reconoce la dimensión humana y social del sector. La ganadora fue Daniela Ciui, trabajadora del parque solar Apolo II, en Escalona (Toledo), por una imagen que refleja la integración sostenible entre energía y medio rural. Ciui comenzó gestionando un pequeño rebaño de ovejas para el desbroce natural de la planta y hoy participa también en su mantenimiento.



El sector fotovoltaico celebra la aprobación del PO 7.4 y pide acelerar los cambios regulatorios tras el apagón

- El XII Foro Solar, organizado por UNEF, puso el foco en el avance del almacenamiento, la aprobación del PO 7.4 y las lecciones del apagón, subrayando la neces...



GALERIA

revista digital

revista energia renovable

energia renovable

energias limpias

energia fotovoltaica

energia solar

<https://www.review-energy.com/solar/el-sector-fotovoltaico-celebra-la-aprobacion-del-po-74-y-pide-acelerar-lo...>

Viernes, 17 octubre 2025

17 octubre 2025 0

El XII Foro Solar, organizado por la Unión Española Fotovoltaica (UNEF), ha reunido a más de 1.000 asistentes en su edición anual, consolidándose como el principal punto de encuentro del sector. El congreso ha lanzado un mensaje unánime a las instituciones y a la ciudadanía sobre la necesidad de aprovechar la ventaja competitiva que para España supone la energía fotovoltaica, especialmente cuando se combina con el almacenamiento.

El director general de UNEF, José Donoso, destacó durante su intervención que “nuestro sector está en un momento de encrucijada y toma de decisiones importantes. Hay una demanda muy importante que satisfacer en el país: más de 70GW demanda de energía eléctrica entre puntos de conexión concedidos y en planificación. Nuestro sector tiene que estar preparado para satisfacer esta demanda y apuntalar la reindustrialización del país”.

“La mayor parte de estos GW son empresas que vienen buscando la energía barata que produce la fotovoltaica”, añadió.

Donoso también hizo referencia al apagón ocurrido este año, un episodio que, según explicó, “ha supuesto retos pero también oportunidades”. Denunció que en un primer momento “hubo mucha desinformación al respecto” y que se acusó injustamente a las renovables, atribuyendo el incidente a

“una falta de inercia en el sistema”. No obstante, recalcó que “hoy, los distintos informes confirman que el principal problema estuvo en el control de tensión. **Un control de tensión que, si bien la tecnología fotovoltaica podía aportar** , la regulación vigente en ese momento no lo permitía”.

El director general de UNEF subrayó que este contexto ha abierto la puerta a “avanzar en necesarios cambios regulatorios que estaban pendientes, para el avance del almacenamiento o los relativos a la actualización del **PO 7.4** , que permitirá a las renovables participar en el control de tensión, lo que ayudará a contar con un sistema más seguro, confiable y flexible”.

En la misma línea, la **presidenta de Redeia, Beatriz Corredor** , celebró la reciente aprobación del PO 7.4, destacando que “celebramos la aprobación del **PO 7.4 para que las renovables puedan controlar la tensión** , algo que hemos venido solicitando desde el operador del sistema. Estamos trabajando con la máxima celeridad en la implementación de este nuevo servicio, para el que ya hemos iniciado la semana pasada las habilitaciones”.

La XII edición del Foro Solar también contó, por primera vez, con la participación de **Alberto Nadal, vicesecretario de Economía del Partido Popular** , quien expuso la visión de su partido en materia energética y respondió a las preguntas de empresarios del sector de la producción, el almacenamiento, el autoconsumo y la fabricación. Nadal subrayó que la energía fotovoltaica “es ya la forma más barata de producir energía y que es y debe ser la columna vertebral del sistema eléctrico español”. Sin embargo, advirtió que para seguir desarrollándose “hay que incrementar la demanda, tener interconexiones y desarrollar el almacenamiento, tanto con bombeo como con baterías”.

La segunda jornada del congreso contó con la participación de **Eva María Blanco Benavente, subdirectora general de Evaluación Ambiental del Ministerio para la Transición Ecológica** , quien analizó el impacto de la implantación de las energías renovables en los procesos de evaluación ambiental en España. Blanco aplaudió la importancia de las renovables en la transición energética y compartió las claves para agilizar la tramitación de proyectos.

Durante esta última jornada también se abordó la viabilidad de la fabricación de componentes fotovoltaicos en Europa tras la aprobación de la Ley de Industria Neta Cero (NZIA). El debate reunió a altos directivos de empresas como **Sungrow, Arctech Solar, Gamesa Electric, Nextracker, PVH y Gamechange Solar**, que analizaron el futuro manufacturero del continente.

Además, se trataron los principales desafíos para la financiación de nuevos proyectos en el contexto actual y la importancia del arraigo territorial. Representantes de la administración, alcaldes y especialistas en derecho expusieron las mejores prácticas para favorecer la integración de los proyectos en los territorios.

El **almacenamiento** también fue uno de los temas clave del encuentro. Una mesa específica analizó su papel en el autoconsumo como herramienta esencial para descarbonizar la industria, en un debate que contó con la participación del Ministerio y de empresas tecnológicas líderes del sector.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

Últimas Noticias

17 octubre 2025

El fondo de pensiones de Canadá se suma a la ofensiva bajista contra Red Eléctrica en pleno 'estado de alarma' por el riesgo de apagón

- Ofensiva bajista contra Red Eléctrica. La Caisse (antigua Caisse de Dépôt et Placement du Québec, CDPQ) ha afluado una posición en corto del 0,51% contra la compañía que...



La presidente de Redeia, Beatriz Corredor, esta semana en un acto de UNEF, la patronal solar.

economía/empresas

<https://www.elmundo.es/economia/empresas/2025/10/17/68f20dfc21efa0992f8b45c8.html>



Paula María
Redactor

Viernes, 17 octubre 2025

Ofensiva bajista contra Red Eléctrica. **La Caisse** (antigua Caisse de Dépôt et Placement du Québec, CDPQ) ha afluado una posición en corto del 0,51% contra la compañía que preside Beatriz Corredor. El movimiento de la entidad que gestiona el dinero de las pensiones de millones de canadienses se produce apenas dos días después de que **BlackRock**, la mayor gestora de fondos del mundo, apostase a la baja contra la empresa semipública, que hace una semana precipitó un estado de alarma eléctrico por el riesgo de nuevos apagones.

La industria española, en alerta ante el riesgo de un nuevo apagón eléctrico

- El término "gran apagón" ha saltado de los análisis de riesgo a los informes de operación. Lo que para muchos era un escenario hipotético de casi nula



AEGE APPA renovables FIE Noticia Portada Red Eléctrica

<https://industrytalks.es/la-industria-espanola-en-alerta-ante-el-riesgo-de-un-nuevo-apagon-electrico/>

Francisco Herranz

Sábado, 18 octubre 2025

Ahora, una alarmante solicitud urgente de **Red Eléctrica de España (REE)** a la **Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC)**, advirtiendo de «variaciones bruscas de tensión» que amenazan con repetir el colapso, ha confirmado los peores temores del sector industrial. La incertidumbre ha dejado paso a una inestabilidad operativa reconocida, y la industria, primera damnificada, exige pasar de la cautela a la acción.

El **Foro Industria y Energía (FIE)** ha sido particularmente crítico con la evolución de la crisis. En su análisis, señala que «lo que en un inicio fue un evento técnico muy complejo se ha convertido, tras el reciente y insólito SOS de Red Eléctrica (REE) a la CNMC, en una preocupación operativa inminente». Esta advertencia pública, sin precedentes, no solo valida las inquietudes planteadas históricamente por el sector industrial, sino que fuerza lo que el FIE denomina una «reevaluación urgente y profunda de la gestión energética a nivel corporativo».

El diagnóstico de AEGE: más allá de la red

En este sentido, **Pedro González**, director general de la **Asociación de Empresas de Gran Consumo de Energía (AEGE)**, analiza para *industry TALKS* la situación con la mirada puesta en la continuidad de negocio de sus asociados. Desde su perspectiva, el problema no es el que se suele esgrimir en un primer momento. «No parece que el problema se encuentre en la red, porque nuestra demanda es hoy la de hace 20 años. Por tanto, la red está dimensionada para abastecer el suministro», afirma

con contundencia. Este planteamiento descarta la obsolescencia de las infraestructuras como causa principal.

El verdadero quid de la cuestión, señala González, es el cambio de modelo de generación. «El principal cambio proviene de las tecnologías de generación, que han introducido nuevos retos en la gestión». Y aquí, España es un laboratorio de vanguardia, para lo bueno y para lo malo. «También España es el país que gestiona mayor energía renovable eólica y fotovoltaica y debe afrontar retos antes que otros». Este liderazgo renovable conlleva la pesada losa de ser el primero en navegar por aguas inexploradas, donde la intermitencia y la gestión de la tensión se convierten en rompecabezas diarios.

Pero el director de AEGE añade un factor a menudo olvidado en el debate público: la demanda. «No parece que sea un problema de red. Pero añadiría un factor adicional que es la baja demanda. La gestionabilidad del sistema se complica ante la caída de la demanda y todo indica que una demanda robusta es necesaria». En su opinión, la crisis de precios energéticos ha provocado una sangría de consumo industrial que debilita la estructura misma del sistema. «Esto pasa por aumentarla y aquí la industria es la que mayor capacidad de recuperación tiene en el corto plazo por todo el consumo que ha perdido ante la crisis de precios energéticos».

La perspectiva del FIE: de la opacidad a la alerta operativa

El FIE fue inicialmente crítico con la gestión comunicativa de la crisis. En su posicionamiento inicial, tras el primer informe del Gobierno, puso el foco en «el daño que la incertidumbre, la opacidad y la multiplicidad de diagnósticos causaban a la inversión». Sin embargo, la situación ha evolucionado hacia un escenario más grave. El FIE constata que «hoy, al panorama se le suma una capa de complejidad: la incertidumbre regulatoria se ha transformado en inestabilidad operativa reconocida, obligando al sector a pasar de la cautela a la acción con una celeridad forzosa».

La entidad considera que la alerta de REE es la confirmación de un problema estructural no resuelto: «El problema subyacente, por lo tanto, parece seguir activo y sin solución estructural a la vista».

Desde la perspectiva del FIE, «el operador del sistema se enfrenta ahora a las consecuencias de un camino no transitado a tiempo: la gestión energética no puede permitirse que la corrección de fallos técnicos dependa de modificaciones regulatorias que venían siendo necesarias desde hace años». Esta lentitud, argumentan, «no solo obstaculizó la inversión en su momento, sino que, en el presente, compromete la propia seguridad del suministro».

La respuesta de la CNMC, con medidas excepcionales y un plazo de alegaciones de solo cinco días, es interpretada por el FIE como «la prueba más fehaciente de la gravedad de la situación». Subrayan que «esta acción 'in extremis' es un reconocimiento implícito de que se ha actuado tarde». No obstante, reconocen un punto positivo: «a diferencia de la opacidad inicial del 28 de abril, REE ha lanzado un SOS público y explícito. Esta transparencia, aunque forzada, al menos obliga a los reguladores a actuar».

Por si no fuera ya todo complicado, el asunto va a llegar a los tribunales, pues la compañía eléctrica **Iberdrola** ha iniciado los trámites para presentar una demanda contra la presidenta de Red Eléctrica,

Beatriz Corredor, después que esta acusara a la compañía de no saber gestionar una de sus principales plantas fotovoltaicas, la de Núñez de Balboa, en la provincia de Badajoz.

Corredor vino a a decir que esa planta fue la culpable del cero energético, aunque no diera el nombre. Durante su intervención en la comisión de del Senado que investiga el apagón, Corredor fue muy contundente: «Vino de la mala gestión, del mal control de una planta fotovoltaica de alta potencia situada en la provincia de Badajoz, que se comportó de forma indebida», dijo, aportando un detalle muy significativo a continuación: «Esa misma planta había tenido un fallo semejante acreditado y documentado el año anterior y los responsables de esta planta dijeron que había estado haciendo un experimento en cuanto a la hora de gestionar esa planta». Iberdrola considera que estas palabras son una ataque a la reputación de la empresa que preside Ignacio Sánchez Galán.

El impacto industrial: cuando el re arranque es más peligroso que el parón

Por otro lado, para una siderúrgica, una química o una cerámica, tres ejemplos de industria electrointensiva, un corte prolongado no es solo una factura de luz a cero. Es un evento traumático con consecuencias técnicas y económicas devastadoras. «En efecto, la parada conlleva una pérdida de producción, pero el principal problema está en el arranque posterior», explica González, de la AEGE. «Si los procesos industriales pierden temperatura durante el corte se producen solidificaciones que hay que limpiar y, posteriormente, el arranque conlleva los riesgos propios de las industrias, compuestas de numerosas cadenas de procesos que están perfectamente sincronizadas, algo complejo».

Las empresas, según confirma González, «sí que han procedido al cálculo individual» del impacto económico de un apagón de varias horas. Aunque cuentan con protocolos de protección para minimizar daños, su eficacia tiene un límite. «Las empresas ya cuentan con mecanismos de protección para mantener temperaturas y minimizar daños. El problema surge si el apagón supera un umbral de horas determinado, que cambia para cada proceso industrial. Pero es difícil convivir con escenarios de poca probabilidad porque conllevan elevados costes».

El marco regulatorio en movimiento: el PO 7.4 y la investigación de la CNMC

En este contexto de crisis, se avanza en soluciones estructurales. El nuevo Procedimiento de Operación 7.4 (PO 7.4), aprobado el 12 de junio de 2025 y con entrada en vigor prevista para el primer trimestre de 2026, representa un cambio paradigmático. Por primera vez, permitirá que las plantas renovables contribuyan activamente al control de tensión, una función que hasta ahora solo desempeñaban los ciclos combinados, las centrales hidráulicas o las plantas de biomasa.

Desde el sector renovable, **José María González Moya, director general de APPA Renovables**, subraya, citado por FIE, que «en principio debería tener un efecto positivo, pero su alcance real no lo podremos saber hasta que esté plenamente operativo». **Héctor de Lama, director técnico de la Unión Española Fotovoltaica (UNEF)**, añade que «la fotovoltaica y la eólica ya instalada tienen capacidad técnica para aportar control de tensión pero no podían hacerlo hasta ahora por una cuestión regulatoria». Sin embargo, el proceso es lento: «La aprobación llegó en junio, en pleno verano, y los primeros seminarios técnicos para explicarlo se están celebrando ahora. Las renovables están entrando poco a poco en este servicio, y REE también va con cautela».

Paralelamente, la CNMC ha iniciado su propia investigación. La presidenta del organismo, **Caní Fernández Vicién**, anunció en el Congreso que elaborarán un informe con «conclusiones, recomendaciones, resultados y propuestas» que podría extenderse más allá del ámbito eléctrico, dado que «el incidente afectó gravemente a telecomunicaciones, transporte ferroviario y otros servicios esenciales». Advirtió que, si se deducen infracciones graves, podrían imponerse sanciones de hasta 60 millones de euros.

La solución: participación activa, inversión inteligente y agilidad

Frente a este panorama, AEGE no se limita a señalar problemas; también propone soluciones. La primera es la participación activa de la gran industria en la estabilidad de la red. «En efecto, hacen falta todas las herramientas para asegurar el suministro, y la aportación de los grandes industriales siempre ha estado ahí», recuerda González al ser preguntado por este medio de comunicación. «Primero con el servicio de interrumpibilidad y ahora a través de aportar reservas adicionales al sistema con el Servicio de Respuesta Activa de la Demanda. Está claro que un sistema como el nuestro, con los retos que afronta, debe anticipar respuestas e innovar en los servicios. La contribución de la demanda industrial es un ejemplo de ello».

Respecto a las inversiones, su postura es pragmática. «Invertir por invertir tan sólo conlleva mayor coste. Disponemos de un parque de generación y de redes suficiente para asegurar el suministro», afirma. Para él, cualquier inversión debe estar justificada por una mejora competitiva. «Cualquier inversión debe producirse porque mejora al sistema y lo hace más competitivo. Lo contrario supone desincentivar la electrificación». Pone como ejemplo de inversión bien dirigida «los compensadores síncronos que ayudarán a resolver problemas de tensión, lo que en definitiva supondrá un ahorro para el consumidor frente a lo que paga en la actualidad».

El FIE complementa este enfoque señalando que «el concepto de monetizar la flexibilidad implica que la industria, históricamente un actor pasivo, puede empezar a generar ingresos al poner sus capacidades de ajuste a disposición del sistema». Esta capacidad de respuesta rápida «se convierte en un activo valioso, por el cual el operador del sistema o los agregadores están dispuestos a pagar». Así, las inversiones en resiliencia dejan de ser un coste para transformarse en una nueva línea de negocio.

El nuevo paradigma: hacia una industria resiliente y protagonista

El FIE argumenta que esta crisis obliga a un cambio radical en la gestión energética de la industria. Ya no basta con ser un consumidor pasivo que optimiza costes; la nueva prioridad debe ser la resiliencia. «La inestabilidad reconocida del sistema obliga a la industria a asumir que la red de transporte ya no es un socio totalmente fiable», sostienen. «Las inversiones en autoconsumo y almacenamiento dejan de ser meras herramientas de eficiencia para convertirse en aliados para asegurar el suministro».

El endurecimiento normativo, aunque supone mayores exigencias, también refuerza esta tendencia. «El sector industrial podría percibir la necesidad de acelerar sus planes para dotarse de una capacidad de respuesta propia, buscando capear las oscilaciones de tensión que el sistema central no logra amortiguar». El FIE alerta, no obstante, de que «el endurecimiento de las normas,

especialmente en el Servicio de Control de Tensión (PO 7.4), genera dos efectos inmediatos»: aumenta el riesgo regulatorio para las inversiones y puede impactar en los costes finales de la energía.

Sin embargo, esta crisis acelera la gran oportunidad señalada por el FIE: la monetización de la flexibilidad. La industria puede transformar su capacidad de ajustar el consumo o usar su almacenamiento en un activo valioso por el que el sistema está dispuesto a pagar. Así, la resiliencia deja de ser un coste para convertirse en una nueva línea de negocio que, simultáneamente, proporciona «una vía para compensar los sobrecostes del sistema y, al mismo tiempo, mejorar la resiliencia interna de la empresa».

Conclusión: robustez puesta a prueba

La pregunta final a Pedro González resume la encrucijada: ¿«Tranquilos, el sistema es robusto» o «atención, debemos actuar ya»? Su respuesta equilibrada define la postura de AEGE: «El sistema ha sido siempre robusto, pero debe hacer frente desde ya a los retos que plantea el nuevo paradigma eléctrico y, desde luego, hacerlo mejorando la eficiencia y el coste».

La espada de Damocles de un nuevo apagón pende sobre la industria. Pero el mensaje final del sector es claro, tal como lo expresa el FIE: «La industria debe aprovechar la gravedad del momento para demandar transparencia y agilidad en la ejecución de la inversión ya prevista para la red de transporte. Su gestión energética no puede limitarse al ahorro, sino que debe evolucionar hacia una estrategia de liderazgo técnico, demandando marcos estables que permitan su participación activa y segura en la estabilidad del sistema. Es el único camino para convertir la amenaza de un nuevo apagón en la oportunidad de afianzar su futuro energético y competitivo».

El camino a seguir está marcado: agilidad regulatoria, inversiones inteligentes que mejoren la competitividad, recuperación de la demanda industrial y, sobre todo, la transformación de la industria de víctima potencial en pilar fundamental de la estabilidad del sistema. El tiempo para esta transformación es ahora, mientras la alerta de Red Eléctrica sigue activa y el fantasma del *blackout* del 28 de abril planea sobre las decisiones que se tomen en los despachos y en las fábricas. La robustez del sistema se mantiene, pero está siendo puesta a prueba como nunca antes en la historia reciente de España.

Nautracker, premio Mejor Tecnología Innovadora por sus seguidores solares flotantes

- Premios StartUp Solar y PHOTOvoltaica de la Unión Española Fotovoltaica, UNEF. Entregados en el marco del Foro Solar 2025. Nautracker, Zenit y Daniela Ciui



Ovejas mimetizadas en el parque solar fotovoltaico Apolo II, en Escalona, Toledo. La foto es de Daniela Ciui, pastora del rebaño, y responsable de mantenimiento del parque

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias. **Nautracker**

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/nautracker-premio-mejor-tecnolog-a-innovadora-20251017>

Antonio Barrero F.

Viernes, 17 octubre 2025

El certamen StartUp Solar de UNEF, que destaca a las empresas emergentes más prometedoras del sector, ha tenido lugar en el marco del Foro Solar, que es el gran evento anual de la industria fotovoltaica nacional (el Foro, que ha durado dos jornadas, fue clausurado ayer). Los propios asistentes al evento han operado como jurado del certamen, eligiendo a los ganadores mediante votación directa a través de la aplicación del congreso, y tras las presentaciones de las cuatro empresas finalistas: Ravenwits, Nautracker, Clevergy y Zenit. Las dos empresas galardonadas han sido Zenit y Nautracker. La primera ha visto reconocida su plataforma SaaS para la creación y gestión de comunidades energéticas inteligentes como “Mejor modelo de negocio”. Esta plataforma -explican desde UNEF- combina un marketplace digital, inteligencia artificial para reparto energético, y herramientas de gestión integral que facilitan la descentralización de la energía. Nautracker, por su parte, se ha llevado el galardón a la “Mejor tecnología innovadora” por su seguidor solar flotante neumático inspirado en la ingeniería naval. Su sistema patentado -explican desde la empresa- ofrece una precisión superior al 99% en el seguimiento solar, y permite acelerar el despliegue fotovoltaico sin ocupar suelo agrícola, aprovechando embalses, lagos o puertos.

Bajo estas líneas, a la izquierda, instalación ejecutada por Nautracker, y entregada a la compañía energética francesa EDF. Este proyecto piloto presenta un prototipo avanzado TRL-7 de NauTracker. Se trata -explica la empresa- de una instalación fotovoltaica flotante a escala real de 8 kWp que funciona con éxito desde 2020 en las condiciones ambientales más adversas, en un embalse de los Alpes franceses a 1800 metros de altitud.

Además, el director general del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía, Miguel Rodrigo, también ha hecho acto de entrega del premio PhotoVoltaica, "que pone en valor la dimensión humana y social del sector fotovoltaico". En este caso, los concursantes debían presentar una fotografía que ilustrara cómo la transición energética se está realizando de manera sostenible. Y el premio ha sido entregado a Daniela Ciui, que completa ocho años trabajando en el parque solar Apolo II, en Escalona (Toledo), donde comenzó encargándose de un pequeño rebaño de ovejas para desbrozar de forma natural la instalación y que hoy gestiona también su mantenimiento.

"Soy la cuidadora de un rebaño de ovejas -ha dicho Daniela- que vive muy feliz dentro del parque fotovoltaico Apolo II. Tenemos una explotación ganadera en toda regla, donde las ovejas viven y crían en armonía y tranquilidad. Creo que es un ejemplo de convivencia del que estoy muy orgullosa", ha dicho la galardonada al recibir el premio.

La Unión Española Fotovoltáica (UNEF) se define como "la asociación sectorial de la energía solar fotovoltaica en España". Formada por más de 800 empresas, entidades y agrupaciones de toda la cadena de valor de la tecnología, representa a más del 90% de la actividad del sector en España: productores, instaladores, ingenierías, fabricantes de materias primas, módulos y componentes, distribuidores y consultores. UNEF ostenta además la presidencia y cosecretaría de FotoPlat, la plataforma fotovoltaica tecnológica española. La plataforma agrupa a las universidades, centros de investigación y empresas referentes del I+D fotovoltaico en España.

Webdyn presentará en GENERA la nueva generación de su sistema de supervisión fotovoltaica - Energética 21

- La compañía mostrará sus avances en conectividad, seguridad e interoperabilidad para la monitorización inteligente de plantas solares.



Webdyn presentará en GENERA la nueva generación de su sistema de supervisión fotovoltaica.

[webdyn](#)[genera 2025](#)[supervisión fotovoltaica](#)[webdynsunpm](#)[conectividad fotovoltaica](#)[optimización fotovoltaica](#)

<https://energetica21.com/noticia/webdyn-presentara-genera-nueva-generacion-sistema-supervision-fotovoltaica/>
Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

La compañía mostrará sus avances en conectividad, seguridad e interoperabilidad para la monitorización inteligente de plantas solares.

Webdyn participará en **GENERA 2025**, la feria líder en energía y medioambiente que se celebrará del **18 al 20 de noviembre en IFEMA Madrid**, dentro del **Pabellón de la UNEF (Hall P08, stand 8B66)**. En este marco, la compañía presentará la **nueva generación de su solución WebdynSunPM**, diseñada para la **supervisión y optimización de instalaciones fotovoltaicas**.

El **WebdynSunPM** ofrece un nivel superior de **conectividad, seguridad y flexibilidad**, permitiendo **conectar, supervisar y optimizar** todo tipo de equipos fotovoltaicos mediante **protocolos Modbus RTU/TCP, SunSpec y propietarios**. Entre sus principales mejoras destacan la **detección automática de inversores**, las **tres interfaces serie**, **dos interfaces LAN** y **cuatro entradas analógicas**, que simplifican la integración y el mantenimiento.

Además, el dispositivo permite la conexión simultánea a **dos servidores de datos** y garantiza una **comunicación segura** mediante **MQTT, SFTP y HTTPS**, compatible con las principales plataformas **SCADA**. También incorpora **funciones avanzadas de regulación dinámica de potencia (RD244)**, **gestión de tarifas negativas** y **control de sistemas de almacenamiento (BMS)**.

Al integrarse en el **Pabellón de UNEF** , **Webdyn** refuerza su compromiso con el **desarrollo del sector solar en España y Europa** , impulsando la **digitalización y la eficiencia energética** en la gestión de plantas fotovoltaicas.

5D**Opinión**

“Quien contamina más, paga más”: por qué España no sigue este principio en la tasa de bolsas de plástico

● Con el diseño actual, hay pocos incentivos a la reutilización y al reciclaje de envases

**Opinión****Residuos****Reciclaje****Reciclaje basura****Envases plástico****Plásticos****Unión Europea**

<https://cincodias.elpais.com/opinion/2025-10-18/quien-contamina-mas-paga-mas-por-que-espana-no-sigue-es...>

Belén Carreño

Sábado, 18 octubre 2025

*Este artículo es una versión de la 'newsletter' semanal 'Inteligencia económica', exclusiva para suscriptores 'premium' de **CincoDías**, aunque el resto de suscriptores también pueden probarla durante un mes. Si quieres apuntarte puedes hacerlo aquí.*

España es uno de los países europeos con menor presión fiscal verde, esto es, que menos tributos medioambientales recauda en proporción al tamaño de la economía. La política fiscal y la de lucha contra el cambio climático han seguido caminos divergentes que la fragilidad parlamentaria pone muy difícil resolver. El actual sistema no redistribuye, es regresivo y no compensa, lo que amplifica la percepción del ciudadano de que soporta una gran parte del reparto de la carga y crea desafección. Un ejemplo es el de la tasa de las bolsas de plástico, o de los envases de un solo uso. Se cobra a todos por igual, no hay incentivos para el reciclaje y su recaudación –600 millones de euros en 2024– no se destina a paliar los cambios del clima en el colectivo más vulnerable.

“Tenemos una fiscalidad del siglo XX que no está alineada con los objetivos del cambio climático”, sintetiza Borja Gambau, economista de AFI especializado en finanzas públicas. La hoja de ruta para modernizar el sistema está descrita en el Libro Blanco de la reforma fiscal de 2022, pero Hacienda no ha logrado cuestiones tan básicas como que sus socios en el Congreso aprueben la equiparación del diésel y la gasolina.

El comité de personas expertas del Libro Blanco subraya una de las principales incoherencias entre los objetivos para luchar contra el cambio climático y la fiscalidad. España quiere electrificar la

economía y, sin embargo, le pone impuestos que la encarecen.

A diferencia de otras figuras impositivas, el objetivo de la fiscalidad verde es corregir las “externalidades negativas” es decir, los comportamientos que pueden dañar el medio ambiente. Su función no es recaudatoria. Mediante la subida de precios se busca que el ciudadano o la empresa modifique un hábito (similar al impuesto del tabaco).

El principio por el que se debe regir esta tributación es “quién contamina más, paga más”, pero esta distribución de las cargas no se cumple en el caso español.

Ante la resistencia creciente a pagar por la transición energética, con el precedente de los chalecos amarillos en Francia que ha traumatizado a los legisladores europeos, los expertos (y la Comisión Europea), piden acompañar los planes fiscales de medidas compensatorias que conecten al ciudadano con su esfuerzo ecológico. “Es importante acertar con las propuestas tributarias y centrarse en aquellos casos donde los incentivos introducidos lleven a cambios relevantes”, dice Xavier Labandeira, coautor del Libro Blanco y catedrático de la Universidad de Vigo. “En España la mayor parte de estos problemas [del clima] están agravándose, no reduciéndose”.

La UE ha creado un Fondo Social para el Clima que se nutrirá con el 25% de la recaudación de algunos impuestos, como los destinados a la movilidad limpia, y que redundará en un apoyo a los más vulnerables. Y es que conectar renta y carga verde es crítico para que los hogares con menos recursos no se sientan los paganinis del cambio climático.

Los datos muestran una relación entre renta y polución. Héctor Lama, director técnico de la patronal fotovoltaica UNEF, dice que la intensidad energética viene muy marcada por los ingresos. Es claro en el caso de los combustibles, donde las rentas altas usan más hidrocarburos (por tipos de coches, etc) o no están tan electrificados, consumiendo otros tipos de energía como el gas natural.

El Libro Blanco pidió la supresión del Impuesto sobre la Producción Eléctrica y la modificación del Impuesto Especial sobre la Electricidad. Durante la crisis energética, el Gobierno rebajó ambos tributos pero los ha vuelto a aplicar. Desde Hacienda explican que “una vez superada la fase más aguda de la inflación, la fiscalidad ha vuelto de forma progresiva a la normalidad” pero ese regreso al sistema previo va en contra de los objetivos climáticos que defiende el Ejecutivo. Los deciles más bajos de ingresos son más dependientes de la electricidad y la energía es un insumo que se cobra una porción más alta de su renta disponible.

Propuestas como impuestos al combustible de los yates o a los billetes de avión son necesarias para la equidad fiscal verde. Pero además, los paquetes compensatorios deben ayudar a la justicia fiscal. Natalia Collado, investigadora en el Instituto de Investigación Tecnológica de la Universidad de Comillas, apunta al modelo de Canadá, conocido como ingreso climático, como uno de los mejores para repartir la carga por renta y nivel de huella sucia. Las familias pagaban un precio por las emisiones de CO2 que luego se recalculaba en función de varios parámetros para devolver el excedente en forma de cheque a los hogares. Pese a que el consenso de expertos lo veía como un buen sistema, en abril de 2025 Canadá lo suspendió. Para Collado, es un caso de una buena práctica que no se supo explicar al gran público. La pedagogía en la implementación de la fiscalidad verde es singularmente crítica.

Con el diseño actual, hay pocos incentivos a la reutilización y al reciclaje de envases. Alemania tiene un diseño muy valorado por el que los envases retornables generan una compensación directa a quien hace el esfuerzo de acercarse a un punto limpio a devolver un recipiente. España se comprometió a implantar un sistema similar, pero por ahora solo se castiga el uso de envases de plástico de un solo uso (como la famosa bolsa) sin que haya un incentivo claro para colocar el empaquetado en el sitio correcto. Cabe recordar que las bolsas de papel también contaminan, al tener una huella de carbono significativa en su producción.

La mayoría de las ciudades tampoco han tenido en cuenta el esfuerzo reciclador en la nueva, y polémica, tasa de gestión de residuos municipal. Los criterios que se han tomado son de lo más variopintos, pero en pocos casos la renta o la generación de residuos de cada hogar están en la ecuación.

*Este artículo es una versión de la 'newsletter' semanal 'Inteligencia económica', exclusiva para suscriptores 'premium' de **CincoDías**, aunque el resto de suscriptores también pueden probarla durante un mes. Si quieres apuntarte puedes hacerlo aquí.*



Inteligencia económica

El caso contra la tasa de las bolsas de plástico

Por Belén Carreño. Con el diseño vigente, hay pocos incentivos a la reutilización y al reciclaje de envases

Periodista económica

España es uno de los países europeos con menor presión fiscal verde, esto es, que menos tributos medioambientales recauda en proporción al tamaño de la economía. La política fiscal y la de lucha contra el cambio climático han seguido caminos divergentes que la fragilidad parlamentaria pone muy difícil resolver. El actual sistema no redistribuye, es regresivo y no compensa, lo que amplifica la percepción del ciudadano de que soporta una gran parte del reparto de la carga y crea desafección. Un ejemplo es el de la tasa de las bolsas de plástico, o de los envases de un solo uso. Se cobra a todos por igual, no hay incentivos para el reciclaje y su recaudación –600 millones de euros en 2024– no se destina a paliar los cambios del clima en el colectivo más vulnerable.

“Tenemos una fiscalidad del siglo XX que no está alineada con los objetivos del cambio climático”, sintetiza Borja Gambau, economista de Afi especializado en finanzas públicas. La hoja de ruta para modernizar el sistema está descrita en el *Libro blanco de la reforma fiscal de 2022*, pero Hacienda no ha logrado cuestiones tan básicas como que sus socios en el Congreso aprueben la equiparación del diésel y la gasolina.

El comité de personas expertas del libro blanco subraya una de las principales incoherencias entre los objetivos para luchar contra el cambio climático y la fiscalidad. España quiere electrificar la economía y, sin embargo, le pone impuestos que la encarecen. A diferencia de otras figuras impositivas, el objetivo de la fiscalidad verde es corregir las “externalidades negativas”, es decir, los comportamientos que pueden dañar el medio ambiente. Su función no es recaudatoria. Mediante la subida de precios se busca que el ciudadano o la empresa modifique un hábito (similar al impuesto del tabaco). El principio por el que se debe regir esta tributación es “quien contamina más, paga más”, pero esta distribución de las cargas no se cumple en el caso español.

Ante la resistencia creciente a pagar por la transición energética, con el precedente de los *chalecos amarillos* en Francia que ha traumatizado a los legisladores europeos, los expertos (y la Comisión Europea) piden acompañar los planes fiscales de medidas compensatorias que conecten al ciudadano con su esfuerzo ecológico. “Es importante acertar con las propuestas



Centro de tratamiento de residuos en Alcalá de Guadaira. PACO PUENTES

tributarias y centrarse en aquellos casos donde los incentivos introducidos lleven a cambios relevantes”, dice Xavier Labandeira, coautor del libro blanco y catedrático de la Universidad de Vigo. “En España la mayor parte de estos problemas [del clima] están agravándose, no reduciéndose”.

La UE ha creado un Fondo Social para el Clima que se nutrirá con el 25% de la recaudación de algunos impuestos, como los destinados a la movilidad limpia, y que redundará en un apoyo a los más vulnerables. Y es que conectar renta y carga verde

es crítico para que los hogares con menos recursos no se sientan los paganinis del cambio climático.

Los datos muestran una relación entre renta y polución. Héctor Lama, director técnico de la patronal fotovoltaica Unef, señala que la intensidad energética viene muy marcada por los ingresos. Es claro en el caso de los combustibles, donde las rentas altas usan más hidrocarburos (por tipos de coches, etc.) o no están tan electrificados, consumiendo otros tipos de energía como el gas natural.

El libro blanco pidió la supresión del impuesto sobre la producción eléctrica y la modificación del impuesto especial sobre la electricidad. Durante la crisis energética, el Gobierno rebajó ambos tributos, pero los ha vuelto a aplicar. Desde Hacienda explican que, “una vez superada la fase más aguda de la inflación, la fiscalidad ha vuelto de forma progresiva a la normalidad”, pero ese regreso al sistema previo va en contra de los objetivos climáticos que defiende el Ejecutivo. Los deciles más bajos de ingresos son más dependientes de la electricidad y la energía es un insumo que se cobra una porción más alta de su renta disponible.

Propuestas como impuestos al combustible de los yates o a los billetes de avión son necesarias para la equidad fiscal verde.

Pero además, los paquetes compensatorios deben ayudar a la justicia fiscal. Natalia Collado, investigadora en el Instituto de Investigación Tecnológica de la Universidad Pontificia Comillas, apunta al modelo de Canadá, conocido como ingreso climático, como uno de los mejores para repartir la carga por renta y nivel de huella sucia. Las familias pagaban un precio por las emisiones de CO₂ que luego se recalculaba en función de varios parámetros para devolver el excedente en forma de cheque a los hogares. Pese a que el consenso de expertos lo veía como un buen sistema, en abril de 2025 Canadá lo suspendió. Para Collado, es un caso de una buena práctica que no se supo explicar al gran público. La pedagogía en la implementación de la fiscalidad verde es singularmente crítica.

Con el diseño actual, hay pocos incentivos a la reutilización y al reciclaje de envases. Alemania tiene un diseño muy valorado, por el que los envases retornables generan una compensación directa a quien hace el esfuerzo de acercarse a un punto limpio a devolver un recipiente. España se comprometió a implantar un sistema similar, pero por ahora solo se castiga la utilización de envases de plástico de un solo uso (como la famosa bolsa) sin que haya un incentivo claro para colocar el empaquetado en el sitio correcto. Cabe recordar que las bolsas de papel también contaminan, al tener una huella de carbono significativa en su producción.

La mayoría de las ciudades tampoco han tenido en cuenta el esfuerzo reciclador en la nueva, y polémica, tasa de gestión de residuos municipal. Los criterios que se han tomado son de lo más variopintos, pero en pocos casos la renta o la generación de residuos de cada hogar están en la ecuación.



Este es un fragmento de la newsletter semanal de **CincoDías** Inteligencia económica. Suscríbese con este código QR.



El actual sistema no redistribuye, es regresivo y no compensa, algo que crea desafección en el ciudadano

El Gobierno regional va a presentar alegaciones a la propuesta inicial de la planificación eléctrica a 2030 que hacía pública el Ministerio de Transición Ecológica

Programa 20h

[Reproducir](#) 

15/10/2025 20:28 (1 minutos y 12 segundos)

[...] Mancha . El Gobierno regional ha presentado alegaciones a la propuesta inicial de la planificación eléctrica a 2030 que hacía pública el Ministerio de Transición Ecológica . Estos días se anunció hoy la consejera de Desarrollo Sostenible , Mercedes Gómez , mientras participaba en un foro solar de la Unión Española Fotovoltaica . Entiende la Junta que la planificación ? definitiva debe incluir los 6000 megavatios que nuestra región tiene cuantificados para garantizar los proyectos que quieren llegar a nuestra tierra y que ya están sobre la mesa . Contemple también algo fundamental y es la flexibilidad en el sistema , porque evidentemente el sector empresarial de Castilla-La Mancha está creciendo . También las empresas que actualmente tenemos están creciendo y por lo tanto , el sector eléctrico tiene que permitir que puedan disponer de . esta energía , recuerdo que hace unos días le contábamos que el Ayuntamiento de Marchamalo mostraba el desacuerdo con esa futura red de transporte de energía eléctrica . Hoy lo ha hecho el de Guadalajara capital . Entiende también que la potencia de la que se pretende dotar a la provincia es insuficiente . Así que el Consistorio de la capital también va a presentar alegaciones a ese plan . Castilla La Mancha , Francisco [...]

El Gobierno de Castilla-La Mancha va a presentar alegaciones a la propuesta inicial de la planificación eléctrica 2030 que ha hecho pública el Ministerio para la Transición Ecológica

Programa 14h

[Reproducir](#) 

15/10/2025 14:38 (50 segundos)

[...] en Valencia . El Gobierno de Castilla-La Mancha va a presentar alegaciones a la propuesta inicial de la planificación eléctrica 2030 que ha hecho pública el Ministerio para la Transición Ecológica . Lo ha anunciado la propia consejera de Desarrollo Sostenible , Mercedes Gómez , durante su participación en el duodécimo Foro Solar de la Unión Española Fotovoltaica , antes de la Junta que la planificación definitiva debe incluir los 6000 megavatios que nuestra región tiene cuantificados para garantizar los proyectos que están . la mesa . Contemple también algo fundamental y es la flexibilidad en el sistema , porque evidentemente el sector empresarial de Castilla-La Mancha está creciendo . También las empresas que actualmente tenemos están creciendo y por lo tanto el sector eléctrico tiene que permitir que puedan disponer de esta energía [...]

El Gobierno lanza un plan de salvación para 62,000 instalaciones de energías renovables afectadas por precios caóticos de electricidad

Las mañanas de radio nacional con juan ramón lucas

[Reproducir](#) 

15/10/2025 06:19 (1 minutos y 28 segundos)

[...] El Gobierno ha lanzado un plan de salvación para más de 62000 instalaciones de energías renovables , asfixiadas por los caóticos precios de la electricidad cero e incluso negativos . A través de un real decreto , el Ejecutivo modifica la regulación con el objetivo de mantener la rentabilidad de las plantas . Dicen que lo hacen para reforzar la seguridad del sistema eléctrico nacional tras el apagón del 28 de abril . ñigo Tobías cuéntanos si . son dos cambios que vienen a corregir obstáculos que las renovables se encontraban en el camino , el primero modifica las primas que se pagan a 62000 centrales del país para garantizar su rentabilidad . Para cobrar ese extra tenían que producir un mínimo de horas , pero no se estaban contabilizando los momentos en los que la energía valía cero , que es algo que sucede , por ejemplo , cuando la demanda eléctrica se cubre con renovable , que es mucho más barata de producir . Pues bien , con este cambio , esas horas sí se van a tener en cuenta . Y 2 se cambia el orden en el que . conectan a la red las plantas que generan electricidad . Las primeras son siempre las limpias , las energías limpias , pero en ese pack no estaban entrando las renovables con baterías con almacenamiento . Ahora así tendrían prioridad . José Donoso , director general de una de las modificaciones positivas que vienen a rectificar situaciones regulatorias , no desea . Todo esto , dice , supone un espaldarazo para que las renovables apuesten por el almacenamiento y para que así se pueda emplear . Entramos nocturnos . precios caros , la energía barata que se genera por el día [...]

El coste del modo reforzado en el sistema eléctrico español asciende a 371 millones de euros según Beatriz Corredor

Programa 13h

[Reproducir](#) 

16/10/2025 13:01 (37 segundos)

[...] sindicatos en España . La presidenta de Rebella , Beatriz Corredor , ha estimado en 371 millones de euros el coste que tiene para el sistema eléctrico la operación que supone el conocido como modo reforzado por el que opera Red Eléctrica tras el apagón del pasado 28 de abril , que afectó de forma masiva a la península Ibérica . Así lo ha señalado en el Foro Solar organizado por UNEF . Asimismo , ha apuntado que evidentemente es un coste que se traduce en ingresos para los generadores que están obligados desde el año 2000 . A controlar la tensión . Corredor ha destacado que no está en riesgo la seguridad de suministro en el sistema eléctrico y [...]

APsystems mostrará en GENERA sus últimas innovaciones en microinversores y almacenamiento energético - Energética 21

- La compañía presentará sus soluciones avanzadas en los stands de Almacén Fotovoltaico, Technosun y TDG Ibernnavitas, con tecnologías para el mercado residencial, comercial y de autoconsumo doméstico.



APsystems mostrará en GENERA sus últimas innovaciones en microinversores y almacenamiento energético.

apsystems

genera 2025

microinversores

almacenamiento energético

energía solar

soluciones inteligentes

flexibles

<https://energetica21.com/noticia/apsystems-mostrara-genera-ultimas-innovaciones-microinversores-almacenam...>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

APsystems mostrará en GENERA sus últimas innovaciones en microinversores y almacenamiento energético

- Noticias > Genera/Matelec 2025
- 17-10-2025 (actualizado: 17-10-2025)
- Redacción

La compañía presentará sus soluciones avanzadas en los stands de Almacén Fotovoltaico, Technosun y TDG Ibernnavitas, con tecnologías para el mercado residencial, comercial y de autoconsumo doméstico.

APsystems invita a los visitantes de **GENERA 2025** a descubrir sus más recientes innovaciones en **energía solar y almacenamiento**, diseñadas para transformar el mercado español con soluciones más inteligentes, flexibles y potentes. En esta edición, la compañía presentará sus tecnologías en los stands de **Almacén Fotovoltaico (6E03)**, **Technosun (10C07)** y **TDG Ibernnavitas (8C19)**.

Entre las novedades destacan los **microinversores trifásicos de última generación** , como el **QT2** , el **DS3** de alto rendimiento y el nuevo **QS2** , con **cuatro canales de entrada y MPPT independiente** , que ofrecen máxima eficiencia y adaptabilidad.

La compañía también exhibirá su sistema de **almacenamiento APstorage** , con las series **ELS y ELT** , compatibles con redes **monofásicas y trifásicas** , junto a las **baterías APbattery** de baja tensión, pensadas para una gestión energética inteligente en el hogar.

Por último, los asistentes podrán conocer el **microinversor híbrido enchufable EZHI** , una solución **plug & play** para el autoconsumo **DIY** , que permite generar, almacenar y utilizar energía solar fácilmente desde casa. El equipo de APsystems atenderá en los tres stands a los profesionales interesados en estas innovaciones.



Casi el 90% de las universidades españolas usa energía solar fotovoltaica

- El primer ranking dedicado a las dimensiones social y medioambiental de las universidades en España, elaborado por la fundación Conocimiento y Desarrollo (CYD), muestra que el 93,15% de ellas utiliza, en mayor o menor medida, energías renovables, en especial energía solar fotovoltaica (87,67%). Encabezan ...



Casi el 90% de las universidades españolas usa energía solar fotovoltaica

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/fotovoltaica/casi-el-90-de-las-universidades-20251017>

ER

Sábado, 18 octubre 2025

El Ranking CYD universidades sostenibles, dedicado íntegramente a las dimensiones social y medioambiental de las universidades españolas, integra 16 indicadores y “representa un instrumento relevante de evaluación comparativa, con enfoque cuantitativo para estas dimensiones sociales desarrollado en el Sistema Universitario Español”, explica Ángela Mediavilla, responsable del gabinete técnico de la Fundación CYD. “Su objetivo es proporcionar una visión estructurada y objetiva sobre el grado de implicación y desempeño de las universidades en estas áreas”, añade.

De acuerdo con el estudio, las universidades más destacadas por su compromiso social y medioambiental son València- Estudi General, Girona, Málaga, Almería, Salamanca, Sevilla, Vigo, Alicante, Granada y Jaén. Este análisis se complementa con un buscador en el que se pueden consultar online 316 iniciativas que promueven 70 universidades españolas en materias de igualdad, frente a la discriminación y el acoso, inclusión, acción social, promoción de la salud y sostenibilidad medioambiental.

A la cabeza, las públicas

El ranking muestra que la sostenibilidad se ha integrado, en mayor o menor grado, en las universidades. La gran mayoría de ellas (82,19%) dispone de responsables o unidades específicas y aplica criterios ambientales en la contratación de proveedores de materiales o servicios (79,45%). Ante la generación de residuos (las universidades generan 129.931 kilos de materia orgánica al año y

60.152 kilos de papel y cartón) todas las universidades públicas y el 93,10% de las privadas tienen programas de reciclaje y el 84,93% cuenta con programas para reducir el uso de papel y plástico.

El 94,52% promueve, además, iniciativas sobre un uso consciente del agua. Entre las medidas más extendidas para un consumo sostenible se incluyen la grifería eficiente (86,30%) y cisternas de doble descarga (73,97%). En relación con la gestión de la energía, el 93,15% usa fuentes renovables, con claro predominio de la solar fotovoltaica (87,67%). Y para mejorar y optimizar el consumo de energía, el 91,78% cuenta con un plan estratégico y un 95,89% realiza acciones para fomentar la eficiencia y ahorro energético en las instalaciones y equipos.

En cuanto a la eficiencia, destacan las medidas relacionadas con la iluminación LED (89,04%), la instalación de nuevos equipos de climatización (86,30%) y el ajuste del clima y la luz al uso de los espacios (82,19%). En general, se observa una mayor implementación de medidas de ahorro entre las universidades públicas.

Fomentar el uso de transporte sostenible es otra de las medidas que adoptan el 90,41% de las universidades. Para ello, cuentan con estacionamientos de bicicletas y patinetes y carriles bicis en sus inmediaciones, mientras que más de un 53% de las públicas y un 11% de las privadas ofrecen un servicio gratuito de bicicletas. El 67,12% dispone de estaciones de carga para vehículos eléctricos.

Las universidades forman e investigan también sobre el cambio climático: cerca del 70% ofrece asignaturas optativas sobre este fenómeno y un 53,42% tiene centros de investigación.

En el Análisis CYD universidades sostenibles han participado 73 universidades de toda España.

Enstall presentará en GENERA el carport fotovoltaico estanco PR1-WT-2V - Energética 21

- La compañía amplía su gama de estructuras solares con un modelo resistente, elegante y totalmente estanco, diseñado para optimizar la durabilidad y el rendimiento de las instalaciones.



Enstall presentará en GENERA el carport fotovoltaico estanco PR1-WT-2V.

[carport fotovoltaico](#)[estanco pr1-wt-2v](#)[estructuras solares](#)[genera 2025](#)[semana internacional de la electrificación](#)

<https://energetica21.com/noticia/enstall-presentara-genera-carport-fotovoltaico-estanco-pr1-wt-2v/>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

La compañía amplía su gama de estructuras solares con un modelo resistente, elegante y totalmente estanco, diseñado para optimizar la durabilidad y el rendimiento de las instalaciones.

Enstall participará en **GENERA 2025**, la **Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización**, donde presentará su nueva solución **PR1-WT-2V**, un **carport fotovoltaico estanco** que marca un nuevo estándar en el diseño de estructuras solares. La empresa estará en el stand 8C11 del pabellón P08.

El **PR1-WT-2V** permite albergar **dos filas de módulos en vertical** y garantiza la **estanqueidad del sistema sin necesidad de chapa de cubierta**, manteniendo la durabilidad y elegancia del conjunto. Está disponible con distintos acabados, desde el **galvanizado en caliente** hasta versiones **lacadas en negro, gris o blanco**, adaptándose a las necesidades estéticas y técnicas de cada proyecto.

Esta versión incorpora **remates perimetrales opcionales** que mejoran el acabado visual y contienen el **sistema interno de drenaje**, canalizando el agua de lluvia hacia una bajante para un **control eficiente del flujo y evacuación**.

Fabricado con **acero S275 o superior galvanizado por inmersión** y **aluminio EN AW 6005 A T6**, el **PR1-WT-2V** destaca por su **resistencia estructural** y **protección frente a la corrosión**, asegurando un **rendimiento óptimo y una larga vida útil**.

Disponible bajo proyecto, esta solución reafirma el **compromiso de Enstall con la innovación, la calidad y la sostenibilidad** en el desarrollo de estructuras solares adaptadas a cualquier entorno.

Francia certifica los primeros paneles solares a los que se puede aplicar el IVA reducido del 5,5 %

- La elegibilidad para la reducción del IVA depende de las normas de fabricación, que incluyen una huella de carbono inferior a 530 kg de CO₂/kWp, un contenido de plata inferior a 14 mg/W, un contenido de plomo inferior al 0,1 % y un contenido de cadmio inferior al 0,01 %.



<https://www.pv-magazine.es/2025/10/17/francia-certifica-los-primeros-paneles-solares-a-los-que-se-puede-apli...>

Viernes, 17 octubre 2025

La elegibilidad para la reducción del IVA depende de las normas de fabricación, que incluyen una huella de carbono inferior a 530 kg de CO₂/kWp, un contenido de plata inferior a 14 mg/W, un contenido de plomo inferior al 0,1 % y un contenido de cadmio inferior al 0,01 %.

Gwénaëlle Deboutte

Imagen: Bartosch-Salmanski, Voltec Solar

De pv magazine Francia

El laboratorio de ensayos y certificación francés Certisolis ha actualizado su lista de evaluaciones simplificadas de carbono (SCA) para incluir los primeros módulos fotovoltaicos con una huella de carbono inferior a 530 kg de CO₂/kWp, un umbral que puede darles derecho a un tipo reducido de IVA del 5,5 %.

Cuatro paneles del fabricante francés Voltec Solar cumplen este criterio. Entre ellos se encuentran el Tarka 110 VSMP TopCon 435 W (55 células, ACS temporal), el Tarka 110 VSMP VSBP TopCon 435 W (55 células, ACS permanente), Tarka 120 VSMS PERC 60 celdas 330 W y Tarka 120 VSMP VSBP TopCon 60 celdas 475 W. Voltec atribuye la baja huella de carbono a una mayor proporción de componentes de origen europeo y a la optimización continua de los procesos industriales.

La empresa suiza Meyer Burger también cuenta con un módulo certificado: el módulo de heterounión White de 60 células y 380 W. Certisolis ha anunciado que pronto se añadirán más referencias a la lista.

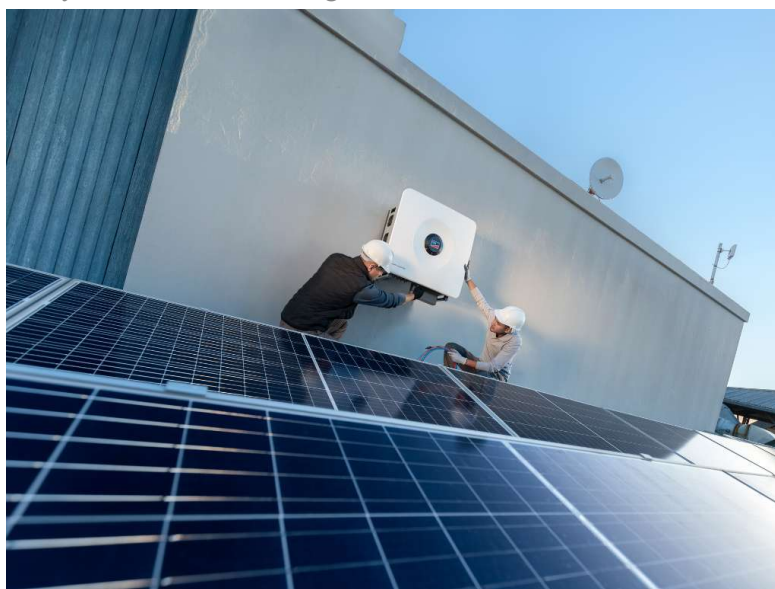
La elegibilidad para la reducción del IVA depende de las normas de fabricación, que incluyen una huella de carbono inferior a 530 kg de CO₂/kWp, un contenido de plata inferior a 14 mg/W, un contenido de plomo inferior al 0,1 % y un contenido de cadmio inferior al 0,01 %. Los umbrales tienen por objeto impulsar el mercado hacia paneles con un menor impacto medioambiental y un contenido reducido de metales críticos.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

GENERA acoge la presentación de las nuevas soluciones solares y de almacenamiento de SMA - Energética 21

- La compañía mostrará en IFEMA innovaciones como el Backup Box, los inversores Sunny Tripower 125 y X60, el Sunny Island X y la Commercial Storage Solution.



GENERA acoge la presentación de las nuevas soluciones solares y de almacenamiento de SMA.

[sma](#) [tecnología solar](#) [almacenamiento de energía](#) [independencia energética](#) [backup box](#) [sunny tripower](#)

<https://energetica21.com/noticia/genera-acoge-presentacion-nuevas-soluciones-solares-almacenamiento-sma/>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

La compañía mostrará en IFEMA innovaciones como el Backup Box, los inversores Sunny Tripower 125 y X60, el Sunny Island X y la Commercial Storage Solution.

SMA, especialista global en **tecnología de sistemas fotovoltaicos y soluciones de almacenamiento**, participará en **GENERA 2025**, que se celebrará del **18 al 20 de noviembre** en **IFEMA Madrid**. En el **pabellón 10, stand 10D19**, la compañía presentará sus últimas innovaciones para **impulsar la independencia energética** y ofrecer un **suministro más eficiente y fiable** en los ámbitos **residencial, comercial e industrial**.

Entre las novedades destaca el **nuevo Backup Box**, diseñado para **garantizar un suministro continuo** incluso ante apagones, reforzando la **seguridad y autonomía** en el hogar. Este sistema mejora la gestión de la energía solar generada, aportando **mayor eficiencia y estabilidad** a las instalaciones residenciales.

Para el sector comercial e industrial, SMA mostrará el **Sunny Tripower 125 (STP125)**, un inversor de **125 kW y 12 seguidores MPP**, ideal para **plantas descentralizadas de gran tamaño**, y el **Sunny Tripower X 60 (STPX60)**, que ofrece **60 kW y cinco seguidores MPP** con gestión integrada del sistema y avanzadas funciones de **ciberseguridad y detección de arcos eléctricos**.

Completan la oferta la **Commercial Storage Solution** , con baterías de **alta durabilidad y gestión inteligente** , y el **Sunny Island X** , una solución versátil para **aplicaciones conectadas o aisladas** que optimiza el aprovechamiento de la energía solar autogenerada.

Con estas innovaciones, **SMA pretende reafirmar su liderazgo tecnológico y su compromiso con la transición energética global** .

IMEnergy llevará a GENERA sus últimas innovaciones en seguidores solares - Energética 21

- La compañía mostrará las mejoras de su línea 2V y los nuevos avances en fabricación y ensamblaje que optimizan costes y sostenibilidad.



IMEnergy llevará a GENERA sus últimas innovaciones en seguidores solares.

[seguidores solares](#)[imenergy](#)[feria genera 2025](#)[estructuras solares](#)[empresa especializada en energía solar](#)

<https://energetica21.com/noticia/imenergy-llevara-genera-ultimas-innovaciones-seguidores-solares/>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

La compañía mostrará las mejoras de su línea 2V y los nuevos avances en fabricación y ensamblaje que optimizan costes y sostenibilidad.

IMEnergy , empresa española especializada en el **diseño, fabricación e instalación de estructuras y seguidores solares** , participará un año más en **GENERA 2025** , la feria internacional de **Energía y Medio Ambiente** que se celebrará en **Madrid** . Con más de **5,5 GW instalados** y presencia en **más de 20 países** , la compañía se consolida como un **referente en innovación y eficiencia** dentro del sector fotovoltaico.

En esta edición, IMEnergy presentará sus **últimas novedades** y mostrará a sus clientes las **optimizaciones de su línea de seguidores solares 2V** , que **aumentan la captación de energía y reducen los costes de CAPEX y OPEX** . Asimismo, dará a conocer sus **avances en procesos de fabricación y ensamblaje** , orientados a **mejorar la sostenibilidad, el rendimiento y la rápida entrada en operación de los proyectos** .

El equipo técnico y comercial de la compañía estará disponible durante el evento para **asesorar a clientes, socios y visitantes** , compartiendo su experiencia en **ingeniería, montaje y desarrollo de proyectos solares a gran escala** . Con su participación, IMEnergy reafirma su compromiso con la

transición energética global y con la creación de **soluciones sostenibles y de alto valor añadido** para el sector fotovoltaico. Imenergy tendrá el stand 8D21 (Pabellón P08).

India impulsa la adopción de energía solar en azoteas residenciales

- El 44,5% de la capacidad total residencial instalada se ha logrado en poco más de un año desde el lanzamiento del programa Pradhan Mantri Surya Ghar Yojana .



India impulsa la adopción de energía solar en azoteas residenciales

<https://elperiodicodelaenergia.com/india-impulsa-la-adopcion-de-energia-solar-en-azoteas-residenciales/>

José A. Roca

Sábado, 18 octubre 2025

El 44,5% de la capacidad total residencial instalada se ha logrado en poco más de un año desde el lanzamiento del programa Pradhan Mantri Surya Ghar Yojana

El programa Pradhan Mantri Surya Ghar Yojana (PMSGY) del gobierno ha transformado el segmento de energía solar en azoteas residenciales de la India, agregando alrededor de 4,9 GW de capacidad en poco más de un año desde su lanzamiento, según un nuevo informe del **Instituto de Economía Energética y Análisis Financiero (IEEFA)** y **JMK Research & Analytics** .

El informe destaca que a julio de 2025, PMSGY ha experimentado un impulso significativo, con más de 57,9 lakh solicitudes presentadas para instalaciones solares en azoteas residenciales.

Sin embargo, a pesar de un aumento de casi cuatro veces en las solicitudes entre marzo de 2024 y julio de 2025, solo el 13,1% del objetivo de 1 crore (10 millones) de instalaciones y solo el 14,1% de los 65.700 crores de INR (7.500 millones de dólares) asignados en subsidios liberados hasta julio de 2025. Dado este contexto, lograr el objetivo del año fiscal 2027 de una capacidad de 30 GW sigue considerándose un desafío considerable.

Bajo el PMSGY, Gujarat lidera entre los estados con la mayor capacidad instalada de energía solar en tejados residenciales, con 1491 MW, seguido de Maharashtra, Uttar Pradesh, Kerala y Rajasthan. Estos

estados, en conjunto, representan aproximadamente el 77,2 % de la capacidad total instalada (4946 MW) bajo el programa hasta julio de 2025.

Subvenciones a los proyectos innovadores

El componente "Proyectos Innovadores" ofrece subvenciones que cubren hasta el 60% del costo del proyecto para apoyar iniciativas piloto y nuevos modelos de negocio. Asimismo, un nuevo Requisito de Contenido Nacional digital garantiza el uso verificado de materiales nacionales en módulos solares. Asimismo, se anima a los estados y territorios de la Unión a desarrollar ciudades solares y aldeas solares modelo.

“Sin embargo, la escasa concienciación de los consumidores y el bajo acceso a la financiación siguen siendo obstáculos importantes para la adopción de sistemas solares en azoteas. Persisten las percepciones anticuadas sobre los altos costos iniciales y de mantenimiento, especialmente en las zonas rurales”, afirma Prabhakar Sharma, consultor sénior de JMK Research y coautor de este informe.

Las cadenas de suministro fragmentadas de componentes solares clave para tejados, como paneles, inversores y estructuras de montaje, también provocan retrasos en la implementación, destaca el informe.

“Establecer objetivos claros y con plazos determinados para la capacidad de energía solar en azoteas a nivel estatal es esencial para crear una visión coherente y garantizar la ejecución eficaz de políticas”, dice Vibhuti Garg, directora de IEEFA - Asia del Sur y autora colaboradora.

Problemas

Se ha establecido un sistema de resolución de quejas bajo el PMSGY, pero su eficacia es limitada. “El PMSGY debería establecer una matriz de escalamiento a nivel de distrito para que los retrasos en el desembolso de subsidios, la introducción incorrecta de datos o el mal funcionamiento del portal puedan canalizarse más allá del DISCOM o del portal”, afirma Aman Gupta, investigador asociado de JMK Research y coautor de este informe.

Para aumentar la conversión de solicitudes en instalaciones reales, las células de facilitación a nivel estatal y distrital deben orientar a los hogares en la presentación de solicitudes y la solicitud de subsidios. Se pueden implementar campañas de marketing e iniciativas de divulgación para educar a los posibles usuarios.

“El mercado de energía solar para tejados sigue enfrentándose a una calidad fragmentada y garantías integrales deficientes, desafíos que las soluciones estandarizadas listas para usar pueden resolver”, señala Sharma. Promover la comoditización de los kits solares para tejados, con módulos, inversores, estructuras de montaje y cables suministrados como paquetes estandarizados y preensamblados, puede simplificar la instalación y minimizar los retrasos en los proyectos.

El éxito a largo plazo de PMSGY depende no sólo de la provisión de subsidios, sino también de su capacidad para institucionalizar procesos digitales optimizados, soluciones de productos estandarizadas y sistemas de apoyo centrados en el consumidor, enfatizan los autores.

Innovaciones en sistemas de montaje fotovoltaico, con K2 Systems en GENERA - Energética 21

- La compañía mostrará soluciones modulares y digitalizadas para cubiertas, fachadas e instalaciones en suelo, adaptadas a proyectos de cualquier escala.



Innovaciones en sistemas de montaje fotovoltaico, con K2 Systems en GENERA.

[montaje fotovoltaico](#)[k2 systems](#)[sistemas de montaje](#)[genera](#)[ifema madrid](#)[cubiertas solares](#)[fachadas solares](#)

<https://energetica21.com/noticia/innovaciones-sistemas-montaje-fotovoltaico-k2-systems-genera/>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

La compañía mostrará soluciones modulares y digitalizadas para cubiertas, fachadas e instalaciones en suelo, adaptadas a proyectos de cualquier escala.

K2 Systems participará en **GENERA 2025**, del 18 al 20 de noviembre en **IFEMA Madrid**, donde presentará sus **últimas innovaciones en sistemas de montaje para instalaciones fotovoltaicas**. En el **stand D03 del pabellón 8**, el equipo de **K2 Systems Iberia** mostrará soluciones versátiles para **cubiertas planas e inclinadas**, con especial atención a las **cubiertas de chapa trapezoidal**, así como sistemas para **instalaciones en suelo y fachadas solares**.

Con más de **20 años de experiencia**, la compañía se consolida como **referente europeo** ofreciendo **soluciones modulares y digitalizadas** que abarcan todas las fases del proyecto: **planificación, montaje y documentación**.

Entre las novedades destacan los sistemas para cubiertas planas **K2 Dome 6**, con el nuevo **D-Dome 6 Xpress LS**, que permite un **montaje rápido y casi sin herramientas**, y el **Dome 6 RidgeConnector**, diseñado para **optimizar la distribución de cargas**. Para grandes proyectos, el **TiltUp Vento** ofrece **flexibilidad** con tres ángulos de inclinación y opciones de **lastrado o fijación directa**.

En cubiertas trapezoidales se presentarán las variantes **Dome 6 con perfiles BasicRail y MultiRail**, y el **MiniRail con canal MK2**. En cubiertas inclinadas, sobresale el **SingleHook 3S Light**, más ligero y

fácil de instalar .

Además, se expondrán los sistemas **WallPV** para **fachadas** , totalmente planificables con el **software K2 Base** , y los **kits N-Rack premontados** para **instalaciones fotovoltaicas en suelo** .



La energía solar Marca España atrae a la red eléctrica 70.000 megavatios de demanda

- ¿Hay setenta gigavatios de demanda, que vienen atraídos por los precios bajos de la energía que ofrece la fotovoltaica en España?. Lo ha dicho el director general de la Uni?...



El director general de la Unión Española Fotovoltaica, José Donoso, en el acto de clausura del XII Foro Solar UNEF 2025

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/panorama/la-fotovoltaica-made-in-spain-atrae-20251016>

Antonio Barrero F.

Viernes, 17 octubre 2025

El XII Foro Solar que ha organizado la Unión Española Fotovoltaica le ha servido al sector FV nacional -explican desde UNEF- como escenario para lanzar "un mensaje unánime a las instituciones y a la ciudadanía sobre la necesidad de aprovechar la ventaja competitiva que para el país supone la fotovoltaica, unida al almacenamiento de energía". El momento es crucial: "nuestro sector -ha dicho el director general de UNEF- está en un momento de encrucijada y toma de decisiones importantes. Hay una demanda muy importante que satisfacer en el país: más de 70 GW de demanda de energía eléctrica entre puntos de conexión concedidos y en planificación. Nuestro sector tiene que estar preparado para satisfacer esta demanda y apuntalar la reindustrialización del país". Porque ya no se trata solo de instalar placas solares. La oportunidad ahora es de país: toda la industria que está llamando a las puertas de las redes -"la mayor parte de estos gigavatios -ha dicho Donoso- son empresas que vienen buscando la energía barata que produce la fotovoltaica", está llamada a (re)industrializar por sí misma el país.

Retos

Para Donoso, "este ha sido también un año marcado por el apagón, que ha supuesto retos pero también oportunidades", ha dicho. El director general de la Unión Española Fotovoltaica ha denunciado que ha habido mucha desinformación al respecto, y que en un primer momento se acusó injustamente a las renovables y se atribuyó el incidente a una falta de inercia en el sistema. Sin embargo, ha recalcado, "hoy, los distintos informes confirman que el principal problema estuvo en el

control de tensión. Un control de tensión que, si bien la tecnología fotovoltaica podía aportar, la regulación vigente en ese momento no lo permitía" (el **control de tensión** debieron haberlo hecho las centrales convencionales -nuclear, gas e hidráulica-, pero no lo hicieron, según los informes de **Red Eléctrica**, el Ministerio para la **Transición Ecológica** y el Reto Demográfico y **Entso-E**, que es la red europea de gestores de redes eléctricas).

El apagón en todo caso ha conllevado una aceleración de ciertas reformas y cambios regulatorios que tanto Red Eléctrica como el propio sector renovable llevaban años demandando, "cambios regulatorios que estaban pendientes, para el avance del almacenamiento o los relativos a la actualización del Procedimiento Operativo PO 7.4", actualización que tuvo lugar en junio, y que está en curso de ser completamente implementada. Entre los cambios, destacan los relativos a la participación de las renovables en el control de tensión (algo que en abril ya era posible, pero que no estaba regulado), y "que ayudará a contar con un sistema más seguro, confiable y flexible", según ha destacado el director general de UNEF.

En este mismo sentido, **Beatriz Corredor, presidenta Redeia**, ha comentado en su intervención que "celebramos la aprobación del PO 7.4 para que las renovables puedan controlar la tensión, algo que hemos venido solicitando desde el operador del sistema. Estamos trabajando con la máxima celeridad en la implementación de este nuevo servicio, para el que ya hemos iniciado la semana pasada las habilitaciones". [Sobre el apagón y la versión REE, léase **Así fue la comparecencia de la presidenta de Red Eléctrica en el Senado**].

Análisis del pulso del sector y las visiones sobre su futuro

La XII edición del Foro Solar también ha contado, por primera vez, con la intervención especial de Alberto Nadal, vicesecretario hoy de Economía del Partido Popular, y durante años secretario de Estado de Energía (con el ministro José Manuel Soria), etapa durante la que nunca participó en el Foro.

Nadal ha aprovechado su participación para exponer la visión de su partido en materia energética. Lo ha hecho en modo entrevista, dando respuesta a preguntas directas de media docena de empresarios de producción, almacenamiento, autoconsumo y fabricación que han participado en la sesión que ha protagonizado.

El que fuera defensor a ultranza del impuesto al Sol (llegó a llamar " **depredadores** " insolidarios a los autoconsumidores) ha reconocido en el Foro que la energía fotovoltaica es ya la forma más barata de producir energía y ha dicho que "es y debe ser la columna vertebral del sistema eléctrico español".

Sin embargo, para que pueda seguir desarrollándose -ha advertido-, "hay que incrementar la demanda, tener interconexiones y desarrollar el almacenamiento, tanto con bombeo como con baterías". Sobre su participación léase **El PP apuesta por la energía nuclear "a largo plazo"**.

La segunda jornada del XII Foro Solar ha contado con la participación de Eva María Blanco Benavente, subdirectora general de Evaluación Ambiental del Ministerio para la Transición Ecológica, quien analizó qué ha supuesto para la evaluación ambiental la implantación de las energías renovables en España, ha aplaudido la importancia de las renovables en la transición energética y ha compartido las claves para agilizar la tramitación.

En esta última jornada, se ha abordado también la viabilidad de la fabricación de componentes fotovoltaicos en Europa tras la aprobación de la **Ley de Industria Neta Cero (NZIA)** . El debate ha reunido a altos directivos de empresas líderes como Sungrow, Arctech Solar, Gamesa Electric, Nextracker, PVH y Gamechange Solar para discutir el futuro manufacturero del continente.

La jornada ha analizado también los principales desafíos para la financiación de nuevos proyectos en el contexto actual y la importancia y el valor estratégico del arraigo territorial, donde representantes de la administración, alcaldes y especialistas en derecho analizaron las mejores prácticas para la integración de los proyectos en los territorios.

El almacenamiento ha sido otro de los temas clave del encuentro, que ha contado con una mesa específica para analizar su papel en el autoconsumo como herramienta clave para descarbonizar la industria, en un debate que contó con la visión del Ministerio y de empresas tecnológicas punteras.

Credenciales UNEF

La Unión Española Fotovoltaica (UNEF) se define como "la asociación sectorial de la energía solar fotovoltaica en España". Formada por más de 800 empresas, entidades y agrupaciones de toda la cadena de valor de la tecnología, presume de representar a más del 90% de la actividad del sector en España: productores, instaladores, ingenierías, fabricantes de materias primas, módulos y componentes, distribuidores y consultores. UNEF ostenta además la presidencia y co-secretaría de FotoPlat, la plataforma fotovoltaica tecnológica española. La plataforma agrupa a las universidades, centros de investigación y empresas referentes del I+D fotovoltaico en España.

Artículos relacionados

- **UNEF pide subastas para generar certidumbre entre los inversores**
- **El PP apuesta por la energía nuclear "a largo plazo"**
- **El XII Foro Solar arranca en Madrid con el almacenamiento como lema**
- **El Sol de España produce la electricidad más barata de toda Europa**

La gama completa de soluciones para el sector Solar & BESS, con Ingeteam en GENERA - Energética 21

- La compañía mostrará sus avances en inversores híbridos, funcionalidades grid forming y gestión multi-batería para entornos residenciales, C&I y utility scale.



La gama completa de soluciones para el sector Solar & BESS, con Ingeteam en GENERA.

[soluciones sector solar](#)[inversores potencia](#)[sistemas almacenamiento energía](#)[mercado energía solar](#)

<https://energetica21.com/noticia/gama-completa-soluciones-sector-solar--bess-ingeteam-genera/>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

La compañía mostrará sus avances en inversores híbridos, funcionalidades grid forming y gestión multi-batería para entornos residenciales, C&I y utility scale.

Ingeteam acudirá a **GENERA 2025** (stand 10E30, Pabellón 10) con un amplio catálogo de soluciones para el sector **Solar Photovoltaic & Battery Energy Storage Systems (SPV&BESS)**, que abarca desde **inversores de potencia y power stations** hasta **equipos de control** diseñados para grandes plantas.

El equipo de **I+D** de la compañía trabaja en el desarrollo de **tecnologías avanzadas** como la **funcionalidad grid forming**, que permite a los sistemas renovables **estabilizar la red eléctrica**, o la **electroluminiscencia**, destinada a **reducir el LCOE** y **optimizar el rendimiento** de las plantas fotovoltaicas.

Para los entornos **comerciales, industriales y residenciales (C&I y autoconsumo)**, Ingeteam presentará su gama de **inversores de string** de **3 a 110 kW**. En esta edición, el foco se sitúa en la **nueva capacidad de gestión multi-batería** de la familia de inversores híbridos **Storage1Play y 3Play** (3–6 kW y 10 kW, respectivamente), que permite **acoplar hasta tres inversores en AC**.

Con **presencia en más de 15 países y 34 GW suministrados**, Ingeteam ofrece uno de los catálogos más completos del mercado, fruto de **25 años de experiencia** en el sector **Solar & BESS**, además de soluciones tecnológicas para **Wind & H2 y e-Mobility**.

Las comunidades solares, objeto de análisis y desarrollo con Visalia en GENERA - Energética 21

- La compañía compartirá su experiencia en la expansión de barrios solares como motor del autoconsumo colectivo en España.



Las comunidades solares, objeto de análisis y desarrollo con Visalia en GENERA.

[visalia](#) [genera](#) [energía renovable](#) [comunidades solares](#) [infraestructuras](#) [autoconsumo colectivo](#)

<https://energetica21.com/noticia/comunidades-solares-objeto-analisis-desarrollo-visalia-genera/>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

La compañía compartirá su experiencia en la expansión de barrios solares como motor del autoconsumo colectivo en España.

Visalia , operador de **infraestructuras de energía y telecomunicaciones** , participará del **18 al 20 de noviembre en GENERA 2025** en **IFEMA Madrid** dentro de la **Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización** . Estará en el stand 8D36 (Pabellón P8).

Durante la feria, la compañía se dirigirá a los **instaladores eléctricos** , a quienes ofrece **un negocio a largo plazo y con ingresos garantizados** , basado en la **creación de barrios solares** . Los instaladores que se homologuen como proveedores podrán ofrecer a sus clientes la posibilidad de **alquilar sus cubiertas a Visalia** , que asumirá toda la **inversión en instalaciones fotovoltaicas, baterías de almacenamiento y puntos de recarga** .

Tras la integración de **Barter Energy** , Visalia gestiona **una de cada tres comunidades solares en España** , con una **cuota de mercado del 33%** , más de **300 instalaciones activas** y presencia en distintos municipios. Su objetivo es **superar las 3.000 comunidades solares** en los próximos años, consolidando su liderazgo como **tercer generador urbano de energía renovable** .

Con su presencia en GENERA-MATELEC, **Visalia busca reafirmar su compromiso con la transición energética** , el **autoconsumo colectivo** y el impulso de un **modelo descentralizado y sostenible** que

genera beneficios tanto para los instaladores como para los usuarios locales.

LM8 Solar presentará servicios técnicos y las soluciones más innovadoras en GENERA - Energética 21

- La compañía participará en la Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización, donde mostrará innovaciones de marcas como Canadian Solar, Jinko Solar o Sungrow.



LM8 Solar presentará sus soluciones y servicios técnicos en GENERA 2025.

[lm8 solar](#) [genera 2025](#) [electrificación](#) [descarbonización](#) [energía solar](#) [ifema madrid](#) [proveedores internacionales](#)

<https://energetica21.com/noticia/lm8-solar-presentara-servicios-tecnicos-soluciones-mas-innovadoras-genera/>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

La compañía participará en la Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización, donde mostrará innovaciones de marcas como Canadian Solar, Jinko Solar o Sungrow.

LM8 Solar estará presente en **GENERA 2025**, la **Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización**, el evento más importante del sector energético en España. La cita se celebrará del **18 al 20 de noviembre** en **IFEMA Madrid**, donde la compañía contará con su propio espacio en el **pabellón 10, stand 10D05**.

Durante la feria, **LM8 Solar** exhibirá las **soluciones más innovadoras de sus proveedores internacionales**, entre ellos **Canadian Solar**, **Jinko Solar**, **TCL Solar**, **Sungrow**, **Solax Power** y **Enstall**. Además, la empresa mostrará su **portfolio de servicios técnicos especializados**, que incluye **dirección de obras y mantenimiento predictivo mediante imágenes termográficas**, orientados a optimizar la eficiencia y fiabilidad de las instalaciones fotovoltaicas.

La compañía invita a los profesionales del sector a **visitar su stand y conocer sus últimas novedades**. Los interesados pueden **rellenar el formulario disponible en su web para obtener una entrada gratuita** y asistir a uno de los encuentros más relevantes de la industria solar en España.



Los proyectos para almacenar energía se disparan en España

- La capacidad para almacenar energía activa es de 7,6 GW pero ya hay proyectos en tramitación que suman 20 GW



Almacenar energía, el nuevo negocio por el que hacen cola las renovables

<https://www.elindependiente.com/economia/2025/10/20/almacenar-energia-el-nuevo-negocio-por-el-que-hace...>

null

Lunes, 20 octubre 2025

En la ventanilla la cola es larga. El cuello de botella ha comenzado a hacerse más grande en los últimos meses. Hasta ahora, almacenar energía no parecía una empresa atractiva capaz de atraer a las grandes compañías. Al calor de las ayudas públicas y la descarbonización que aconseja **disponer de una 'reserva' energética renovable** para los momentos en los que la demanda y la oferta no se encuentren, las peticiones de permisos para proyectos de construcción de plantas y sistemas de almacenamiento se han disparado. En los últimos meses el goteo de anuncios de nuevas iniciativas no ha parado y la saturación en los arduos procesos de autorizaciones administrativas que conllevan empieza a ser importante.

En España hasta hace poco la capacidad para almacenar energía era prácticamente nula. Hoy empieza a ser significativa pero aún muy lejos del plan que el Gobierno ha proyectado para el próximo lustro. De los 22,5 GW de capacidad de almacenamiento que establece el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC) actualmente apenas contamos con **7,6 GW de capacidad operativa**. Pero esa cifra pronto irá creciendo y lo hará de modo exponencial. Sólo los proyectos que han iniciado el trámite administrativo para ponerse en marcha suman otros 20 GW. Quizá no todos lleguen a completarse y llevarse a cabo, pero reflejan el 'boom' del almacenamiento energético que hoy se vive en España.

El Gobierno refuerza el papel de las renovables en su decreto 'antiapagones'

El número de proyectos que han comenzado su tramitación supera los 300 en la actualidad, con una capacidad total de 5,2 GW. El resto continúan esperando para poder iniciarlo. En algunos casos, en función del modelo de almacenamiento, la tramitación y ejecución puede prolongarse hasta una década.

Actualmente en España la apuesta pasa, fundamentalmente, por el desarrollo de tres sistemas de almacenamiento de energía: el uso de baterías, el empleo del bombeo hidráulico o el almacenamiento térmico. Prácticamente la mitad de la capacidad que ahora se tramita corresponde a proyectos de instalación de baterías, bien en su modelo híbrido –asociadas a una planta de generación- o bien en la denominada modalidad de ‘stand alone’, conectadas a la red.

Proyectos en fase inicial de tramitación

De los 5,2 GW, más de la mitad se encuentran en la fase inicial de tramitación, la relativa a su validación de impacto ambiental. Un tercio de los proyectos ya han superado ese trámite y cuentan con una primera autorización administrativa previa. Son apenas un 1% los proyectos que actualmente están pendientes de recibir la autorización de construcción y poder poner en marcha su ejecución. Los que ya tienen autorización para iniciar los trabajos de construcción apenas suman una capacidad de almacenamiento de 379 MW. En la mayoría de los casos se trata de pequeñas plantas de unos 20 MW de capacidad media.

Esta aceleración de los proyectos de almacenamiento no es un fenómeno exclusivo de nuestro país. Se estima que en todo el mundo el ritmo de crecimiento de este tipo de iniciativas supera el 21% anual, según datos de BloombergNef. Ha sido la propia Unión Europea la que ha instado a los países miembros a incentivar la instalación de estas infraestructuras energéticas.

Fusión, la energía del sol que se recrea en laboratorio y comercializará la tierra en 20 años

En el caso de España la fotografía del almacenamiento de energía pasa fundamentalmente por los llamados bombeos reversibles. Estas centrales hidráulicas representan actualmente el 85% de la capacidad de almacenamiento ya operativa. De los 7,6 GW de los que disponemos, 6,4 GW corresponden a estos sistemas de bombeo de agua. El procedimiento se basa en la construcción de dos embalses, a diferentes alturas, en los que gracias al almacenamiento de agua se puede generar energía en cualquier momento al pasar el agua del depósito superior al inferior haciéndola circular por una turbina para generar energía. El proceso se puede repetir de nuevo volviendo a bombear el agua al embalse superior. Esta modalidad de almacenaje de energía es la más rentables y la que mayor capacidad aportan, pero también la más cara y compleja de construir.

Las baterías son ahora la vía de almacenamiento que está penetrando con fuerza en España. “Es el sistema que más en auge está actualmente. Son proyectos pequeños y que en muchos casos comenzarán a construirse ya a finales del próximo año”, asegura Alvaro Sotorrío, fundador de la consultora ORKA Energía. “El sistema de baterías ‘stand alone’ permite a las renovables estar

conectadas a la red. De este modo, por ejemplo, pueden comprar energía barata cuando hay mucho sol y cargar las baterías que luego podrán aportar a la red cuando sea necesaria y vendiéndola más cara. Luego están las baterías híbridas, asociadas a un parque renovable, y que les permite almacenar un exceso de producción y emplearla cuando no tengan sol o viento”, apunta Sotorrío.

El impulso de las ayudas públicas

El CEO de ORKA Energía señala que, pese a que son los proyectos más rentables, apostar por construir una planta de bombeo hidráulico es complicado: “Ahora hay permisos por 3,3 GW concedidos, pero tenemos que tener en cuenta que montar un embalse no es fácil y requiere de muchos estudios de impacto ambiental, los plazos de construcción, etc. Podemos estar hablando de plazos de hasta diez años”. En cambio, apunta que para plantas con baterías los plazos pueden reducirse a dos años: “Es mucho más sencillo. Las baterías vienen prácticamente montadas, la mayoría de China y su instalación es sencilla”.

Alcántara, un gigante de la hidráulica entre romanos y caballeros medievales

En la lista de compañías que más están apostando por el almacenamiento energético destaca Endesa, quien a través de Enel Green cuenta con proyectos que suman una capacidad de casi 600 MW. Rolwind, con algo menos de 500 MW, y Grenergy, con algo más de un centenar de GW de capacidad, lideran el ‘ranking’.

Sin duda, las ayudas públicas han sido un incentivo clave para acelerar el proceso. Según datos del Ministerio para la Transición Energética, hasta el momento se han concedido 244 millones en ayudas, tanto para proyectos de almacenamiento de baterías híbridas y ‘stand alone’, como para infraestructuras de bombeo hidráulico y, en menor medida, para al almacenamiento térmico. Las ayudas europeas, el plan FEDER, con 700 millones de euros, también facilitarán la instalación de proyectos con una capacidad de entre 2,5 GW y 3,5 GW, según fuentes ministeriales y que deberían estar operativos para 2029.

Una de las últimas compañías en unirse al desarrollo de plantas de almacenamiento es Naturgy, quien esta misma semana anunciaba el inicio de la construcción de sus primeros proyectos para almacenar energía en baterías. Lo hará en los parques fotovoltaicos que posee en Almería (Tabernas I y II) y en Las Palmas (El Escobar y Piletas I). Pronto se les sumarán otros seis proyectos en Vigo, con lo que contará con una capacidad de 160 MW.

Un 'boom' de solicitudes

Otra de las compañías energéticas de referencia, Repsol, también cuenta con un sistema de almacenamiento con baterías. La ha instalado en su refinería de Puertollano. Consiste en una instalación con ocho contenedores con batería de litios con una capacidad de almacenamiento de 4 MW.

La 'amenaza fotovoltaica' china: posee ya el 46% de la capacidad mundial y el 80% del mercado de paneles

El tercer trimestre de este año ha sido especialmente intenso en este campo. Según datos del Observatorio de Energía renovables de Opina 360, hubo 64 proyectos que iniciaron la tramitación -3.446 MW-, lo que multiplica por cinco la actividad del trimestre anterior. En este periodo se han autorizado en España otros 13 proyectos, con una capacidad total de 298 MW. Entre ellos se incluye un proyecto de baterías híbridas asociadas a una planta fotovoltaica de 100 MW en Castilla La Mancha. A ellos se añaden en los últimos tres meses las autorizaciones previa que lograron 4 proyectos presentados y la validación del estudio de impacto ambiental para otros 41 proyectos.

Comunidades como Asturias, con casi 1.000 MW de capacidad de almacenamiento, lideran el mercado en España, seguida por Cuenca, Badajoz o Valencia, con entre 400 y 500 MW de capacidad.

Maximizar la eficiencia y seguridad fotovoltaica: los retos de Enphase Energy en GENERA - Energética 21

- La compañía mostrará su innovadora IQ Battery 5P con FlexPhase, el microinversor IQ9N y el sistema IQ Balcony Solar en el stand 10E13.



Maximizar la eficiencia y seguridad fotovoltaica: los retos de Enphase Energy en GENERA.

enphase energy

genera 2025

soluciones de energía solar

tecnologías fotovoltaicas

iq battery 5p

<https://energetica21.com/noticia/maximizar-eficiencia-seguridad-fotovoltaica-retos-enphase-energy-genera/>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

La compañía mostrará su innovadora IQ Battery 5P con FlexPhase, el microinversor IQ9N y el sistema IQ Balcony Solar en el stand 10E13.

Enphase Energy, compañía mundial de soluciones de energía solar, participará en **GENERA 2025** con una amplia gama de innovaciones diseñadas para transformar el sector fotovoltaico mediante tecnologías que mejoran la **seguridad, eficiencia y durabilidad** de las instalaciones.

Entre las principales novedades destaca la **IQ Battery 5P con FlexPhase**, el sistema de almacenamiento más potente de la compañía. Gracias a la tecnología **PowerMatch™**, ofrece una **duración hasta un 40% superior** frente a las alternativas convencionales, mayor ahorro en la factura eléctrica y una **garantía de 15 años**, lo que la convierte en una opción óptima para proyectos residenciales y comerciales.

Enphase también presentará el **IQ9N Microinverter**, primer modelo de la novena generación de microinversores IQ, que incorpora **tecnología GaN** para redefinir la eficiencia y fiabilidad del sector. Este dispositivo admite **corrientes de entrada de hasta 16 A** y una **potencia de salida de 427 W**.

La compañía completará su exposición con el **IQ Balcony Solar**, un sistema compacto y fácil de instalar que soporta hasta **siete paneles**, funciona **en red o de forma autónoma** y ofrece **sunlight backup** para mantener la carga incluso durante cortes eléctricos.

El **equipo técnico de Enphase Energy** estará disponible en el **stand 10E13** para ofrecer demostraciones y formación personalizada a los visitantes.

Nules licita la instalación fotovoltaica de 468,14 kWp en siete edificios municipales

- El coste total de la licitación para la inversión inicial asciende a 430.760 €, con un plazo total de ejecución y operación de 15 años, en el que el coste anual es de 3.025 €. El plazo de presentación de ofertas está abierto hasta el 28 de octubre.



<https://www.pv-magazine.es/2025/10/17/nules-licita-la-instalacion-fotovoltaica-de-46814-kwp-en-siete-edificio...>

Viernes, 17 octubre 2025

El coste total de la licitación para la inversión inicial asciende a 430.760 €, con un plazo total de ejecución y operación de 15 años, en el que el coste anual es de 3.025 €. El plazo de presentación de ofertas está abierto hasta el 28 de octubre.

Jose Pedrosa

El Ayuntamiento de Nules (Castellón) ha convocado una licitación para la instalación y explotación de plantas fotovoltaicas en siete de sus edificios municipales, en régimen de autoconsumo con excedentes, con un plazo total de ejecución y operación de 15 años.

El coste total de la licitación para la inversión inicial asciende a 430.760 €, mientras que el coste anual de mantenimiento y operación es de 3.025 €. El plazo de presentación de ofertas está abierto hasta el 28 de octubre.

La propuesta técnica contempla la distribución de sistemas fotovoltaicos en siete puntos clave de la localidad, con una potencia total de 468,14 kWp. El diseño prevé un total de 747 paneles solares de 625 Wp, distribuidos en las cubiertas de estos edificios.

La instalación de mayor capacidad se ubicará en la escuela pública PIO XXII, con una potencia de 101,88 kWp mediante 163 módulos, que ocuparán una superficie de 455,60 m². Le siguen, en potencia, las instalaciones del Nou Pedro Alcázar, con 98,75 kWp a través de 158 módulos en 441,70

m², y el polideportivo, que sumará 90 kWp con 144 módulos en 402,50 m². El CEIP Jaime I contará con 83,75 kWp, repartidos en 134 módulos y una superficie de 374,60 m².

Las infraestructuras de menor escala se instalarán en el Teatro Alcázar, con 45 kWp mediante 72 módulos en 201,30 m². Los vestuarios del campo de fútbol aportarán 30,63 kWp con 49 módulos que ocuparán 137,00 m². Finalmente, el polideportivo PIO XXII, el de menor tamaño, generará 16,88 kWp mediante 27 módulos en 75,50 m².

Este proyecto no cuenta con financiación procedente de fondos de la Unión Europea.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Por qué muchas plantas solares brillan menos de lo que prometen (y cómo protegerse)

- El inversor que no contemple desde el inicio los posibles daños indemnizables —tanto el daño emergente como el lucro cesante—, y que no se rodee de abogados expertos en energía y litigación, arriesga la rentabilidad y viabilidad de su proyecto.



Por qué muchas plantas solares brillan menos de lo que prometen (y cómo protegerse)

<https://elperiodicodelaenergia.com/por-que-muchas-plantas-solares-brillan-menos-de-lo-que-prometen-y-com...>

Pablo Camacho

Lunes, 20 octubre 2025

La inversión en energía solar fotovoltaica se ha consolidado como una de las grandes apuestas de la transición energética. Cada año se cierran operaciones millonarias de compraventa de plantas y se firman contratos de mantenimiento que deberían garantizar la seguridad, rentabilidad y vida útil de estos activos. Sin embargo, la realidad demuestra que no todo lo que reluce es oro: tras el traspaso de la propiedad o el cambio de la empresa de Operación y Mantenimiento (“O&M”), muchos inversores descubren fallos ocultos, equipos infra-mantenidos o en estado de abandono y costes inesperados que reducen drásticamente la rentabilidad del proyecto.

Estos problemas no son anecdóticos. Se repiten en el sector y han dado lugar a reclamaciones judiciales de gran envergadura. Detrás de ellos se encuentran incumplimientos de contratos de operación y mantenimiento, auditorías insuficientes, *due diligence* que no han ido un paso más allá y, sobre todo, la falta de un adecuado blindaje jurídico en la operación. La consecuencia: plantas solares que, sobre el papel, prometían producir energía limpia y beneficios constantes, pero que en la práctica generan facturas de reparación, pérdidas por menor producción y litigios prolongados.

Frente a este riesgo, la lección es clara: el inversor debe contar con asesoramiento jurídico especializado, informes técnicos exhaustivos y una documentación rigurosa del estado de la planta. Solo así podrá protegerse frente a estas desagradables sorpresas, reclamar el daño emergente y el

lucro cesante que le corresponda y garantizar que su apuesta por la energía solar brille tanto como prometía.

Un sector en expansión con riesgos jurídicos relevantes

El mercado de la energía fotovoltaica en España vive una fase de consolidación. Fondos internacionales, empresas energéticas y operadores especializados compiten en la compraventa de proyectos y en la gestión de plantas en operación. Sin embargo, las transacciones no están exentas de riesgos. El cambio de titularidad o la sustitución de la empresa encargada del O&M suele revelar un escenario preocupante: seguidores fuera de servicio, inversores inoperativos, cuadros eléctricos defectuosos o deficiencias estructurales que, lejos de requerir meros ajustes técnicos, se traducen en elevados costes económicos y en pérdida de ingresos.

El marco jurídico de la indemnización: artículo 1.106 del Código Civil

Desde la perspectiva jurídica, la reclamación de daños en este tipo de operaciones se fundamenta en los artículos 1.101 y 1.106 del Código Civil ("CC"). El primero establece la responsabilidad por dolo, negligencia o morosidad en el cumplimiento contractual. El segundo, con carácter definitorio, dispone que *"la indemnización de daños y perjuicios comprende no sólo el valor de la pérdida que haya sufrido, sino también el de la ganancia que haya dejado de obtener el acreedor"*. En términos prácticos, esto significa que el adquirente o propietario afectado puede reclamar tanto el daño emergente (costes de reparación y sustitución de equipos, por ejemplo) como el lucro cesante (beneficios dejados de percibir por la pérdida de producción eléctrica).

Daño emergente: el coste efectivo de reparar lo que no se mantuvo

En el ámbito fotovoltaico, el daño emergente se concreta en los importes destinados a reponer inversores, sustituir componentes eléctricos, reparar seguidores o instalar protecciones de seguridad. Se trata de gastos ciertos, cuantificables y directamente vinculados a la conducta negligente de la empresa de O&M saliente. Un adecuado informe pericial resulta esencial para acreditar la realidad de estos desembolsos, su necesidad técnica y su conexión causal con el incumplimiento contractual.

Lucro cesante: el impacto en la rentabilidad del proyecto

La esencia de un proyecto fotovoltaico reside en su capacidad de generar energía y, con ella, ingresos. Cuando una planta opera con seguidores inactivos o con inversores averiados, la pérdida no se limita al coste de reparación: se produce una merma directa en la producción vendida al mercado eléctrico. Esa ganancia frustrada constituye el lucro cesante, perfectamente resarcible en virtud del artículo 1.106 CC. Para cuantificarlo, resulta imprescindible un análisis técnico-económico que compare la producción real de la planta con la que habría generado en condiciones normales.

La importancia de blindar jurídicamente las operaciones

La práctica demuestra que muchos inversores abordan la compraventa de proyectos energéticos con un enfoque excesivamente financiero, confiando en informes técnicos sin integrar un análisis jurídico

profundo. Sin embargo, la experiencia evidencia que el éxito de una reclamación posterior dependerá de cuatro factores:

La existencia de **contratos de compraventa y de O&M con cláusulas claras de entrega, garantía y responsabilidad** .

Un proceso de ***due diligence*** adecuado y completo.

La elaboración de **informes periciales independientes** que documenten de manera exhaustiva el estado de las plantas.

La adecuada **conservación de la trazabilidad documental** , que permita acreditar ante un tribunal la conexión entre el incumplimiento y los daños reclamados.

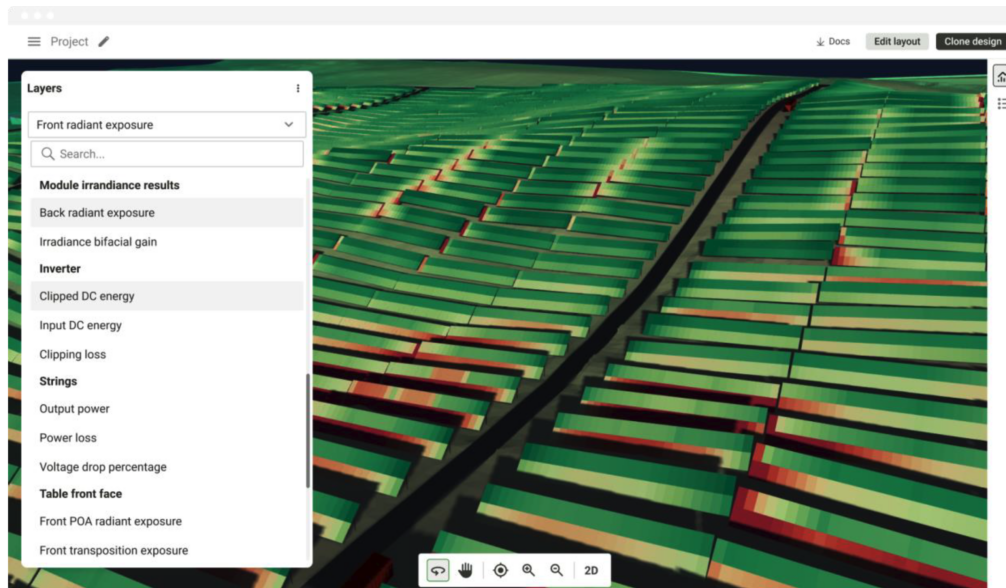
Conclusión: el riesgo jurídico como variable de negocio

La transición energética convierte a la fotovoltaica en un sector estratégico y de gran atractivo inversor. Sin embargo, junto a los riesgos de mercado o regulatorios, existe un riesgo jurídico que no puede ignorarse. **El inversor que no contemple desde el inicio los posibles daños indemnizables — tanto el daño emergente como el lucro cesante—, y que no se rodee de abogados expertos en energía y litigación, arriesga la rentabilidad y viabilidad de su proyecto** . En un entorno donde la seguridad jurídica es tan importante como la eficiencia técnica, blindar las operaciones es, más que nunca, una inversión imprescindible.

Pablo Camacho Baena es abogado en ITER Law.

RatedPower presenta su nueva tecnología de simulación con layout en 3D

- La nueva tecnología de simulación fotovoltaica solar combina trazado de rayos, validación en condiciones reales y edición integrada de diseño para lograr precisión y rendimiento en el diseño de plantas fotovoltaicas.



<https://www.pv-magazine.es/2025/10/17/ratedpower-presenta-su-nueva-tecnologia-de-simulacion-con-layout-...>

Viernes, 17 octubre 2025

RatedPower, tecnológica española adquirida por la empresa estadounidense Enverus en septiembre de 2022, presenta 3D Energy, una nueva herramienta de simulación de rendimiento solar FV con layout en 3D.

La empresa explica que está diseñada para desarrolladores, EPCs, empresas de ingeniería, asesores técnicos y entidades financieras.

La herramienta 3D Energy se ha desarrollado utilizando tecnología avanzada de trazado de rayos con análisis módulo a módulo, validado mediante datos de empresas reales.

LA empresa explica que el modelo 3D Energy es capaz de predecir con precisión la producción de plantas FV, gracias a un análisis de sombras mejorado basado en la tecnología Ray-Tracing.

RatedPower señala que esta tecnología permite a los usuarios:

- Diseño de proyectos mejorado: identifica y mejora áreas de bajo rendimiento debidas a sombras y pendientes directamente en la plataforma.
- Integración optimizada de variables: incluye automáticamente retroceso sensible al terreno, topografía, bifacialidad, geometría de montaje, efectos de borde y sombreado mutuo.
- Informes exhaustivos: exporta resultados en formatos PDF, CSV, AutoCAD, GLTF y PVcollada, con documentación completa de la metodología.

- Solución integral en la nube: diseña sistemas FV y BESS, realiza simulaciones 3D, edita diseños detallados y gestiona documentación, todo en un entorno colaborativo único.
- Flujo de trabajo simplificado para diseño FV: elimina la necesidad de varias herramientas y mejora la colaboración del equipo con edición de diseño y análisis de sombras integrados.

“La nueva herramienta de energía 3D impulsada por RatedPower es un modelo energético disruptivo en la industria, ya que puede aumentar la precisión en el cálculo de producción. El paso a terrenos cada vez más complejos dificulta y reduce la exactitud del cálculo de producción, especialmente por las pendientes. RatedPower ha estudiado este problema en detalle y ha propuesto una forma de realizar una simulación más realista. Así, la diferencia entre las previsiones del modelo financiero y la producción real puede ser menor”, explica el equipo de ingeniería de Alten Energías Renovables en un comunicado remitido por RatedPower.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Todas las novedades de la norma que define la prioridad de evacuación de renovables y almacenamiento 16 octubre 2025 Este jueves se publica en el BOE el Real Decreto que modifica y actualiza el RD 413/2014, que modifica el orden de prioridad de evacuación de electric...

SeisSolar presentará en GENERA sus soluciones integrales en fotovoltaica, almacenamiento y movilidad eléctrica - Energética 21

- La compañía mostrará sistemas avanzados para optimizar la eficiencia energética en entornos residenciales, comerciales e industriales.



SeisSolar presentará en GENERA sus soluciones integrales en fotovoltaica, almacenamiento y movilidad eléctrica.

soluciones energía fotovoltaica

almacenamiento energético

movilidad eléctrica

sistemas bess

<https://energetica21.com/noticia/seissolar-presentara-genera-soluciones-integrales-fotovoltaica-almacenamient...>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

SeisSolar presentará en GENERA sus soluciones integrales en fotovoltaica, almacenamiento y movilidad eléctrica

- Noticias > Genera/Matelec 2025
- 17-10-2025 (actualizado: 17-10-2025)
- Redacción

La compañía mostrará sistemas avanzados para optimizar la eficiencia energética en entornos residenciales, comerciales e industriales.

SeisSolar participará en **GENERA 2025** (stand 10D14) con una completa oferta de soluciones en **energía fotovoltaica, almacenamiento energético y movilidad eléctrica**, orientadas a maximizar la eficiencia y la gestión inteligente de la energía.

Entre las principales novedades, la empresa destacará su **servicio especializado en sistemas BESS (Battery Energy Storage Systems)** , que incluye el **diseño, dimensionamiento, puesta en marcha y soporte técnico** de proyectos de almacenamiento a gran escala. En su stand, SeisSolar presentará los **equipos BESS de SolaX Power** , junto con su gama de **inversores monofásicos, trifásicos e híbridos** y **baterías** de las marcas **SolaX Power, SMA, Sungrow y Turbo Energy** , adaptadas a todo tipo de instalaciones.

Asimismo, la firma exhibirá las últimas innovaciones en **módulos solares flexibles** de **Hanersun y Seraphim** , y las **estructuras de montaje de ALUMERO** , diseñadas para facilitar la instalación y garantizar una mayor durabilidad.

En el ámbito de la movilidad eléctrica, SeisSolar presentará los **cargadores inteligentes de Pod Point** , con gestión mediante aplicación móvil, pensados para el **sector residencial y comercial** .

“Nuestro equipo estará disponible en Genera para atender a los profesionales interesados en soluciones con disponibilidad inmediata y soporte técnico especializado”, señalan desde **SeisSolar** .

Sevilla instala 250 kWp para el autoconsumo municipal y de su flota de limpieza eléctrica

- El Ayuntamiento de Sevilla, a través de la empresa municipal de limpieza Lipasam, ha instalado un total de 430 paneles solares de 580 Wp. La inversión global asciende a 250.000 euros. Las plantas fotovoltaicas alimentarán también los 459 VE de limpieza.



<https://www.pv-magazine.es/2025/10/17/sevilla-instala-250-kwp-para-el-autoconsumo-municipal-y-de-su-flota...>

Viernes, 17 octubre 2025

El Ayuntamiento de Sevilla, a través de la empresa municipal de limpieza Lipasam, ha instalado 252 módulos fotovoltaicos en las cubiertas del Parque Auxiliar de Limpieza Este, con una potencia de 146,16 kWp. Esta actuación se suma a la instalación previa de 178 paneles solares en el Parque Auxiliar de Limpieza Los Príncipes y en las Oficinas Centrales, con una potencia de 103,24 kWp, alcanzando así un total de 249,40 kWp mediante 430 paneles solares de 580 Wp cada uno.

En el Parque Auxiliar de Limpieza Este se instalaron, en la cubierta de la zona de oficinas, tres estructuras metálicas con 36 paneles cada una, en una superficie total de 95 m², con una inclinación de 36°. Además, se colocaron 216 paneles de forma coplanar, con una inclinación de 0°, sobre pérgolas en una superficie instalada de 651,2 m².

En el Parque Auxiliar de Limpieza Los Príncipes y en las Oficinas Centrales, la cubierta de la zona de oficinas contó con una superficie instalada de 250 m², y la zona de pérgolas, con una superficie disponible de 400 m². El ángulo de inclinación es de 15° en la cubierta y coplanar en la pérgola.

La empresa andaluza Solar Jiennense ejecutó las obras en el Parque Auxiliar de Limpieza Este, mientras que la malagueña Celec Ingeniería y Desarrollo llevó a cabo las obras del Parque Auxiliar de Limpieza Los Príncipes y de las Oficinas Centrales. La inversión total asciende a 250.000 euros.

Según Lipasam, esta iniciativa permitirá un ahorro estimado de aproximadamente 54.000 euros anuales en la factura eléctrica. La producción energética prevista de los módulos fotovoltaicos

alcanzaría los 536.000 kWh al año.

Actualmente, la empresa dispone de una flota de 830 vehículos, de los cuales 459 funcionan con motores eléctricos, lo que representa más del 55 % del total.

La implantación de los sistemas fotovoltaicos en el Parque Auxiliar de Limpieza Los Príncipes y en las Oficinas Centrales se acoge al programa de incentivos ligados al autoconsumo y almacenamiento con fuentes de energía renovable, enmarcado en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, financiado por la Unión Europea – NextGenerationEU.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Todas las novedades de la norma que define la prioridad de evacuación de renovables y almacenamiento 16 octubre 2025 Este jueves se publica en el BOE el Real Decreto que modifica y actualiza el RD 413/2014, que modifica el orden de prioridad de evacuación de electric...



Terra Natura Benidorm se suma al autoconsumo con una instalación de más de 1.000 kW de potencia

- La instalación cuenta con 1.797 paneles solares distribuidos en una superficie total de 4.700 metros cuadrados



Instalación de autoconsumo de más de 1.000 kW de potencia

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/autoconsumo/terra-natura-benidorm-se-suma-al-20251017>

Celia García-Ceca

Viernes, 17 octubre 2025

Terra Natura Benidorm cuenta con una nueva instalación solar fotovoltaica con más de 1.000 kW de potencia que ya ha puesto en marcha. Una infraestructura que se ha ubicado en el techo del parking así como en varios edificios del parque. El objetivo de esta actuación es abastecer parte de su actividad diaria. Para ello, la empresa ha invertido 700.000 euros, que han contado con una subvención de fondos europeos con el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de la Generalitat Valenciana.

La instalación cuenta con 1.797 paneles solares distribuidos en una superficie total de 4.700 metros cuadrados, que incluyen 3.500 metros cuadrados en el aparcamiento y 1.200 metros cuadrados en cubiertas de edificios. Con esta actuación, el parque avanza hacia la autosuficiencia energética y contribuye de forma directa a la reducción de emisiones en más de 500 toneladas de CO₂ al año, reforzando su compromiso con la sostenibilidad y la eficiencia.

El Ayuntamiento de Benidorm aprobó la licencia para su instalación este verano y para su ejecución ha contado con Grupotec, empresa especializada en el sector de las energías limpias, la arquitectura y la ingeniería industrial, con trayectoria en proyectos fotovoltaicos nacionales e internacionales. "Esta colaboración entre Terra Natura Benidorm, Grupotec y la Generalitat Valenciana ejemplifica un modelo de alianza público-privada orientado a acelerar la transición energética en infraestructuras turísticas y de ocio, demostrando que es posible ofrecer experiencias únicas de forma responsable con el planeta", han señalado desde el parque de Benidorm.



Una guía recoge las claves para un despliegue renovable respetuoso con el medio ambiente y el territorio

- La Fundación Renovables ha publicado la 'Guía para un despliegue de energías renovables respetuoso con el medio ambiente y el territorio', un documento



<https://www.smartgridsinfo.es/2025/10/20/guia-recoge-claves-despliegue-renovable-respetuoso-medio-ambien...>

CONSTRUIBLE - Redacción

Lunes, 20 octubre 2025

La Fundación Renovables ha publicado la 'Guía para un despliegue de energías renovables respetuoso con el medio ambiente y el territorio', un documento metodológico para conseguir que los proyectos energéticos se implanten de manera ordenada y maximicen los beneficios locales y ambientales. Esta guía forma parte del proyecto Laboratorios GalxClima, una iniciativa impulsada por Red2Red centrada en los grupos de acción local y la emergencia climática. El documento recoge las principales conclusiones de diversos talleres de debate en los que participaron actores sociales y territoriales implicados en la transición energética.

La guía tiene como fin conseguir que los proyectos energéticos se implanten de manera ordenada y maximicen los beneficios locales y ambientales.

La descarbonización del sistema energético es clave para afrontar la emergencia climática. España se ha fijado como objetivo alcanzar un 48% de energías renovables en el consumo total y un 81% en la generación eléctrica para el año 2030. Para lograrlo, es necesario un despliegue masivo de tecnologías renovables que sustituyan progresivamente la generación fósil.

Sin embargo, este proceso debe realizarse de manera justa, equitativa, sostenible y con respaldo social. La guía subraya la importancia de contar con herramientas que aseguren una transición energética ordenada y respetuosa con el medio ambiente y el territorio, mejorando así la aceptación social de las energías renovables y minimizando su impacto ambiental.

Medidas para un despliegue renovable responsable

La guía propone una serie de medidas que, si bien no son universales, pueden aplicarse de forma efectiva en distintos territorios, considerando sus particularidades sociales, económicas y ambientales. Entre las principales recomendaciones se encuentra la creación de fondos de compensación intermunicipal, financiados con los ingresos generados por los proyectos de energías renovables, con el objetivo de repartir de forma justa los beneficios entre todos los municipios afectados.

También se subraya la necesidad de controlar las desigualdades intramunicipales, ya que en algunos casos los promotores gestionan los permisos con un único ayuntamiento, aunque el proyecto impacte directamente en pedanías u otros núcleos cercanos. Para evitar estas situaciones, es fundamental garantizar que todas las localidades implicadas reciban beneficios y sean incluidas en los procesos de decisión.

Otra medida clave es la promoción de la gobernanza participativa, que permita establecer criterios para una planificación territorial más equilibrada. Esto implica evitar la concentración de proyectos renovables en una sola zona, reduciendo así la presión sobre determinados territorios y favoreciendo una distribución más equitativa. Además, la guía destaca la importancia de traducir los beneficios económicos derivados de los proyectos en mejoras concretas para la población local, como la creación de empleo, la mejora de los servicios públicos o la construcción y rehabilitación de infraestructuras sociales.

La aplicación de estas medidas no solo permitiría acelerar el ritmo de descarbonización a escala local y regional, sino también dinamizar la economía de los territorios, generar ingresos municipales a través de impuestos y fomentar una mayor cohesión social. En este contexto, la Fundación Renovables subraya la relevancia de impulsar comunidades energéticas locales, una herramienta clave para promover el autoconsumo y reducir los costes energéticos de la ciudadanía.

Áreas libres de impacto para proyectos sostenibles

El despliegue de energías renovables debe realizarse siempre respetando la naturaleza y la biodiversidad, según este documento. Para ello, los proyectos no deben ubicarse en espacios protegidos como la Red Natura 2000 o las Zonas de Especial Protección para las Aves (ZEPA).

En este sentido, la guía considera urgente desarrollar y geolocalizar a escala nacional y regional las Zonas de Aceleración Renovable, áreas sin impacto ambiental donde se puedan instalar proyectos, según lo establece la Directiva de Energías Renovables III.



**JUAN VIRGILIO
MÁRQUEZ**

DIRECTOR GENERAL DE AEE. El portavoz de la patronal eólica pide una planificación a corto plazo y unificar los criterios de tramitación de proyectos para evitar «el riesgo del papel»

«La alerta de apagón de Red Eléctrica no es transparente y crea inseguridad»

PAULA MARÍA MADRID

Antes de aterrizar en el sector eólico, Juan Virgilio Márquez (Madrid, 1973) trabajaba en el sector de la defensa. Quizá por ese historial, el director general desde 2016 de AEE, la patronal nacional de la industria eólica, pide al Gobierno «planificación táctica a corto plazo» para blindar el futuro energético del país. Lo hace en nombre de 350 empresas y de una tecnología que aporta más del 20% de la electricidad que consume España.

Pregunta. Desde hace dos semanas, Red Eléctrica (REE) ha intervenido el sistema por otra alerta de apagón...

Respuesta. Red Eléctrica no ha compartido ninguna información significativa (medidas de tensión en subestaciones, ejemplos de oscilaciones relevantes...) que justifique esa decisión. Es más, según los datos de varios centros de control de agentes privados, no se han percibido situaciones alarmantes. O cuanto menos, no comparables a lo vivido con anterioridad al 28 de abril, cuando las empresas sí dieron la voz de alarma. El sector está abierto a analizar cualquier información con vocación constructiva. Pero esta falta de transparencia nos preocupa por las repercusiones económicas y la inseguridad que genera en el sector renovable.

P. ¿Qué impacto espera el sector?

R. Esas medidas no deben extenderse *sine die*. Se puede entender que responden a una coyuntura, pero debe estar claro su final y si puede volverse a repetir. La eólica, por sus características, no es una de las más afectadas. Lleva trabajando 25 años sin crear inestabilidad al sistema, se caracteriza por su relativa suavidad en la inyección y reducción de potencia, y su distribución en el territorio evita comportamientos al unísono. Además, su filosofía no solo se centra en maximizar su participación en los mercados, sino en extender la vida de las máquinas el mayor tiempo posible. Por ello, las programaciones tratan de evitar cambios bruscos si no están muy justificados.

P. El foco de esa inestabilidad está en Extremadura y Andalucía, muy expuestas a la fotovoltaica. ¿Se han infravalorado los efectos de una transición renovable poco equilibrada?

R. La eólica es la primera en generación y sigue siendo la tecnología que es rentable. Aquí todos somos necesarios, pero la cuestión es cómo el director de orquesta logra que todos toquen como deben para que el violín no suene más que el trombón. Necesitamos ese director. Algunos defienden que sea el mercado, otros que sea la planificación.



SERGIO GONZÁLEZ

«Hay expectativas de demanda altas, pero luego faltan infraestructuras»

«No nos preocupa una prórroga de la nuclear, queremos visibilidad»

«El mayor riesgo de los proyectos en España es el administrativo»

P. ¿Qué prefiere usted?

R. Sea uno u otro, que tenga visión estratégica para no forzar escenarios que perjudiquen a todos. Operamos en un mercado que tiene sus reglas, con una demanda que no ha crecido al ritmo previsto. Pero ciertas tecnologías, quizá por simplicidad o por inercia, han seguido invirtiendo e invirtiendo, confiando en que los objetivos del Gobierno se iban a cumplir, tomando decisiones financieras que luego son difíciles de parar, donde el mal menor era seguir adelante.

P. Según los mapas de capacidad de la red, hay tanta demanda que no cabe un megavatio de consumo más...

R. Hay expectativas de demanda altas, luego está la cruda realidad. Se tiende a pensar que cuando uno logra un permiso de acceso tiene el cable ya preparado, pero no, tiene un papel, un compromiso de que cuando llegue la infraestructura estará. Pe-

ro es que esta también pasa por sus propias vicisitudes. La demanda viene a España porque hay buenas señas, de energía competitiva y de inercia política, pese a que en algún momento se sobreactúe. Pero el asunto es cómo acompasas el avance de todos esos actores, de forma sostenible, pegados a la demanda, sin generar burbujas ni canibalización.

P. ¿Ve riesgo de que esa canibalización, el desplome del precio en horas de sol, se contagie a la eólica?

R. Para alcanzar los objetivos del PNIEC [el plan energético del Gobierno] tendríamos que desarrollar 17.000 MW más para 2030. Es inviable. No es solo un problema de generación, sino de equilibrio con la demanda y de precio. Hoy no vemos un crecimiento de demanda como para desarrollar mucha eólica sin sufrir en el intento, es decir, sin empezar a canibalizar precios en horas eólicas.

P. Ha dicho que todos son necesarios, ¿también la nuclear?

R. Si tuviera que atacar una fuente de mi mix, lo haría o porque es más cara, porque emite, o porque pone en peligro la salud de la gente. La nuclear no causa ninguna de las tres. No estamos ni a favor ni en contra, queremos claridad. La eólica ocupará el hueco nuclear. No nos preocupa que sea en 2027, 2030, o si se retrasa unos años. Sabemos que en algún momento ocurrirá, pero si necesitamos visibilidad.

P. Hace un año, la Xunta lanzó su plan para renovar molinos de más de 25 años. Ahora, Moncloa lo ha recurrido en el Constitucional, ¿cómo valora ese movimiento?

R. Desde el principio dijimos que obligar a las empresas a repotenciar no era adecuado. La Xunta nos indicó luego que sería flexible y analizaría caso por caso, pero el marco jurídico ya estaba fijado. Y era una espada de Damocles. Repotenciar implica problemas, si se quiere impulsar deben ayudar a minimizarlos.

P. ¿Cuáles son?

R. El primer parque que se judicializó en Galicia era una repotenciación. Se paró durante tres años. Allí hay plataformas que, sistemáticamente, llevan a los tribunales todos los parques. Repotenciar requiere seguridad jurídica, que se implemente el interés público superior con una normativa que lo garantice. Además, se debe cubrir el lucro cesante.

P. ¿Subvencionar un proceso que se acometería igualmente tarde o temprano?

R. No le pedimos a la Xunta que dé ayudas indiscriminadas, pero si el sector se ve obligado a adelantar este proceso porque a la Xunta le viene bien, le está quitando años de vida a los parques. ¿Por qué dismantelar uno que funciona perfectamente *for free*? No es posible si no tienes un incentivo, que

no sea gravoso para nadie, pero que mínimamente cubra el lucro cesante. Y será bueno para todos. Un parque repotenciado genera más energía y baja el precio de la electricidad.

P. ¿Cómo les afecta la burocracia?

R. Hay que acelerar y no puede haber criterios diferentes en cada autonomía. Hablamos de que el mayor riesgo de un proyecto eólico en España no es el tecnológico ni el financiero ni el de mercado: es el riesgo del papel, el riesgo de la tramitación administrativa.

P. ¿Le preocupa que un eventual Gobierno del PP ralentice la transición?

R. Confiamos en la inercia de vectores que han probado su competitividad. Eso es muy difícil pararlo. Hay puntos de diferencia sobre los que se sobreactúa políticamente, pero lo central todos lo tienen claro: las renovables son un vector de crecimiento y no pueden decrecer.



Especial Inversión en energía solar



Isola, el mayor proyecto fotovoltaico de la historia de Menorca

Aspira a producir más de 138.000 MWh anuales y abastecer el consumo eléctrico de 40.000 viviendas

El proyecto fotovoltaico ISOLA —compuesto por dos instalaciones en Maó y Es Mercadal y con 87,1 MWp de potencia— ha abierto su ronda de financiación a residentes de toda España, una vez completadas las ventanas de prioridad para Balears. La campaña, canalizada a través de la plataforma Fundeen, supera los 150.000 euros comprometidos en sus primeros días de apertura general y tiene como objetivo de financiación mínimo de 900.000 euros.

Concebido como el mayor proyecto solar de la historia de Menorca, ISOLA aspira a producir más de 138.000 MWh anuales y abastecer el consumo eléctrico equivalente de unos 40.000 hogares. El complejo se encuentra en construcción y prevé su entrada en operación en 2026.

Cabe señalar que el proyecto fue presentado el 8 de octubre en Maó, en un acto cuya finalidad fue resolver dudas y explicar los beneficios de la iniciativa tanto desde la perspectiva de la transición energética como desde la participación ciudadana en su financiación. Tras ese hito, ISOLA escala de una fase de prioridad local a la fase de apertura nacional. «Con Isola queremos que los menorquines no solo con-

suman energía limpia, sino que sean propietarios de parte de ella. Este proyecto demuestra que la transición energética puede ser un motor de desarrollo local y una oportunidad real de inversión», afirma

El producto tiene una rentabilidad estimada neta para el inversor del 7,50 % TIR anual

El jueves 23 de octubre explicarán on-line el proyecto, para inscribirse: [fundeen.com](#)

Nacho Bautista, CEO de Fundeen. El promotor de este proyecto es Mirova, gestora de activos del grupo Natixis Investment Managers, con más de 20 años de experiencia en transición energética.

«Para Mirova, Isola representa lo mejor de nuestra visión: unir nuestra experiencia global en transición energética con el compromiso local de generar un impacto positivo. Menorca será un ejemplo de cómo las renovables pueden reforzar la autonomía energética y al mismo tiempo implicar a la ciuda-

danía en el cambio», señalan desde Mirova.

El producto de inversión tiene una duración prevista de 5 y una rentabilidad estimada neta para el inversor es del 7,50 % TIR anual, con un ROI acumulado estimado del 38 % en ese horizonte.

El alcance del proyecto en Menorca es de 87 MWp de potencia instalada, un aporte de energía para más de 40.000 hogares y refuerzo de la autonomía energética de la isla. La implantación de grandes activos fotovoltaicos encaja en la hoja de ruta de Menorca 2030 y en las actuaciones anunciadas por el Govern y el Consell para acelerar la transición energética. La energía generada por el proyecto evitará 38.500 toneladas de CO₂ al año.

El modelo de participación ciudadana que ISOLA activa es la de vincular beneficios a los territorios que albergan las infraestructuras. Como parte del calendario informativo, Fundeen organizará un webinar abierto el jueves 23 de octubre para explicar el proyecto y atender preguntas de los interesados. Está prevista la participación de Carlos Vitoria, CFO de Fundeen, y del equipo de Mirova. La inscripción puede realizarse desde la ficha del proyecto en [fundeen.com](#).



Un 82% de empresas se plantea aumentar la inversión en sostenibilidad el próximo año

El cumplimiento normativo es el principal factor que impulsa estas iniciativas en las compañías

E. Z MADRID.

Las organizaciones continúan priorizando la sostenibilidad dentro de las compañías, a pesar de la incertidumbre a nivel global. En este sentido, cerca de un 82% de organizaciones tiene previsto aumentar las inversiones en esta materia en el próximo año, lo que supone un incremento del 8% con respecto al año anterior. Así lo aseguran los datos del informe *Un mundo en equilibrio 2025: Impulsar la resiliencia y el valor a largo plazo a través de la acción ambiental* que elabora Capgemini.

El cumplimiento normativo sigue siendo el principal factor que impulsa las iniciativas de sostenibilidad, seguido por la generación de valor empresarial —como la rentabilidad, el ahorro de costes y la eficiencia operativa—. A pesar de este argumento empresarial, dos tercios de los ejecutivos afirman estar sometidos a una creciente presión para demostrar un progreso creíble y con base científica.



ISTOCK

ca. “Aunque las normativas en materia de sostenibilidad están ejerciendo menos presión sobre las organizaciones, los líderes siguen considerando la sostenibilidad como un factor clave”, afirma Cyril García, Responsable de Servicios Globales de Sostenibilidad y Responsabilidad Corporativa de Capgemini y Miembro

del Consejo Ejecutivo del Grupo.

No obstante, solo el 21% de las organizaciones ha desarrollado planes de transición detallados con objetivos provisionales y con una asignación de capital. A nivel interno, el progreso se ve limitado por restricciones presupuestarias, sistemas de datos y medición insuficientes y silos operativos.

A nivel externo, casi dos tercios de los ejecutivos coinciden en que la situación geopolítica actual está frenando las inversiones y los proyectos de sostenibilidad, una proporción que se mantiene estable desde el año pasado. En el contexto actual, marcado por el calentamiento global y las condiciones climáticas extremas, las or-

ganizaciones están sintiendo la presión de los impactos del clima, y ya son más de un 70% de empresas las que sufren interrupciones en las cadenas de suministro, señalan mayores disrupciones en la producción y sufren escasez de materias primas. Además, dos tercios prevén dificultades en la gestión de seguros o riesgos financieros.

Crece la desconfianza

En lo que respecta a los consumidores, el escepticismo está aumentando de manera significativa, ya que un 62% cree que las empresas practican *greenwashing* —estrategia en la que una empresa se presenta como más ecológica y sostenible de lo que realmente es—, frente a un tercio que lo pensaba en 2023 y más de un 50% en 2024.

Además, más de tres cuartas partes creen que las empresas deberían hacer más esfuerzos para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero. Esto pone de relieve la necesidad de una comunicación transparente y respaldada por pruebas en materia de sostenibilidad. Además, solo una cuarta parte de los consumidores considera que los productos sostenibles son accesibles económicamente, y apenas el 16% cree tener acceso a información suficiente sobre esta materia.



Plantas solares en una explotación agraria en Andalucía // ABC

Las explotaciones con plantas solares de consumo propio podrán tener ayudas de la PAC

► El Gobierno elimina la exigencia de que las plantaciones de secano tengan cubiertas vegetales en verano

PABLO CRUZ
CÓRDOBA

Cualquier modificación de la Política Agraria Común (PAC) tiene un fuerte impacto en el campo cordobés, ya que las ayudas que conllevan este programa europeo llega hasta los bolsillos de casi 37.000 agricultores y ganaderos cordobeses y su cuantía supone en torno al 25 por ciento de la renta agraria. El actual marco, que está vigente desde 2021 a 2017, recoge que cada una de los estados pueda introducir cada año modificaciones para ajustar las medidas a la realidad del sector agrario. Es lo que acaba de anunciar el Gobierno central, que aprobó la semana pasada distintas mejoras que, como es lógico, deben contar con el beneplácito de la Comisión Europea.

Como explicaron a ABC fuentes de Asaja, de ellas es que a partir de ahora se reconoce a los sistemas fotovoltaicos como «superficies potencialmente admisibles a efectos de las ayu-

das de la PAC, siempre que se mantenga el carácter prioritario de la actividad agraria». El técnico de la patronal agraria, Eduardo Eraso, explicó que esta medida afecta a aquellas zonas productivas que disponen de placas solares y que cuentan con actividades agrícolas.

Según indicó, en su mayoría son explotaciones de riego que cuentan con instalaciones solares en altura y debajo se encuentran cultivos, principalmente, olivos situados en seto. Eso sí, los propietarios deben comprometerse a destinar exclusivamente la energía generada a cuestiones de su producción agrícola y, ningún caso, se puede comercializar. Eso deja fuera de las subvenciones comunitarias a las plantas fotovoltaicas tradicionales.

El Gobierno también ha eliminado la exigencia de que las explotaciones de secano mantengan en verano un 20 por ciento de las conocidas como cubiertas vegetales para poder acceder a las ayudas. Se trata de plantas que se dejan crecer entre los árboles, especialmente en cultivos leñosos como el olivar, con el fin de proteger al suelo de la erosión.

Precisamente este pasado periodo estival los agricultores pusieron el grito en el cielo por el riesgo que suponían estas cubiertas vegetales a la hora

de que se generaran incendios forestales. En julio se declararon dos fuegos en sendas plantaciones de olivar en Santaella y en Baena por este motivo, perdiéndose numerosas hectáreas de cultivo tras ambos incidentes.

Lluvias

Eraso reveló que las cuantiosas lluvias que se registraron en primavera provocaron que esta vegetación tuviera un crecimiento más importante, lo que elevaba el riesgo de que se encendiera durante el último periodo estival que ha estado marcado por las altas temperaturas a lo largo de un amplio ciclo temporal.

El representante de Asaja indicó que estos peligros llevaron a algunos agricultores, que habían respetado esta exigencia medioambiental en el primero año del cobro de las subvenciones, a no hacerlo por las pérdidas sufridas en los ejercicios siguientes, a pesar de quedarse sin los apoyos financieros europeos.

De menor impacto son otras mejoras como es la simplificación administrativa en el cobro de las ayudas de la Política Agraria Común por parte de las cooperativas agroalimentarias en el caso del sector vitivinícola y en el de las frutas y las hortalizas, con especial incidencia en los cítricos

Poco tiempo para los trámites

Para Asaja las reformas introducidas por el Gobierno central en la Política Agraria Común (PAC) son insuficientes. Desde la patronal agraria echan en falta mejoras en la tramitación de las ayudas por parte de los productores, sobre todo en los tiempos para poder cobrarlas. El plazo para la tramitación de las mismas se abre el 1 de febrero y se cierra el 30 de abril. «Estos tres meses se mantienen desde hace 20 años a pesar de que se le solicitan ahora un volumen de información mucho mayor que antes hasta convertirse en un procedimiento muy tedioso», según destacó el técnico de esta organización, Eduardo Eraso. También se quejaron de la falta de claridad del decreto sobre las cubiertas vegetales en las plantaciones.

en la comarca de la Vega del Guadalquivir. Estas subvenciones son destinadas por estas entidades para sus socios en cuestiones como la renovación de la maquinaria con la que trabajan.

Finalmente, el Gobierno también central ha impulsado una agilización burocrática en la cesión de derechos en aquellos casos en los que el beneficiario sea un agricultor que se incorpora a la actividad primaria o se trata de una explotación catalogada como de titularidad compartida.



Naturgy invierte más de 80 millones en sus primeros proyectos de baterías en España

- Naturgy ha iniciado los trabajos de construcción de sus primeros proyectos de almacenamiento con baterías en España. Se trata de las baterías que hibridará...



GALERIA

revista digital

revista energia renovable

energia renovable

energias limpias

energia fotovoltaica

energia solar

<https://www.review-energy.com/almacenamiento/naturgy-invierte-mas-de-80-millones-en-sus-primeros-proyec...>

Viernes, 17 octubre 2025

17 octubre 2025 0

Naturgy ha iniciado la construcción de sus primeros **proyectos de almacenamiento con baterías en España**. Se trata de las instalaciones que hibridarán los parques fotovoltaicos de Tabernas I y II, en la provincia de Almería, y El Escobar y Piletas I, en Las Palmas (Canarias), todos ellos gestionados por la compañía.

Estos proyectos forman parte de una cartera total de diez que Naturgy prevé poner en marcha en 2026. Nueve de ellos estarán hibridados con plantas solares fotovoltaicas, mientras que uno funcionará como sistema de almacenamiento stand alone, conectado directamente a la red, en Vigo (Pontevedra). En conjunto, la compañía sumará una potencia total de **160 MW y una capacidad de almacenamiento de 342 MWh al sistema energético nacional**.

Según la empresa, estas infraestructuras contribuirán a reforzar la calidad del suministro eléctrico y a impulsar la transición energética, al favorecer una integración más eficiente de las energías renovables en la red. Gracias a estas baterías, será posible almacenar la energía generada durante los periodos de mayor producción solar para suministrarla cuando la generación sea menor.

Los proyectos de almacenamiento con baterías de Naturgy se distribuirán en cuatro comunidades autónomas y supondrán una **inversión total superior a los 80 millones de euros**. En conjunto, la

capacidad de almacenamiento anual alcanzará aproximadamente los **125.000 MWh** , equivalente al consumo energético de más de 38.000 viviendas.

La entrada en funcionamiento de estos proyectos está prevista para 2026 y cuentan con financiación de la Unión Europea, a través del programa NextGenerationEU, en el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

Últimas Noticias

17 octubre 2025

Naturgy refuerza la red eléctrica con 160 MW de almacenamiento para acelerar la transición energética española

- Naturgy ha iniciado los trabajos de construcción de sus primeros proyectos de almacenamiento con baterías en España.



Planta fotovoltaica

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/almacenamiento/naturgy-refuerza-la-red-el-ctrica-20251017>

Manuel Moncada

Viernes, 17 octubre 2025

El almacenamiento con baterías se perfila como una herramienta esencial para la estabilidad de la red eléctrica, ya que permite acumular energía renovable y liberarla cuando la producción baja, lo que facilita acompasar la generación y el consumo y evita desequilibrios bruscos en la oferta. De acuerdo con las previsiones del Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC), en 2030 el 81% de la generación eléctrica procederá de fuentes renovables.

Los planes

Para alcanzar ese objetivo, el plan contempla la instalación de 22,5 gigavatios (GW) de almacenamiento y la Estrategia de Almacenamiento Energético, publicada por el Gobierno español en 2021, identifica las baterías estacionarias como una de las piezas centrales para garantizar la flexibilidad del sistema.

Pues bien, la compañía energética ya ha comenzado la construcción de sus primeras instalaciones de baterías en España. Se trata de los sistemas asociados a los parques fotovoltaicos Tabernas I y II, en Almería, y El Escobar y Piletas I, en Las Palmas, todos gestionados por Naturgy.

Los proyectos

Estos proyectos, financiados con fondos de la Unión Europea a través del programa NextGenerationEU y el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, forman parte de un plan más amplio que contempla diez instalaciones de almacenamiento, nueve de ellas hibridadas con plantas solares y uno independiente —conectado directamente a la red— en Vigo (Pontevedra). En conjunto, aportarán 160 MW de potencia y 342 MWh de capacidad al sistema energético nacional. La

inversión total de los proyectos superará los 80 millones de euros y su entrada en operación está prevista para 2026.

Proyección internacional

Lo cierto es que Naturgy ya acumula cierta experiencia en almacenamiento a gran escala fuera de España. A través de Global Power Generation (GPG), la compañía conectó en 2023 a la red australiana su primera instalación mundial de baterías, el proyecto ACT Battery. Además, este año también ha puesto en marcha Cunderdin, su primer gran proyecto híbrido de energía solar y almacenamiento, que combina 128 MW de potencia fotovoltaica con un sistema de 55 MW/220 MWh de baterías. Con este plan, Naturgy refuerza su apuesta por el almacenamiento energético como pilar estratégico para avanzar hacia un modelo eléctrico más estable, flexible y descarbonizado.

Naturgy tiene ya una cartera de 10 proyectos de almacenamiento en España que sumarán 160 MW - Energética 21

- Nueve de los diez proyectos están hibridados con plantas fotovoltaicas, a los que se suma un proyecto de almacenamiento stand alone, conectado directamente a red, en Vigo.



Naturgy almacenamiento baterías

[proyectos de almacenamiento](#)[naturgy](#)[baterías](#)[energías renovables](#)[plantas fotovoltaicas](#)[transición energética](#)<https://energetica21.com/noticia/naturgy-tiene-ya-cartera-10-proyectos-almacenamiento-espana-sumaran-160-...>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

Nueve de los diez proyectos están hibridados con plantas fotovoltaicas, a los que se suma un proyecto de almacenamiento stand alone, conectado directamente a red, en Vigo.

Naturgy ha iniciado los trabajos de construcción de sus **primeros proyectos de almacenamiento con baterías en España**. Se trata de las baterías que hibridarán los **parques fotovoltaicos de Tabernas I y II, en la provincia de Almería, y El Escobar y Piletas I, en Las Palmas (Canarias)**, también gestionados por Naturgy.

Estos proyectos de almacenamiento están incluidos en la cartera total de diez proyectos que Naturgy quiere poner en marcha en 2026, **nueve de ellos hibridados con plantas fotovoltaicas y un proyecto de almacenamiento *stand alone***, conectado directamente a red, en Vigo (Pontevedra). Con estos proyectos la compañía sumará una potencia total de 160 MW y 342 MWh de capacidad al sistema energético nacional.

Estas infraestructuras contribuirán a reforzar la calidad de suministro eléctrico e impulsarán la transición energética al favorecer una mayor y más eficiente integración de las energías renovables en la red, ya que podrán almacenar energía para suministrarla en momentos de menor producción solar.

Los proyectos de almacenamiento con baterías de Naturgy se reparten por un total de cuatro comunidades autónomas y supondrán en su conjunto una inversión total superior a los 80 millones de euros.

La capacidad de almacenamiento total de estos diez proyectos de baterías de ion litio es de aproximadamente 125.000 MWh/año , lo que equivale al consumo anual de más de 38.000 viviendas. Los proyectos, cuya entrada en vigor está prevista en 2026, han sido financiados por la Unión Europea – NextGenerationEU en el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

Iberdrola eleva electricidad distribuida en el mundo un 6% a septiembre, impulsada por Reino Unido y España

- La electricidad distribuida por Iberdrola en todo el mundo durante los nueve primeros meses de 2025 alcanzó los 188.753 gigavatios hora (GWh), un 6% más.



Iberdrola e Ingeteam avanzan en la hibridación de plantas solares con nuevos sistemas de almacenamiento.

<https://elperiodicodelaenergia.com/iberdrola-eleva-electricidad-distribuida-en-el-mundo-un-6-a-septiembre-im...>

Redacción

Sábado, 18 octubre 2025

Iberdrola

La electricidad distribuida por Iberdrola en todo el mundo durante los nueve primeros meses de 2025 alcanzó los 188.753 gigavatios hora (GWh) , lo que representa un incremento del 6% , impulsada por el negocio en Reino Unido -donde creció un 43%, incluyendo la aportación de Electricity North West- y España (+3%), según el balance energético remitido por la compañía a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

Estos datos de la distribución, fruto del incremento de la demanda y la electrificación, se vieron acompañados de un aumento en la producción del grupo, que se situó en los 96.047 GWh entre enero y septiembre, con un crecimiento destacado en Iberdrola Energía Internacional (+15%), España (+5%) y Brasil (+3%).

En el tercer trimestre aislado destaca también la recuperación de Reino Unido, país en el que la producción creció un 9% entre julio y septiembre.

Por tecnologías, destacó la mayor aportación de la eólica marina, con un incremento del 33%, a través de los proyectos del grupo en el Reino Unido, **Alemania, Francia y los Estados Unidos** ; y de la solar (+41%), especialmente por las plantas de **España, Reino Unido, Estados Unidos** y otros países de la Unión Europea como **Portugal e Italia**.

Las baterías para Iberdrola

En lo que se refiere a la capacidad instalada de Iberdrola en todo el mundo, se situó a cierre del pasado mes de septiembre en 57.453 megavatios (MW). De esta cifra, más de un 40% correspondió a **eólica terrestre y marina** , un 22% a **hidroeléctrica** y un 15% a **solar** .

Además, destacó el incremento en la capacidad mediante baterías que se sitúa en 503 MW, con un crecimiento del 154%, con desarrollos en **Australia, España y Reino Unido**.

Por país, Iberdrola aumentó la potencia en prácticamente todas las geografías principales y ya alcanza los 32.125 MW en España, 3.158 MW en el Reino Unido, 10.581 MW en los Estados Unidos, 4.167 MW en Brasil y 4.823 MW en otros países entre los que se encuentran Australia, Alemania, Italia o Portugal.

Mientras, las emisiones del grupo presidido por Ignacio Sánchez Galán se situaron en 57 gramos de CO2 por kilovatio hora, frente a los 63 del mismo periodo en el ejercicio 2024. Además, el 86% de la producción y el 84% de la capacidad instalada es a través de fuentes limpias.

Iberdrola eleva su electricidad distribuida en el mundo un 6% a septiembre, impulsada por Reino Unido y España

- La electricidad distribuida por Iberdrola en todo el mundo durante los nueve primeros meses de 2025 alcanzó los 188.753 gigavatios hora (GWh), un 6% más.



Iberdrola e Ingeteam avanzan en la hibridación de plantas solares con nuevos sistemas de almacenamiento.

<https://elperiodicodelaenergia.com/iberdrola-eleva-electricidad-distribuida-en-el-mundo-un-6-a-septiembre-im...>

Redacción

Sábado, 18 octubre 2025

Iberdrola

La electricidad distribuida por Iberdrola en todo el mundo durante los nueve primeros meses de 2025 alcanzó los 188.753 gigavatios hora (GWh) , lo que representa un incremento del 6% , impulsada por el negocio en Reino Unido -donde creció un 43%, incluyendo la aportación de Electricity North West- y España (+3%), según el balance energético remitido por la compañía a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

Estos datos de la distribución, fruto del incremento de la demanda y la electrificación, se vieron acompañados de un aumento en la producción del grupo, que se situó en los 96.047 GWh entre enero y septiembre, con un crecimiento destacado en Iberdrola Energía Internacional (+15%), España (+5%) y Brasil (+3%).

En el tercer trimestre aislado destaca también la recuperación de Reino Unido, país en el que la producción creció un 9% entre julio y septiembre.

Por tecnologías, destacó la mayor aportación de la eólica marina, con un incremento del 33%, a través de los proyectos del grupo en el Reino Unido, **Alemania, Francia y los Estados Unidos** ; y de la solar (+41%), especialmente por las plantas de **España, Reino Unido, Estados Unidos** y otros países de la Unión Europea como **Portugal e Italia**.

Las baterías para Iberdrola

En lo que se refiere a la capacidad instalada de Iberdrola en todo el mundo, se situó a cierre del pasado mes de septiembre en 57.453 megavatios (MW). De esta cifra, más de un 40% correspondió a **eólica terrestre y marina** , un 22% a **hidroeléctrica** y un 15% a **solar** .

Además, destacó el incremento en la capacidad mediante baterías que se sitúa en 503 MW, con un crecimiento del 154%, con desarrollos en **Australia, España y Reino Unido**.

Por país, Iberdrola aumentó la potencia en prácticamente todas las geografías principales y ya alcanza los 32.125 MW en España, 3.158 MW en el Reino Unido, 10.581 MW en los Estados Unidos, 4.167 MW en Brasil y 4.823 MW en otros países entre los que se encuentran Australia, Alemania, Italia o Portugal.

Mientras, las emisiones del grupo presidido por Ignacio Sánchez Galán se situaron en 57 gramos de CO2 por kilovatio hora, frente a los 63 del mismo periodo en el ejercicio 2024. Además, el 86% de la producción y el 84% de la capacidad instalada es a través de fuentes limpias.



Greenvolt instala en una empresa cárnica de Murcia una batería térmica que se carga con energía solar: 2 MWh

- Autoconsumo solar y almacenamiento de electricidad (para producir energía térmica) que usará una empresa alimentaria en el secado de sus productos. Prosur SL



El director general de la Unión Española Fotovoltaica, José Donoso, en el acto de clausura del XII Foro Solar UNEF 2025

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/almacenamiento/greenvolt-instala-en-una-empresa-c-20251017>

Antonio Barrero F.

Viernes, 17 octubre 2025

La empresa Productos Sur SL (**Prosur**), compañía productora de "soluciones alimentarias naturales", ha iniciado un ambicioso proyecto de descarbonización en su fábrica de San Ginés (Murcia) junto a Greenvolt Next. El proyecto consiste en sustituir parte del consumo de gas natural por energía renovable a través de una batería térmica que cuenta con una capacidad de 2 MWh y una potencia de 0,5 MW, "lo que permitirá a la cárnica -explican desde Greenvolt- aprovechar gran parte de los 688 MWh anuales de excedentes fotovoltaicos de su planta solar de 600 kWp, actualmente infrutilizados" (Greenvolt estima que Prosur podrá aprovechar así aproximadamente 688 MWh anuales de excedentes y calcula que la sustitución del gas por energía solar hará posible que Prosur deje de emitir 79 toneladas de CO₂ al año).

La batería térmica que Greenvolt Next ha elegido para Prosur ha sido desarrollada por la empresa navarra **Greendur** y funcionará "como un sistema de almacenamiento de energía en forma de calor, con una tecnología que posibilita precalentar el aire del proceso de Spray Drying, reduciendo así el uso de gas natural". El sistema puede alcanzar hasta 350°C, aunque se ajustará a los 180°C que requiere el proceso productivo. Greenvolt estima "un ahorro energético superior a 440 megavatios hora anuales y la optimización de costes, al poder generar calor en los momentos más eficientes económicamente".

Credenciales

Greenvolt Next, parte del Grupo Greenvolt, es una empresa de origen portugués (perteneciente a la

cartera de KKR) que entró en el mercado español en 2021 como parte de la plataforma paneuropea de Generación Distribuida del Grupo Greenvolt, que cuenta con presencia en 12 mercados europeos e Indonesia y que, según su perfil corporativo, cuenta a día de hoy "con más de 1.100 megavatios de capacidad contratada, más de 429 megavatios instalados y una cartera de más de 3.500 proyectos".

Greenvolt Next ofrece "soluciones integrales de autoconsumo, especializándose en el diseño, la construcción, la gestión y el mantenimiento de sistemas descentralizados de energía renovable". Su cartera incluye sistemas fotovoltaicos (en tejados, en el suelo y marquesinas) para autoconsumo, complementados con almacenamiento en baterías.

Todas las soluciones -adelantan en la empresa- están "respaldadas por modelos de financiación flexibles", que incluyen acuerdos de compra de energía (PPA), "que permiten a las empresas acceder a la energía renovable sin inversión inicial", contratos de ingeniería, adquisición y construcción (EPC) y acuerdos de arrendamiento de energía (PLA).

Greenvolt Next impulsa la descarbonización industrial de Prosur con su batería térmica

- Prosur ha iniciado un ambicioso proyecto de descarbonización en su fábrica de San Ginés (Murcia) junto a Greenvolt Next.



Nueva planta de Prosur.

<https://elperiodicodelaenergia.com/greenvolt-next-impulsa-la-desc/>

Redacción

Viernes, 17 octubre 2025

Prosur

La empresa Productos Sur S.L. (**Prosur**), referente global en el ámbito de la foodtech natural, ha iniciado un ambicioso proyecto de **descarbonización** en su fábrica de San Ginés (Murcia) junto a **Greenvolt Next** . El proyecto consiste en sustituir parte del consumo de gas natural por energía renovable a través de una innovadora batería térmica que cuenta con una capacidad de 2 MWh y una potencia de 0,5 MW, lo que permitirá a la cárnica aprovechar gran parte de los 688 MWh anuales de excedentes fotovoltaicos de su planta solar de 600 kWp, actualmente infrautilizados.

La batería térmica, que Greenvolt Next ha elegido para Prosur, ha sido desarrollada por la empresa local Greendur y funcionará como un sistema de almacenamiento de energía en forma de calor, con una tecnología que posibilita precalentar el aire del proceso de Spray Drying, reduciendo así el uso de gas natural. El sistema puede alcanzar hasta 350 °C, aunque se ajustará a los 180 °C que requiere el proceso productivo. Esta solución modular de Greendur permite afrontar la descarbonización de una planta industrial de una manera paulatina y en fase.

“La apuesta por soluciones como esta demuestra que el presente energético pasa por la gestión inteligente y sostenible de la energía, posicionando a Greenvolt Next a la vanguardia del almacenamiento energético en España”, señala **Remigio Abad**, CEO de Greenvolt Next España.

La batería térmica

“Este paso nos hace, como empresa, aún más sostenibles. Gracias a Greenvolt Next, desarrollamos y producimos nuestras soluciones alimentarias naturales utilizando energía renovable de última generación. Ahora, upcycling, economía circular y energía sostenible se potencian mutuamente para crear alimentos que inspiran el futuro de tu comida. Get It Natural™ no es solo un concepto, sino una forma de entender lo que somos.” declara **Juan de Dios Hernández** , CEO de PROSUR.

La instalación generará múltiples beneficios, destacando la reducción de hasta 79 toneladas de COO2 al año, con un ahorro energético superior a 440 MWh anuales y la optimización de costes, al poder generar calor en los momentos más eficientes económicamente. Además, Prosur se alinea con la normativa europea NetZeroIndustry, reforzando su compromiso con la sostenibilidad.

Greenvolt Next, acompaña a las empresas en su camino hacia la sostenibilidad mediante soluciones avanzadas de gestión inteligente de la energía y donde el compromiso es ofrecer tecnologías que no solo reduzcan el impacto ambiental, sino que también mejoren la competitividad de sus clientes.

'Deep tech' española que transforma infraestructuras grises en oasis azules

- Ocean Ecostructures, la 'deep tech' catalana que convierte muelles, plataformas y cableado eléctrico submarino en oasis de biodiversidad, acaba de cerrar 3,5 M€ de financiación y avanza en su transición de startup a scaleup. Hablamos con su CEO, Ignasi Ferrer, sobre innovación tecnológica, negocio e impacto.



De izquierda a derecha los fundadores de Ocean Ecostructures Anna Lloveras (CSO), Ignasi Ferrer (CEO) y Mireia de Mas (COO).

<https://elperiodicodelaenergia.com/deep-tech-espanola-que-transforma-infraestructuras-grises-en-oasis-azules/>

Jaime Santisteban

Lunes, 20 octubre 2025

Ocean Ecostructures, la 'deep tech' catalana que convierte muelles, plataformas y cableado eléctrico submarino en oasis de biodiversidad, acaba de cerrar 3,5 M€ de financiación y avanza en su transición de startup a scaleup. Hablamos con su CEO, Ignasi Ferrer, sobre innovación tecnológica, negocio e impacto

La startup, reconocida por sus **microarrecifes biomiméticos** y su **monitoreo con drones submarinos e IA**, anunció en junio una ronda de 3 M€ liderada por Seven Seas Capital, con el respaldo de Ship2B Ventures e Inclimo Tech Fund. En julio, la compañía amplió hasta 3,5 M€ con la entrada de Faber, fondo especializado en economía azul. El objetivo compartido es escalar una solución tecnológica de regeneración marina que ya está **instalada en petroleras, islas energéticas y cableados submarinos** para compañías como Repsol, Princess Elisabeth Island (Elia), la primera isla energética del mundo, o Red Eléctrica, filial de Redeia. También se ha instalado ya en más de 30 **Autoridades Portuarias** como Tarragona, Bilbao, Algeciras, Lekeitio o Las Palmas; y en marinas deportivas como Puerto Portals, Port Fòrum, Pendennis Vilanova, Marina Palamós, L'Estartit, Puerto Banús o Port Adriano, entre otros.

Pretenden multiplicar por diez el despliegue para encaminarse a las 3.000 unidades instaladas en 2027. Las alianzas con las que cuenta la compañía le han permitido registrar una facturación de 1M€

en 2024 (10 veces mayor que en el ejercicio anterior), que esperan duplicar este año.

El impulso que permite la ronda de inversión

“La ronda es el recurso que necesitamos para pasar de *startup* a *scaleup*. Confirma el proyecto y nos permite ejecutar nuestro *Roadmap to Leadership*”, destaca Ferrer en una entrevista con El Periódico de la Energía. “Vamos a dedicar estos recursos, primero, a I+D pues somos una compañía tecnológica basada en ciencia pero también a expandir mercados, con prioridad en Portugal y Oriente Medio”. Se trata de un cambio de paradigma: infraestructuras como aliadas del océano. No se trata de ‘compensar lejos’, sino de regenerar allí donde se genera el impacto.

Seven Seas Capital ha liderado la ronda de inversión, apostando de lleno por la regeneración marina y la innovación climática. Para Ferrer, este respaldo tiene un valor que va mucho más allá del financiero. “Somos una *startup* de impacto; nuestra razón de ser es regenerar la vida marina e innovamos para hacerlo replicable y escalable”, explica. “Tener a un fondo alineado con la misión y especializado en economía azul es crucial: aporta conocimiento sectorial, *networking* y acompañamiento también en los momentos difíciles”.

El ecosistema inversor que rodea a Ocean Ecostructures se completa con actores de referencia en el ámbito del impacto. “Ship2B e Inclimo fueron nuestros primeros inversores institucionales de impacto; conocen muy bien el formato *startup*”, señala Ferrer. “Faber, por su parte, es un fondo de impacto con foco en economía azul. Más allá del capital, nos interesa su alineamiento filosófico, sus sistemas de apoyo y su tracción para abrir puertas en nuevos mercados y proyectos”.

Deep tech (robótica, inteligencia artificial, IoT y soluciones regenerativas)

La pieza central del proyecto es el Bio Boosting System®, una unidad patentada que concentra lo que hace exitoso a un arrecife natural. “Siempre digo que son un poco feos, pero extremadamente eficientes en regenerar vida marina”, bromea Ferrer. Cada microarrecife biomimético está fabricado en carbonato cálcico (la superficie óptima para la colonización marina) y diseñado como guardería: refugio para que la microfauna llegue, se fije y crezca a salvo de depredadores.

La clave práctica está en su anclaje “quita y pon”: se instala en paredes de muelles, pilotes, tuberías o sobre cableado submarino, y si el puerto tiene obras o una eléctrica debe revisar el cable, se retira y se recoloca sin interferir en operaciones. Cada unidad, las Life Boosting Units, está geolocalizada y se monitorizan las especies presentes, se estima biomasa generada, CO₂ fijado, oxígeno disuelto, acidez, turbidez, clorofila y calidad de agua. “Lo singular no es solo el artefacto; es el binomio regeneración + datos. Convertimos resultados ecológicos en información útil para la ciencia y para el negocio”.

Del impacto ambiental al valor empresarial

La tecnología de Ocean Ecostructures de regeneración de vida marina ofrece a empresas y administraciones una herramienta medible para demostrar y monetizar su compromiso ambiental. Convierte el impacto positivo en un activo corporativo a través de datos y métricas verificables,

basadas en metodología TNFD, útiles también para reporting y ratings en base a CSRD, GRI, CDP, SBTi o EcoVadis.

“Nosotros no emitimos créditos de carbono, aunque nuestras estructuras capturan CO₂”, explica Ignasi Ferrer. “Cuantificamos los servicios ecosistémicos que generamos y los traducimos a estándares reconocidos, para que las compañías puedan demostrar su contribución a la biodiversidad con rigor científico”.

Gracias a esta “contabilidad de la naturaleza”, puertos, compañías eléctricas o empresas Oil & Gas pueden generar un impacto positivo in situ, donde operan. Las unidades permiten obtener métricas relevantes a la hora de participar en licitaciones, acceder a financiación verde y mayor credibilidad ESG ante inversores y autoridades.

“Nuestra tecnología ayuda a obtener la *social licence to operate*”, señala Ferrer. “Las comunidades costeras exigen a las empresas que demuestren su compromiso real con el entorno; nuestra solución convierte infraestructuras en activos regenerativos, visibles y medibles”.

Tecnología azul conquista nuevos mares

Ocean Ecostructures ha sido una de las diez *deeptechs* globales seleccionadas por el programa ScaleX de la King Abdullah University of Science and Technology (KAUST), con acompañamiento institucional del Ministerio de Inversiones saudí. La agenda pasa por acelerar implantación y tejer alianzas público-privadas.

El interés de Oriente Medio no es casual. La región concentra una enorme densidad de infraestructuras marinas y costeras (desde puertos industriales hasta plataformas energéticas), en un contexto de diversificación económica y transición ecológica liderado por países como Arabia Saudí o Emiratos Árabes. “Allí hay un potencial transformador enorme”, señala Ferrer. “Existe una apuesta real por la innovación climática y por restaurar los ecosistemas marinos, y nuestra tecnología encaja perfectamente en esa visión de sostenibilidad aplicada a grandes infraestructuras”.

Más cerca, el proyecto OASIS con Eurecat está convirtiendo los puertos de Barcelona y Palma en escaparate tecnológico. Con el centro tecnológico catalán han perfeccionado las Life Boosting Units: diseño estructural, simulaciones multifísicas para resistir corrientes y oleaje, durabilidad, peso y sistemas de anclaje pensados para el entorno portuario. La integración tecnológica (con GPA Seabots en la monitorización) permite medir, reportar y demostrar beneficios ambientales tangibles. OASIS, además, cristaliza un modelo colaborativo: el puerto habilita la solución y navieras, terminalistas o cruceristas neutralizan su impacto con datos que encajan en sus obligaciones ESG. “Los puertos suelen estar pegados a la ciudad. Convertirlos en generadores de vida y de pesca tiene impacto ambiental, económico y cultural”, apunta.

La conversación pasa inevitablemente por el Mediterráneo, “en luz roja”, dice Ferrer, por su escaso recambio de agua y episodios recientes que han diezariado especies emblemáticas. El CEO describe cómo cambiaría este Mar si escalase y se expandiese su solución: Cada cien unidades, de media y a grandes rasgos, sumarían unas dos toneladas de vida marina nueva al año. “Sería devolver

resiliencia: más biodiversidad para contener invasoras y amortiguar impactos antrópicos". La compañía ya trabaja con el CSIC en una capa adicional, el "pre-sembrado" de especies de alto valor ambiental (posidonia, gorgonias, corales o esponjas) para acelerar la recuperación y reintroducir lo perdido donde haga falta.

"Co-ompetencia"

La última idea no es tecnológica, es cultural. Ferrer habla de competir colaborando en el sector de la renaturalización y la conservación marina. "Los problemas del mar son globales y complejos.

Necesitamos sumar a quienes diseñan estructuras, a quienes restauran posidonia, a la academia y al sector privado. Ahí queremos jugar un papel crítico: tender el puente que faltaba entre empresas y medio ambiente. Hacer que la regeneración marina sea rentable. Si dentro de unos años miramos atrás y podemos decir que ayudamos a alinear sostenibilidad y crecimiento, habrá merecido la pena".



83 proyectos de almacenamiento que suman 1.404,9 MW reciben la AAC en el tercer trimestre en España

- Además, 41 proyectos por 1.408,7 MW obtuvieron informes favorables de impacto ambiental, la mayoría mayoría standalone o hibridando otros proyectos, a excepción de una central de bombeo.



<https://www.pv-magazine.es/2025/10/17/83-proyectos-de-almacenamiento-que-suman-1-4049-mw-reciben-la-...>

Viernes, 17 octubre 2025

Solo en el tercer trimestre, España ha sacado a información pública 64 instalaciones de almacenamiento, con una potencia conjunta de 3.446,8 MW. Este volumen multiplica por más de cinco la cifra del trimestre anterior. Entre enero y septiembre se contabilizan 4.269,8 MW de almacenamiento que han iniciado su tramitación administrativa.

Así lo refleja el informe trimestral del Observatorio de Energías Renovables, elaborado a partir de datos del Boletín Oficial del Estado y de los boletines de todas las comunidades autónomas por Opina 360, que se autodefine como Opina360, que se define como “el Instituto de investigación social de los clientes del Grupo Redondo”.

Por lo que se refiere a la fase final de tramitación, a lo largo del trimestre se concedió la autorización de construcción a 13 iniciativas que acumulan 298,8 MW de potencia. La de mayor tamaño, con 100 MW, corresponde a una hibridación con una nueva instalación de fotovoltaica con hibridación, mientras que los demás abarcan proyectos de baterías en solitario o vinculados a plantas de generación ya existentes.

Precisamente el proyecto de hibridación sitúa a Castilla-La Mancha como la comunidad con mayor volumen de almacenamiento autorizado para construir en el tercer trimestre, por delante de Asturias y Cataluña. En lo que va de año, se acumulan 423,3 MW de almacenamiento con permiso de construcción.

Por su parte, cuatro proyectos obtuvieron autorización administrativa previa en el tercer trimestre, con una potencia total de 116 MW, ubicados casi en exclusiva en Extremadura. Además, 41 proyectos obtuvieron informes favorables de impacto ambiental, con una potencia total de 1.408,7 MW. La mayoría plantea baterías en solitario o en instalaciones de generación ya existentes, a excepción de una central de bombeo y un proyecto de fotovoltaica con hibridación.

Las autorizaciones de generación disminuyen

Un total de 83 proyectos, con una potencia acumulada de 1.404,9 MW, recibieron la autorización administrativa de construcción durante el tercer trimestre del año. Este volumen representa un descenso de 944,9 MW respecto al trimestre anterior y es 10.894,6 MW menos de lo otorgado en el mismo periodo de 2024 –que fue excepcionalmente alto-, con lo que se sitúa como la cifra más baja de, al menos, los últimos siete trimestres.

El 79,2% de la capacidad aprobada entre julio y septiembre fue de energía fotovoltaica, con un total de 1.113,1 MW, muy por delante de la eólica, con 291,8 MW (20,8%). Desde una perspectiva geográfica, Castilla-La Mancha encabezó la potencia autorizada para construcción en este periodo, con 480,7 MW. Le siguen Andalucía (280,6 MW), Cataluña (168), Castilla y León (153,4) y Extremadura (135).

En cuanto a la autorización administrativa previa, a lo largo de este trimestre se otorgó a 32 proyectos que, en conjunto, sumaron una potencia de 1.106,8 MW, de los que 1.052,6 MW corresponden a instalaciones fotovoltaicas y 54,2 MW a parques eólicos.

En fase inicial casi 4.300 MW

Por otra parte, un total de 207 proyectos de energías renovables entraron en fase de información pública durante el tercer trimestre de 2025, con una potencia de generación conjunta de 4.163,1 MW. De esta cifra, el 55% corresponde a instalaciones fotovoltaicas (2.287,8 MW) y el 45% a parques eólicos (1.875,3 MW). Este volumen representa un descenso de 408,8 MW respecto al trimestre anterior y una reducción de 655,2 MW frente al mismo periodo de 2024.

Castilla y León fue la comunidad con mayor volumen de potencia en proyectos que están en información pública con 954,5 MW. Por detrás está Castilla-La Mancha, con 617,8 MW, seguida por Andalucía, con 598,5 MW.

Desestimados 2.124 MW

Por otro lado, las administraciones rechazaron 55 proyectos de generación de energías renovables que, en conjunto, sumaban 2.124,5 MW de potencia. De estos, 30 correspondían a instalaciones solares fotovoltaicas (1.337,6 MW) y 25 a parques eólicos (786,9 MW).

Los principales motivos de desestimación fueron la caducidad de los permisos, que afectó a 20 proyectos (1.356,3MW), y los informes ambientales desfavorables, que motivaron el rechazo de 17 iniciativas (445,6 MW). Además, siete proyectos fueron descartados por incumplir requisitos urbanísticos, seis por incompatibilidad, cuatro por desistimiento y uno por carencia de permisos.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

BOE: 39 proyectos en el mes de septiembre, con 1,92 GW de fotovoltaica, 72 MW de hibridación y 473,25 MW BESS

- El Boletín Oficial del Estado recoge anuncios correspondientes al mes de septiembre de 39 proyectos de almacenamiento, fotovoltaica e hibridación.



<https://www.pv-magazine.es/2025/10/17/boe-39-proyectos-en-el-mes-de-septiembre-con-192-gw-de-fotovolta...>

Viernes, 17 octubre 2025

Recopilamos los anuncios más destacados del Boletín Oficial del Estado (BOE) al mes de septiembre:

Solicitud de autorización administrativa y declaración, en concreto, de utilidad pública del proyecto correspondiente a la instalación denominada «Planta Solar Fotovoltaica Los Lomitos», de 10,208 MW, en el término municipal de Granadilla de Abona, isla de Tenerife, promovido por **Grupo Disa** .

Informe de determinación de afección ambiental del proyecto «Instalación fotovoltaica FV Hibridación El Valle», de 19,1 MW, que hibridará con el parque eólico en funcionamiento «El Valle», de 48,51 MW, y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Navarra, promovido por **Engie** .

Declaración de impacto ambiental del proyecto «Instalaciones fotovoltaicas Capiroza I-II», de 49,4 y 41,8 MW de potencia instalada, para su hibridación con los parques eólicos Capiroza I-II, de 50 y 42 MW, y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Albacete, promovido por **Iberdrola Renovables** .

Solicitud de Autorización Administrativa Previa y Autorización Administrativa de Construcción de las modificaciones implementadas en el proyecto de la Planta Solar Fotovoltaica «La Campiña 230 MWp» y sus infraestructuras de evacuación, en los términos municipales de Argés, Toledo, Cobisa, Nambroca, Burguillos de Toledo, Mocejón, Villaseca de la Sagra, Cobeja, Villaluenga de la Sagra, Yuncler, Yuncos y Cedillo del Condado (Toledo), promovido por **Viridi re**.

Declaración, en concreto, de utilidad pública para la instalación fotovoltaica La Lora III/IV, de 95,55 MW de potencia instalada y sus infraestructuras de evacuación, en Valle de Santibáñez (Burgos), promovida por **Grupo Cobra**.

Declaración, en concreto, de utilidad pública, para la instalación fotovoltaica Los Hormigueros, de 50,10 MW de potencia instalada, y sus infraestructuras de evacuación, en Berceruelo, Bercero y Vega de Valdetronco (Valladolid), promovida por **Opdenenergy**.

Solicitud de Declaración de Impacto Ambiental y Autorización Administrativa Previa de la Instalación Planta Solar Fotovoltaica «Solaria Zierbena Solar 20», de 49,895 MW, y su infraestructura de evacuación, en los términos municipales de Junta de Villalba de Losa y Berberana, en la provincia de Burgos, y en el término municipal de Gaubea, en la provincia de Álava, promovida por **Solaria**.

Declaración, en concreto, de utilidad pública, para la línea eléctrica subterránea a 30 kV, que forma parte de las infraestructuras de evacuación de la instalación fotovoltaica «Elawan Tordesillas IV», de 50,064 MW de potencia instalada, en Velilla, Bercero y Vega de Valdetronco (Valladolid), promovida por **Elawan Energy**.

Solicitud de Declaración, en concreto, de Utilidad Pública de proyecto de instalación de generación eléctrica fotovoltaica, de 49,35 MW, y su infraestructura de evacuación en los términos municipales de Lubrín y Antas (Almería), promovido por **Grenalia**.

Declaración, en concreto, de utilidad pública, para la planta fotovoltaica Envatios XXIV-Fase III, de 70,80 MW, y su infraestructura de evacuación, en Torres de la Alameda, San Fernando de Henares, Loeches y Mejorada del Campo (Madrid), promovida por **Smartenergy**.

Solicitud de Autorización para ejecución de Proyecto de Planta Solar Fotovoltaica «Las Quemadas», de 5,0 MW, en el Término Municipal de Córdoba, Provincia de Córdoba, promovido por **White Summit Capital**.

Solicitud de declaración, en concreto, de utilidad pública de de la instalación fotovoltaica «PSF Apolo II», de 5 MW, junto con toda la infraestructura que la compone, a ubicar en el término municipal de Montilla (Córdoba), promovida por **E.Power**.

Solicitud de autorización administrativa previa y autorización administrativa de construcción de la instalación solar fotovoltaica «Magaz», de 29,01 MW, para su hibridación con el parque eólico existente «Magaz», de 30 MW, y su infraestructura de evacuación, en el término municipal de Magaz de Pisuerga, en la provincia de Palencia, promovida por **Naturgy**.

Informe de determinación de afección ambiental del proyecto Instalación fotovoltaica Hibridación San Gil, de 36 MW, que se hibridará con el parque eólico existente San Gil, de 36 MW, y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Guadalajara, promovido por **Naturgy**.

Informe de determinación de afección ambiental del proyecto Instalación fotovoltaica hibridación Loma Gorda, de 49,8 MW, para su hibridación con el parque eólico existente Loma Gorda, de 50 MW, y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Guadalajara, promovido por **Naturgy**.

Estudio de Impacto Ambiental y la Solicitud de Autorización Administrativa Previa y de Construcción del proyecto Planta Hibridada Fotovoltaica Los Pedreros, de 45 MW, para su hibridación con el parque eólico existente Los Pedreros, de 49,95 MW, y su infraestructura de evacuación, en el término municipal de Fuente-Álamo, en la provincia de Albacete, promovida por **Naturgy** .

Informe de determinación de afección ambiental del proyecto «Módulo de generación fotovoltaica Malagón II», de 41,40 MW, para su hibridación con el parque eólico existente Malagón II, de 50 MW, y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Ciudad Real, promovido por **Naturgy** .

Estudio de Impacto Ambiental, la Solicitud de Autorización Administrativa Previa y de Construcción del proyecto planta hibridada fotovoltaica Sierra de la Oliva, de 30 MW, para su hibridación con el parque eólico existente Sierra de la Oliva, de 30 MW, y su infraestructura de evacuación, en el término municipal de Caudete, en la provincia de Albacete, promovida por **Naturgy** .

Declaración de impacto ambiental del proyecto Parque solar fotovoltaico La Mota, de 100,8 MW, y de su infraestructura de evacuación, en la provincia de Valladolid, **Iqony Solar Energy Solutions** .

Declaración de impacto ambiental del proyecto «Parque solar fotovoltaico Lirios Solar PV, de 100 MWp, y de su infraestructura de evacuación, en la provincia de Huelva», promovido por **ABO Energy** .

Autorización administrativa previa para la instalación fotovoltaica «FV Arenas III», de 109,2 MW de potencia instalada, y su infraestructura de evacuación, en Campo de Criptana y Arenales de San Gregorio (Ciudad Real), promovida por **Cepsa** .

Autorización administrativa previa para la instalación fotovoltaica «Nita I», de 235,47 MW de potencia instalada, y su infraestructura de evacuación, en Mérida (Badajoz), promovida por **Cepsa** .

Autorización administrativa previa para la instalación fotovoltaica «Nita II», de 107,55 MW de potencia instalada, y su infraestructura de evacuación, en Mérida y La Nava de Santiago (Badajoz), promovida por **Cepsa** .

Solicitud de declaración de utilidad pública para la instalación fotovoltaica Acequia Solar, de 43,23 MW de potencia instalada autorizada, y su infraestructura de evacuación, en los términos municipales de Guadalajara, Chiloeches y Pozo de Guadalajara (Guadalajara), así como en Santorcaz, Los Santos de la Humosa y Alcalá de Henares (Madrid), promovida por **Ignis** .

Autorización administrativa previa para la planta solar fotovoltaica Alcudia Solar, de 58,05 MW, y su infraestructura de evacuación, en Montoro (Córdoba), promovida por **Ignis** .

Declaración de impacto ambiental del proyecto de la planta solar fotovoltaica Los Vientos I, con una potencia instalada de 54,6 MW, y de su infraestructura de evacuación, en la provincia de Zaragoza, promovida por **Abei Energy**.

Solicitud de autorización administrativa previa y declaración de impacto ambiental del proyecto PEol-FV-234, que comprende la planta fotovoltaica de hibridación Parque Eólico Corbera, de 16,792 MWp de potencia pico en módulos y 15,51 MW de potencia instalada en inversores, junto con la

infraestructura de evacuación y la ampliación de la SET Vilalba Corbera 132/30 kV, localizada en la provincia de Tarragona, promovido por **Finerge Renewables**.

Solicitud de autorización administrativa previa y autorización administrativa de construcción de las modificaciones, así como declaración de utilidad pública de la instalación fotovoltaica Envatios XXII, de 233,7 MW de potencia instalada, y su infraestructura de evacuación, en los términos municipales de Añoover de Tajo, Borox y Seseña (Toledo) y Valdemoro (Madrid), promovida por **Prodiel**.

Solicitudes de autorización administrativa previa y autorización administrativa de construcción de las modificaciones de los proyectos y declaración de utilidad pública de la Planta Solar Fotovoltaica ISF Ebisu, de 111,56 MW, y su infraestructura de evacuación, en los términos municipales de La Torre de Esteban Hambrán, Casarrubios del Monte, Cedillo del Condado, Yuncos, Illescas, Ugena, El Viso de San Juan y Carranque (Toledo), y Batres, Griñón, Serranillos del Valle, Moraleja de Enmedio, Móstoles, Fuenlabrada y Leganés (Madrid), promovida por **Prodiel**.

Proyectos de hibridación

Solicitud de Autorización Administrativa Previa, Autorización Administrativa de Construcción, Declaración de Utilidad Pública, e Impacto Ambiental para los módulos de generación eólica «Parque Eólico Elawan Belinchón I Híbrido», «Parque Eólico Elawan Belinchón II Híbrido» y «Parque Eólico Elawan Belinchón III Híbrido», con 21,6 MW de potencia instalada los dos primeros y 28,8 MW de potencia instalada el tercero, para su hibridación con los parques fotovoltaicos existentes y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Cuenca, promovidos por **Elawan Energy**.

Proyectos de almacenamiento

Informe de impacto ambiental del proyecto «Módulo de almacenamiento de energía por baterías BAT Majada Alta», con una capacidad de almacenamiento de 123,863 MWh y una potencia instalada de inversores de 30 MW, para su hibridación con el parque fotovoltaico existente FV Majada Alta y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Cáceres, promovido por **Iberdrola**.

Informe de impacto ambiental del proyecto «Módulo de almacenamiento energético por baterías BESS HIB PE Iglesias», de 30 MW de potencia instalada, para su hibridación con el parque eólico Iglesias, de 70,4 MW de potencia instalada, y para su infraestructura de evacuación, en la provincia de Burgos, promovido por **Iberdrola**.

Informe de impacto ambiental del proyecto Módulo de almacenamiento de energía por baterías BAT San Antonio, con una capacidad de almacenamiento de 123,863 MWh y una potencia instalada de inversores de 30 MW, para su hibridación con el parque fotovoltaico existente FV San Antonio, y su infraestructura de evacuación, en la provincia de Cáceres, promovido por **Iberdrola**.

Autorización administrativa previa y la autorización administrativa de construcción del módulo de almacenamiento por baterías «BESS Hibridación FV Andévalo», de 26,36 MW, y para su infraestructura de evacuación, para su hibridación con el parque solar fotovoltaico existente «FV Andévalo», de 42,56 MW, en Puebla de Guzmán (Huelva), promovido por **Iberdrola**.

Solicitud de autorización administrativa previa, autorización administrativa de construcción y declaración de utilidad pública del proyecto de la planta de almacenamiento denominada «FRV Palau», de 20 MW, en el término municipal de Palau-solità i Plegamans, en la comarca del Vallès Occidental, y su infraestructura de evacuación, líneas enterradas a 25 kV en el término municipal de Palau-solità i Plegamans, promovido por **FRV Fotowatio Renewable**.

Solicitud de autorización administrativa previa, autorización administrativa de construcción y declaración de utilidad pública del proyecto de la planta de almacenamiento denominada «PB Sonora Subirats 1», de 23,49 MW, en el término municipal de Subirats, en la comarca del Alt Penedès, y su infraestructura de evacuación, línea soterrada a 25 kV en el término municipal de Subirats, promovido por **RIC Energy**.

Solicitud de Autorización Administrativa Previa y Autorización Administrativa de Construcción del proyecto de módulo de almacenamiento de energía stand-alone «Lagerung», de 101,8 MW, y su infraestructura de evacuación, en los términos municipales de Sant Julià de Ramis y Vilademuls, provincia de Girona, promovido por **Matrix Renewables**.

Solicitud de Autorización Administrativa Previa, y Autorización Administrativa de Construcción para el proyecto de módulo de almacenamiento de energía Talayuela II BESS, de 23,87 MW, para su hibridación con la planta solar fotovoltaica existente Talayuela II, de 44,55 MW, en la provincia de Cáceres, promovido por **Statkraft**.

Aviso: los anuncios publicados en el BOE que se recogen aquí mencionan a los promotores iniciales de los proyectos. Es posible que estos se hayan vendido o traspasado con posterioridad.

Este contenido está protegido por derechos de autor y no se puede reutilizar. Si desea cooperar con nosotros y desea reutilizar parte de nuestro contenido, contacte: editors@pv-magazine.com.

Popular content

Cegasa Energía vuelve a GENERA presentando su solución E/Strem SKD como apuesta estratégica para el mercado Utility - Energética 21

- Es un sistema autoportante y modular que integra en un único bloque sala de baterías, convertidor (PCS) y subestación de media tensión (MT), con una capacidad de hasta 15 MWh por módulo transportable.



Cegasa Energía vuelve a GENERA presentando su solución E/Strem SKD como apuesta estratégica para el mercado Utility.

[cegasas energía](#)[genera 2025](#)[e/strem skd](#)[almacenamiento energético](#)[soluciones personalizadas](#)[mercado utility scale](#)

<https://energetica21.com/noticia/cegasas-energia-vuelve-genera-presentando-solucion-estrem-skd-apuesta-estr...>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

Cegasa Energía vuelve a GENERA presentando su solución E/Strem SKD como apuesta estratégica para el mercado Utility

- Noticias > Genera/Matelec 2025
- 17-10-2025 (actualizado: 17-10-2025)
- Redacción

Es un sistema autoportante y modular que integra en un único bloque sala de baterías, convertidor (PCS) y subestación de media tensión (MT), con una capacidad de hasta 15 MWh por módulo transportable.

Cegasa Energía vuelve un año más a GENERA 2025 (stand 10E34, Pabellón P10), la feria de referencia del sector energético, presentando E/Strem SKD, su solución integral de almacenamiento e hibridación orientada al mercado Utility Scale.

E/Strem SKD es un sistema autoportante y modular que integra en un único bloque sala de baterías, convertidor (PCS) y subestación de media tensión (MT), con una capacidad de hasta 15 MWh por módulo transportable. Totalmente cableado, conectado y probado en fábrica, ofrece una instalación plug & play que reduce riesgos, tiempos de ejecución y trabajos en campo, garantizando fiabilidad y eficiencia desde el primer día.

Y es que, Cegasa Energía no sólo diseña soluciones personalizadas que se adaptan a cada proyecto, integrando componentes de alto valor tecnológico, sino que además toda su producción se integra en España. Por ello, en las recientes ayudas del IDAE con fondos FEDER, la compañía se presentó como el aliado estratégico para proyectos BESS al conseguir la máxima puntuación posible de la convocatoria, con 5 de 6 puntos.

E/Strem SKD es un paso más allá en la estrategia de Cegasa Energía. Con más de 90 años de trayectoria, su apuesta por el almacenamiento energético define su presencia en GENERA 2025 y refuerza su papel como actor clave en la integración de energías renovables a gran escala.



De la crisis a la oportunidad: electrificar Europa es fortalecerla

- Según el nuevo informe de Ember, los combustibles fósiles importados aún representan el 58% de la energía primaria de la UE, situando a Europa entre las eco...



GALERIA

revista digital

revista energía renovable

energía renovable

energías limpias

energía fotovoltaica

energía solar

<https://www.review-energy.com/otras-fuentes/de-la-crisis-a-la-oportunidad-electrificar-europa-es-fortalecerla>

Domingo, 19 octubre 2025

19 octubre 2025 0

La organización energética **Ember** advierte en su nuevo informe *"Shockproof: How Electrification Can Strengthen EU Energy Security"* que la **electrificación basada en energías limpias y de producción local** es la herramienta más poderosa para reducir la peligrosa dependencia de Europa de los combustibles fósiles importados. Según sus estimaciones, **la UE podría recortar esa dependencia en un 50% para 2040** si acelera la transición hacia tecnologías eléctricas en transporte, edificios e industria.

Pese a los avances en renovables y a la disminución de las importaciones desde Rusia, **el 58% de la energía primaria de la UE aún proviene de combustibles fósiles importados**, una proporción muy superior a la de economías como China (24%) o India (37%).

El informe destaca que esta dependencia sigue concentrada en pocos proveedores: **los cuatro principales exportadores de gas suministraron el 83% de las importaciones europeas en 2024**, una cifra prácticamente igual a la anterior a la crisis energética.

Una factura de 1,8 billones de euros

Durante la crisis del gas entre 2021 y 2024, los precios del petróleo, el carbón y el gas se dispararon, llevando a la UE a gastar **1,8 billones de euros** en importaciones de combustibles fósiles. **Ember calcula que 930.000 millones de esa suma fueron un sobrecoste** respecto a los precios previos a la crisis, una “penalización” por la falta de independencia energética.

La electricidad europea, cada vez más autóctona

El informe muestra que la **electricidad generada en Europa es cada vez más limpia y doméstica** : solo el **19%** procede de combustibles fósiles importados, mientras que en sectores como el transporte esa cifra alcanza el **88%** . “Cambiar el consumo energético de combustibles importados a electricidad local es la forma más rápida de lograr independencia energética”, señala Ember.

Entre 2014 y 2024, la UE incorporó **377 gigavatios de nueva capacidad eólica y solar** , frente a apenas 23 GW de gas y nuclear. Según los escenarios de la Comisión Europea, para 2040 **casi toda la electricidad europea se generará a partir de fuentes autóctonas** .

Un potencial aún desaprovechado

Solo el **22% de la energía final consumida en la UE está electrificada** , pese a que **dos tercios podrían electrificarse con tecnologías ya disponibles** , como los vehículos eléctricos y las bombas de calor.

Las diferencias entre países son notables: en Polonia, solo el 12% de la energía doméstica está electrificada, frente al 48% en Suecia. En la industria, la electrificación del acero alcanza el 57% en Francia, pero apenas el 18 % en Eslovaquia.

Electrificación: clave para la seguridad y la eficiencia

Ember estima que si la electrificación alcanza el 50 % del consumo final de energía para 2040, la demanda de combustibles fósiles se reducirá en **dos tercios** respecto a 2023. El cambio no solo sustituye fuentes importadas por energía local, sino que también mejora la eficiencia: **un coche eléctrico convierte en energía útil el 90% de la electricidad que usa** , frente al 20% del combustible en un motor de combustión.

De igual forma, **una bomba de calor triplica la energía que consume** , mientras una caldera de gas desperdicia más del 10% del combustible.

Ejemplos que ya funcionan

Los países líderes en electrificación ya están viendo resultados tangibles. En **Dinamarca** , los vehículos eléctricos desplazaron en 2024 **3,3 millones de barriles de petróleo** , equivalentes al **11% de sus importaciones anuales** .

En **los Países Bajos** , las bombas de calor domésticas evitaron el consumo de **0,34 bcm de gas** , un **10% de la demanda de calefacción residencial** .

El autor del informe, **Dr. Chris Rosslowe** , senior energy analyst de Ember, advierte que Europa no puede seguir postergando el cambio: “Los combustibles fósiles importados no son una base segura ni asequible para el sistema energético europeo. Las fuentes locales (como el viento y el sol) son hoy

un activo estratégico. Desbloquear la electrificación es el movimiento decisivo que puede proteger al continente de su dependencia de proveedores volátiles”.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

EDF firma su primer PPA corporativo de eólica marina en Taiwán

- El proyecto Wei Lan Hai Changhua cierra un acuerdo de 30 años de duración con Taiwan Smart Electricity & Energy .



EDF firma su primer PPA corporativo de eólica marina en Taiwán

<https://elperiodicodelaenergia.com/edf-firma-su-primer-ppa-corporativo-de-eolica-marina-en-taiwan/>

José A. Roca

Sábado, 18 octubre 2025

El proyecto Wei Lan Hai Changhua cierra un acuerdo de 30 años de duración con Taiwan Smart Electricity & Energy

EDF Power Solutions ha firmado su primer acuerdo corporativo de compra de energía (CPPA, por sus siglas en inglés) para energía eólica marina en Taiwán, correspondiente al proyecto Wei Lan Hai Changhua de 440MW.

El CPPA, con una duración de 30 años, se firmó con **Taiwan Smart Electricity & Energy (TSEE)** , un agregador de electricidad respaldado por el gobierno, creado recientemente para apoyar la adquisición de energía renovable.

EDF Power Solutions es el accionista mayoritario del proyecto Wei Lan Hai Changhua, que fue adjudicado en 2022 y generará 1700 GWh de electricidad anualmente una vez que esté en funcionamiento.

La empresa indicó que este acuerdo representa un hito clave en su cartera para la región de Asia-Pacífico, y también es el primer CPPA firmado por TSEE desde su creación.

Crece la demanda de energía renovable

La demanda de energía renovable en Taiwán está aumentando rápidamente, impulsada por el crecimiento de los sectores de semiconductores e inteligencia artificial, además de los objetivos nacionales de alcanzar 10,8 GW de energía eólica marina para 2030.

EDF Power Solutions señaló que el proyecto contribuirá a la independencia energética de Taiwán y respaldará su transición hacia una economía baja en carbono.

Aunque actualmente las grandes industrias dominan el mercado de energía renovable en Taiwán, EDF destacó que este acuerdo también demuestra un creciente interés por parte de pequeñas y medianas empresas en acceder a la energía eólica marina.

Fortescue elimina cientos de empleos en Reino Unido y Australia al trasladar la fabricación de motores para vehículos...

- Su objetivo cero real requerirá hasta 400 enormes camiones eléctricos de 240 toneladas para transportar el mineral en sus minas, la mitad de los cuales serán construidos por la empresa china XCMG .



Fortescue elimina cientos de empleos en Reino Unido y Australia al trasladar la fabricación de motores para vehículos eléctricos a China

<https://elperiodicodelaenergia.com/fortescue-elimina-cientos-de-empleos-en-reino-unido-y-australia-al-traslad...>

José A. Roca

Sábado, 18 octubre 2025

Su objetivo cero real requerirá hasta 400 enormes camiones eléctricos de 240 toneladas para transportar el mineral en sus minas, la mitad de los cuales serán construidos por la empresa china XCMG

Fortescue Metals , de Andrew Forrest, está eliminando varios cientos de puestos de trabajo en el Reino Unido y Australia tras decidir enviar actividades de fabricación a China, incluidos los motores y trenes de potencia de sus planeados camiones de transporte eléctricos gigantes.

Los recortes de empleos afectarán a Fortescue Zero y se producen mientras la empresa intensifica la implementación de las nuevas tecnologías que necesita para alcanzar su ambicioso objetivo de "cero real" para 2030, lo que significa que no quemará gas ni diésel en sus gigantescas operaciones de mineral de hierro de Pilbara para esa fecha.

Ese objetivo requerirá hasta 400 enormes camiones eléctricos de 240 toneladas para transportar el mineral en sus minas, la mitad de los cuales serán construidos por la empresa china XCMG en una medida anunciada hace apenas unas semanas.

Fortescue proporcionará los primeros 20 motores y trenes de potencia eléctricos para los otros casi 200 camiones eléctricos que entregará **Liebherr**, pero el resto se subcontratará ahora a otro fabricante en China.

Gus Pichot, director de crecimiento y energía de Fortescue, dice que Fortescue Zero seguirá centrado en la investigación y el desarrollo, en lugar de la fabricación, para ofrecer las tecnologías que descarbonizarán las operaciones de Pilbara para 2030.

“En 2022, cuando comprometimos 6.200 millones de dólares a Real Zero (eliminar los combustibles fósiles de nuestras operaciones en Australia para 2030), había pocos capaces de ofrecer soluciones a la escala requerida”, afirmó en un comunicado.

Facilitador de tecnología verde

“Es por eso que convertimos a Fortescue Zero en un innovador y facilitador de tecnología verde, que ha liderado el desarrollo de tecnologías verdes revolucionarias que ahora se están probando en nuestros sitios mineros de Pilbara. Como anticipamos, las tecnologías han avanzado rápidamente, la capacidad del mercado ha crecido y otros ahora están listos para igualar nuestro objetivo”.

Pichot afirmó que la mayoría de las pérdidas de empleo se producirían en el Reino Unido. “Esta nunca es una decisión fácil, y Fortescue se dedica a guiar la transición con compasión, respeto y apoyo”.

Fortescue también ha firmado otros acuerdos clave con fabricantes chinos, como **BYD** para su sistema de almacenamiento de baterías y **Envision** para turbinas eólicas que se utilizarán en su primer gran proyecto eólico en Pilbara. **Longi** también ha firmado contratos para los paneles solares fotovoltaicos que se están instalando en varios proyectos solares que abastecen sus minas.

El acuerdo de Envision también contará con nuevas turbinas "autoelevables" de Nabrawind, un desarrollador de tecnología eólica español recientemente comprado por Fortescue para ayudar a minimizar los costos de construcción de sus proyectos eólicos planificados, el primero de los cuales comenzará a construirse en 2026.

Homenaje a Juan Bornay- “¿A qué se dedica tu padre? Fabrica molinos para hacer luz donde no la había”

● Homenaje a Juan Bornay, padre de la minieólica



Juande y Juan Bornay, en el acto de homenaje celebrado ayer en Castalla (Alicante)

Energías Renovables el periodismo de las energías limpias.

<https://www.energias-renovables.com/panorama/a-aya-qu--se-dedica-20251018>

Luis Merino

Sábado, 18 octubre 2025

Emoción a raudales ayer en Castalla. Para homenajear a **Juan Bornay**, el emprendedor, el ingenioso, el padre, el abuelo y el vecino. Orgulloso por verse “acompañado de toda la gente que también me ha hecho empresa, porque sin los trabajadores, no habríamos podido hacer nada”, decía él mismo. Con cero ínfulas, “nunca le he visto vanagloriarse de nada, su disfrute era encender una bombilla”, le retrata **María José Esteve**, pieza clave en Bornay durante décadas.

Y muchos agradecimientos. “A la vida, al viento y a mi padre, que soñó con hacer del aire luz”, decía su hijo Juande. A esa “especie de superhéroe con multiherramientas”, en palabras de sus nietos Nico y Marc. Las nuevas oficinas de Bornay, en Castalla, fueron ayer el escenario de una fiesta en toda regla. Un sentido homenaje a un hombre que pasará a la historia de las renovables en este país, por ser el padre de los miniaerogeneradores que llevan su apellido. Y por no haberse conformado con imaginarlo, por haberlo hecho realidad, por lograr que esos molinos que “hacen luz donde no la había”, estén aprovechando hoy la energía del viento en más de 80 países.

Bornay es “un orgullo para el Gobierno de la Generalitat Valenciana”, escribió en el libro de honor de la compañía el secretario autonómico de Industria, Comercio y Consumo del Ejecutivo regional, **Felipe Javier Carrasco**, que participó en la inauguración de las nuevas instalaciones de Bornay y en el homenaje a su fundador. Y destacó el alineamiento de la familia de emprendedores con el **Plan de Reindustrialización** de la región en un contexto de gran competitividad en el que Bornay crea

industria sostenible, desde un punto de vista económico y ambiental. También estaba el alcalde, **Jesús López**, para reivindicar que “desde Castalla se pueden hacer grandes cosas”, con la “humildad y determinación” de Juan Bornay.

Juande y Juan Bornay, en la celebración del homenaje. Juan sostiene en la mano el libro que recopila testimonios de gente con la que ha compartido tantas cosas estos años

Juan de Dios Bornay, Juande, recordó ayer que “donde hay viento, ahí estamos”, con más de 12.000 proyectos desde la Antártida a África, América, en zonas urbanas y rurales, “con las mismas ganas e ilusión” para fabricar y distribuir aerogeneradores en “un mundo más limpio, más justo y más humano”. “Que el viento nos siga llevando muy lejos”, dijo.

En el homenaje, en el que participaron los cuatro nietos de Juan Bornay – **Paula, Ximo, Nico y Marc** –, le entregaron una litografía de **Cyan Trenado** y un libro escrito por varios autores, que ha coordinado la directora de Comunicación de Bornay, **Carolina Hernández**, que se ocupó también de conducir el acto.

Bornay fue fundada en 1970 en Castalla (Alicante) con la misión de “llevar energía a donde no la hay”. Diseña y fabrica miniaerogeneradores en España al 100%, en un centro de producción diseñado con arreglo a los principios de la arquitectura bioclimática y que se abastece de energías renovables. Su departamento de I+D+i mantiene un constante pulso consigo mismo para mejorar los productos de la compañía, que también es distribuidora de gamas de productos relacionados. En la actualidad, sus máquinas están presentes en más de 80 países.

- **El mecánico que supo ver el viento**
- **Aquí puedes ver un vídeo con la historia de Bornay a través de los ojos de Edison**

II Mesa redonda de sostenibilidad en el sector HVAC: las diez conclusiones principales

- La segunda edición de la Mesa redonda de sostenibilidad en el sector HVAC, organizada por C de Comunicación y patrocinada por Eurofred, se celebró el 16 de octubre en el 18º piso de la Torre Emperador y contó con una decena de expertos de la cadena de valor que pusieron el foco en el marco normativo, los...



<https://climatizacion-y-confort.cdecomunicacion.es/noticias/sector-hvac/150334/ii-mesa-redonda-de-sostenibili...>

Covadonga Del Nero

Viernes, 17 octubre 2025

La segunda edición de la Mesa redonda de sostenibilidad en el sector HVAC, organizada por C de Comunicación y patrocinada por Eurofred, se celebró el 16 de octubre en el 18º piso de la Torre Emperador y contó con una decena de expertos de la cadena de valor que pusieron el foco en el marco normativo, los CAEs y la digitalización, el reciclaje de equipos o la captación de talento.

bajo un prisma común: la **sostenibilidad**.

Compartir: [Linkedin](#) [Whatsapp](#) [Facebook](#) [Twitter](#)

El 18º piso de la **Torre Emperador**, el espacio **Next Floor**, en pleno Paseo de la Castellana de Madrid, acogió ayer la celebración de la segunda edición de la mesa redonda 'La sostenibilidad como piedra angular en el futuro del sector HVAC', organizada por *C de Comunicación* y patrocinada por **Eurofred**.

El evento reunió a **diez expertos de toda la cadena de valor**, desde instaladores hasta prescriptores, pasando por la distribución, para debatir sobre temas dispares como la normativas y las tendencias que están transformando el sector, la dificultad de atraer al usuario final, la digitalización y los incentivos (CAEs), circularidad y reciclaje de residuos y la necesidad de captar talento, todo

Un intercambio de opiniones que se generó a partir del **III Barómetro de Sostenibilidad de Eurofred**, del que se desprendieron datos tales como que el **37 % de los encuestados no sabe lo que son los**

CAEs o el 86 % considera que todavía no hay suficientes apoyos e incentivos para avanzar en materia de sostenibilidad. O que el 74 % de las empresas considera que la digitalización promueve la eficiencia, pero **apenas el 16 % ha digitalizado procesos clave** .

En el centro de todas estas dualidades, con Javier Espada, director de Climatización y Confort, y Covadonga del Nero, responsable de contenidos de Climatización y Confort, como moderadores, **Jessica Ros** , responsable de Calidad y Sostenibilidad de **Eurofred Group** ; **Anna Basagaña** , responsable de Desarrollo de Negocio y Servicios de **Eurofred Group** ; **Ana María García** , directora general de **CONAIF** ; **Fernando del Valle** , jefe del departamento de Tecnologías Limpias del **Ayuntamiento de Madrid** ; **Alberto Martos** , CEO de la empresa instaladora **Aclimar** ; **Rubén Munguía** , CEO de la empresa instaladora **Climaelec** ; **Manuel Fernández Casares** , asesor técnico, consultor y director técnico del Organismo de Certificación en el **COGITIM** ; **Laureano Matas** , secretario general del **CSCAE** ; y **Agustín Peña** , técnico comercial de **ECOTIC Clima** , llevaron a cabo un profundo debate, con el foco en la sostenibilidad.

Y del intenso debate, se desprendieron **una serie de conclusiones diversas** .

Las conclusiones de los protagonistas

“Uno de los problemas en el reciclaje de residuos de aparatos eléctricos y electrónicos es el desconocimiento. El responsable de ese residuo no es el usuario final, sino el instalador”

Agustín Peña, ECOTIC Clima.

“Somos unos supervivientes natos. El sector de las instalaciones es pionero en la profesionalización, la hemos llevado a cabo que otros muchos sectores. Pero tenemos el enfrentamiento de que, desde el punto de vista de las instalaciones centralizadas, hay demasiadas normas”

Alberto Martos, Aclimar.

“Es cierto que cuando hablas de subvención, hay muchos instaladores que desconectan directamente. Los CAEs necesitan más divulgación entre los instaladores”

Ana María García, CONAIF.

“El sector de la climatización ataca una necesidad de primer orden, que es el confort térmico. Es un sector dinámico, de futuro y que, si le dedicas tiempo y esfuerzo, puedes ganar dinero. Tienes mucho que aportar”

Anna Basagaña, Eurofred.

Compartir:

[Linkedin](#)

[Whatsapp](#)

[Facebook](#) [Twitter](#)

“Con la diversidad de sistemas de instalación, cada vez necesitamos no solo mano de obra cualificada, sino especialización en diferentes ramas. Cada vez será más complicado encontrar a esos hombres o mujeres que puedan instalar de todo”

Esther Estévez, AMASCAL.

“Al final, los equipos se cambian cuando se rompen y es así cuando se podría romper un poco la barrera de la sostenibilidad y la eficiencia. Cuando los incentivos suponen una inversión muy grande, se está dopando el mercado constantemente”

Fernando del Valle,
Ayuntamiento de Madrid.

“La hiperregulación también se puede ver como una oportunidad para impulsar todo lo relacionado con las energías renovables. Por una parte, está el desarrollo de producto, que esté más alineado con la eficiencia energética, y, por otro, la digitalización, que ayuda a través de la digitalización de equipos”

Jessica Ros, Eurofred.

“Estamos dejando atrás un problema didáctico. Las viviendas cada vez tienen más valor y cada vez las mantenemos menos. La sostenibilidad le viene por obligación al usuario final, no por interés. No noto, excepto casos muy excepcionales, que alguien quiera una vivienda verde”

Laureano Matas, CSCAE

“La documentación requiere un trabajo tan grande que no les compensa documentar para poder monetizar ese ahorro. Hay una barrera enorme en cuanto a la documentación, pues permite que los CAEs se vayan a cobrar rápido, pero lo que no ha conseguido es simplificar el trámite”

Manuel Fernández, COGITIM

“El RITE es un reglamento que me resulta abrumador. Hay un desconocimiento generalizado en muchos aspectos del RITE y, si le sumamos una serie de cuestiones que hay que tener en cuenta a la hora de dimensionar, se convierte en algo muy complejo. Nos convierte en supervivientes”

Rubén Munguía, Climaelec



La nueva visión climática de la UE y el llamado de IRENA a acelerar las renovables abren el resumen semanal

- La UE refuerza su papel global en la transición energética con la nueva dimensión externa de su Clean Industrial Deal, mientras IRENA urge a instalar más de...



GALERIA

revista digital

revista energia renovable

energia renovable

energias limpias

energia fotovoltaica

energia solar

<https://www.review-energy.com/otras-fuentes/la-nueva-vision-climatica-de-la-ue-y-el-llamado-de-irena-a-acele...>

Sábado, 18 octubre 2025

18 octubre 2025 0

1. The EU outlines external dimension of its Clean Industrial Deal to strengthen international cooperation

The European Commission and the High Representative have unveiled a **new international strategy aimed at securing Europe's role in global clean energy and technology markets**. The "EU Global Climate and Energy Vision" sets out how the bloc will use diplomacy, industrial strength, and strategic partnerships to drive a fair and resilient global transition.

According to the plan, the EU will promote international standards for a just transition, support partner countries in developing their own clean energy pathways, and address emerging security challenges linked to climate change and resource competition.

2. IRENA advierte que el mundo necesita sumar más de 1.100 GW de renovables por año para alcanzar las metas de 2030

El mundo alcanzó un récord histórico en capacidad instalada de energías renovables durante 2024, pero el ritmo actual no es suficiente para cumplir el objetivo global de triplicar esa capacidad hacia

2030. Así lo advierte un nuevo informe de la Agencia Internacional de Energías Renovables (IRENA), la Presidencia brasileña de la COP30 y la Alianza Global de Renovables (GRA), presentado durante un encuentro de alto nivel previo a la cumbre climática de Belém.

Durante 2024, la capacidad renovable mundial aumentó en 582 gigavatios (GW), la cifra más alta registrada hasta el momento. Sin embargo, para alcanzar el objetivo fijado en el Consenso de los Emiratos Árabes Unidos (COP28) —triplicar la capacidad mundial a 11,2 teravatios (TW) en 2030— el crecimiento deberá acelerarse hasta sumar 1.122 GW adicionales por año entre 2025 y 2030.

3. Lhyfe inaugurates Germany's largest commercial renewable hydrogen production site

Lhyfe has inaugurated its first commercial production plant in Germany, with an installed capacity of 10 MW, capable of producing **4 tons of renewable hydrogen per day**.

The plant is located on a one-hectare site in Schwäbisch Gmünd. According to the company, this hydrogen, produced through water electrolysis using renewable energy, will be used to decarbonize heavy mobility and industry.

To ensure its renewable electricity supply, Lhyfe has signed PPAs with producers in Germany, including EDPR.

The facilities have been built in a containerized format with stackable modules to reduce their size. These modules manage the entire process of renewable hydrogen production and distribution, from electricity conversion, cooling, water treatment, and electrolysis to purification, compression, and hydrogen filling.

4. Naturgy invierte más de 80 millones en sus primeros proyectos de baterías en España

Naturgy ha iniciado la construcción de sus primeros proyectos de almacenamiento con baterías en España. Se trata de las instalaciones que hibridarán los parques fotovoltaicos de Tabernas I y II, en la provincia de Almería, y El Escobar y Piletas I, en Las Palmas (Canarias), todos ellos gestionados por la compañía.

Estos proyectos forman parte de una cartera total de diez que Naturgy prevé poner en marcha en 2026. Nueve de ellos estarán hibridados con plantas solares fotovoltaicas, mientras que uno funcionará como sistema de almacenamiento stand alone, conectado directamente a la red, en Vigo (Pontevedra). En conjunto, la compañía sumará una potencia total de 160 MW y una capacidad de almacenamiento de 342 MWh al sistema energético nacional.

5. Colombia y Chile sellan alianza energética con foco en hidrógeno y SA

Colombia y Chile firmaron un Memorando de Entendimiento (MDE) en Bruselas con el objetivo de fortalecer la cooperación en materia de hidrógeno y combustibles sostenibles de aviación (SAF), en

lo que representa un paso significativo hacia la integración energética latinoamericana y la promoción de una transición justa, limpia y sostenible.

El acuerdo fue suscrito por el **ministro de Minas y Energía de Colombia, Edwin Palma Egea** , y el **ministro de Energía de Chile, Diego Pardow Lorenzo** , en el marco del Foro Global Gateway. El documento establece mecanismos de cooperación técnica, científica y regulatoria para el desarrollo conjunto de proyectos vinculados al hidrógeno de bajas emisiones y a los combustibles sostenibles de aviación.

Durante la firma, el ministro Edwin Palma destacó la relevancia política y estratégica del acuerdo. “Con este pacto, Chile y Colombia envían un mensaje político poderoso: que América Latina tiene la capacidad y la decisión de construir su propio camino hacia la energía limpia, con soberanía, inclusión y justicia ambiental”, afirmó.

Comentarios

Sé el primero en comentar...

Deja tu comentario

Últimas Noticias

18 octubre 2025

La nueva visión climática de la UE y el llamado de IRENA a acelerar las renovables abren el resumen semanal

17 octubre 2025



Los proyectos para almacenar energía se disparan en España

- La capacidad para almacenar energía activa es de 7,6 GW pero ya hay proyectos en tramitación que suman 20 GW



Almacenar energía, el nuevo negocio por el que hacen cola las renovables

<https://www.elindependiente.com/economia/2025/10/20/almacenar-energia-el-nuevo-negocio-por-el-que-hace...>

null

Lunes, 20 octubre 2025

En la ventanilla la cola es larga. El cuello de botella ha comenzado a hacerse más grande en los últimos meses. Hasta ahora, almacenar energía no parecía una empresa atractiva capaz de atraer a las grandes compañías. Al calor de las ayudas públicas y la descarbonización que aconseja **disponer de una 'reserva' energética renovable** para los momentos en los que la demanda y la oferta no se encuentren, las peticiones de permisos para proyectos de construcción de plantas y sistemas de almacenamiento se han disparado. En los últimos meses el goteo de anuncios de nuevas iniciativas no ha parado y la saturación en los arduos procesos de autorizaciones administrativas que conllevan empieza a ser importante.

En España hasta hace poco la capacidad para almacenar energía era prácticamente nula. Hoy empieza a ser significativa pero aún muy lejos del plan que el Gobierno ha proyectado para el próximo lustro. De los 22,5 GW de capacidad de almacenamiento que establece el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC) actualmente apenas contamos con **7,6 GW de capacidad operativa**. Pero esa cifra pronto irá creciendo y lo hará de modo exponencial. Sólo los proyectos que han iniciado el trámite administrativo para ponerse en marcha suman otros 20 GW. Quizá no todos lleguen a completarse y llevarse a cabo, pero reflejan el 'boom' del almacenamiento energético que hoy se vive en España.

El Gobierno refuerza el papel de las renovables en su decreto 'antiapagones'

El número de proyectos que han comenzado su tramitación supera los 300 en la actualidad, con una capacidad total de 5,2 GW. El resto continúan esperando para poder iniciarlo. En algunos casos, en función del modelo de almacenamiento, la tramitación y ejecución puede prolongarse hasta una década.

Actualmente en España la apuesta pasa, fundamentalmente, por el desarrollo de tres sistemas de almacenamiento de energía: el uso de baterías, el empleo del bombeo hidráulico o el almacenamiento térmico. Prácticamente la mitad de la capacidad que ahora se tramita corresponde a proyectos de instalación de baterías, bien en su modelo híbrido –asociadas a una planta de generación- o bien en la denominada modalidad de ‘stand alone’, conectadas a la red.

Proyectos en fase inicial de tramitación

De los 5,2 GW, más de la mitad se encuentran en la fase inicial de tramitación, la relativa a su validación de impacto ambiental. Un tercio de los proyectos ya han superado ese trámite y cuentan con una primera autorización administrativa previa. Son apenas un 1% los proyectos que actualmente están pendientes de recibir la autorización de construcción y poder poner en marcha su ejecución. Los que ya tienen autorización para iniciar los trabajos de construcción apenas suman una capacidad de almacenamiento de 379 MW. En la mayoría de los casos se trata de pequeñas plantas de unos 20 MW de capacidad media.

Esta aceleración de los proyectos de almacenamiento no es un fenómeno exclusivo de nuestro país. Se estima que en todo el mundo el ritmo de crecimiento de este tipo de iniciativas supera el 21% anual, según datos de BloombergNef. Ha sido la propia Unión Europea la que ha instado a los países miembros a incentivar la instalación de estas infraestructuras energéticas.

Fusión, la energía del sol que se recrea en laboratorio y comercializará la tierra en 20 años

En el caso de España la fotografía del almacenamiento de energía pasa fundamentalmente por los llamados bombeos reversibles. Estas centrales hidráulicas representan actualmente el 85% de la capacidad de almacenamiento ya operativa. De los 7,6 GW de los que disponemos, 6,4 GW corresponden a estos sistemas de bombeo de agua. El procedimiento se basa en la construcción de dos embalses, a diferentes alturas, en los que gracias al almacenamiento de agua se puede generar energía en cualquier momento al pasar el agua del depósito superior al inferior haciéndola circular por una turbina para generar energía. El proceso se puede repetir de nuevo volviendo a bombear el agua al embalse superior. Esta modalidad de almacenaje de energía es la más rentables y la que mayor capacidad aportan, pero también la más cara y compleja de construir.

Las baterías son ahora la vía de almacenamiento que está penetrando con fuerza en España. “Es el sistema que más en auge está actualmente. Son proyectos pequeños y que en muchos casos comenzarán a construirse ya a finales del próximo año”, asegura Alvaro Sotorrío, fundador de la consultora ORKA Energía. “El sistema de baterías ‘stand alone’ permite a las renovables estar

conectadas a la red. De este modo, por ejemplo, pueden comprar energía barata cuando hay mucho sol y cargar las baterías que luego podrán aportar a la red cuando sea necesaria y vendiéndola más cara. Luego están las baterías híbridas, asociadas a un parque renovable, y que les permite almacenar un exceso de producción y emplearla cuando no tengan sol o viento”, apunta Sotorrío.

El impulso de las ayudas públicas

El CEO de ORKA Energía señala que, pese a que son los proyectos más rentables, apostar por construir una planta de bombeo hidráulico es complicado: “Ahora hay permisos por 3,3 GW concedidos, pero tenemos que tener en cuenta que montar un embalse no es fácil y requiere de muchos estudios de impacto ambiental, los plazos de construcción, etc. Podemos estar hablando de plazos de hasta diez años”. En cambio, apunta que para plantas con baterías los plazos pueden reducirse a dos años: “Es mucho más sencillo. Las baterías vienen prácticamente montadas, la mayoría de China y su instalación es sencilla”.

Alcántara, un gigante de la hidráulica entre romanos y caballeros medievales

En la lista de compañías que más están apostando por el almacenamiento energético destaca Endesa, quien a través de Enel Green cuenta con proyectos que suman una capacidad de casi 600 MW. Rolwind, con algo menos de 500 MW, y Grenergy, con algo más de un centenar de GW de capacidad, lideran el ‘ranking’.

Sin duda, las ayudas públicas han sido un incentivo clave para acelerar el proceso. Según datos del Ministerio para la Transición Energética, hasta el momento se han concedido 244 millones en ayudas, tanto para proyectos de almacenamiento de baterías híbridas y ‘stand alone’, como para infraestructuras de bombeo hidráulico y, en menor medida, para al almacenamiento térmico. Las ayudas europeas, el plan FEDER, con 700 millones de euros, también facilitarán la instalación de proyectos con una capacidad de entre 2,5 GW y 3,5 GW, según fuentes ministeriales y que deberían estar operativos para 2029.

Una de las últimas compañías en unirse al desarrollo de plantas de almacenamiento es Naturgy, quien esta misma semana anunciaba el inicio de la construcción de sus primeros proyectos para almacenar energía en baterías. Lo hará en los parques fotovoltaicos que posee en Almería (Tabernas I y II) y en Las Palmas (El Escobar y Piletas I). Pronto se les sumarán otros seis proyectos en Vigo, con lo que contará con una capacidad de 160 MW.

Un 'boom' de solicitudes

Otra de las compañías energéticas de referencia, Repsol, también cuenta con un sistema de almacenamiento con baterías. La ha instalado en su refinería de Puertollano. Consiste en una instalación con ocho contenedores con batería de litios con una capacidad de almacenamiento de 4 MW.

La 'amenaza fotovoltaica' china: posee ya el 46% de la capacidad mundial y el 80% del mercado de paneles

El tercer trimestre de este año ha sido especialmente intenso en este campo. Según datos del Observatorio de Energía renovables de Opina 360, hubo 64 proyectos que iniciaron la tramitación -3.446 MW-, lo que multiplica por cinco la actividad del trimestre anterior. En este periodo se han autorizado en España otros 13 proyectos, con una capacidad total de 298 MW. Entre ellos se incluye un proyecto de baterías híbridas asociadas a una planta fotovoltaica de 100 MW en Castilla La Mancha. A ellos se añaden en los últimos tres meses las autorizaciones previa que lograron 4 proyectos presentados y la validación del estudio de impacto ambiental para otros 41 proyectos.

Comunidades como Asturias, con casi 1.000 MW de capacidad de almacenamiento, lideran el mercado en España, seguida por Cuenca, Badajoz o Valencia, con entre 400 y 500 MW de capacidad.

Reazziona impulsa el desarrollo de barrios solares y presentará su modelo energético en GENERA - Energética 21

- La comercializadora invitará a los propietarios a ceder sus tejados para nuevas instalaciones compartidas que generen ingresos y fomenten la energía local y sostenible.



Reazziona impulsa el desarrollo de barrios solares y presentará su modelo energético en GENERA.

desarrollo sostenible

energía renovable

barrios solares

genera

matelec 2025

semana internacional de la electrificación

<https://energetica21.com/noticia/reazziona-impulsa-desarrollo-barrios-solares-presentara-modelo-energetico-g...>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

La comercializadora invitará a los propietarios a ceder sus tejados para nuevas instalaciones compartidas que generen ingresos y fomenten la energía local y sostenible.

Reazziona, comercializadora de energía renovable integrada en **Grupo Visalia**, participará del **18 al 20 de noviembre** en **GENERA y MATELEC 2025**, celebradas en **IFEMA Madrid** en el marco de la **Semana Internacional de la Electrificación y la Descarbonización**.

Durante la feria, la compañía (ubicada en el stand stand 8A29A) animará a los **propietarios de tejados a ceder sus cubiertas para nuevas instalaciones solares compartidas**, con las que podrán obtener ingresos y contribuir al desarrollo de **barrios solares**, un modelo energético más **local, limpio y colaborativo**.

Con más de **300 instalaciones solares activas** y una red en expansión, Reazziona demuestra que **otro modo de consumir energía es posible**, permitiendo acceder a **electricidad renovable sin inversión inicial** y con **ahorros de hasta un 30%** en la factura. Además, comercializa **comunidades solares de proximidad**, que benefician a usuarios ubicados a menos de **5 kilómetros** de las plantas, ofreciendo precios más competitivos que las tarifas convencionales.

La compañía basa su propuesta comercial en **transparencia y simplicidad tarifaria** , con **precios claros, sin permanencias y energía 100% renovable certificada por Garantías de Origen (GdO)** . Su oferta incluye tarifas eléctricas —de precio único, fijo por periodos o indexado— y una tarifa de gas de próxima implantación, pensada para **evitar variaciones estacionales** .

Rondo pone en marcha la batería de calor industrial más grande del mundo

- California acoge en una planta de combustible la batería de calor Rondo de 100 MWh alimentada exclusivamente con una planta fotovoltaica.



Rondo pone en marcha la batería de calor industrial más grande del mundo

<https://elperiodicodelaenergia.com/rondo-pone-en-marcha-la-bateria-de-calor-industrial-mas-grande-del-mun...>

Ramón Roca

Sábado, 18 octubre 2025

California acoge en una planta de combustible la batería de calor Rondo de 100 MWh alimentada exclusivamente con una planta fotovoltaica

Rondo Energy ha anunciado el inicio de la operación comercial de la batería de calor industrial más grande del mundo. Una batería de calor Rondo (RHB) de 100 MWh ha entrado en funcionamiento automático diario, alimentada exclusivamente por un sistema solar fotovoltaico in situ, que suministra calor industrial y vapor de alta presión de forma continua a una planta de producción de combustible en California.

La unidad establece nuevos récords en la industria de baterías de calor industriales en cuanto a capacidad, eficiencia de ciclo completo y suministro de energía. Esta unidad de 100 MWh suministra un volumen de calor equivalente a 10.000 sistemas de calefacción domésticos.

Durante el día, la energía solar fotovoltaica aislada carga la batería de calor y el RHB suministra calor las 24 horas. Tras 10 semanas de funcionamiento, el proyecto ha alcanzado todos los hitos de funcionamiento automático diario, rendimiento, eficiencia y fiabilidad, lo que demuestra el diseño único de Rondo, que ofrece temperaturas de almacenamiento superiores a 1000 °C y una eficiencia de ida y vuelta superior al 97%.

"La batería térmica Rondo ya está probada a escala industrial", afirmó **Eric Trusiewicz**, director adjunto de Rondo Energy. "Ya desarrollamos y operamos baterías térmicas en cuatro continentes y cinco industrias. Nuestros clientes están mejorando su competitividad y reduciendo drásticamente sus emisiones de carbono al mismo tiempo".

Industria más competitiva

Esta batería de calor Rondo suministra vapor directamente junto con calderas de gas sin realizar modificaciones en las instalaciones. Este proyecto se ejecutó sin bajas laborales y cumple plenamente con todas las especificaciones del contrato del cliente. Al sustituir el consumo de gas por el coste fijo de la energía solar in situ, el proyecto reduce la volatilidad de los costes energéticos, así como la exposición a las regulaciones y al mercado de carbono. La menor intensidad de carbono de los combustibles del cliente refuerza su competitividad en los mercados con bajas emisiones de carbono.

El calor industrial representa el 25% del consumo final de energía a nivel mundial, y las industrias, desde la química hasta la cementera, dependen del calor a alta temperatura. La tecnología de Rondo ofrece a los fabricantes una forma sencilla y segura de reducir costes y reducir drásticamente las emisiones de alcance 1 hoy mismo.

A diferencia de las bombas de calor o las calderas eléctricas, que requieren energía constante, la Batería de Calor Rondo se carga utilizando solo las seis horas de electricidad más económicas al día, ya sea de energía solar aislada o de la red eléctrica. Gracias a la implementación de la energía solar y eólica, cada vez es más posible disponer de electricidad intermitente y económica en los sistemas eléctricos de todo el mundo.

"La comercialización de la batería térmica representa otro punto de inflexión global para la energía solar y eólica", afirmó **Andy Lubershane**, socio de Energy Impact Partners. "Así como los vehículos eléctricos abrieron el mercado del transporte a la electricidad renovable, las baterías térmicas abrirán un mercado aún más grande: el calor industrial, que representa aproximadamente una cuarta parte del consumo energético mundial. Nos entusiasma que Rondo esté liderando el camino".

El medio de almacenamiento de la Batería de Calor Rondo utiliza únicamente ladrillos y alambre, materiales abundantes y de eficacia comprobada que no se incendian, explotan ni causan fugas tóxicas. Las baterías de calor reemplazan o se instalan junto con las calderas estándar de la industria y se integran a la perfección en las bridas de vapor existentes, suministrando vapor en cualquier condición a más de 100 bar (más de 1450 PSI). Al no producir emisiones, la Batería de Calor Rondo no requiere permisos de aire, lo que facilita su implementación.

Rondo ya desarrolla y opera proyectos en Norteamérica, Europa, Asia y Australia, con implementaciones en marcha para productos químicos, biocombustibles, alimentos y bebidas, y cemento. La tecnología de la empresa escala rápidamente, sin requerir minerales escasos y utilizando únicamente componentes industriales de eficacia probada.

Con la batería de calor Rondo de 100 MWh ahora en funcionamiento, Rondo está demostrando el futuro del calor, la energía y la cogeneración industriales: renovables, confiables y competitivos en

costos.

Suárez-Quñones confía en reactivar la central de biomasa de Forestalia en noviembre

- La Junta de Castilla y León ha señalado que espera que la central de biomasa de Forestalia en Cubillos del Sil vuelva a estar operativa en noviembre.



La central de biomasa de Forestalia en Cubillos del Sil.

<https://elperiodicodelaenergia.com/suarez-quinones-confia-en-reactivar-la-central-de-biomasa-de-forestalia-en...>

Redacción

Viernes, 17 octubre 2025

El consejero de Medio Ambiente de la Junta de **Castilla y León**, **Juan Carlos Suárez-Quñones**, ha señalado que espera que la central de biomasa de Forestalia en Cubillos del Sil vuelva a estar operativa a mediados de noviembre, tras el cierre de la planta por la empresa Acciona -encargada del mantenimiento y el despido de sus 45 trabajadores.

Suárez-Quñones explicó que los empleados afectados han alcanzado un acuerdo sobre la extinción de sus contratos y que la Junta mantendrá su participación del 15% en la sociedad, lo que le permite tener un control parcial sobre la gestión de Forestalia.

“Hubo diferencias previas porque el Gobierno no abonaba lo que le correspondía, lo que generó problemas en la central. Nuestra intención ahora es que funcione”, afirmó.

La planta de bioamasa de Forestalia

El consejero aseguró que la Junta se hará cargo de los trabajadores necesarios para reactivar la planta y precisó que, jurídicamente, es necesario tomar posesión de las instalaciones, un proceso que los servicios jurídicos están gestionando y que calificó de “rápido e inminente”.

En cuanto a la posible venta de acciones que se planteó en un momento anterior, Suárez-Quñones indicó que “no se ha producido” y aseguró que actualmente la prioridad es la puesta en funcionamiento de la planta, y no la venta de participaciones.

Sumar espera que el Gobierno no prorrogue la vida de la central Almaraz: "No tenemos que seguir apostando por el..."

- Sumar espera que el Gobierno no prorrogue la vida útil de la central nuclear de Almaraz (Cáceres), cuyo cierre está previsto en 2027.



La portavoz de Sumar en el Congreso, Verónica Martínez Barbero, durante una entrevista para Europa Press.

<https://elperiodicodelaenergia.com/sumar-espera-que-el-gobierno-no-prorrogue-la-vida-de-la-central-almaraz-...>

Redacción

Viernes, 17 octubre 2025

Tenemos que mirar a una España cara al futuro y tenemos que perder los miedos a unas políticas valientes también en una transición", ha afirmado Verónica Martínez

La portavoz de Sumar en el Congreso, Verónica Martínez Barbero, espera que el Gobierno no prorrogue la vida útil de la central nuclear de Almaraz (Cáceres), cuyo cierre está previsto en 2027. "No tenemos que seguir apostando por el pasado. Tenemos que mirar a una España cara al futuro y tenemos que perder los miedos a unas políticas valientes también en una transición", ha afirmado.

Así lo ha defendido la portavoz de Sumar en la Cámara Baja en una entrevista en *RNE*, recogida por *Europa Press*, al ser preguntada sobre qué hará su formación que forma parte del Gobierno de coalición si el PSOE da luz verde a esa prórroga.

"Nuestra posición la hemos dejado clarísima y aspiramos a poder ser escuchadas por el socio de gobierno en una posición que creo que es seria, que creo que es responsable", ha declarado Martínez Barbero.

El futuro de Almaraz y de la nuclear

Según la portavoz, **"España tiene que caminar hacia donde ya lo está haciendo y convertirse en un líder en las energías "** por las que apuesta Sumar, "que son las renovables, que son las energías limpias". "Y además España es que de verdad que tiene todos los mimbres para ser una potencia en ello", ha subrayado.

En este sentido, Verónica Martínez Barbero ha insistido en que Sumar aspira "a poder seguir hablando y que esto no se produzca". Así, ha insistido en que su formación está "sobre la hipótesis de que no se produzca dicha prórroga". "Cuando pasemos al escenario B, analizaremos las alternativas que tenemos", ha zanjado.

Una central de ciclo combinado de Repsol en Zaragoza se hibridará con quince parques eólicos - Energética 21

- Este proyecto de hibridación sumará más de 1.600 MW de dos fuentes energéticas diferentes, pero que comparten el mismo punto de conexión a la red, permitiendo aprovechar la complementariedad de ambas fuentes.



central de ciclo combinado de Repsol en Escatrón (818 MW), Zaragoza

central ciclo combinado

repsol

hibridación energética

aragón

parques eólicos

forestalia

energía renovable

<https://energetica21.com/noticia/central-ciclo-combinado-repsol-zaragoza-hibridara-quince-parques-eolicos/>

Energética 21

Viernes, 17 octubre 2025

Este proyecto de hibridación sumará más de 1.600 MW de dos fuentes energéticas diferentes, pero que comparten el mismo punto de conexión a la red, permitiendo aprovechar la complementariedad de ambas fuentes.

Repsol y Forestalia promoverán en Aragón el mayor proyecto de hibridación energética de España y uno de los más grandes a nivel mundial. La central de **ciclo combinado** propiedad de Repsol situada en la localidad zaragozana de Escatrón, de 818 MW, **se hibridará con quince parques eólicos**, por un total de 805 MW, adquiridos a Forestalia, que seguirá siendo su desarrollador hasta su puesta en marcha.

Este proyecto de hibridación sumará más de 1.600 MW de dos fuentes energéticas diferentes, pero que comparten el mismo punto de conexión a la red, permitiendo aprovechar la complementariedad de ambas fuentes, estabilizar el suministro, maximizar el uso del punto de conexión a la red y optimizar las infraestructuras y el mantenimiento.

Los parques eólicos que forman parte del proyecto están en fase de tramitación y desarrollo y cuentan con una Declaración de Impacto Ambiental (DIA) favorable. Compartirán la infraestructura de evacuación con la central, lo que optimiza recursos y agiliza la integración operativa.

Centro de datos

Este proyecto tiene una clara sinergia con el desarrollo, por parte de un tercero, de un **centro de datos ubicado en las proximidades de la central**. Para este centro de datos, Repsol dispone de **402 MW de autoconsumo** de energía renovable otorgados ya por Red Eléctrica. A ellos se sumará la energía de soporte, de más de 800 MW, que aportará esta hibridación, otorgando una capacidad que posicionará este futuro centro de datos como uno de los más potentes del país.

El director general de Generación Baja en Carbono de Repsol, João Costeira, ha señalado que “este innovador proyecto de hibridación optimiza nuestra cartera renovable, aprovechando la ubicación estratégica y la alta capacidad de interconexión de la central de Escatrón. Además, permitirá a los desarrolladores del centro de datos autoconsumir energía renovable de fuente eólica”.

En palabras del director de Desarrollo Eólico y Solar de Forestarlia, Fernando Samper García, este proyecto “es una oportunidad para la compañía de posicionarse de manera diferenciada en el mercado, aportando soluciones energéticas renovables e innovadoras”.

Vox exigirá esta semana en el Congreso frenar las renovables y destituir a Beatriz Corredor de Red Eléctrica

- Vox defenderá esta semana en el Pleno del Congreso una iniciativa para destituir a la presidenta de Red Eléctrica por sus responsabilidades en el apagón.



Vox exigirá esta semana en el Congreso frenar las renovables y destituir a Beatriz Corredor de Red Eléctrica.

<https://elperiodicodelaenergia.com/vox-exigira-esta-semana-en-el-congreso-frenar-las-renovables-y-destituir-a...>

Redacción

Lunes, 20 octubre 2025

La formación también pedirá detener el cierre de las nucleares y declarar a esta energía como "esencial"

Vox defenderá esta semana en el Pleno del Congreso una iniciativa con la que pide frenar la expansión "desordenada" de plantas de energía renovable y destituir de su cargo a la presidenta de Red Eléctrica, Beatriz Corredor, por sus responsabilidades durante el apagón del pasado 28 de abril.

La formación de **Santiago Abascal** plantea esta propuesta en una moción consecuencia de la interpelación urgente que dirigieron el pasado miércoles a la vicepresidenta tercera y ministra para la Transición Ecológica, **Sara Aagesen**.

El partido sostiene que hay que **contener** esa **expansión** de las **renovables** porque entiende que "compromete la estabilidad del sistema eléctrico", por lo que pide dejar sin efectos los trámites simplificados de evaluación ambiental que han facilitado su implantación "masiva".

En lo que respecta a **Beatriz Corredor**, el partido apunta que las principales compañías energéticas han señalado la responsabilidad del operador del sistema en el apagón, y de que el coste de las actuaciones necesarias para evitar su repetición supera los 3.000 millones de euros.

Renovables, Red Eléctrica y el cierre nuclear

"El Ejecutivo continúa sin asumir responsabilidades ni ofrecer explicaciones sobre el impacto económico y social de este nuevo golpe al sistema energética", argumenta Vox. En este contexto, el partido pide el cese de la que también fue ministra en el Gobierno de **José Luis Rodríguez Zapatero** .

En la moción, recogida por *Europa Press* , el grupo parlamentario incluye una amplia batería de medidas que suele incluir en todas sus propuestas de ámbito energético, tales como derogar la ley de cambio climático de 2021 y las políticas derivadas del Pacto Verde Europeo o impulsar un Plan Nacional del Agua.

A su vez, se plantea evaluar la capacidad real de la red eléctrica española, ejecutar de manera inmediata las infraestructuras necesarias para reforzar la red de transporte eléctrico y revisar la estructura interna del sistema eléctrico para garantizar la "independencia" y "robustez" de los nodos.

Por último, incluye peticiones para detener el **cierre de centrales nucleares** , garantizar el suministro eléctrico a la gran industria, reforzar las **interconexiones** con **Francia** y **Portugal** y exigir transparencia a Red Eléctrica obligando a que publique periódicamente la potencia disponible.

Zap Energy acerca la energía de fusión a su comercialización con una plataforma de investigación única

- La plataforma Century ha conseguido una potencia total de entrada de 39 kilovatios gracias a la caída de más de 10 superrelámpagos por minuto.



Zap Energy acerca la energía de fusión a su comercialización con una plataforma de investigación única

<https://elperiodicodelaenergia.com/zap-energy-acerca-la-energia-de-fusion-a-su-comercializacion/>

Ramón Roca

Sábado, 18 octubre 2025

Ningún comentario

Zap Energy ha mejorado su plataforma de pruebas de ingeniería de fusión Century para operar con más de cien disparos de plasma a 0,2 Hz, o un disparo cada cinco segundos. El calor resultante es capturado por superficies recubiertas de metal líquido circulante. Concentrado dentro de una cámara de vacío del tamaño aproximado de un calentador de agua, cada plasma transportaba hasta 500 kA de corriente —unas 20 veces más potente que un rayo— descargada en un recipiente revestido de bismuto líquido. Durante la prueba récord, la potencia total de entrada de Century fue de 57 kilovatios, de los cuales 39 se suministraron directamente a los cables que conducen a la cámara de plasma.

En comparación con el hito de puesta en servicio de Century en 2024, este logro representa un aumento de 20 veces en la potencia promedio sostenida y es un paso importante hacia el desarrollo de plantas de energía de fusión comerciales que utilicen energía pulsada repetitiva y transferencia de energía de metal líquido.

Integración de tecnologías de plantas de fusión

Century replica las condiciones de ingeniería comercial del singular enfoque de fusión de Zap, que no se basa en imanes superconductores ni láseres de alta intensidad. En su lugar, los módulos de

fusión Z-pinch estabilizados por flujo de cizallamiento (SFS) de Zap impulsan un pulso de electricidad a través de una corriente de plasma en movimiento, generando un campo magnético que comprime el plasma y las fuerzas estabilizadoras que lo sustentan.

“La operación prolongada de un sistema totalmente integrado y de pulsos repetitivos a 30 kilovatios nos da una visión mucho más clara de cómo será realmente una planta de energía de fusión Z-pinch de flujo cizallado”, afirmó Matthew Thompson, vicepresidente de Ingeniería de Sistemas de Zap Energy. “Las pruebas reales realizadas por Century a nuestros subsistemas de ingeniería nos permiten ya haber comenzado a identificar y resolver muchos de los desafíos tecnológicos comerciales más complejos”.

Uno de los objetivos de Century es caracterizar la transferencia de energía entre tres subsistemas clave de las centrales eléctricas: potencia pulsada repetitiva (ráfagas frecuentes de energía), paredes de metal líquido (para absorber y transferir la energía de fusión fuera de la cámara de plasma) y electrodos duraderos (componentes capaces de resistir condiciones extremas). Estas tecnologías son esenciales para construir un sistema de fusión comercial que genere energía de forma constante durante un período prolongado.

Desde su inicio en operaciones el año pasado, cada uno de los subsistemas de Century se ha modernizado con el objetivo de alcanzar los 30 kW. Las mejoras incluyen:

- Un circuito de metal líquido que circula 1100 kilogramos (2500 libras) de bismuto líquido. El bismuto líquido actúa como vía de conducción eléctrica, barrera protectora frente al plasma y fluido de transferencia de calor.
- Una primera pared de metal líquido que utiliza fuerzas centrífugas para cubrir más superficies metálicas sólidas expuestas, mejorando su capacidad para absorber el calor del plasma.
- Un intercambiador de calor refrigerado por aire de 200 kilovatios construido a medida que ayuda a mantener el equilibrio térmico.
- Un cono nasal rediseñado, recubierto con metal líquido para evitar la erosión del cátodo.
- Un sistema de enfriamiento por sobretensión de cátodo de alto flujo que ayuda a reducir rápidamente la temperatura del sistema entre disparos.

“El siglo está madurando tecnologías que, en última instancia, convertirán la energía de nuestras reacciones de fusión en electricidad o calor industrial. Históricamente, la ingeniería de sistemas se ha pasado por alto en el desarrollo de la fusión”, afirmó **Benj Conway**, director ejecutivo y cofundador de Zap Energy. “La fusión no es solo un problema de plasma. Es un problema de integración de sistemas”.

Cómo funciona Century

Cada disparo de Century comienza en sus bancos de energía: un conjunto de condensadores de gran tamaño extrae energía de la red, la almacena brevemente y luego libera una breve ráfaga de corriente en la parte superior de la cámara de vacío de Century mediante cableado de gran calibre. Dentro de la cámara de plasma de orientación vertical, diseñada a partir de un dispositivo Zap FuZE, el pulso ioniza una nube de gas hidrógeno en un filamento de plasma denso y extremadamente caliente. (Dado que su objetivo de diseño es la validación de ingeniería, Century opera con hidrógeno o helio

puro, en lugar de combustible de deuterio-tritio apto para fusión. Como resultado, sus plasmas no experimentan reacciones de fusión ni emiten neutrones).

Finalmente, la energía térmica del plasma alcanza la pared metálica líquida que recubre la superficie interna de la cámara de plasma. El metal circulante absorbe la energía térmica del plasma, la transfiere a un intercambiador de calor refrigerado por aire y luego regresa a la cámara de vacío.

Una representación de Century con sus principales subsistemas etiquetados.

Ampliación de escala

Desde su puesta en servicio en junio de 2024, Century ha aumentado su capacidad de un disparo de plasma cada 10 segundos, con una potencia promedio de aproximadamente 1,4 kilovatios, a un disparo cada cinco segundos, con una potencia promedio de aproximadamente 30 kilovatios. En febrero de 2025, el Departamento de Energía (DOE) certificó la finalización de una campaña Century de tres horas, que produjo más de mil disparos de plasma consecutivos, cada uno con al menos 100 kiloamperios de corriente. El año pasado, la plataforma disparó más de diez mil disparos en una amplia gama de configuraciones, lo que proporcionó valiosas lecciones sobre cómo operar plasmas Z-pinch de alta tasa de repetición.

A principios de este mes, *Fusion Science and Technology* publicó un artículo sobre el diseño de Century y su puesta en servicio, prevista para junio y octubre de 2024. Durante los próximos meses, Zap seguirá investigando cuestiones técnicas críticas mientras aumenta gradualmente la tasa de repetición y los niveles de potencia de Century.



El informe europeo del apagón «invalida» la teoría de que todo pilló por sorpresa a Red Eléctrica

► Los días previos el sistema ya mostraba gran inestabilidad, y todos conocían los problemas de tensión

RAÚL MASA
MADRID

La investigación del apagón que sufrió España el pasado 28 de abril se ha convertido, en cierto modo, en una guerra de relatos. Sobre todo, por parte de Red Eléctrica, que es la principal señalada por su función como operador del sistema. Así, el reciente informe sobre hechos presentado por Entso-e, el organismo que aglutina los intereses de los operadores de los diferentes sistemas eléctricos europeos, lo que viene a señalar es que la compañía de Beatriz Corredor era conocedora de que el sistema era inestable desde hacía semanas.

Así lo explica a ABC la directora de Regulación de Aelex, Marta Castro, que remarca el hecho de que el informe de Entso-e, en su última actualización, revele que «el problema del control de tensión no se suscribió a momentos justamente antes del incidente», señala. De este modo, y una vez que el documento refleja esta situación, «se invalida la teoría de Red Eléctrica de que todo esto le pilló por sorpresa».

La organización que vela por los intereses de Iberdrola, Endesa y EDP lleva meses insistiendo en que es igual de importante investigar lo que sucedió el 28 de abril, como todo lo anterior, tanto horas como días previos.

Castro subraya que el informe europeo dice que «es necesario abordar lo sucedido los días 16, 22 y 24, pero especialmente el 22 porque ya se registraron oscilaciones de tensión significativas que incluso llevaron a la necesidad de desconectar la demanda, o una gran demanda como fueron las instalaciones de alta tensión de Adif, o la refinería de Cartagena». Pero no solo eso. Desde Aelex señalan que «durante estos días ya había anomalías previas que se entiende que eran señales tempranas de la inestabilidad en el control de tensión que Red Eléctrica debería haber considerado para garantizar la seguridad de suministro».

Ante este escenario, Castro asegura que valoran «muy positivamente que estudiar los días previos es necesario por un lado para analizar el desencade-

nante del día 28 y, sobre todo, porque si sumamos los días previos, más el día de apagón, las incidencias en el control de tensión ponen de manifiesto la necesidad de tener una investigación mucho más amplia, mucho más rigurosa y, sobre todo, que estos aspectos se tengan en cuenta en cualquier investigación que se haga». Porque lo que sí que parece evidente es que sin tener en cuenta desde el 28 hacia atrás, cualquier tipo de informe o valoración no queda completa.

El informe final

Entso-e espera tener listo el informe final para el primer trimestre de 2026, casi un año después del incidente. Aunque desde Aelex confían en que ese documento final sea lo más fiable posible gracias a, entre otras cosas, que se vayan a considerar «los informes de expertos independientes de otros agentes», algo que por ejemplo no han hecho ni el Gobierno ni Red Eléctrica en sus investigaciones, sino que siempre han contado con sus propios profesionales.

De igual modo, en esa apertura de las líneas de investigación, Marta Castro valora de manera muy positiva que vayan a existir reuniones con otros agentes del sector energético que han estado implicados, y que hasta ahora no se había hecho. En este sentido, la directora de Regulación de Aelex recuerda que, además, Red Eléctrica sigue sin suministrar parte de su información al resto de implicados.

A nivel técnico, Castro señala que será muy importante determinar que los problemas de tensión de control fueron cuestiones locales. Es decir, que establecer medias nacionales puede hacer ver que la situación no era problemática, pero por cómo está distribuida la red eléctrica, se sabe que no en todas las regiones el sistema se comportaba igual.

Por último, Castro considera que es fundamental el análisis que se va a llevar a cabo sobre «si las herramientas que puso en funcionamiento Red Eléctrica el día 28 antes del apagón, como fue el cierre de líneas, la desconexión

Será muy importante que todas las partes implicadas en el sistema eléctrico puedan hacer sus aportaciones



El informe final sobre el apagón del 28 de abril es muy esperado // RAÚL DOBLADO

Las eléctricas pedirán al Gobierno mantener abierta Almaraz

Semana clave para conocer, por fin, el futuro de la central nuclear de Almaraz y, como poco, de las bases de todo el parque atómico español. Los dueños de las plantas tendrán su reunión mensual en la que todos están de acuerdo en pedir al Gobierno alargar la vida útil de las centrales.

Ese movimiento será el inicio de las negociaciones que tanto ha reclamado el Ministerio para la Transición Ecológica. Por el momento no se conoce cuáles serán los planteamientos que hagan las empresas, y si finalmente el debate fiscal estará sobre la mesa. Se trata de una cuestión capital y, además, una de las líneas rojas que ha puesto el Gobierno en todo momento. Algo que replican, pero defendiendo sus intereses, las empresas propietarias, que aseguran que en la actualidad no puede mantener el negocio nuclear con los impuestos actuales. Aunque la negociación será muy compleja y sin un resultado cierto.

de reactancia o que cambiara y modificara tipologías de conexión tuvo algún tipo de incidencia». «Eso es uno de los aspectos que para nosotros es muy importante, porque sí que nuestros expertos independientes sí que afirman que las maniobras, sobre todo del cierre de líneas y las maniobras del control y las de desconexión de reactancia sí que absorbieron el poco margen de reactiva que había en el sistema», argumenta. «De hecho, lo dejó a mínimos en la Península Ibérica, pero muy particularmente, en casi valores negativos, en el sur».

Importantes expectativas

«Esperamos que se analice el desempeño de las maniobras que Red Eléctrica llevó a cabo ese día, así como dar explicación de por qué no se sustituyó el ciclo combinado que faltaba o por qué no se llamó a otras centrales de manera más rápida». Son algunas de las cuestiones que Marta Castro cree que deberán aflorar en el primer trimestre de 2026.

Pero la lista es muy larga. «También nos parece muy interesante que se analice el nivel de capacidad reactiva con el que se contaba ese día para solventar posibles contingencias en tiempo real como las que hubo. Evidentemente, tener esa capacidad sincrona, la mínima en el año y encima distribuida geográficamente, era un problema», sostiene Castro. Aunque lo principal es que cuenten con ellos en la elaboración del documento final.



Las compras y fusiones en el sector de la energía se reducen el 10% en el último año

Un estudio vaticina que las futuras operaciones se centrarán en redes y almacenamiento

Sergio Guinaldo MADRID.

Mientras que las operaciones en el ámbito energético aumentaron un 27% en Europa, las fusiones y adquisiciones dentro del sector en España cayeron un 10% en el último año. Además, el país mantiene una senda descendente, con un ritmo medio de caída del 2,1% por trimestre. Así lo corrobora el Spanish Energy Deal Pulse, un estudio publicado por Alvarez & Marsal en el que la consultora analiza la evolución de las operaciones corporativas entre junio de 2024 y junio de 2025.

Según el documento, el periodo más reciente ha estado marcado por una mayor incertidumbre y una compresión de los retornos que ha provocado la desaceleración de las compras y fusiones en energía. En concreto, la consultora apunta a los cambios globales en política energética (sobre todo en Estados Unidos) y a los “retos locales en España” como principales causantes de esta “reconfiguración” del apetito inversor, que cada vez es más selecto asignando capital.

“La confianza inversora se ha debilitado por factores estructurales que presionan los retornos. El mis-



Línea de alta tensión. EE

mo motor que impulsó al sector en la última década se ha convertido ahora en su principal reto. En la carrera por los objetivos del PNIEC se ha generado exceso de oferta renovable (especialmente fotovoltaica). Esto, unido a una demanda eléctrica por debajo de lo previsto e inclu-

so a la baja, ha generado el entorno propicio para la erosión de precios y dudas sobre la rentabilidad”, justifica el informe.

Como consecuencia, los responsables del informe prevén que se produzca un desplazamiento de las inversiones, que actualmente se con-

centran en proyectos de generación de energía —mayoritariamente renovable— hacia otros tramos de la cadena de valor con retornos más sostenibles, como proyectos de almacenamiento, refuerzos de la red y electrificación del consumo.

Por tecnologías, las operaciones en torno a la fotovoltaica coparon el 67% del total, seguidas del 13% correspondientes a proyectos de energía eólica y de otro 8%. Las operaciones de distribución y retail únicamente han supuesto el 4%, mientras que las no renovables, solo el 3%.

Como conclusiones, el estudio prevé que las operaciones se normalizarán en el futuro a medida que acelere la demanda y se materialicen las inversiones en red. Un contexto favorable en el que el papel del Estado será determinante. “Sin un marco estable que asegure una rentabilidad mínima y seguridad financiera, parte del capital ya desplegado corre el riesgo de rendir por debajo de lo esperado o incluso entrar en pérdidas”, indica el documento.

“Tras décadas de foco en generación renovable, es momento de dar más protagonismo a redes, almacenamiento y desarrollo de demanda”, concluye el informe.



Las propuestas sociales y ambientales caen en las juntas de EEUU

A. Medina. Madrid

Las juntas de accionistas celebradas este año en Estados han presentado menos propuestas relativas a la sostenibilidad y la gobernanza y un aumento de las propuestas anti-ESG, según el análisis del *proxy solicitor* Georgeson, basándose en los datos de las empresas del Russell 3000 Index. Durante la temporada de juntas de accionistas se identificaron 840 propuestas de este tipo, con un retroceso del 16% respecto a las 1.000 de 2024, situándose incluso por debajo de los niveles de 2023 (947) y de 2022 (941).

El mayor número de las propuestas (356 de 840) correspondió a asuntos de gobernanza, con una disminución del 6% respecto a las juntas de 2024. El mayor descenso se produjo en las medioambientales y sociales. Se presentaron 233 propuestas sociales, un 33% menos, y 133 ambientales, un 23% menos.

Más anti-ESG

Frente a estas caídas, aumentaron las propuestas anti-ESG, que crecieron un 11%, hasta alcanzar las 128.

De la cifra total de propuestas, el 59% (495 de las 840) se sometieron a votación, retrocediendo respecto al 63% de 2024 y el 65% de 2023. Ninguna de las 82 propuestas medioambientales fue aprobada. Sí lo fueron cuatro de las 162 sociales (2,5%), mientras que la mayor tasa de voto favorable fue para las relacionadas con la gobernanza, con 45 de las 251 planteadas (18%).

En las votaciones *Say on pay*, que permiten a los accionistas pronunciarse sobre la retribución de los directivos y miembros del consejos, el apoyo promedio en las empresas del Russell 3000 ha registrado el mismo porcentaje que en las juntas del año pasado, del 91,3%, excluyendo las abstenciones. Las empresas del S&P 500, por su parte, obtuvieron un respaldo ligeramente inferior, con aproximadamente el 89,7% de los votos emitidos a favor (89,8% en 2024).

Veintinueve compañías del Russell 3000 no obtuvieron el apoyo mayoritario para sus propuestas *Say on pay* 2025. Tampoco 29 de las que cotizan en el S&P 500. El 4,1% de los resultados de las socieda-

Ninguna de las propuestas medioambientales de los accionistas fue aprobada

Se mantiene estable el apoyo al sueldo de los directivos y al nombramiento de consejeros

des del índice R3000 se encontraban en la denominada *zona roja*, definida como recibir entre el 50% y el 70% del apoyo de los accionistas, comparado con el 4,5% de las empresas del S&P 500. La *zona roja* sirve como alerta temprana para las compañías y sus ejecutivos de que, de alguna manera, no están alineados con los accionistas.

El apoyo al nombramiento y reelección de consejeros en sociedades del Russell 3000 sigue sólido. El apoyo promedio en las juntas de este año se ha situado en el 95,3%, ligeramente superior al respaldo medio de 2024 (94,8%) y de 2023 (94,4%). En el caso de los consejeros del S&P 500, el voto favorable ha sido del 96,5% este año, comparado con el 96,3% de 2024.

Diversidad

Muchos grandes inversores institucionales y asesores de voto han revisado este año sus políticas de diversidad en el consejo. ISS suspendió la consideración de la diversidad de género y étnica al emitir recomendaciones para la elección de consejeros, mientras que Glass Lewis la sigue considerando, pero ahora ofrece recomendaciones alternativas para los inversores que prefieren no considerar la diversidad de género o de comunidades subrepresentadas en sus decisiones de voto.

Algunos inversores institucionales han suavizado sus políticas de diversidad sustituyendo las referencias de género o raza por términos más amplios como "diversas experiencias/perspectivas/habilidades" o eliminando los umbrales de diversidad requeridos, incluyendo aquellos que exigen un "30% de personas con diversidad de género o racial/étnica".



Iberdrola y Endesa ofrecen al Estado ser su socio en las nucleares

'PLAN BELGA' Los dueños de instalaciones atómicas están abiertos a negociar "cualquier solución" por su continuidad, desde intercambiar activos entre ellos, hasta dejar que la Sepi participe en las centrales.

Miguel Á. Patiño, Madrid

"Estamos abiertos a cualquier solución; lo importante es que las nucleares continúen operativas, por seguridad de suministro, y porque no tiene sentido ir contracorriente de lo que en Europa ya es una realidad: la continuidad de esas centrales para apuntalar el sistema eléctrico y aumentar la independencia energética", decía el primer ejecutivo de una gran eléctrica esta semana en un encuentro muy restringido.

¿Cualquier solución, incluida la entrada del Estado en el accionariado, como se ha hecho en Bélgica? "Cualquier solución", insistía.

No es una extravagancia, ni un órdago. Iberdrola, Endesa, Naturgy y EDP, los cuatro grupos energéticos propietarios de los siete reactores atómicos que aún siguen funcionando en España, están barajando todo tipo de soluciones en los contactos que están teniendo con el Gobierno para intentar llegar a un acuerdo de continuidad de esas instalaciones, más allá del calendario de cierres actualmente en vigor.

La más atrevida, sin duda, es buscar vías para dar entrada al Estado en el accionariado de esas instalaciones. Es lo que se podría denominar un pacto *a lo belga*, o la solución BE-NUC, que ha conseguido la cuadratura del círculo nuclear: resolver, de un solo golpe, un problema energético, un problema empresarial y un problema político.

BE-NUC es la empresa conjunta al 50% del Estado belga y Electrabel (filial de Engie), para prolongar diez años la vida de dos reactores: Tihange 3 y Doel 4. Ambos suman 2.000 megavatios (aproximadamente como los dos reactores de la central española de Almaraz, en Cáceres).

Teóricamente deberían cerrar este año, como colofón al calendario de clausuras nucleares decretado en 2003.

Un pacto 'a lo belga' resuelve el frente político con Sumar, los 'windfall profits' y la subida de la luz



Almaraz, en Cáceres, es la primera central que, entre 2027 y 2028, tendrá que ser cerrada si no hay acuerdo de continuidad.

TERESA RIBERA

Competencia de la Comisión Europea, ya con Teresa Ribera al frente, fue la que autorizó este año el pacto nuclear belga. Eso anima a impulsarlo en España, y revertir aquí el cierre nuclear, que en 2019 aprobó Ribera siendo ministra.

Con el tiempo, Bélgica vio que esas centrales seguían siendo vitales para el abastecimiento de luz. Y optó por aplicar puro pragmatismo en busca de una solución global, dejando de lado la ceguera de las ideologías. La propiedad de las centrales ha quedado en manos de BE-NUC, con el 89,8%, mientras que Luminus (grupo EDF) mantendrá el 10,2%.

El acuerdo incluye cláusulas en cuanto a precios y gestión de residuos para contentar a todas las partes, de manera que se benefician el Esta-

do, las empresas y los usuarios. La continuidad de las centrales va ligada a lo que en el sector se denomina "contrato por diferencias".

Sin 'windfall profits'

Implica que tienen que ofrecer su luz a un precio determinado durante su nueva vida operativa. Esto garantiza precios estables y razonables para el usuario, pero también ingresos recurrentes para las centrales, al tiempo que se limita el exceso de remuneración a las compañías (los llamados *windfall profits*, o be-

neficios caídos del cielo), que tanto critican los partidos más a la izquierda, como Sumar y Podemos, en España.

La solución belga también contempla otros acuerdos particulares para ese mercado. Entre ellos, el traspaso de la gestión de residuos nucleares desde Engie al Estado belga, a cambio de un pago de 15.000 millones de la empresa a la Administración belga. La gestión de residuos es algo que ya tiene atribuido en España el grupo Enresa, dependiente del holding estatal de la Sepi, que figuraría como pieza

EL LÍO CNAT

● Si todos cedieran un poco, sería fácil resolver el embrollo de la continuidad nuclear. Pero por ahora todos se echan un pulso, exprimiendo los mil recovecos jurídicos.

● CNAT, la sociedad que gestiona Almaraz y Trillo (bajo Agrupación de Interés Económico, AIE), prevé reunirse esta semana y oficializar su petición de continuidad de Almaraz.

● Algunos lo interpretan como el órdago para forzar al Gobierno a manifestarse. Éste tiene fácil driblarlo. Le basta decir que la solicitud debe ser aprobada en la junta de la Comunidad de Bienes de Almaraz (formada por Iberdrola, Endesa y Naturgy), que es la propietaria y no solo por CNAT que es solo gestora.

● Otro frente es Redeia. Para presionar, las eléctricas pedirán que emita un informe sobre el riesgo de desconectar nucleares. Redeia puede esperar a que oficialmente se pida el cierre.

clave si finalmente se avanza en una solución a lo belga para el mercado nuclear español.

La cuenta atrás ha empezado. El calendario de clausuras nucleares en España se iniciaría con el reactor número 1 de Almaraz, y se extendería hasta 2035 con la central de Trillo, en Guadalajara. Entre medias, se cerrarían Almaraz 2, en 2028, Ascó 1 y Ascó 2 (2030 y 2032), ambas en Tarragona; Cofrentes (2030) en Valencia; y Vandellós (2035), en Tarragona.

Aunque Almaraz 1 tenga programada su clausura para noviembre de 2027, los trabajos preparativos, tanto si se quiere cerrar, como si se quiere continuar operando, empiezan antes, porque una central nuclear no es una instalación que se programe de la noche a la mañana. Lleva un enorme trabajo detrás: de contratación de personal muy especializado, recarga de uranio, inversiones en seguridad, y otros costes millonarios. El 1 de noviembre, si no existe un acuerdo de continuidad, los socios de Almaraz deberán presentar ante al Consejo de Seguridad Nuclear (CSN) el cronograma para su cierre.

La Llave / Página 2

[Expansion.com](#)

Más información en la Newsletter [EXPANSIÓN Energía](#), en [www.expansion.com](#)

Permuta de centrales y fin a la tasa de basura atómica, en negociación

Miguel Á. Patiño, Madrid

Todas las espadas siguen en alto en las conversaciones de las empresas con el Gobierno y otras administraciones sobre la continuidad o no de las nucleares. Pero se ha entrado en una fase de proponer ideas para intentar desatascarlas.

El truco de Guardiola

Por ejemplo, el Gobierno extremeño de María Guardiola (PP), que afronta co-

micios en 2027, ha dicho que rebajará la ecotasa regional a Almaraz al 50% de aquí a 2029 de forma progresiva. No es lo ideal, porque querrieran su abolición total, pero es un avance, dicen las eléctricas. Si al final Almaraz sigue, terminará pagando más impuestos a Extremadura que si se cierra en 2027. Es el truco de Guardiola. Por otra parte, las eléctricas plantean al Gobierno eliminar, desde

2028, la tasa por combustible nuclear gastado. Esta tasa, de 5 euros por megavatio hora, es distinta a la tasa Enresa y supone más de 200 millones al año.

Sin déficit, sin tasa

Se creó en 2012 para sufragar el déficit de tarifa, pero este quedará amortizado en 2028, según Competencia (CNMC). Otro planteamiento de las eléctricas para desbloquear decisiones

entre sí es que se les permita una permuta de participaciones en las centrales, para que cada tenga un solo dueño (esencialmente Iberdrola y Endesa) y se pueda dar opción de salida a minoritarios (Naturgy y EDP). Por ley, todas las decisiones deben ser por unanimidad, lo que retrasa acuerdos como un plan de inversiones millonario para la continuidad nuclear a medio o largo plazo.



La Llave

Las eléctricas ofrecen nucleares al Estado

Cuando el pragmatismo y el sentido común se imponen, no hay ideología, por muy férrea que sea, que lo aguante. Es lo que guió el pacto de Estado que se alcanzó en Bélgica a lo largo del último año para dar continuidad a dos reactores nucleares considerados clave para la seguridad de suministro de luz y la estabilidad de los precios eléctricos. Los dos reactores, que tenían previsto cerrar este año, continuarán al menos una década más. De replicarse en España –con sus correspondientes adaptaciones– la solución belga para las nucleares lograría eliminar problemas políticos, empresariales y tecnológicos que, hoy por hoy, siguen enquistados, por puro atrinchamiento y cerrazón, más que por argumentos racionales. Un pacto a lo belga pondría, de hecho, muchos de esos dogmatismos a prueba y conseguiría sacarles los colores. La solución belga, además de dar entrada al Estado en las centrales atómicas, conlleva un acuerdo de suministro de luz a precio razonable bajo la modalidad de contrato por diferencias. Esto garantizaría un precio estable y, con un tope que evitaría beneficios extra, los denominados *windfall profits*, considerados como el demonio económico a batir por partidos como Podemos o Sumar. Sin *windfall profits*, estas formaciones políticas tendrán difícil explicar a las cientos de personas que perderán sus traba-

jos directos e indirectos en centrales nucleares por qué se cierran estas instalaciones. La continuidad de las nucleares daría salida al problema técnico, y político, que el Gobierno tiene en Cataluña. Todos los expertos indican que centrales como Ascó y Vandellós, en Tarragona, son imprescindibles para apuntalar el sistema eléctrico en Cataluña. Juntos lo sabe y por eso aboga por su continuidad. Curiosamente, alineado en esto con el PP. La lista de ventajas de un acuerdo nuclear podría seguir y a poco que todas las partes se esforzaran, sería infinitamente mayor que la de desventajas. Lástima que el estruendoso ruido de la obcecación impida verlo.

La responsabilidad de las opas fallidas

Carlos Torres ha dejado claro que no piensa dimitir como presidente de BBVA, pese al fracaso de la opa sobre Sabadell, sorprendiendo a algunos observadores que esperaban la asunción de responsabilidad por la persona que hace 17 meses promovió una importante maniobra estratégica que ha acabado en fiasco. La realidad es que la actitud de Torres sigue el comportamiento habitual en los directivos que en las últimas décadas han liderado opas que no han

salido adelante en España. No renunció José Ángel Sánchez-Asiáin tras la fallida oferta de su Banco de Bilbao sobre Banesto, ni Antonio Brufau después de que Gas Natural no pudiera comerse ni Iberdrola ni Endesa. Hay tres razones por las que los ejecutivos sobreviven a estas frustraciones. En primer lugar, ellos mismos recuerdan luego el apoyo de sus consejos a la operación –y a veces de los accionistas–. En segundo lugar, cuando el fallo se produce por desacuerdos en la valoración, explican el fracaso por su disciplina financiera a la hora de no pagar en exceso. Y por último, tratan de enmarcar las transacciones como oportunidades de acelerar planes estratégicos que no cambian pese a su fracaso y pueden seguir avanzando de manera orgánica o con otras potenciales transacciones. Al final, la decisión es del consejo de administración y accionistas de la empresa que formula la opa. Si quieren seguir en el mismo barco que su CEO, deben resistir. Si quieren un golpe de timón, deben manifestarlo.

Aciturri inicia una nueva era

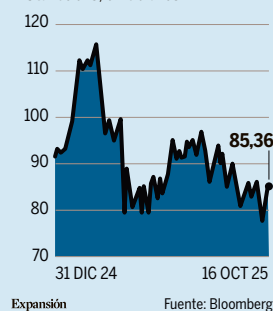
Aciturri, que inició su andadura como un pequeño taller de piezas metálicas en 1977, se ha reconvertido con el paso de los años en un fabricante de componentes para motores de aviones con una gran peso en el sector y una gran proyección para el futuro. La compañía, fundada y gestionada por la familia Clemente, está atrayendo el interés del exterior, lo que le ha llevado a cerrar recientemente un hito histórico, como es la venta de una participación de control (51%) de la división de Aeroestructuras del grupo, la de mayor peso y facturación. La empresa entra ahora en una nueva etapa de colaboración con la entidad belga Sonaca, que derivará en la creación de un gigante del sector aeronáutico con una facturación que podría alcanzar los 1.500 millones de euros en los próximos tres o cuatro años. Las perspectivas son alentadoras, ya que la aviación comercial atraviesa un momento dulce con más demanda que oferta, ante los cuellos de botella en la producción de aviones, mientras que la Defensa se adentra en un nuevo ciclo de crecimiento, ante la ola de nuevos programas a causa de la crisis geopolítica internacional. Aciturri, cuyo presidente Ginés Clemente tiene 72 años, entra ahora en una nueva era, con la posible fusión de su área de Aeroestructuras con Sonaca en el horizonte y con la división de motores (Aeroengines), por otro, con la que quiere crecer a corto plazo, con la previsión de triplicar sus ventas, hasta 260 millones, en los próximos cinco años.

Starbucks mueve ficha en China

En junio pasado la cadena de restauración Starbucks inició la venta de un paquete mayoritario de su negocio en China, donde opera 7.800 tiendas sobre un total de 40.800, y ya ha recibido cinco ofertas, con las de Carlyle y Boyu Capital en cabeza. La filial podría valorarse en 4.000 millones de dólares, aunque el valor total del acuerdo, incluyendo inversión, participación y *royalties*, pudiera superar los 10.000 millones, y Starbucks conservaría hasta un 49% del capital. China fue durante años uno de los mayores motores de crecimiento del grupo, pero la presión de competidores locales, como Luckin Coffee –que tiene más de 26.000 tiendas y ofrece precios más bajos–, erosionó su cuota de mercado y le obligó a bajar precios por primera vez. Con todo, China, como segunda economía mundial, sigue siendo estratégica dado que genera un gran volumen de negocio. Desde su llegada en 1999, Starbucks ha contribuido a impulsar el consumo de café en la clase media urbana y en 2022 anunció su objetivo de llegar

EN BOLSA

Starbucks, en dólares.



Expansión

Fuente: Bloomberg

a 9.000 tiendas en 2025, pero desde 2021 sus ingresos en China han caído desde 3.700 a 3.000 millones de dólares en 2024. Pese a ello, asociarse con Starbucks resulta atractivo por su marca global y por su plan de escalar hasta 20.000 locales en China, multiplicando por 2,6 la huella actual. La cotización de Starbucks ha caído un 11% en los últimos doce meses para una capitalización bursátil de 97.000 millones de dólares.



Jaén somete a trámite público dos plantas de biometano

S. Guinaldo MADRID.

La Consejería de Sostenibilidad y Medio Ambiente de la Junta de Andalucía publicó en su boletín oficial la apertura de un periodo de información pública para la posible construcción de dos plantas de biometano en la provincia de Jaén.

La primera de ellas, en el término municipal de Baeza, corre a cargo de Cortijo La Labor, S.L., sociedad limitada cuyo objeto social es el cultivo del olivo y la almazara de aceite de oliva.

La segunda, en Alcalá la Real, promovido por Desarrollos Bioenergéticos de Andalucía Jaén, vinculada a Grupo Suroeste, cuyas principales líneas de negocio son las instalaciones energéticas, las infraestructuras, servicios comerciales, las renovables y los servicios técnicos.

Para ambas instalaciones, la Consejería abre un periodo de 30 días desde este pasado sábado para presentar las alegaciones que se consideren pertinentes, así como para consultar la documentación relativa a ambos proyectos. Todo ello, con el fin de obtener las autorizaciones ambientales integradas relativas a ambos proyectos.

EL DOMINIO CHINO SOBRE LAS TIERRAS RARAS FUERZA A UN PACTO CON EEUU

Las propiedades de estos elementos son imprescindibles para sectores como la defensa o la salud

Sergio Guinaldo MADRID.

Las tierras raras se han convertido en los últimos tiempos en motivo de disputa entre las principales potencias mundiales, con Estados Unidos, China y Rusia como protagonistas, y con la Unión Europea como uno de tantos actores secundarios. El afán por controlar ya no solo la producción de estas, sino también las reservas, está elevando la tensión en los mercados, en gran medida afectados por la guerra arancelaria puesta en marcha por el presidente norteamericano, Donald Trump.

El último episodio de esta contienda se disputa entre EEUU y China. Si bien la relación entre ambos parecía reconducirse en las últimas semanas, con un posible encuentro entre el presidente chino, Xi Jinping, y Trump, el distanciamiento entre ambos se ha recrudecido en cuestión de días.

La reciente decisión china de endurecer el control sobre las tierras raras no sentó del todo bien en la Casa Blanca. En concreto, el país asiático adoptó hace ahora diez días medidas para reforzar los controles a la exportación de tierras raras y otros minerales y tecnologías críticas, en particular para baterías.

“Estados Unidos impondrá un arancel del 100% a China, además de cualquier arancel que esté pagando actualmente —del 30%—. Además, el 1 de noviembre, impondremos controles de exportación a todo software crítico”, escribió el propio Trump en su red social, Truth, hace justo una semana.

Más tajante fue el secretario del Tesoro estadounidense, Scott Bessent, quien afirmó que la economía china será “la más perjudicada” si continúa tomando medidas “decepcionantes y coercitivas”, y que sus restricciones a las tierras raras demuestran que el mundo debe “diversificar las cadenas de suministro”. “Las acciones de China han demostrado una vez más el riesgo de depender de ella, de las tierras raras y de cualquier otra cosa. Si China no quiere ser un socio poco fiable para el mundo, el mundo tendrá que desvincularse”, señaló en una rueda de prensa.

En respuesta a estas palabras, los medios oficiales chinos acusaron a Estados Unidos de actuar con “arbitrariedad” y “corto plazo” en su política comercial, y justificó las contramedidas adoptadas desde Pekín al considerar que son “una defensa de sus derechos legítimos y de la justicia internacional”.

Dónde están las tierras raras

En toneladas



Fuente: U.S. Geological Survey, Mineral Commodity Summaries, Enero 2025.

eE

La UE prepara una respuesta para China

Tras el anuncio de China, la Unión Europea prepara una respuesta conjunta coordinada, según avanzó el comisario europeo de Comercio, Maros Sefcovic, al término de una reunión de ministros llevada a cabo el pasado martes. “No podemos quedarnos de brazos cruzados, necesitamos una respuesta coordinada. Estoy en contacto estrecho con mis socios del G7”, dijo en rueda de prensa el eslovaco, que calificó la medida de “injustificada”, a la vez que resaltó que está en contacto con Pekín para encontrar una solución a las restricciones.

El movimiento del gigante asiático buscaba defender su posición hegemónica en el sector de las tierras raras ante los avances de Estados Unidos, conocedor de que sobre estas materias se sustentará el progreso de las próximas décadas, si no siglos. Conviene recordar que, el pasado mes de febrero EEUU y Ucrania ultimaron un acuerdo para desarrollar de forma conjunta la industria de tierras raras en el país europeo, en pos de no perder el apoyo americano en la contienda frente a Rusia.

Según los datos más recientes del Servicio Geológico de Estados Unidos (USGS), China acaparó el 69% de la producción mundial de tierras raras, seguido muy de lejos precisamente por EEUU, con un 11%, Myanmar (7%) y Rusia (6,4%). Del mismo modo, las mayores reservas de tierras raras se concentran en China (48%), seguido de Brasil (23%), India (15%), Australia (6,3%),

Rusia (4,2%), Vietnam (3,8) y, en séptimo lugar, EEUU, con un 2%, equivalentes a casi dos millones de toneladas.

Llegados a este punto, cabe preguntarse por qué son tan valiosas las tierras raras y qué papel jugarán en la economía durante los próximos años.

Energía, tecnología o defensa

Lo primero que conviene aclarar es que las tierras raras ni son tierras ni son raras. Se tratan de un conjunto de 17 elementos químicos, entre los que se encuentran 15 lantánidos y a los que hay que sumar el escandio y el itrio. Todos ellos comparten varias similitudes, como que son metales pesados de un color plateado o que se suelen encontrar mezclados en rocas y minerales (menas).

Lo que hace a las tierras raras tan particulares son sus múltiples y variadas propiedades, que permiten o facilitan aplicaciones que, con otros

materiales, no serían posibles. Esto se debe a la química que comparten, la cual les confiere propiedades magnéticas, ópticas y catalíticas, además de tolerar muy bien las altas temperaturas.

En energía, su papel es clave en la electrificación y en las tecnologías las renovables, aunque también en labores asociadas a *downtream*. Los imanes permanentes de neodimio-hierro-boro se usan en generadores eólicos y en motores de vehículos eléctricos por su altísima densidad de potencia; el lantano y el cobalto aparecen en hidruros metálicos, y son adecuados para el almacenamiento de hidrógeno y en baterías de níquel-metalhidruro, recargables; y el óxido de cerio se usa en catalizadores de automoción y en catalizadores para refino, mejorando la combustión y reduciendo emisiones de gases de efecto invernadero.

En tecnología, su huella es omnipresente. El erbio dopando fibras ópticas posibilita amplificadores que sostienen Internet de larga distancia; el europio y el terbio generan los colores rojo y verde puros en fósforos de pantallas y televisores LEDs; el itrio y el aluminio se emplean en láseres, mientras que el neodimio

Sus cualidades magnéticas, ópticas y catalíticas son óptimas para el avance tecnológico

colorea y filtra vidrio, útil en óptica y protección ocular.

En el ámbito sanitario, los complejos de gadolinio se emplean como agentes de contraste en resonancias magnéticas; los láseres basados en neodimio u holmio se aplican en cirugía y fototerapia; y los dopantes de europio y terbio son muy útiles para la detección bioanalítica.

En la industria de defensa y aeroespacial se busca la combinación de ligereza, potencia y resistencia además de otras propiedades. Así, los imanes de samario-cobalto y de neodimio mueven actuadores, timones y sistemas de guiado; los láseres Nd-YAG intervienen en designación de objetivos, telémetros y LIDAR; las aleaciones a base de lantánidos aportan chispado pirofórico en iniciadores; el itrio y el samario mejoran superaleaciones y materiales cerámicos para poder operar a alta temperatura.



Empresas & Finanzas

El Gobierno y la CNMC se enfrentan por la planificación de la red de distribución

Transición Ecológica reprocha al regulador atribuirse poderes que no le corresponden

El Ejecutivo critica que la nueva circular no cumple sus objetivos de política energética

Rubén Esteller MADRID.

El Gobierno y la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) mantienen un pulso por la nueva Circular que regulará la retribución de las redes de distribución, un documento clave que fijará los ingresos de las compañías eléctricas hasta 2031. Su aprobación es crucial para desbloquear el actual colapso de la red, que dificulta nuevas conexiones de industrias, viviendas o centros de datos.

El Ministerio de Transición Ecológica considera que la propuesta de la CNMC no se ajusta a los objetivos de política energética y que, además, el regulador invade sus competencias en algunos aspectos.

Según el informe elaborado por el departamento que dirige Sara Aagesen, el artículo 19 del borrador de la CNMC vulnera sus competencias al atribuirse la potestad de definir el contenido y formato de los planes de inversión de las redes de distribución, una tarea que —recuerda el Ministerio— está reservada al Ejecutivo.

Por el contrario, la CNMC argumenta que su actuación se ampara en una Directiva europea que obliga a las eléctricas a presentar sus planes de desarrollo ante la autoridad reguladora y le permite exigir modificaciones. Según el organismo que preside Cani Fernández, limitarse a enviar una propuesta al Ministerio no sería suficiente para invadir sus competencias, ya que esa comunicación no tiene carácter vinculante y podría ser ignorada.

El conflicto también alcanza la forma de valorar dichas inversiones. La Circular plantea que los costes unitarios aprobados por la CNMC sirvan para determinar qué inversiones pueden ser retribuidas con cargo al sistema eléctrico. El Gobierno rechaza este planteamiento, al considerar que invade sus competencias para fijar los límites de inversión y puede entrar en contradicción con el nuevo real decreto sobre planificación de redes que está en tramitación.

Además, el Ministerio plantea cinco objetivos que, a su juicio, deberían guiar la Circular para alinearla con la estrategia de electrificación y descarbonización. Estos incluyen vincular la retribución al cumplimiento de los planes de inversión, fomentar la incorporación de instalaciones existentes, impulsar la gestión flexible de las redes, premiar



Sara Aagesen, vicepresidenta y ministra de Transición Ecológica. EFE

La inversión en redes está en riesgo

Aelec ha dejado claro que el cumplimiento de la reciente propuesta de Real Decreto que eleva el límite de inversión para las empresas distribuidoras y la expansión de red necesarias para la industria, la vivienda y la movilidad eléctrica podrían quedar comprometidos en España. El sector eléctrico reclama un marco regulatorio que impulse las inversiones en electrificación de la demanda. España necesita un modelo que permita desarrollar redes eléctricas robustas para atender una demanda que impulse la descarbonización de la economía y una industria fuerte. Por eso, aunque la nueva propuesta de metodología retributiva de la CNMC incorpora mejoras, mantiene problemas estructurales de la anterior propuesta.

solo las mejoras reales en calidad y pérdidas y reforzar la atención a comercializadoras y consumidores, especialmente en materia de autoconsumo y puntos de recarga.

El Ejecutivo considera que la propuesta del regulador no cumple tres de esos cinco objetivos, los relacionados con la incorporación de instalaciones, los incentivos por calidad y la atención al cliente. La CNMC replica que el Ministerio ha introducido “objetivos nuevos” que no se han establecido formalmente mediante el procedimiento previsto en el Real Decreto-ley 1/2019.

En su respuesta, el regulador defiende la legalidad y la coherencia técnica de su propuesta. Recuerda que el artículo 18 de la Circular ya prevé un sistema de penalizaciones para las distribuidoras que ejecuten menos del 80 % o más del 110 % de las inversiones aprobadas. También ha incorporado incentivos para la integración de instalaciones existentes, al computar el 50% de su valor como Inversión Sostenible, lo que hace más rentable aprovechar activos construidos que levantar nuevas infraestructuras.

La CNMC sostiene, además, que el texto ya fomenta la eficiencia y la

gestión flexible de las redes, y que en los artículos 22 a 25 refuerzan los mecanismos de mejora de la calidad del suministro y de reducción de pérdidas. En ellos se da mayor peso a la evolución temporal de cada empresa frente a su situación estructural, premiando las mejoras logradas gracias a actuaciones concretas.

En lo relativo a la atención al consumidor, al autoconsumo y a

Las eléctricas apoyan al Gobierno y creen que la propuesta es insuficiente

la recarga eléctrica, la CNMC admite la relevancia del tema, pero considera que incluir indicadores específicos haría demasiado compleja la fórmula retributiva. Recuerda, además, que la Circular 1/2024, sobre acceso y conexión a redes, ya establece obligaciones y plazos concretos para las distribuidoras en estos ámbitos.

En otros puntos, el organismo ha

atendido parcialmente las observaciones del Ministerio: ha eliminado la referencia al uso de costes unitarios para valorar inversiones y ha precisado el tratamiento de los proyectos piloto, que quedarán sujetos a autorización específica y condicionados a la estabilidad financiera del sistema eléctrico.

El enfrentamiento entre el Gobierno y la CNMC revela la tensión existente en la definición del marco regulatorio del sistema eléctrico. Mientras el Gobierno reclama una regulación más alineada con los objetivos de política energética y los procedimientos establecidos, la CNMC reivindica su autonomía técnica y la obligación de garantizar un modelo transparente, predecible y neutral para las empresas del sector.

El desenlace de este pulso determinará el modelo de retribución de las redes eléctricas durante el próximo periodo regulatorio y, con él, la capacidad de las distribuidoras para acometer las inversiones necesarias en la transición energética. Por el momento, las empresas están del lado del Gobierno y creen que la propuesta planteada por la CNMC es insuficiente.



Iberdrola explora fusiones para su filial británica

SCOTTISH POWER/ La compañía ha contactado con rivales en los últimos meses para explorar una fusión de su negocio minorista ante las difíciles condiciones del mercado.

R. Millard/A. Armstrong.
Financial Times.

Iberdrola, la empresa propietaria de la británica Scottish Power, ha sondeado a sus rivales para tratar de alcanzar un posible acuerdo de fusión para su negocio minorista en Reino Unido, en un contexto en el que el sector afronta el alto endeudamiento de los consumidores británicos y el rápido crecimiento de Octopus Energy en el país. Iberdrola habría hablado ya con varias empresas del sector eléctrico sobre una fusión con Scottish Power como respuesta a los desafíos que enfrenta el mercado minorista, según diferentes personas conocedoras de los contactos.

Las conversaciones, que comenzaron a principios de año, excluyen los negocios de redes y generación de energía de Scottish Power, aunque no se ha abierto un proceso formal para alcanzar el acuerdo ni se ha encontrado por el momento un socio con el que realizar una posible operación, apuntan las fuentes.

Las negociaciones incluyen posibles soluciones que podrían haber llevado a Iberdrola a compartir el control del negocio, según algunas fuentes. Scottish Power afirmó que "no hace comentarios sobre las especulaciones del mercado".

Las dudas sobre el futuro de la división de suministro doméstico en Reino Unido, que cuenta con unos 4,4 millones de clientes de gas y electricidad, surgen tras una importante reestructuración del mercado energético durante la última década.

La irrupción de Octopus

La marca rival Octopus Energy superó este año a British Gas como el mayor proveedor de energía doméstica del país, lo que hace que muchos se pregunten cómo se puede, y si es necesario, ampliar sus operaciones para competir.

Altos cargos del sector afirman que cualquier acuerdo podría ser objeto de escrutinio por parte de la Oficina de Mercados de Gas y Electricidad (Ofgem), el regulador británico del sector, si hay riesgo de reducir el número de competidores en el mercado y, como consecuencia, que au-



Scottish Power es la filial de Iberdrola en Reino Unido.

TAMAÑO

La división de negocio minorista de Scottish Power generó un **beneficio neto de 182 millones de libras** (210 millones de euros) en el ejercicio 2024, sobre unos **ingresos de 4.700 millones de libras** (5.400 millones de euros).

menten los precios para los hogares del país.

Treinta proveedores de electricidad británicos de tamaño pequeño quebraron entre finales de 2021 y principios de 2022 tras verse atrapados entre el aumento de los precios mayoristas de la energía y los topes de precios impuestos por el gobierno, lo que limitó su capacidad para repercutir los costes a los clientes.

Shell abandonó el mercado en 2023, alegando bajos rendimientos, tan solo seis años después de entrar en el mismo como parte de su intento de diversificar su negocio de combustibles fósiles.

Las deudas de los consumidores con las compañías energéticas han alcanzado la cifra récord de 4.400 millones de libras (5.050 millones de euros), mientras que las facturas que pagan los hogares siguen siendo cientos de libras más altas que antes de la crisis energética, a pesar de la bajada de los precios del gas.

Un tamaño relativo

El presidente de Iberdrola, Ignacio Galán, se ha mostrado optimista respecto a Reino Unido, elogiando la "previsibilidad y estabilidad" del país y afirmando que tanto Reino

Unido como EEUU recibirían casi dos tercios de los 58.000 millones de euros de inversión prevista por Iberdrola en el marco de su plan estratégico, es decir, durante los próximos tres ejercicios.

Sin embargo, según declaró Galán a *Financial Times* el mes pasado, la inversión se centrará en las redes eléctricas. La división minorista será "irrelevante" en términos de la inversión que recibirá.

La división de negocio minorista de Scottish Power generó un beneficio neto de 182 millones de libras (210 millones de euros) en 2024 sobre unos ingresos de 4.700 millones de libras (5.400 millones de euros), según las cuentas publicadas este mes.

Andrew Ward, consejero delegado del negocio minorista de Scottish Power en Reino Unido, declaró a los parlamentarios el miércoles pasado que "si nos fijamos en el negocio de los clientes, hemos perdido dinero en tres de los últimos cinco años".

"En esos cinco años, hemos ganado 50 millones de libras, lo que supone menos de 10 libras por cliente. No es una parte del sistema energético que genere beneficios".

EEUU y Reino Unido recibirán dos tercios de los 58.000 millones que invertirá Iberdrola en tres años

La mayoría de los fondos se destinarán a redes y no a potenciar el negocio minorista



La Llave

ACS crece en el negocio de Defensa

La industria de Defensa mueve la aguja de la inversión pública mundial. Las grandes economías han lanzado planes de inversión récord con compromisos presupuestarios históricos. En el caso de los miembros de la OTAN, la meta es alcanzar hasta el 5% del PIB. La Comisión Europea, en paralelo, ha propuesto un plan de hasta 800.000 millones de euros para garantizar la Defensa de la zona ante las amenazas geopolíticas, sobre todo las procedentes de Rusia. En este caldo de cultivo, hay muchas corporaciones que salen beneficiadas, entre ellas las empresas especializadas en la construcción y mantenimiento de todo tipo de infraestructuras. ACS figura en la lista de contratistas privilegiados con acceso a los principales órganos de contratación de los ejércitos de EEUU, Australia y de varios países europeos. La constructora española aspira a contratos internacionales –pocos en España– que suman unos 52.000 millones de euros, lo que pone de manifiesto la relevancia de un sector en auge. La previsión es que el gasto en infraestructuras militares crecerá anualmente hasta alcanzar los 130.000 millones de euros en 2035. Alemania por su parte ha comprometido nuevas inversiones en infraestructuras por valor de 500.000 millones de euros, y una parte relevante irá a parar al capítulo militar. En EEUU, el presupuesto militar su-

perará los 900.000 millones de euros en 2028 y una parte sustancial irá a parar a trabajos de construcción, especialmente renovación de bases navales, hospitales e instalaciones de ciberseguridad, donde hay compromisos por valor de 31.000 millones de euros. El plan estratégico de Defensa de Australia contempla inversiones por valor de 460.000 millones de euros y ACS también prevé beneficiarse, sobre todo el capítulo dedicado a la construcción de nuevos muelles y astilleros para atender el incremento de la flota militar donde sobresalen los submarinos nucleares. La industria militar despunta y ACS aprovecha esa ola de inversión nunca antes vista.

Scottish Power busca alternativas

El negocio minorista de electricidad en Reino Unido se ha convertido en uno de los focos sensibles para Iberdrola, cuya filial Scottish Power afronta un entorno de fuerte competencia, rentabilidad menguante y endeudamiento creciente de los hogares. Iberdrola está organizada en seis subholdings –Iberdrola España, Scottish Power, Avangrid, Neoenergía, Iberdrola México e Iberdrola Energía Internacional–, y el mercado británico continúa siendo estraté-

gico. A 30 de junio, el grupo atendía a 4,74 millones de clientes de electricidad en el país y en el primer semestre distribuyó 20.190 GWh, equivalentes al 16% de la electricidad total distribuida por la compañía. En conjunto, Reino Unido aportó 1.729 millones al ebitda consolidado de 8.287 millones, un 21% del total, pero muy concentrado en generación y redes. Scottish Power compite en un mercado minorista de márgenes estrechos y afectado por el rápido ascenso de Octopus Energy, que ya ha superado a British Gas como mayor proveedor doméstico. Según distintas fuentes, Iberdrola estaría explorando posibles combinaciones o alianzas para reforzar su posición, aunque sin haber iniciado, por el momento, procesos formales. La operación excluiría los activos de redes y generación, que son los más rentables y los principales receptores de inversión futura. En 2024, el negocio minorista de Scottish Power obtuvo un beneficio neto de apenas 209 millones de euros sobre ingresos de 5.400 millones.

Cellnex continúa sus desinversiones

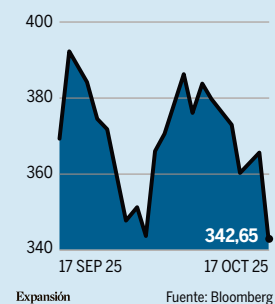
Cellnex, el líder europeo de las torres de telecomunicaciones –con cerca de 110.000– ha vendido sus centros de datos en Francia a la sociedad Vauban Infra Fibre, por 391 millones de euros. Cellnex ya casi ha completado todas las medidas previstas en su giro de estrategia aplicado desde 2023, al dejar de comprar activos en Europa y pasar a vender aquellos procedentes de mercados pequeños y sin escala para centrarse en la eficiencia operativa y la mejora sustancial de la remuneración al accionista. En dos años ha vendido las filiales de Irlanda y Austria, así como el 49% del hóliding que agrupa Suecia y Dinamarca, además del negocio de redes privadas de 5G para la industria. Tras la venta de los centros de datos galos, sólo le resta la desinversión en Suiza, en la que esperaba ofertas de al menos 1.500 millones. Pero como las propuestas se han quedado por debajo de lo esperado, el grupo tiene la venta en pausa, aunque si lograra una oferta tentadora podría retomarla. La desinversión en Francia puede, en cualquier caso, ayudar a adelantar la llegada de la nueva política de dividendos, que es uno de los pilares de la estrategia que lanzó Marco Patuano tras su llegada en junio de 2023. Con todo, el área de fusiones y adquisiciones de Cellnex puede volver a reactivarse, al menos en España. Porque la potencial consolidación de *telecos* como Telefónica y Vodafone o la creación de RANcos –firmas mayoristas de red móvil– obligará a las torreras a mover ficha antes o después.

Novo Nordisk se enfrenta a dos ajustes simultáneos

Novo Nordisk atraviesa una etapa compleja tras haber liderado, junto con la estadounidense Lilly, la revolución contra la obesidad. El grupo está sometido a una doble presión: la caída de precios impulsada por la competencia y las políticas estadounidenses, y, por otro, la entrada de nuevos rivales atraídos por un segmento que promete miles de millones en ventas globales. El comentario ayer de Donald Trump, que pretende reducir el precio libre de Ozempic en EEUU, posiblemente hasta 150 dólares frente a los 499 actuales, desató un nuevo ajuste bursátil. Desde junio de 2024, la cotización ha perdido un 66%, tras desinflarse la burbuja que la había situado como una de las compañías europeas más valiosas durante su pugna con Lilly. El ajuste refleja una normalización de expectativas y también la transición hacia un mercado más competitivo y regulado. La presión de precios, aunque perjudicial para los márgenes del sector, constituye una buena noticia para los consumidores estadounidenses, históricamente

EN BOLSA

Novo Nordisk, en coronas danesas.



Expansión

Fuente: Bloomberg

castigados por los costes más altos del mundo en medicamentos. En respuesta a este nuevo entorno, Novo anunció hace un mes un programa de reestructuración liderado por el nuevo CEO, Mike Doustard, que afectará a 9.000 personas –el 11,5% de la plantilla–, para ganar agilidad, simplificar su estructura y liberar unos 1.100 millones de euros anuales para reinvertirlos en I+D, expansión comercial y capacidad productiva.



Valor a examen

Redeia: el nuevo marco regulatorio mantiene al mercado en espera

Es la peor compañía del sector energético del Ibex, con una subida del 2% en el año ► El 48% de los analistas recomienda mantener y centra las expectativas en el crecimiento de la rentabilidad

BEATRIZ PÉREZ GALDÓN
MADRID

Redeia pasa por una etapa de alta tensión. En las últimas semanas inversores y analistas la han situado en el centro de atención a la espera de que se despejen las incertidumbres relacionadas con el ámbito regulatorio y del coste de las indemnizaciones del histórico apagón del pasado 28 abril, que le ha llevado a perder en Bolsa el 13% desde entonces y a enfrentarse a una posible demanda por parte de Iberdrola a su presidenta, Beatriz Corredor, por atribuirle parte de la responsabilidad del suceso.

El balance anual de Redeia es el peor del sector energético del Ibex (sube el 2%), pero el consenso de expertos opta por quedarse en el valor, ya que el 48% de las recomendaciones son neutrales; el 40% son de compra, y el 12%, de venta, según Bloomberg.

Para Morgan Stanley estos riesgos ya están descontados. En su opinión, el interés debería centrarse en la "sólida historia de crecimiento y fuerte posición de financiación". Su recomendación ha pasado de igual que el mercado a sobreponderar.

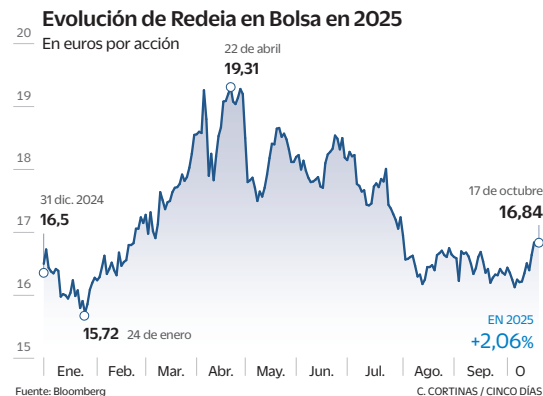
Barclays, sin embargo, ha dado un giro drástico en su percepción sobre la empresa. Si en septiembre la colocaba entre los valores atractivos y con potencial dentro del selectivo, ahora aconseja infraponerarla y ha decidido un notable recorte del objetivo, del 31%, hasta los 14 euros, que está por debajo de su nivel actual. Para la firma, existen "otras empresas de servicios públicos europeas con mejores catalizadores positivos a corto plazo y un mayor potencial de subida".

Las razones que esgrime Barclays para su cambio se basan en "un contexto regulatorio más débil en España y unas estimaciones de beneficios a medio plazo más bajas que las previsiones de Bloomberg. Además, "a pesar de un aumento de las inversiones para el próximo periodo regulatorio en comparación con su historial, estimamos que Redeia solo alcanzará un 7,6% de RAB [base de activos regulados] entre 2025 y 2030 y un 4,8% de beneficio por acción a cinco años, lo que se sitúa en el extremo inferior de sus homólogos operadores de sistemas de transmisión que cotizan en Bolsa", añade.

El lunes, la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia



Sede de Redeia, en Alcobendas (Madrid). CEDIDA POR LA COMPAÑÍA



La acción pierde el 13% desde el apagón, entre dudas sobre el impacto del coste de las indemnizaciones

La empresa actualizará su plan estratégico de acuerdo a la nueva normativa de la distribución eléctrica

(CNMC) inició la apertura de un nuevo trámite de consulta pública sobre la metodología de la retribución de la distribución eléctrica, que inicialmente establece una tasa del 6,46% para el nuevo periodo regulatorio 2026-2031, frente al 5,58% anterior.

Banco Sabadell afirma que se trata de "una noticia positiva para las distribuidoras de electricidad, aunque a expensas de cuantificar los impactos definitivos de la propuesta". "En cualquier caso", matizan, "se pone de manifiesto

que la presión ejercida a la CNMC desde julio por parte de las integradas y, recientemente, por el Ministerio para la Transición han permitido ciertos avances".

A partir de que se concrete la normativa, prevista para antes de que finalice el ejercicio, "Redeia realizará una actualización de su plan estratégico, incorporando las estimaciones de resultados y dividendos para los próximos ejercicios", señala Bankinter.

El banco sostiene que con el actual periodo regulatorio, los ingresos regulados de Redeia se ven negativamente afectados por el recorte en el retorno financiero (5,58% desde 6,50%) y por una menor base de activos regulados (RAB) debido a que los activos pre-98 [puestos en servicio antes de 1998] llegaron al final de su vida útil en 2024. Para el próximo periodo, "los ingresos regulados podrían volver a la senda de crecimiento; con la propuesta inicial de Competencia, subirían una media anual del 7,3%", afirman.

Por su parte, Goldman Sachs, espera que "los flujos de caja se mantengan mayoritariamente negativos como resultado de la continua aceleración de las inversiones nacionales claves, así como de la distribución de dividendos".

Potencial y posiciones cortas ante los resultados del día 29

► **Valoración.** El consenso calcula un objetivo para la acción de Redeia de 18,53 euros, un 11% más; se trata de una de las compañías del Ibex con mayor rentabilidad por dividendo, del 5,5%. El próximo 29 de octubre presentará los resultados del tercer trimestre y BlackRock y el fondo canadiense CDPQ (Caisse de Dépôt et Placement du Québec) han comunicado esta semana posiciones cortas en el capital de la empresa del 0,52% y 0,51%, respectivamente. También, AQR Capital Management tiene una posición bajista, del 0,6%.

► **Rating.** S&P acaba de recordar que "existe la probabilidad de un 50% de una reducción de las calificaciones", (A- a largo plazo, y A-2 a corto) en un escalón en tres a seis meses "si consideramos que el grupo no podrá mantener el FFO [fondos generados por operaciones] ajustado a la deuda por encima del 17% en los próximos años".



Repsol lanza su plataforma de construcción de multiagentes

La compañía energética ha puesto en marcha su propia plataforma de agentes inteligentes, un innovador proyecto piloto, desarrollado en colaboración con Accenture, que facilita la configuración de agentes de inteligencia artificial que se organizan en flujos de trabajo. Estos sistemas multiagentes facilitan a los equipos la creación de nuevos entornos colaborativos, que permiten a los empleados mejorar los modelos de trabajo, lo que redundará en la productividad.



Réplica de la sala de control de la central de Almaraz, que se usa para tareas de formación en la planta. ALEX ONCIU

Los grupos energéticos dueños de la planta dicen que podría durar hasta la década de 2060. Los vecinos temen la destrucción de puestos de trabajo y la despoblación

Almaraz, un pueblo que une su futuro a la permanencia de la central nuclear

MANU GRANDA
Almaraz

Son las 10 de la mañana y los cierros pastan entre los árboles que se encuentran dentro del perímetro de la central nuclear de Almaraz (Cáceres). De fondo, las llamadas por altavoz a distintos trabajadores indican que estas instalaciones están en un momento de ebullición. La planta acomete en estos días el conocido como proceso de recarga, en el que uno de sus dos reactores está detenido para retirar el combustible usado y ponerlo en piscinas con agua y boro. Un tercio no volverá a utilizarse —ya ha alcanzado el máximo de su vida útil—, pasará a ser un residuo nuclear y será sustituido por combustible nuevo. Este movimiento, que dura poco más de 30 días y que se hace cada 18 meses, conlleva una contratación extra de unas 1.000 personas, lo que eleva la plantilla actual de la central a unos 2.000 trabajadores.

Si se cumple el calendario de cierre establecido en el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC), esta será una de las últimas recargas de una planta para la que está fijado el cierre del reactor I en noviembre de 2027, y del II, en octubre de 2028. “Esta

central no se parece en nada a la que era cuando yo entré en ella en los noventa, porque se ha ido invirtiendo en ella y actualizándola cada año. Puede seguir funcionando perfectamente”, defiende Jesús Camacho, jefe de turno de operación de la central, en el simulador de la sala de control. Rodeado de multitud de botones y pantallas explica que esta instalación vale unos 15.000 millones de euros y considera que podría alargar su vida útil hasta los 80 años, lo que supondría llegar hasta la década de 2060, al igual que hará su central nuclear gemela, que se encuentra en Virginia (EE UU).

Patricia Rubio Oviedo también trabaja en la central, como jefa de la oficina técnica de operación, y al igual que Camacho defiende alargar su vida útil. No solo alega motivos de empleo; alerta que el cese puede elevar el coste del recibo de la luz para los ciudadanos. “Se encarecería un 32% la factura porque habría que sustituir la nuclear con gas, el cual hay que comprar fuera”, explica. Insiste en que la planta es segura, pues cuenta de forma permanente con tres inspectores del Consejo de Seguridad Nuclear. “Tienen acceso a toda la documentación y las reuniones. Hay total transparen-

cia”. Rubio también subraya que la planta ha vuelto a ser reconocida como WANO I, una denominación que otorga la Asociación Mundial de Operadores Nucleares y que la sitúa como una de las mejores centrales del mundo.

Lo cierto es que más allá del ruido mediático en torno a la continuidad de la planta, las dueñas de Almaraz (Iberdrola, Endesa y Naturgy) no han pedido aún de forma oficial una prórroga para las instalaciones, que de producirse sería en principio por unos tres años más. EL PAÍS adelantó el miércoles que estas compañías ya ultimaron la petición de ampliación de la vida de Almaraz más allá de 2027, algo que se resistían a hacer sin una rebaja fiscal. Al final, parece ser que lo solicitarán aún sin el descuento fiscal, algo que sí han logrado de la Junta de Extremadura. Allí, el Gobierno de María Guardiola (PP) cedió ante Vox para rebajar la ecotas (un impuesto por el impacto ambiental producido por la central) de forma gradual hasta 2029, cuando la rebaja alcanzaría los 45 millones. El objetivo de la Junta es aprobar unos presupuestos con la organización de ultraderecha.

“Hemos hecho nuestra parte, pero es cierto que en esa asfixia

fiscal que tiene la energía nuclear [el sector en su conjunto se queja de que la carga impositiva hace el negocio inviable], esta decisión por sí solo no basta. El Gobierno mantiene una carga fiscal muy alta y pedimos que deje de mirar para otro lado”, indica la consejera extremeña de Agricultura, ganadería y desarrollo sostenible, Mercedes Morán, que destaca que en la última reunión sectorial de energía tuvo el apoyo de otras 11 autonomías para pedir por la continuidad de las nucleares.

Desde Transición Ecológica subrayan que todavía no ha habido ninguna petición formal por parte de las compañías y recuerdan las líneas rojas del Ejecutivo para la prórroga: que no represente un riesgo para la po-

Las compañías propietarias aún no han pedido la prórroga al Gobierno

La instalación genera unos 4.000 empleos directos e indirectos en la región

blación de la zona, que sea seguro para el sistema eléctrico y que no suponga un gasto extra para los usuarios. “Estamos trabajando en crear alternativas socioeconómicas en la zona afectada por el cierre de la central de Almaraz, como la gigafactoría de Envisión, que tiene asignada una ayuda de 300 millones de euros dentro de las políticas de transición justa. No queremos que se repita la situación de Garoña, donde el abrupto cierre de la central y los años de incertidumbre que le sucedieron impidieron materializar alternativas para el territorio”, indican fuentes del ministerio.

Proyectos alternativos

Morán responde al Ejecutivo asegurando que en Extremadura quieren la inversión de Envisión y también la central. “Tenemos otros importantes proyectos como el del centro de datos de Navalmaral de la Mata que necesitan de un gran volumen de energía. Sin Almaraz, se limitaría la llegada de empresas a la región”, explica. Añade que la nuclear puede convivir con las renovables.

Saliendo de la central en dirección al pueblo de Almaraz se pueden ver carteles en apoyo a la continuidad de la central, que genera 4.000 trabajos directos e indirectos, algunos de ellos colgados en la fachada del Ayuntamiento. “Eso de allí [señala con el dedo, desde el balcón del consistorio] es el matadero, otra gran fuente de empleo, con unas 260 personas trabajando, pero no es comparable. No hay ninguna industria aquí que pueda sustituir a la central”, explica el alcalde del pueblo, el socialista Juan Antonio Díaz. “Si la cierran sería una pena. Hoy, los bares, por ejemplo, están haciendo su agosto, están a tope por la recarga”, añade. En uno de esos bares, el Nuevo Hogar, que está a unos pocos metros del consistorio, están terminando de comer algunos de los trabajadores de la planta y vecinos de la zona.

Es el caso de Carlos González, un joven que está empleado por la recarga. “Simplemente con esto [de la recarga] tenemos trabajo mínimo una o dos veces al año. La gran mayoría de gente joven que estamos aquí, aunque no estemos en la central todo el año, siempre entramos a las paradas y recargas”, comenta González rodeado de varios de sus compañeros.

“La central significa trabajo, no solo para el pueblo, sino para la comarca”, añade otro vecino, José Luis Rodríguez, que se muestra pesimista en torno a la continuidad de la planta. Por su parte, el alcalde del pueblo asegura estar “enfadado” con su propio partido a nivel nacional, al que acusa de no recibirle: “En mayo le pedimos al secretario general del PSOE de la provincia de Cáceres que convocara una reunión con el Ministerio de Transición Ecológica para que los alcaldes de la zona del PSOE pudiésemos explicar cómo se iba a ver afectada la comarca. Hasta ahora no hemos recibido noticia alguna”.



Fernando Sánchez Presidente de la plataforma Sí a Almaraz, Sí al Futuro

“Nadie quería la central y cuando la queremos, nos la quitan”

M. G.
Madrid

Fernando Sánchez (43 años) es técnico radiológico en la central nuclear de Almaraz y alcalde de un pueblo cercano, Belvís de Monroy, de apenas unos 800 habitantes, por el partido regionalista Levanta Extremadura. El cese de la planta, cuyos dos reactores está previsto que cierren en 2027 y 2028, le ha llevado a crear Sí a Almaraz, Sí al Futuro, una plataforma en la que participan trabajadores de la central, varios ayuntamientos de la zona, asociaciones empresariales y sindicatos, entre otros, para presionar a políticos y empresas a que mantengan una actividad que genera unos 4.000 trabajos entre directos e indirectos. Él, al igual que los otros miles, teme que la clausura le obligue marcharse en busca de empleo. Este alcalde y activista ha hablado por teléfono con EL PAÍS.

Pregunta. Parece que las empresas pedirán formalmente al Gobierno la ampliación de la vida de Almaraz. ¿Cómo reciben la noticia en la plataforma?

Respuesta. Nos alegra que tengamos esa esperanza de nuevo y que las empresas vuelvan a coger el toro por los cuernos. Compañías y Gobierno autonómico ya se han pronunciado [las propietarias han hablado en medios, pero siguen sin pedir de manera formal la prórroga]. Ahora es la ministra [de Transición Ecológica, Sara] Aagesen la que tiene la pelota sobre su tejado. Hay una cosa crucial en esta prórroga: tenemos una orden ministerial firmada en la que se habla del cese definitivo, y esta tiene que ser derogada antes que nada para pedir una prórroga.

P. ¿Han hablado con Aagesen?

R. Hemos enviado cartas, incluso fuimos a Madrid en un autobús con una de las acciones de



Fernando Sánchez, alcalde de Belvís de Monroy. ÁLVARO GARCÍA.

nuestra plataforma. Nos presentamos en las puertas del Ministerio de Transición Ecológica y Reto Demográfico varios alcaldes y representantes de comités de empresa. No nos han querido recibir.

P. Centrándonos en esas dos palabras, reto demográfico, ¿qué supone el cierre para la región?

R. Hablamos de 4.000 familias. Si ya vivimos en un entorno rural y despoblado, como lo son Extremadura y esta comarca en concreto, cerrar la central supondrá se-

parar familias, porque la gente joven se irá a buscar empleo a otras zonas. Lo más probable es que nuestros pueblos desaparezcan si no logramos asentar población.

P. La central empezó a funcionar en la década de 1980. ¿La percepción sobre la nuclear ha cambiado desde entonces?

R. Totalmente. Los extremeños fuimos discriminados ya una vez con la central, porque aquí no se nos puede olvidar que nos la pusieron porque no la quería na-

die en España. Se vivía con miedo todo lo relacionado con las nucleares. Hemos aprendido a vivir con ella, conocerla y a saber que es una energía completamente segura. Ahora que hemos conseguido vivir con ella, volveremos a ser discriminados, pero al contrario.

P. Firmaron una alianza por Almaraz, en la que participan su plataforma y representantes de varios colores políticos. ¿En torno a este tema hay unión en la política extremeña?

R. Creo que sí, en la política de Cáceres hay una unión enorme, tanto con el PSOE como el PP, como en mi partido, Levanta Extremadura. Todos vamos a una. Es aquí donde vemos que en Madrid les importamos muy poco. A fin de cuentas, Extremadura tiene un millón de votos y esto cuenta muy poco para ellos en relación con otras comunidades.

P. El Gobierno dice estar trabajando en atraer otras inversiones industriales a la zona, como la planta de baterías de Envision.

R. No hay ningún sustituto laboral para la central y no tiene por qué haberlo. Es que a Extremadura ya le toca, todo lo que venga será bienvenido. Que no digan que no queremos las renovables los que somos pronucleares. Todo lo que venga no debe ser sustitutivo, tiene que ser complementario a la central. No conozco ninguna industrialización de una comarca en la que haya que quitar una industria para poner otra, lo que queremos es sumar.



La sostenibilidad es cosa de todos

La transición energética es un camino colectivo que convierte ideas en acciones y en realidades tangibles. Moeve une fuerzas junto a otras compañías en la Global Impact Coalition para abrir nuevas rutas hacia la producción de combustible de aviación sostenible

Por **O.L**

Este desafío requiere colaboración. Cuando las ideas que se conectan, los esfuerzos que se potencian y los resultados cobran vida. Empresas, instituciones y sociedad avanzan más lejos cuando trabajan bajo un mismo propósito. Como dijo el empresario norteamericano Henry Ford: “reunirse es el principio; permanecer juntos, es progreso; trabajar juntos, es éxito.”

Siguiendo esta idea, Moeve se une a otras compañías en la Global Impact Coalition (GIC), bajo la estructura de un spin-off, para desarrollar una nueva vía para la producción de combustible de aviación electro-sostenible y productos químicos bajos en carbono basada en la tecnología de metanol a olefinas, una alternati-

3%

De las emisiones globales de gases de efecto invernadero son producidas por la aviación.

va más sostenible frente a las técnicas convencionales dependientes de combustibles fósiles. Se trata de una solución flexible y modular que facilita ampliar la producción de combustibles con bajas emisiones de carbono, una necesidad crucial, dado que la aviación aporta alrededor del 3% de las emisiones globales de gases de efecto invernadero.

“Esta iniciativa supone un paso estratégico en la ambición de Moeve para liderar el desarrollo de nuevas cadenas de valor bajas en carbono”, ha declarado Carlos Barrasa, vicepresidente ejecutivo de

Commercial & Clean Energies de Moeve. “Al impulsar vías sostenibles basadas en el metanol, no solo estamos permitiendo la producción futura de e-SAF, sino que además apoyamos la transformación de la industria química con materias primas más limpias. La Global Impact Coalition proporciona una plataforma de colaboración y la visión necesaria para impulsar estas innovaciones revolucionarias a gran escala”

En un contexto de retos estructurales para el sector químico europeo, el desarrollo de activos industriales innovadores y de bajas emisiones representa una oportunidad para modernizar la producción y recuperar la competitividad, potenciando tanto el crecimiento económico como la transición energética. ■



El retrovisor

1868

La peseta fue la moneda de curso legal en España y sus territorios de ultramar desde su aprobación el 19 de octubre de 1868 hasta el 28 de febrero de 2002. Tras el derrocamiento de Isabel II, el ministro de Hacienda del Gobierno provisional del general Serrano, Laureano Figuerola, firmó el decreto por el que se implantaba como unidad monetaria

nacional, sustituyendo al escudo. Su introducción estuvo determinada por razones políticas, borrar los vestigios de la monarquía borbónica (derrocada el 30 de septiembre de ese año con el triunfo de La Gloriosa) en las piezas al uso al mismo tiempo; y económicas, al entrar en vigor oficialmente el sistema métrico decimal en la Unión Monetaria Latina.

Lorente Ferrer. MADRID

El petróleo y sus derivados constituyen la principal fuente de energía. Su consumo universal, unido a una extensa red de distribución, marítima, oleoductos, etc... la hace la más demandada del planeta, especialmente en el transporte, tanto marítimo, como aéreo o terrestre, en donde es la dominante. Además de ser un componente básico en productos de la industria química y también, aunque de forma más marginal, en la producción de energía eléctrica, tanto de uso industrial como doméstico. El 32,9% del total mundial corresponde al oro negro.

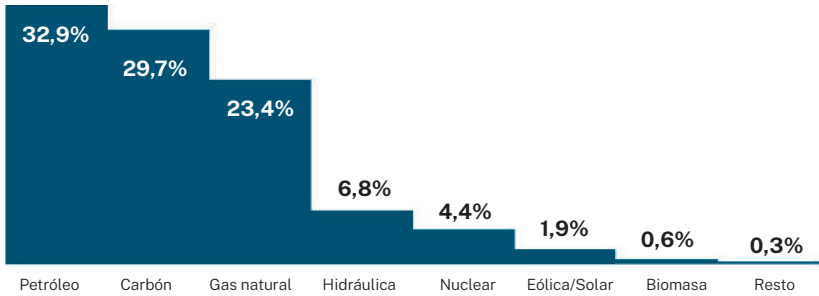
La segunda fuente la constituye el carbón, que aporta el 29,7% del mix energético planetario. Es sin duda la que en Europa se ha perseguido con más inquina. Un mineral abundante en el continente y que, por criterios políticos, que supeditan la autonomía y autosuficiencia energética Europa a dogmas incomprensibles, quedará neutralizado si no se toman medidas globales. De qué sirve que España no queme carbón si la R.P.China e India incineran decenas de miles de toneladas diariamente.

Y el tercer lugar del podio lo ocupa otro elemento energético fósil; el gas natural. El petróleo y el carbón también son naturales. El gas representa el 23,4% de la producción mundial de energía. Industrias y calefacción y cocina en hogares son sus principales funcionalidades.

La cuarta y quinta son eminentemente enfocadas a la generación de energía eléctrica, la hidráulica y la nuclear, que representan el 6,8% y el 4,4%, respectivamente.

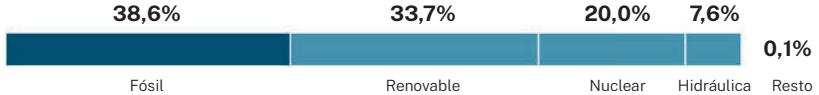
EL MAPA DE LA ENERGÍA

Datos 2024



Producción bruta total (GWh)

Datos 2023



Fuente: Agencia Internacional de la Energía y Ministerio para la Transición Ecológica

Infografía LA RAZÓN

Big data

La tasa de dependencia de España de los combustibles fósiles alcanza un 68,6%

►Petróleo, carbón y gas natural suman el 86% de la producción mundial

Ambas tienen también muy mala prensa interesada en occidente, pues una altera los cauces fluviales y la otra contribuye a la independencia energética europea del petróleo y gas ruso.

En sexta posición se encuentra la suma de eólica y fotovoltaica, que solo representan el 1,9% de la producción de energía del planeta. Cuyo aprovechamiento es meramente eléctrico y que debido a su inestabilidad en mantener una producción constante genera graves riesgos de apagones cuando se la sobredimensiona en detrimento de energías estables como la nuclear y gasística.

En séptimo lugar se halla la energía procedente de la biomasa, que representa ya un 0,6%, con origen en orgánicos (productos agrícolas) y residuos (domésticos e industriales). Un ejemplo es la producción de biocombustibles.

Con lo cual debemos asumir la realidad, el 86,0% de la producción mundial es de origen fósil; petróleo, carbón y gas natural. La energía nuclear tiene por delante un camino esperanzador, debe liderar la transición energética, pues ahora la fisión y a corto plazo la fusión nuclear irán desplazando la producción y consumo de energías fósiles. Ante cada vez mayor

oposición en el campo europeo a las instalaciones de las llamadas energías renovables.

El continente africano en su conjunto presenta datos que confirman su autosuficiencia energética a medio y largo plazo, Libia cuenta con las mayores reservas de petróleo; Nigeria, de gas; Sudáfrica, de carbón; Namibia, de uranio. Además el 60% de la potencial productor de energía solar global tendría su origen en este continente. No de extrañar que la R.P. China ya este sobre el terreno.

Con respecto a España, según datos publicados en 2024 por el propio Ministerio para la Transición Ecológica, la dependencia de los combustibles fósiles de nuestro país se situó en el 68,6%, pese al desproporcionado incremento de las energías renovables. Precisamente ayer mismo, la vicepresidenta ejecutiva de la Comisión Europea para una Transición Limpia, Justa y Competitiva, Teresa Ribera, aseguró ante los líderes socialistas europeos que «cada euro» dedicado a los combustibles fósiles «es un euro quemado» y no invertido en el futuro y en las personas. Añadió que «los que queman nuestro dinero seguirán obteniendo beneficios en lugar de invertir en nuestro futuro».

En un mundo sometido a tensiones geopolíticas de consecuencias imprescindibles, nuestro gobierno obliga a cerrar minas de carbón, a no explorar los yacimientos petrolíferos y de gas en aguas canarias de magnitud superior a los del Mar del Norte y a intentar dejarnos sin energía nuclear, contando con las mayores reservas de uranio de Europa, aunque el presidente del Gobierno afirme ante el Congreso, una semana después del apagón, que «aquí no hay uranio» Quo vadis, España?



0,119

Euros/kWh Rondan las ofertas del mercado libre por el consumo, según datos de Hello Watt

Otro desafío en la factura de la luz

Lectura de
contadores en un
bloque de
viviendas



MANÉ ESPINOSA

En la tarifa regulada, la PVPC, el mecanismo de seguridad se nota de forma inmediata

El sistema reforzado tras el apagón y la caída de las temperaturas decantan el debate entre mercado libre y regulado

Luis Federico Florio

El otoño avanza y las temperaturas se van moderando. La llegada del frío trae consigo la época tradicionalmente más cara en la factura de la luz. Este año lo hará con un sistema eléctrico reforzado tras el apagón que afectó a la Península, y que eleva los costes para el consumidor. El reto de ahorrar en la factura de la luz sube un nivel. En este contexto la balanza se podría decantar hacia el mercado libre, la factura con un precio fijo.

“Los precios del gas, de las emisiones de CO₂ y los ajustes tras el apagón empujan al alza la factura”, expone Borja Osta, experto en energía del comparador Selectra. Explica que al activar más mecanismos de respaldo se mantienen centrales de gas y ciclo combinado “en alerta” por si se necesita que entren en la generación de energía. Esa disponibilidad se remunera aunque no produzcan, y se asumen mayores pagos por capacidad y servicios de ajuste, que elevan el precio mayorista. “En el mercado regulado (PVPC, ligada al precio mayorista diario) el impacto se nota de inmediato; en el libre (con un precio fijo), las comercializadoras probablemente lo irán incorporando progresivamente en sus tarifas”, dicen desde la firma.

Por ahora, la OCU estima que una factura media del mercado regulado acumula una subida de 14,02 eu-

ros desde abril, momento del apagón, respecto al 2024. Quedan en 13,06 euros en la tarifa libre si está indexada al mercado mayorista. En una tarifa libre pura -no indexada al mercado mayorista- el incremento por los costes del apagón no se puede trasladar directamente, advierte.

“Todo apunta a que tendremos un otoño-invierno más caro. Los mercados de futuros anticipan precios al alza con la expectativa de más demanda y menor aporte renovable con el frío”, reiteran desde el comparador Selectra. Con un mercado dividido entre clientes en la PVPC y el mercado libre, la mejor opción para el invierno se decantaría hacia la segunda. El libre deja

DATO

14,02

Euros

Se ha encarecido desde el apagón la factura eléctrica en comparación con el año pasado en el mercado regulado; en el libre indexado son unos 13,06 euros

ahora ofertas de 0,10-0,12 euros por kWh, mientras que el regulado se mueve actualmente en 0,15-0,17 €/kWh. “En otoño vale mucho la pena revisar nuestro contrato, y en invierno la fija es mucho mejor”, dice Danny Salazar, director general en España de Hello Watt, con servicios y comparador. Señala que el último año una opción libre modelo fue un 10% más barata que la regulada. Reconoce que la PVPC tiene meses más baratos, sobre todo en primavera, pero que en invierno puede ser hasta un 50% más cara.

Pero en sí es mejor una u otra tarifa hay que tener en cuenta hasta qué punto uno puede adaptarse a los horarios. La PVPC, aunque sea más volátil, puede salir más a cuenta si uno amolda sus hábitos a las horas más baratas para consumir o si tiene bono social, que obliga a decantarse por ella. Otro punto es que las ofertas del mercado libre pueden ofrecer un precio por kWh más barato, pero hay que tener en cuenta también el coste de la potencia asociada, que Salazar recuerda que es el 35% de la factura. Aquí la tarea de comparar se complica porque algunas compañías dan el coste de la potencia en términos diarios y otras en mensuales o anuales. Es donde los comparadores toman relevancia.

En una tarifa libre pura, en la que no se están trasladando las subidas, no todo es calma. El encarecimiento se vería al renovar el contrato, que suele durar un año. Esa renovación llegaría con precios más altos. Osta recomienda a aquellos a los que les queden dos o tres meses de contrato que “hagan el cambio ahora y no esperen a un contexto de precios altos por la alta demanda de calefacción”, propios del invierno.

Buscar el ahorro Los meses más fríos, más caros, obligan a aplicar todos los consejos para intentar ahorrar en la factura. Las recetas más conocidas pasan por bajar un grado la calefacción, lo que reduce el consumo un 7%, colocar láminas reflectantes detrás de los radiadores, lo que mejora la eficiencia hasta un 20%, y revisar puertas y ventanas para evitar fugas de calor, repasan desde Selectra.



2.326

Plantas de biometano podría haber en España, lejos de las 16 que hay en funcionamiento (nueve en Catalunya)

Biometano: más proyectos que consumo

Las plantas proyectadas de este gas renovable no van acompañadas de una demanda nacional, pero sí extranjera

Lorena Farràs Pérez

“Veremos un gran incremento de plantas de biometano en los próximos años, aunque menos de lo previsto porque estamos viviendo en una burbuja en estos momentos”, afirma Ricard Carreras Ubach, coordinador de la comisión del biogás del Clúster de la Bioenergía de Catalunya.

“El punto de inflexión se dio hace unos cuatro años debido al gran interés por parte de las empresas para producir biometano”, añade el también responsable de transferencias del Centre Tecnològic Beta. Este experto estima que un centenar de proyectos se encuentran en tramitación en Catalunya, de los cuales 35 ya están a la espera de su aprobación por parte de la Generalitat.

Una de las principales trabas que impedirá que parte de estos proyectos llegue a materializarse son los largos trámites para su aprobación. “Pueden pasar tranquilamente dos o tres años e incluso cuatro, si bien la Generalitat está haciendo pasos para agilizar el proceso y reducirlo a entre uno y dos años”, explica Carreras Ubach. La otra gran traba es la creciente oposición social con la que se están topando estas iniciativas. “La tecnología del biogás aún no forma parte de la cultura tecnológica del país y cualquier iniciativa produce inicialmente miedo a lo desconocido y al cambio, sin conocimiento para valorar sus beneficios ambientales”, se lamenta el catedrático emérito de la Universitat Politècnica de Catalunya, Xavier Flotats Ripoll, en la *Revista Técnica de Medio Ambiente-Retema*, cuyo último ejemplar es un especial sobre la bioenergía.

El biometano, que es biogás ya refinado y una alternativa renovable a los gases de origen fósil, ha sido también el foco de atención del IV Fòrum de Biogàs de Catalunya, celebrado el 16 de octubre en Reus. “En el actual contexto de gran volumen de proyectos en tramitación, hemos detectado que entre los socios del Clúster de la Bioenergía había cierto desconocimiento de este mercado”, argumenta Carreras para justificar que el encuentro anual del clúster se haya dedicado a este gas renovable.

Un informe de la Asociación Española del Gas (Sedigas), elaborado por PwC y Biovic, sitúa a España como uno de los tres países de

la Unión Europea con mayor potencial de desarrollo de este gas renovable y a Catalunya, como la quinta comunidad autónoma con mayor potencial. En concreto, Sedigas estima que el país tiene potencial para albergar 2.326 plantas de producción de biometano (248 en Catalunya); lejos de las 16 que hay en funcionamiento a día de hoy según Gasnam (nueve de

ellas en Catalunya). El conjunto de Europa, con 1.678 plantas, sí ha hecho los deberes.

“La Estrategia Catalana de Biogàs (2024-2030) fija unos objetivos anuales que en estos momentos no estamos cumpliendo por la lentitud de los trámites, pero en uno o tres años, a medida que se vayan materializando los proyectos, el crecimiento será superior a los objetivos fijados”, pronostica Carreras Ubach. Llegado a ese punto, el problema no será la producción, sino el consumo interno.

En la actualidad, la práctica totalidad de la producción nacional de biometano se exporta a otros países europeos. “En estos mercados hay más demanda porque las empresas deben cumplir con unos planes de reducción de su huella de carbono, con lo que están dispuestas a pagar más por comprar gas de origen renovable. En España, como esta obligación no existe, no hay un mercado interno de compra de biometano, que es más caro que el gas de origen fósil con los precios actuales”, explica Flotats Ripoll.

DATO

Proyectos en espera de aprobación por parte de la Generalitat hay en Catalunya

35



El biometano se produce a partir de residuos orgánicos

El biometano es biogás ya refinado y una alternativa renovable al gas fósil

MIGUEL GONZÁLEZ / SHOOTING



La saturación de la red choca con el auge de los centros de datos

El sueño de convertir España en un hub digital europeo tropieza con los límites de la infraestructura energética

Elena Horrillo

El auge de los centros de datos en España, que aspira a convertirse en hub digital europeo, tiene cifras astronómicas. Los llamados hiperescalares, los centros de datos para las grandes compañías tecnológicas como Amazon Web Services, Microsoft, Google, Meta, Oracle o IBM, cuentan ya o han anunciado proyectos principalmente en Madrid y Aragón, las comunidades que concentran más de la mitad de estas iniciativas. "Se prevé que la capacidad instalada de CPDs [centros de procesamiento de datos] en España alcance entre 1,3 y 2,1 gigavatios (GW) en 2030, frente a los 300-500 megavatios (MW) actuales. Esto representa un crecimiento de hasta cinco veces en cinco años. Se estima que el consumo eléctrico asociado podría llegar a 9-16 teravatios hora (TWh) en

2030", apunta Laureano Álvarez, socio de Energía de Monitor Deloitte.

"Si hacemos las cosas bien, el sector va a escalar de forma histórica. En un escenario tendencial, estamos hablando de una inversión de 58.386 millones de euros de aquí a 2030", señala Begoña Villacís, la que fuera vicealcaldesa de Madrid, como directora ejecutiva de Spain DC, la asociación de centros de datos en España. Según el informe *Centros de datos en España: oportunidad de desarrollo económico e integración en el sistema eléctrico*, elaborado por Monitor Deloitte, el peso de estos centros en España podría situarse entre el 2% y el 4% del PIB en 2030, esto es, un impacto de entre 30.000 y 70.000 millones de euros.

Oportunidades y retos

La ventaja competitiva de España es, según todos los expertos consultados, la abundante y barata energía renovable, la situación geográfica, la buena conectividad y la cantidad de suelo industrial a precio competitivo. "Por último, los ingenieros españoles tienen una cualificación muy alta y cada vez hay más técnicos profesionales con conocimiento de esta industria. Además, en caso de necesitarlo, las ciudades españolas son un destino muy atractivo para que las grandes tecnológicas americanas desplacen a sus profesionales con facilidad", añade Eloy Unda,

director de Desarrollo de Negocio de la consultora PQC. El problema, además de las dudas medioambientales que surgen ante estas instalaciones, es si se cuenta con la infraestructura necesaria para conectar esos niveles de demanda de energía que, además, se espera crezcan ante el desarrollo de la inteligencia artificial (IA).

"Las redes hoy no tienen capacidad adicional para nueva demanda, ya que el 85% de los nodos no tienen capacidad disponible", sentencia Álvarez, aludiendo a los datos que las distribuidoras hicieron públicos en septiembre. En la práctica se están produciendo cuellos de botella y prácticas especulativas ya que, aunque en España se produce mucha energía, y mucha de ella es renovable, la distribución y los puntos de conexión no llegan tanto como le gustaría a la nueva economía digital. Tras el anuncio de las distribuidoras, el Gobierno respondió anunciando una inversión hasta 2030 de 13.590 millones de euros en las redes de transporte de electricidad para multiplicar por 14 la capacidad de atender la demanda; se pasará de los 2.000 MW de capacidad actuales a 27.700 MW.

"Necesitamos invertir en nueva capacidad para el acceso de esta nueva demanda, y en digitalización de la red que permita integrar de forma efectiva y segura esta demanda", apunta Álva-

rez. El mencionado informe de Monitor Deloitte cifra la inversión necesaria para la red eléctrica en más de 4.000 millones de euros anuales hasta 2030, de los que un tercio debería ir destinado a la integración de demanda. Además, Álvarez, que cree que hay que actuar rápido para no perder esta oportunidad, señala que la demanda de los centros de datos tiene una serie de peculiaridades: "Variaciones bruscas de consumo, y en ocasiones imprevisibles; necesidad de redundancia en el suministro, o potencial para aportar servicios de flexibilidad como ya se está probando en otros países como el Reino Unido (National Grid). Va a ser necesario también adaptar los procedimientos de operación del sistema eléctrico para poner foco en una integración efectiva y segura", añade.

Inversiones esenciales

Para que se produzcan esas inversiones desde Aelec, la Asociación de Empresas de Energía Eléctrica formada por Iberdrola, Endesa y EDP, avisan de la importancia del modelo retributivo

El impacto de estas instalaciones en España podría suponer entre 30.000 y 70.000 millones de euros

que plantea la CNMC y con el que discrepan abiertamente. "Creemos esencial un modelo retributivo que tenga seguridad jurídica, que nos garantice recuperar la inversión, que también nos incentive a invertir", declara Marta Castro, directora de Regulación. Y esa inversión debe ir destinada, según Castro, a la digitalización. "Una red mucho más digitalizada es una red mucho más resiliente y también, obviamente, colabora, y también implica una mayor seguridad de suministro", sentencia.

Eso sí, el regulador europeo ya ha advertido que incrementar de manera indiscriminada las inversiones en redes tiene un riesgo significativo de incremento de costes, con el correspondiente aumento del precio de la factura. "Cuanto más megavatios circulen por las redes de distribución y la red de transporte, más competitivo será el precio que pagan los consumidores. La electrificación de la demanda trae consigo crecimiento económico, pero también garantiza un precio más competitivo de la energía a los consumidores", matiza Castro.

No hay duda de que los requerimientos energéticos aumentarán, no solo por el auge de los centros de datos, también por la descarbonización y la electrificación de la economía, por lo que el aumento de la capacidad de conexión a la red eléctrica es una prioridad. "Además del refuerzo de la red de transporte, va a ser necesario implementar soluciones de generación propia, ya sea renovable, gas, SMR, etcétera. Las potencias que se están manejando para el procesamiento de la IA son enormes, y quien quiera construir un campus de un GW no va a obtener esa potencia de la red de manera sencilla, ni en España ni en casi ningún otro lugar. Por tanto, para este tipo de infraestructuras va a ser necesario que cada uno genere su propia energía", sentencia Unda.

El centro de datos de Amazon Web Services (AWS) en Huesca a vista de dron.



Presidenta del Pacto Mundial de la ONU en España.

La experta defiende que se suavice la regulación europea en materia de sustentabilidad corporativa y, al mismo tiempo, se refuercen las medidas de inspección

Clara Arpa

“Estoy cansada de oír que al mismo precio el cliente se queda con el producto más sostenible. La sostenibilidad es cara”

Por Natalia Otero

Estoy un poco cansada de oír que al mismo precio el consumidor se quedaría con el producto más sostenible. Realmente, la sostenibilidad es cara”, dice Clara Arpa, presidenta del Pacto Mundial de la ONU en España, una iniciativa centrada en sostenibilidad empresarial que agrupa a más de 25.000 instituciones en el mundo (1.800 en España), días antes de su participación en el Futura Summit. En el evento, donde expertos, empresarios y políticos abordaron retos sociales, medioambientales y de gobernanza, Arpa habló de los principios de la competitividad sostenible, y la pregunta era obligada. Una empresa sostenible es competitiva, señala, si no se contempla únicamente el precio y si la capacidad de dar el mejor servicio con impacto positivo al coste más justo. “Si al mismo nivel de esfuerzo y de cumplimiento ponemos todos los productos y los servicios y el precio que se paga por ellos, no tenemos rival”, sostiene sobre las empresas europeas y españolas, en un table-ro internacional en el que no todos juegan bajo las mismas reglas.

A inicios de año, la Comisión Europea, más escorada a la derecha tras las últimas elecciones, apuntó a una relajación de su normativa sobre sostenibilidad empresarial con una serie de propuestas para simplificarla y rebajarla. Para Arpa, esto responde a una “hiperregulación” prácticamente inalcanzable. “Tienes que regular, pero con la realidad del mercado, marcando hitos que se puedan cumplir”, asegura. “Una legislación que tenga sentido común. Y que cumplamos todos”. Todos los servicios y productos disponibles en la UE, defiende, deberían regirse por los mismos requisitos mínimos. “No sirve de nada que seamos superambicio-

sos, pero que luego casi nadie cumpla o que solo cumplamos los de casa, pero los de fuera no”, sentencia. “No estoy diciendo que vamos a dejar de regular y ya cada uno que haga lo que quiera”, no. Menos regulación, por decirlo de alguna forma, y más inspección”.

Las políticas públicas, además, según la experta, no son suficientes por sí mismas: “Si realmente el sector privado, el tercer sector, la comunidad científica y la académica no están todos unidos y de la mano, difícilmente podremos llegar a una actuación que sea productiva y eficiente”. La sociedad está preocupada por la sostenibilidad, pero Arpa cree que no actúa en la medida necesaria. “Hay muchos problemas que vemos que son acuciantes y que se nos vienen encima, y se habla de ellos, pero no se plantean propuestas, no voy a decir soluciones, pero propuestas para intentar mitigarlos”, opina sobre aspectos como el cambio climático, las desigualdades, el relevo generacional o el sistema de pensiones. “Hay muchísimos melones abiertos y otros muchos que están ahí, pero que nadie se atreve a abrir”.

Los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) no se concibieron como una solución en sí, sino como una hoja de ruta en esa dirección. Diez años después de su aprobación y a cinco años de la fecha límite, la meta está aún lejos. Según la experta, erró el tiro quien creyó que se podían alcanzar en 15 años. “Porque es una utopía”, dice. “¿Qué habremos alcanzado cuando lleguemos

a 2030? Yo por lo menos confío en que haya una consciencia de que realmente las cosas tienen que cambiar”, apunta. También espera que los países estén en el camino correcto para alcanzarlos en la medida de sus posibilidades y desafíos. En línea con el duodécimo de los 17 objetivos de la Agenda 2030, Arpa asegura que es necesario un cambio sistémico en la manera en la que se produce y consume. “Tenemos que pasar de este consumo lineal a uno circular, donde seamos más conscientes de los recursos que tenemos para desarrollarnos, que necesitamos y que lógicamente tenemos que preservar”.

Dudas

Una de las principales dudas que surgen alrededor de los movimientos en pro de la sostenibilidad no jurídicamente vinculantes, como el Pacto Mundial o los ODS, es hasta qué punto hay un compromiso y trabajo reales por

“De nada sirve ser superambiciosos con la regulación y que luego casi nadie la cumpla”

“En España aprobamos con nota. Nuestra norma está en cabeza en temas medioambientales”

parte de las empresas en su consecución. Arpa no rehúye la posibilidad de *greenwashing* y *whitewashing*, de que la iniciativa que preside en España se pueda usar como respaldo reputacional o mera fachada. “Yo creo que son los menos. ¿Alguno habrá? Seguro”, dice. “Es un debate que todo el mundo sabe que es inevitable”.

A raíz de los titulares de los últimos meses, también es inevitable abordar la responsabilidad de las empresas en conflictos como el palestino. La relatora especial de la ONU sobre el Territorio Palestino Ocupado, Francesca Albanese, apuntó en un informe, por ejemplo, a Carrefour y Amazon como empresas que con su actividad ayudan a sostener la colonización israelí. Carrefour es participante del Pacto Mundial, como Citi y Deutsche Bank, que desde 2023 han suscrito bonos soberanos israelíes, según un análisis del grupo de investigación financiero sin ánimo de lucro Profundo publicado por las ONG neerlandesas Backtrack y Pax. ¿Contribuir a la financiación o sostenimiento del asedio israelí —calificado de genocidio en Gaza por una comisión independiente nombrada por la ONU— no es parte de la responsabilidad social y sostenibilidad corporativa? “Por supuesto. Pero ahí ya entramos en clave también de ideología. Nosotros somos aconfesionales, apolíticos”, argumenta. “Somos la organización que lidera de alguna forma la iniciativa privada y dependemos de las directrices de la Secretaría General. Sí que es verdad que en

casos como el de Rusia y Ucrania ha habido directrices”, añade. “Las compañías son responsables de sus acciones y tendrán que responder por ello”, explica. “Y serán sus accionistas, entre otras cosas, los que, en teoría, las penalizarán o no”.

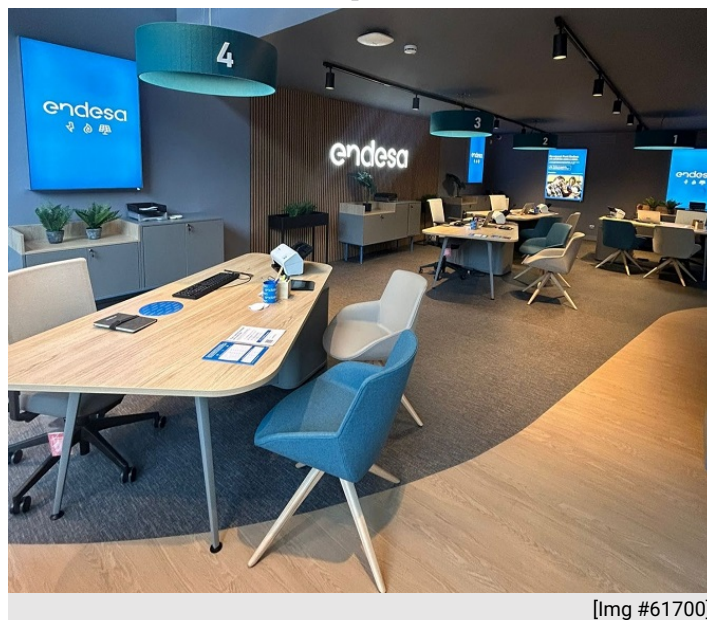
Arpa llegó a la presidencia del Pacto en 2020 y fue reelegida en 2024, tras varios años en la ejecutiva y toda una vida en la empresa familiar dedicada a la logística de campaña, que, entre otros ejércitos y organismos, suministra las misiones de paz de Naciones Unidas. La suya es una de las muchas pymes que forman parte de la alianza y que también desempeñan su papel en lo que a sostenibilidad se refiere. “Cuando una pequeña o mediana empresa hace una memoria de sostenibilidad, su gran sorpresa es que está haciendo muchas más cosas de las que parece que está haciendo”, apunta en referencia a la calidad del empleo, a la provisión de cercanía, el trabajo en comunidad, etcétera. “Si ves los criterios de sostenibilidad, en el fondo, las pequeñas y medianas son las que, en teoría, más los cumplen. Otra cosa es que tengan los recursos necesarios para mejorarlos y para tener visibilidad”. Defiende que las empresas españolas están bastante comprometidas. “En general, aprobamos con nota, aunque nos parezca mentira. Tenemos una sensibilidad y tenemos una normativa, sobre todo, que en temas sociales y medioambientales están a la cabeza de los países”.

Clara Arpa, presidenta del Pacto Mundial de la ONU en España, en una imagen cedida.



Endesa estrena un nou punt d'atenció a l'usuari

- L'objectiu és oferir una millor atenció al client i adaptar-se a les seves necessitats



[Img #61700]

[notícies](#)[articles](#)[opinió](#)[información local](#)[baix llobregat](#)[hospitalet](#)[premsa local](#)[notícies](#)[información](#)

<https://elfar.cat//art/55577/endesa-estrena-un-nou-punt-datencio-a-lusuari>

El Far Notícies

Lunes, 20 octubre 2025

L'objectiu és oferir una millor atenció al client i adaptar-se a les seves necessitats

La companyia elèctrica Endesa ha estrenat el Punt Endesa al barri de Santa Eulàlia de l'Hospitalet, un servei amb el que es pretén oferir un servei més pròxim i adaptat a les demandes i necessitats dels usuaris.

El nou espai està dissenyat per oferir una experiència d'atenció al client totalment renovada: més propera, personalitzada i adaptada a les noves necessitats dels usuaris, segons informen des de la companyia en un comunicat.

Els nous Punts Endesa incorporen la darrera tecnologia així com una ambientació càlida que evoca els valors de la llar perquè els clients estiguin confortables. La botiga compta, també, amb zones diferenciades per l'assessorament i per l'exploració de solucions energètiques com l'autoconsum o la mobilitat elèctrica.

Els nous Punts Endesa suposen un nou concepte d'atenció presencial que s'acosta als clients des d'una perspectiva centrada en la interacció i l'assessorament en un centre modern i digital amb amplis espais interactius. Els nous centres estan pensats per donar una resposta integral a les seves necessitats energètiques, assessorament, eficiència, instal·lació i assessorament especialitzat en plaques fotovoltaïques, a més de solucions de climatització personalitzades.



La transición energética urbana toma impulso- Energía, innovación y digitalización: claves para construir las ciudades...

- La colaboración tecnológica, la eficiencia energética y la digitalización, los pilares estratégicos para alcanzar la neutralidad climática en las ciudades.



Energía, innovación y digitalización: claves para construir las ciudades sostenibles del futuro

Energías Renovables

el periodismo de las energías limpias.

Energía

<https://www.energias-renovables.com/panorama/energ-a-innovaci-n-y-digitalizaci-20251017>

Manuel Moncada

Viernes, 17 octubre 2025

El consenso entre ponentes fue rotundo: la transformación hacia entornos urbanos sostenibles y resilientes ya no es un horizonte deseable, sino una obligación frente al cambio climático y la transición energética. A lo largo de la jornada -que contó con la participación activa de plataformas tecnológicas clave del ecosistema energético y urbano, como **BatteryPlat**, **Bioplat**, **FutuRed**, **Geoplat**, **Materplat**, **PTEC**, **PTE-ee**, **Plataforma de Fotocatálisis**, **PTFE**, **SmartLivingPlat**, **Solplat** y **Thinktur** -, se identificaron como vectores clave la eficiencia en la gestión de recursos, la digitalización avanzada y la integración de infraestructuras energéticas flexibles, objetivos para los que la colaboración público-privada será una herramienta fundamental para escalar soluciones innovadoras y acelerar la neutralidad climática.

En la apertura de la jornada, **José Manuel Fernández de Labastida**, **director de AEI**, subrayó que la cooperación entre instituciones, empresas, centros de investigación y sistemas productivos es un factor "estructural" para acelerar la innovación en el entorno urbano, un planteamiento con el que también coincidió Pedro Fernández, presidente de la **Confederación Nacional de la Construcción y de la Plataforma Tecnológica Española de la Construcción (PTEC)**, que insistió en que la construcción de las ciudades del siglo XXI "debe integrar modernidad, eficiencia energética y sostenibilidad" desde la planificación inicial.

Por su parte, **Elisa Rivera**, **directora general de Planificación, Coordinación y Transferencia de Conocimiento del Ministerio de Ciencia, Innovación y Universidades**, subrayó que la descarbonización urbana constituye un "eje prioritario para la estrategia nacional", en la que las

plataformas tecnológicas deben asumir su papel para impulsar proyectos de I+D+i que faciliten el despliegue de soluciones renovables, circulares y digitales.

Infraestructuras resilientes y redes urbanas inteligentes

Las cuatro mesas temáticas del encuentro sirvieron para articular un análisis técnico de las áreas que definirán el futuro urbano en España: resiliencia de infraestructuras, circularidad de recursos, redes energéticas renovables y digitalización para la gestión inteligente de ciudades.

En el primer bloque, moderado por **PTEC**, se puso de manifiesto la necesidad de diseñar infraestructuras preparadas para resistir impactos climáticos y crisis sistémicas. **Antonio Ramírez, de Sacyr Concesiones**, señaló que la resiliencia pasa por emplear materiales reutilizables, inteligencia artificial y monitorización predictiva, mientras que **José Solís, de Cemosa**, destacó la importancia de integrar el riesgo climático en la planificación y de vincular la inversión en I+D+i a la adaptación.

Circularidad como eje estructural

La segunda mesa fue conducida por la **Plataforma Española Tecnológica y de Innovación en Biocircularidad (Bioplat)**, abordó la valorización de residuos y la gestión eficiente de recursos. En este punto, **Eduardo Fernández, de Urbaser**, presentó la primera biorrefinería urbana a escala industrial en Europa, ubicada en Zaragoza, que integra limpieza, recogida y valorización de residuos en un único ecosistema circular. Por su parte, **David Almazán (AIF/PTF y Eptisa)**, explicó el potencial de la tecnología fotocatalítica -un proceso químico que utiliza la luz para acelerar la descomposición de contaminantes- en sectores clave como transporte y edificación.

Redes energéticas para la transición

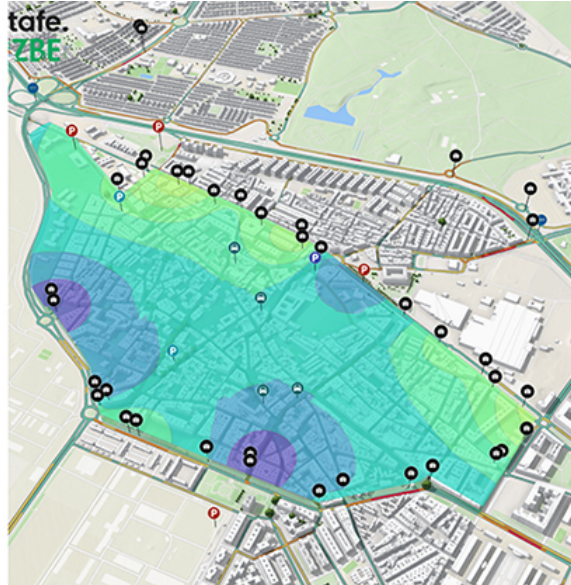
El tercer bloque, coordinado por la **Plataforma Tecnológica Española de Eficiencia Energética (PTE-ee)**, examinó la evolución de las redes urbanas en un escenario de electrificación y renovables. **Nicolás Martínez, de NewHeat**, defendió el papel del calor solar en redes de distrito híbridas con biomasa, geotermia y almacenamiento; y **Ramón Cerero, de Iberdrola**, subrayó la necesidad de impulsar marcos regulatorios estables que incentiven la innovación en redes inteligentes. Además, **Laura Martín, del Instituto Tecnológico de la Energía (ITE)**, mostró cómo los gemelos digitales y el almacenamiento térmico optimizan la gestión energética urbana.

IA y accesibilidad urbana

La última mesa, coordinada por la **Plataforma Tecnológica de la Domótica y las Ciudades Inteligentes (SmartLivingPlat)**, exploró la integración de la inteligencia artificial, la sensorización y la conectividad en la planificación urbana para alcanzar los objetivos de sostenibilidad. La mesa contó con la participación de **Raúl Morales, de CT Solutions**, **Francisco Morales, de Siemens**, **Francisco Rodríguez, de Tecnia**, y **Nicolás Álvarez, de Fundación ONCE**.

Zonas de Bajas Emisiones, un paso adelante hacia la movilidad del futuro

- En los últimos años, las Zonas de Bajas Emisiones (ZBE) se han convertido en una de las herramientas más relevantes para mejorar la calidad del aire en las ciudades.



Zonas de Bajas Emisiones, un paso adelante hacia la movilidad del futuro

<https://www.industriambiente.com/articulos/20251020/zonas-bajas-emisiones-un-paso-adelante-hacia-movilida...>

Lunes, 20 octubre 2025

20 de octubre, 2025 Artículos Técnicos

En los últimos años, las **Zonas de Bajas Emisiones (ZBE)** se han convertido en una de las herramientas más relevantes para mejorar la **calidad del aire** en las ciudades.

La realidad es que estas medidas estarán cada vez más presentes, consolidándose como uno de los **ejes principales de la transformación urbana en España**. La **Ley de Cambio Climático y Transición Energética** obliga a todos los municipios de más de 50.000 habitantes, y a aquellos de más de 20.000 con problemas de calidad del aire, a contar con una ZBE activa. En total, más de 150 ciudades españolas deberán implementar estos espacios antes de 2026.

El objetivo está claro: reducir las emisiones contaminantes del tráfico y de buena parte de los óxidos de nitrógeno y partículas en suspensión en entornos urbanos. Pero ¿cuáles son los desafíos de la implantación de estas zonas? La realidad es que plantea desafíos importantes como la necesidad de **medir y controlar en tiempo real la movilidad**, garantizar la equidad social en las restricciones y, sobre todo, disponer de una **infraestructura tecnológica capaz de gestionar y analizar grandes volúmenes de datos urbanos**.

Más allá de las restricciones de acceso, las ZBE se han convertido en entornos **monitorizados por plataformas inteligentes de gestión de la movilidad** y la calidad del aire, integradas en los ecosistemas de Smart City. En este contexto, **Getafe se sitúa a la vanguardia** al desarrollar una

Plataforma de Gestión de Zona de Bajas Emisiones, integrada con la tecnología ArcGIS de Esri, lo que le permite combinar análisis geoespacial, automatización de procesos y visualización 3D en tiempo real.

Un modelo urbano basado en datos

Los esfuerzos de Getafe se han centrado en **recrear la ciudad con un modelo digital en 3D** y añadir la información proveniente de la ZBE. Esto ha sido posible gracias a los **datos LIDAR del Centro Nacional de Información Geográfica (CNIG)** y a la huella catastral actualizada. Gracias a la solución implementada pueden combinar esta información y generar modelos de elevación del terreno.

Para gestionar y aprovechar toda esta información, el Ayuntamiento utiliza la **tecnología ArcGIS**, que permite conectarse a otros sistemas corporativos, y así poder **visualizar, analizar y compartir datos geográficos en tiempo real**. A través de esta plataforma, el equipo técnico puede crear mapas interactivos y escenas 3D que muestran, por ejemplo, los límites de la Zona de Bajas Emisiones, el tráfico o la disponibilidad de aparcamientos.

Asimismo, parte de esta información se **publica en la nube mediante ArcGIS Online**, lo que facilita su acceso tanto a los servicios municipales como a la ciudadanía, garantizando al mismo tiempo la **seguridad de los datos**.

Inteligencia geoespacial y gestión urbana inteligente

La transformación de la movilidad urbana exige algo más que sensores y cámaras. Por ello, requiere **inteligencia geoespacial para interpretar los datos** y convertirlos en decisiones. En Getafe, esta visión se materializa a través de la **Plataforma Smart Getafe**, que centraliza la información procedente de los dispositivos urbanos y la integra con el sistema geoespacial ArcGIS de Esri.

Mediante procesos automatizados en **Python**, los datos de tráfico, sanciones y distintivos ambientales se actualizan cada hora, permitiendo un **seguimiento continuo y predictivo de la movilidad**. Las tareas programadas, ejecutadas 24 veces al día, garantizan una visualización en tiempo real que refleja el pulso de la ciudad.

Esta infraestructura se traduce en **herramientas de gestión avanzadas**, como un visor inmersivo 3D que combina el modelo urbano con información en directo, incluidas las cámaras de la DGT, y un **cuadro de mando interactivo** que analiza sanciones, tráfico y tendencias históricas. Ambas soluciones facilitan la toma de decisiones basadas en evidencia y una comunicación más transparente con la ciudadanía.

El sistema se completa con una **capa de mantenimiento inteligente**, que permite registrar incidencias y actualizar el estado de los dispositivos desde aplicaciones móviles, todo ello sincronizado con un **visor web centralizado**.

El modelo adoptado por Getafe, basado en el **Patrón WebGIS**, es escalable y replicable porque permite incorporar nuevas fuentes de datos, sensores o herramientas participativas sin necesidad de desarrollos complejos. Así, la ZBE se consolida como una **plataforma viva y adaptable**, capaz de evolucionar junto con las necesidades de la ciudad.

El futuro más allá de la legislación

De cara al futuro, las **Zonas de Bajas Emisiones** no solo serán un requisito, sino un **eje central de las ciudades inteligentes** , donde la movilidad sostenible, la eficiencia energética y la gestión basada en datos se entrelazan.

Las tendencias actuales apuntan a una integración cada vez mayor entre **planificación urbana y tecnologías geoespaciales** , reforzando la idea de que medir, analizar y actuar sobre el entorno urbano es clave para construir **ciudades más saludables y resilientes** . De esta manera, la transformación que empezó como una medida para mejorar la calidad del aire se proyecta ahora como un **motor de innovación y estrategia urbana** que seguirá marcando el rumbo de la movilidad y la vida en nuestras ciudades.

Todas estas innovaciones y aplicaciones se analizarán en profundidad en la **Conferencia Esri España 2025** , los días **29 y 30 de octubre en Madrid** . En este encuentro expertos y compañías de referencia compartirán casos reales de movilidad sostenible y SmartCities.

Sigue el canal de IndustriAmbiente en WhatsApp , donde encontrarás toda la actualidad del sector medioambiental y energético en un solo espacio: la actualidad del día los artículos y reportajes técnicos más detallados e interesantes y se el primer@ en leer cada número de la revista gratis por tiempo limitado.

Si te ha parecido interesante, puedes **suscribirte a nuestros newsletters**

Tags:



ACTUALIDAD ECONÓMICA

LAS CARAS
DE LA SUBIDA
DE CUOTAS A LOS
AUTÓNOMOS



Rubén Gutiérrez, madrileño de 42 años, trabaja desde hace 20 años en el Grupo Velasco. S. GONZÁLEZ



Javier Barbón, emprendedor madrileño, abrió su centro deportivo en 2021. ÁNGEL NAVARRETE

El Gobierno agrava la crisis de los autónomos: «Nos van a asfixiar»

● Seguridad Social propone subir las cuotas entre 217 y 796 euros al año ● El sector ve con preocupación el incremento: cuatro de cada 10 trabajadores por cuenta ajena vio reducida su facturación el último año

GABRIELA GALARZA MADRID
Fátima Ruiz lleva cinco años al frente de una pequeña tienda de suplementos deportivos en San Fernando (Cádiz). Como muchos autónomos, teme lo que pueda pasar en los próximos meses. «Si vuelven a subir las cuotas, no sé qué vamos a hacer. Nos obligarían a aumentar los precios y no estoy segura de que podamos mantenernos mucho tiempo».

Tiene 55 años y desde 2019 regenta La NutriShop, un local de unos 50 metros cuadrados que apenas le da para vivir «medianamente bien». «Mucha gente piensa que por ser autónomo eres rico, pero no es así. Aparte de trabajar mañana y tarde, hay que llevar la contabilidad, controlar pagos, coordinar a los proveedores, pagar el local, la luz, el agua, la cuota de autónomos, los trimestres... y estar siempre con la cabeza funcionando», resume.

Su historia es la de muchos. Se hizo autónoma «por circunstancias de

la vida» después de quedarse sin trabajo y tras años dando clases particulares de inglés. Con la ayuda de los organismos locales de emprendimiento y un microcrédito, decidió abrir su negocio junto a su actual marido. Desde entonces, asegura, no ha parado de luchar para mantenerlo a flote. Actualmente paga una cuota de 353,28

RUBÉN, 42 AÑOS

«Parece que los autónomos somos el recurso fácil para sacar dinero»

«La gente joven que quiere emprender es la que lo tiene peor»

euros, además de los impuestos trimestrales, y advierte que cualquier subida futura de las cuotas podría poner en riesgo la continuidad de su negocio. «El Gobierno trata fatal a los autónomos, que somos los que levantamos este país. Me parece muy bien que haya funcionarios, pero sin nosotros, España no se sostendría».

Su queja es compartida por parte de los más de tres millones de autónomos que hay en nuestro país, quienes en la última semana han recibido la noticia de una posible nueva subida de sus cotizaciones a partir del próximo 1 de enero.

La propuesta del Gobierno contempla subidas de entre 217 euros para los que menos pagan (47 euros más al mes) y 796 euros para quienes más ingresan (206 euros adicionales). La medida surge de la reforma pactada en julio de 2022 entre las principales organizaciones de autónomos (ATA, UPTA y UATAE), el Ejecutivo y los agentes sociales, con el objetivo de que en

2032 los autónomos coticen según sus ingresos reales.

Rubén Gutiérrez reparte piezas de automóvil en el Grupo Velasco. Se dio de alta como autónomo «casi al mismo tiempo que el carnet de conducir», bromea. «Ahora quieren subir las cuotas para asegurar las pensiones», critica este madrileño de 42

JAVIER, 31 AÑOS

«Penaliza a los trabajadores que queremos emprender»

«Hacemos un gran esfuerzo por crear empleo y ofrecer calidad»

años. «Siempre hacen algo para que todo sea más caro y más difícil. Parece que los autónomos somos el recurso fácil del Gobierno para recaudar dinero; no dejan de ponernos trabas», lamenta.

Tampoco Sara oculta su indignación. Tiene una tienda de estética en el centro de Valencia y asegura que cada mes es una carrera de fondo para cuadrar las cuentas. «No somos grandes empresas ni multinacionales, y, sin embargo, nos imponen las mismas obligaciones. Es increíble que no tengan en cuenta nuestros gastos reales. Solo miran lo que ingresamos, pero no lo que necesitamos gastar para mantener el negocio abierto», afirma con rotundidad.

Desde Cádiz hasta Madrid o Valencia, jóvenes y mayores comparten la misma preocupación. Y no solo los trabajadores o las organizaciones del sector han expresado su malestar: el incremento previsto, que oscila entre el 4% y el 35%, ha generado también



Fátima Ruiz, 55 años, dirige una tienda de suplementos deportivos en Cádiz. CATA ZAMBRANO



Sara Lloret, valenciana de 41 años, puso en marcha su centro de estética en 2019. D. GONZÁLEZ

un fuerte malestar entre los propios aliados del Gobierno, incluidos Sumar, Junts y ERC.

«Se trata del mayor aumento de las cuotas de los autónomos con menores rendimientos netos, incluso superior al de algunos tramos inmediatamente superiores», advertía hace unos días desde Bruselas la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz.

La realidad es que la situación política y económica está golpeando de lleno al colectivo. Casi cuatro de cada diez autónomos ha visto reducida su facturación respecto al año pasado, según el último barómetro trimestral publicado por la Federación Nacional de Asociaciones de Autónomos (ATA). Se trata de un porcentaje que ha crecido casi nueve puntos en comparación con septiembre de 2024. Además, dentro de ese grupo, el 41,3% asegura que sus ingresos han caído más de un 11%.

En este nuevo planteamiento, el Ejecutivo recuerda que casi el 40% de los autónomos —unos 1,38 millones— se concentra en los tres primeros tramos de la tabla de cotización, que abarcan desde ingresos inferiores a 670 euros al mes (unos 8.000 al año) hasta 1.166 euros mensuales (entre 14.000 y 15.600 anuales). Además, dentro de esos tramos, el 63% de los autónomos optó por sobrecotizar en 2023 con el objetivo de acceder a mejores prestaciones, un dato que, según el Gobierno, indicaría cierta dis-

posición del colectivo a aportar más a la Seguridad Social.

Sin embargo, detrás de ese porcentaje no hay una voluntad real de pagar más, sino la necesidad de protegerse ante un sistema que, según denuncian los propios trabajadores por cuenta propia, no les ofrece una red mínima de seguridad. Es el caso de Sara, que ha decidido pagar por encima de su tramo. «Actualmente abono algo más de 400 euros de cuota, por encima de mi tramo real, y lo hago por miedo a enfermarme y que, si algún día tengo que coger una baja, me paguen una cantidad ridícula», explica. «Ese es uno de los grandes problemas que tenemos los autónomos, cuando te pones enfermo no recibes una compensación económica real. Nunca sabes cuánto vas a cobrar; no es como un asalariado o un funcionario, que tiene un suel-

do fijo cada mes. Por eso prefiero cotizar un poco más, para asegurarme una prestación algo más digna si algún día la necesito».

La falta de cobertura no se limita a la enfermedad, también alcanza al derecho al descanso. «En agosto cierre unos días para descansar; ese mes no facturo absolutamente nada, pero tengo que seguir pagando todo igual: la cuota, el local, los gastos fijos... Es decir, no tenemos derecho ni a ponernos enfermos ni a descansar».

Sara habla con el cansancio de quien lleva años acostumbrada a la incertidumbre, pero también con la claridad de quien vive esta realidad en primera persona. «Lo más triste es que quienes deciden estas cosas no se sientan con autónomos reales a escuchar lo que realmente supone serlo», denuncia. Además, pone sobre la mesa otra realidad: «Ser mujer autónoma o querer tener un hijo es una situación muy complicada». «Si tienes tu propio negocio y trabajas sola, no tienes ningún tipo de ayuda ni apoyo para cubrir tu puesto durante la baja maternal. Puedes contratar a alguien, sí, pero nadie te da una prestación para poder enseñarle o mantener el negocio en marcha mientras estás fuera. Cada vez lo ponen más difícil», incide.

En el último año, el 65% de los autónomos se ha visto obligado a subir sus precios para poder afrontar el incremento de costes, mientras que el 31,2% ha optado por asumir ese au-

mento y mantener las tarifas, reduciendo así sus beneficios.

Fátima lo constata con cifras claras: «Los proveedores suben los precios constantemente, cada cinco o seis meses. Si antes un bote de proteínas me costaba 35 euros, ahora puede valer 41. Pero no puedo subirle al cliente seis euros de golpe porque dejaría de venir. Así que acabo subiendo solo tres y ganando menos. Tengo que hacerlo porque, además, compito con internet y necesito mantener precios competitivos como sea». Su cálculo diario es ajustado: «Si un mes facturo 3.000 euros, de ahí tengo que pagar la cuota, el local, la luz, el agua, los distribuidores... Se gana para vivir, pero no sobra nada».

Esta presión constante no es exclusiva de negocios como el suyo. «El Gobierno no cuida a los autónomos y no creo que nadie piense lo contra-

rio», asegura Rubén, que lleva sufriendo las trabas desde hace dos décadas. Advierte que quienes peor lo tienen son los jóvenes emprendedores: «La gente joven que quiere emprender tiene que enfrentarse a facturas desde el primer día, incluso sin generar ingresos».

Esta propuesta, apunta en este sentido Fermín Albaladejo, presidente de CEAJE, «genera miedo e incertidumbre» entre los jóvenes y «penaliza especialmente los primeros años, cuando cada euro cuenta». Según Albaladejo, en lugar de centrarse en innovar y atender al cliente, muchos se ven obligados a destinar tiempo y recursos a cubrir gastos, lo que frena productividad y competitividad.

Con este panorama se encontró Javier Barbón hace cuatro años, cuando decidió abrir su centro de entrenamiento personal, MoveBon, en el centro de Madrid, con tan solo 27 años. «Como autónomos y propietarios de pequeños negocios, sentimos que el Gobierno no nos apoya realmente. Hacemos un gran esfuerzo por crear empleo y ofrecer un servicio de calidad, pero la carga fiscal es asfixiante. Cada aumento en los costes fijos —entre IVA, cuota de autónomos y Seguridad Social— reduce nuestra capacidad de invertir, mejorar o contratar, algo que afecta especialmente a los negocios pequeños. Queda claro que quienes intentamos sacar adelante un proyecto con esfuerzo somos penalizados desde el primer día».

FÁTIMA, 55 AÑOS

«Lo que se gana alcanza para vivir, pero no sobra nada»

«Si nos suben más la cuota, no sé si nos podremos mantener»

SARA, 41 AÑOS

«No pueden seguir subiendo las cuotas sin saber nuestra realidad»

«No tenemos derecho ni a enfermarnos ni a descansar»



Díaz lanza hoy la negociación con patronal y sindicatos para endurecer los despidos

DIÁLOGO SOCIAL/ Trabajo explora una reforma de los ceses improcedentes, bajo la premisa de que la normativa actual de indemnizaciones tasadas no es disuasoria para las empresas ni restaura el perjuicio a los trabajadores afectados.

Gonzalo D. Velarde. Madrid

A pesar de que el Gobierno de coalición ha demostrado una debilidad manifiesta que le impide aprobar los principales proyectos normativos y reformas, la tenacidad de querer extender hasta el límite la presente legislatura le sirve de combustible para plantear, al menos, negociaciones que le permitan llevar a término su hoja de ruta. Es este impulso, encarnado especialmente por la vicepresidenta segunda, Yolanda Díaz –prolija en sus proyectos de reformas–, el que lleva al Ministerio de Trabajo a lanzar desde hoy una nueva mesa de diálogo con los agentes sociales, ahora para negociar el endurecimiento de los despidos improcedentes en España.

Es la segunda reválida para la ministra de Trabajo después del varapalo por la reducción de la jornada laboral –que ha tratado de compensar con la aprobación del reglamento del nuevo y más estricto registro horario–, si bien parece que tanto la materia que se abordará como los elementos sobre los que se pretende la reforma hacen compleja la aprobación de cambios legislativos, más aún con la actual composición del Congreso.

Lo que se negociará en la mesa que congrega a las organizaciones empresariales CEOE y Cepyme y a los sindicatos UGT y CCOO es una aterrizar una serie de medidas que sirvan para acomodar la legislación actual del sistema tasado de indemnización para los despidos improcedentes –los 33 días por año trabajado con un límite de 24 mensualidades– a los preceptos de la Carta Social Europea. Concretamente, el que se recoge en el artículo 24 sobre “el derecho de los trabajadores despedidos sin razón válida a una indemnización adecuada o a otra reparación apropiada”.

Sobre la premisa de incumplimiento de este artículo –recordar que el Parlamento suscribió la totalidad de la Carta Social en 2021– se sustentan sendas denuncias de UGT y CCOO presentadas en 2022 ante el Comité Europeo de Derechos Sociales (CEDS) que fueron resueltas en 2024



La vicepresidenta segunda del Gobierno y ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz.

Las organizaciones empresariales denuncian que se busque una “nueva reforma laboral”

gar a capilarizar en algún momento en la economía española complicando eventuales necesidades de ajustes de plantilla y poniendo en riesgo la viabilidad de los negocios.

Efectos colaterales

Incluso fuentes sindicales, consultadas por EXPANSIÓN, señalan la complejidad de la reforma y la necesidad de abordarla con cautela y teniendo en cuenta posibles efectos colaterales perversos que pudieran derivarse. Por ejemplo, si se estableciera para cumplir con el principio de reparación un baremo por el cual se indemnizara en mayor cuantía a empleados y empleadas con hijos a cargo, o partir de una cierta edad, cuya mayor protección ante un eventual despido pudiera acabar generando un hándicap para su contratación.

Es por toda esta complejidad de acomodar una ley a los principios de disuasión y reparación que marca la Carta Social, que tanto las fuentes empresariales como sindicales consultadas reconocen que la negociación se terminaría circunscribiendo a propuestas encaminadas a encarecer el despido improcedente para los empresarios. El departamento de Yolanda Díaz aseguraba recientemente que la meso no está destinada a buscar un encarecimiento con el aumento de días de indemnización –algo que sí pedirán los sindicatos– sino que busca un cambio de modelo.

No obstante, fuentes de CEOE consultadas por EXPANSIÓN avanzan uno de los argumentos que sustentan el rechazo de las organizaciones empresariales. “Busca una nueva reforma laboral”, señalan en relación a que la cuestión de los despidos se quedó fuera de la reforma laboral de 2021 precisamente para poder lograr un acuerdo con todos los agentes sociales.

Más costes mediante la penalización de la temporalidad y de los despidos

G. D. Velarde. Madrid

La penalización de la temporalidad que incorporó la reforma laboral aprobada en 2021 implica un incremento indirecto de los costes laborales para las empresas, que se han visto obligadas en los últimos años a rubricar mayores volúmenes de contratos indefinidos, con el coste asociado que acarrea, por ejemplo, a la hora de ejecutar un despido. Mientras que el contrato

temporal exige una indemnización de 20 días por año trabajado en caso de despido objetivo, previo a la finalización de la relación laboral, y se establece igualmente una indemnización de 12 días por año en caso de que se produzca el cese por finalización del contrato, para los contratos indefinidos la compensación por despido improcedente asciende a 33 días por año –con un tope de 24 mensualidades–. Con lo

cual, de partida, la extinción de un contrato indefinido resulta más costosa para el empleador.

Al margen de que pudieran elevarse las indemnizaciones con las modificaciones que plantea el Gobierno de cara a la nueva negociación, otro factor que opera es que tras la reforma laboral se han endurecido las condiciones de contratación temporal, desplazando muchos contratos a categoría

de indefinidos. Incluso si estos tienen cierto cariz de temporalidad o estacionalidad, como el fijo discontinuo que ha sido el refugio de los antiguos contratos temporales. Especialmente de aquellos por obra y servicio, modalidad que desapareció con la normativa aplicada desde 2022, que permitía a la empresa establecer una relación laboral temporal con una duración de hasta tres años.

El Ministerio apoya la reforma sobre las sentencias del Comité Europeo de Derechos Sociales

vía judicial –cabe recordar que en los últimos años numerosas instancias han fallado incrementos de las indemnizaciones atendiendo a las indicaciones de la Carta Social y teniendo en cuenta la situación individual de los afect-

ados– enrevesa más si cabe el objeto de la negociación.

El presidente de CEOE, Antonio Garamendi, celebró públicamente el fallo del Supremo que, entre otras cuestiones, subrayaba la seguridad jurídica que el actual sistema ofrece a empresas y trabajadores a la hora del despido. También la presidenta de Cepyme, Ángela de Miguel, ha señalado la contraproducente de añadir rigidez al mercado laboral en un contexto de alta incertidumbre global, que podría lle-

y 2025, respectivamente. En ambos casos, el Comité falla en contra de la legislación española al considerar que el sistema de indemnización para los despidos improcedentes ni es reparativo de los perjuicios generados para el trabajador ni es disuasorio para la empresa. En lo que condena a las autoridades a tomar medidas de rango legislativo para solucionar la cuestión.

Es este el guante que ha recogido la vicepresidenta Yolanda Díaz para llevar a cabo el

intento de reforma de las indemnizaciones por despido. Buscar medidas que sirva para que compense en mayor medida a los trabajadores y que sea más disuasorio.

No obstante, si ya resulta complicado a ojos de los expertos y de los propios agentes sociales aterrizar estos conceptos genéricos en la actual ley, la reciente sentencia del Tribunal Supremo que resuelva la inviabilidad de que se eleven las cuantías de los despidos improcedentes por



La inflación de la eurozona repunta al 2,2% en el mes de septiembre

Es la mayor subida desde abril y se aleja del objetivo de estabilidad del BCE

elEconomista.es MADRID.

La tasa de inflación interanual de la eurozona repuntó dos décimas el pasado mes de septiembre, hasta el 2,2%, lo que supone alejarse del objetivo a medio plazo de estabilidad del 2% del Banco Central Europeo (BCE) y el mayor encarecimiento del coste de la vida en la región desde el pasado mes de abril, según los datos de Eurostat.

En el conjunto de la Unión Europea, la tasa de inflación interanual de septiembre alcanzó el 2,6% desde el 2,4% de agosto, el mayor incremento de los precios desde febrero. Según la oficina estadística europea, el repunte de la tasa de inflación obedeció a una menor bajada del coste de la ener-

2,5

POR CIENTO

Si se excluye el precio de la energía, la inflación se mantiene en el 2,5%

gía, que registró en septiembre un retroceso interanual del 0,4% tras haber caído un 2% el mes anterior, mientras que el precio de los alimentos frescos aumentó un 4,7% y se moderó así ocho décimas respecto de agosto.

De su lado, los bienes industriales no energéticos se encarecieron un 0,8% interanual, idéntica cifra a la del mes previo, pero el coste de los servicios se vio incrementado al 3,2% desde el 3,1% de agosto.

Al excluir del cálculo el impacto de la energía, la inflación de la zona euro se mantuvo por quinto mes consecutivo en el 2,5%.



El Gobierno eleva en 700 millones el gasto previsto del plan de defensa

Los préstamos para 2025 son un 19% mayores para llegar al 2,1% del PIB ya

JOSÉ M. RODRÍGUEZ SILVA
MADRID

La cascada de préstamos otorgados por el Gobierno en las últimas semanas arroja un saldo de más de 14.000 millones de euros para el desarrollo de programas de defensa con recorrido hasta 2031. Una cantidad elevada de la que algo más de un tercio se desembolsa en el tramo final de este año. Concretamente, 4.584 millones de euros. Una cifra relevante porque supera en un 19%, y 727 millones de euros en términos absolutos, al presupuesto destinado a los llamados Programas Especiales de Modernización (PEM) que anunció el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, durante la presentación del Plan Industrial y Tecnológico para Seguridad y Defensa.

«El Plan contempla la puesta en marcha de 31 nuevos PEM, que se unirán a los más de 50 en curso, y que movilizarán unos 3.807 millones de euros del total en su primer año», señala el documento publicado por Moncloa hace casi seis meses. Sin embargo, esta presentación se hizo cuando el objetivo de gasto del PIB era del 2%, no el 2,1% que se pactó con la OTAN en la cumbre de junio. Por ello, el Gobierno se ha visto obligado a alterar sus previsiones e incrementar el presupuesto en un número elevado de sus proyectos.

De hecho, pocos programas mantienen las cifras presupuestadas en el Plan presentado desde el Palacio

de la Moncloa, que también contiene sorpresas a la baja en el corto plazo. Entre los programas que más han aumentado el presupuesto concebido para su primer año se encuentra el plan para modernizar a media vida las fragatas de la clase Álvaro de Bazán. Este contrato estaba cifrado en 225 millones de euros en su primer año en el borrador inicial, pero finalmente Navantia ha recibido casi 600 millones.

Estas embarcaciones entraron en servicio entre 2002 y 2006 y recibirán ahora, habiendo cumplido la mitad de su vida útil, nuevas capacidades de detección de radar, ciberseguridad y autoprotección y gestión de drones, una amenaza cada vez mayor, como advirtió ayer en una entrevista en este diario el comisario europeo de Defensa, Andrius Kubilius.

Otro programa que ha aumentado su presupuesto notablemente es el de la Radio Táctica, cuya entrega recaerá en Indra y un socio extranjero, la finlandesa Bittium, aunque su nombre no se menciona en el Real Decreto. Solo se hace alusión a que «la industria nacional no dispone actualmente de la suficiente capacidad para la fabricación y suministros de los sistemas requeridos». Se trata además de uno de los contratos que tenían involucrado a un contratista israelí, la empresa Elbit, y que se canceló definitivamente con el embargo de armas.

En la lista de programas reforzados, se encuentran además los helicópteros ligeros multipropósito por los que Airbus recibirá este año financiación por 100 millones de euros más para un

programa en el que aún no se ha definido qué modelo se comprará, algo que no es extraño en esta última ronda de adjudicaciones del Gobierno. También se ha disparado el presupuesto para el programa de drones UAS-1, que ha pasado de ser casi residual (3 millones de euros) a llevarse 136 millones en el primer año. Por el camino, Aertec, la encargada de desarrollar este proyecto con la familia de drones Tarsis, ha vendido su división militar a Indra, que heredará el contrato.

Sánchez presentó el plan en abril, cuando el objetivo era llegar al 2%

El programa de radio recibe 100 millones más tras cortar con Israel

Asimismo, se ha incluido el refuerzo a otro programa que no estaba en la lista publicada por Moncloa, se trata del vehículo de apoyo sobre cadenas (VAC), para el que se ha cursado un préstamo de más de 700 millones de euros a Tess Defence, el consorcio dominado por Indra desde este verano y que cuenta como socios con Escribano, Sapa Placencia y Santa Barbara Sistemas, así como otros de menor cuantía como Cyber-Range, para enseñanza en ciberseguridad o el sistema de combate terrestre superior.

También hay ejemplos contrarios, es decir, planes que ven cómo se rebaja su dotación inicial y esta se desplaza de 2026 en adelante. Entre ellos, se encuentra el programa de satélites de radar imagen Paz 2, que pasa de los 200 millones de euros a 76 millones de euros en su primer ejercicio tras firmarse el pasado verano la inversión total, que superará los 1.000 millones de euros. Al igual que Aertec, Hisdesat también pasará a manos de Indra en próximas fechas. También sufren recortes temporales la artillería autopropulsada de ruedas o la modernización de buques anfíbios.



El presidente de Indra Group, Ángel Escribano (centro), junto a otros representantes del sector defensa en un evento organizado por 'El Economista'. EFE



El PP propone declarar el IVA solo una o dos veces al año

Una moción registrada en el Senado recoge, al igual que pide ATA, la prórroga de las cuotas de 2025

Marta Yoldi MADRID.

El Partido Popular se ha implicado con los trabajadores autónomos de manera intensiva y, además de presentar una moción en el Senado para mejorar el trabajo por cuenta propia, ha organizado un acto, que se celebra hoy en Soria, en el que Alberto Núñez Feijóo mostrará el apoyo de su formación a este colectivo tras el anuncio de la subida de cuotas que propone el Gobierno.

En la moción registrada en la Cámara Alta se proponen 10 medidas en beneficio de los autónomos, en-

tre las que destaca la simplificación de obligaciones tributarias, de forma que las declaraciones de IVA no sean trimestrales, como ahora, sino que se presenten una o dos veces al año.

También en materia fiscal, instan a trasponer la directiva europea que recoge el IVA franquiciado para los autónomos con ingresos inferiores a 85.000 euros al año. Así, quedarían exentos de declarar y facturar este tributo. Hacienda ha frenado esta posibilidad y la directiva, que tenía que estar vigente en la legislación española desde el 1 de enero de 2025, continúa sin trasponerse.

Al igual que ATA, se pide prorrogar las cuotas a la Seguridad Social vigentes este año en 2026 para que "cualquier posible actualización de las bases o tipos de cotización no



Alberto Núñez Feijóo. EP

supere el incremento del IPC de 2025.

Y antes de negociar las cuotas para el periodo 2026-28, creen que hay solucionar los errores y problemas detectados con la regularización correspondiente al año 2023.

Devolver "de manera inmediata, automática y sin dilación" los excesos por sobrecotización de los trabajadores en pluriactividad de ejercicios previos y mejorar la normativa de éstos son más propuestas.

Cese de actividad

Además, el PP propone flexibilizar los requisitos para acceder al cobro de la prestación por cese de actividad, así como adoptar "las medidas pertinentes" para que los autónomos con derecho a pensión que tengan deudas con la Seguridad Social

pueden acceder a la misma. Los populares creen que "la rigidez de la legislación está suponiendo la ruina de muchos autónomos".

Menos burocracia y menos trámites es una petición recurrente para este colectivo que, en ocasiones, dedica más tiempo a la documentación que a sus propias tareas.

Asimismo, la moción plantea que se elabore un plan de relevo generacional "con el objetivo de impulsar la transmisión de un derecho ya existente y sin posibilidad de sucesión.

Por fin, la última medida resulta llamativa: crear una Universidad del Autónomo "para fomentar la cultura emprendedora y preparar y apoyar a nuestros jóvenes para que creen su propia empresa o negocio" y formar emprendedores.



IVA cero para los autónomos que facturen por debajo de 85.000 euros

Alberto Núñez Feijóo promete un alivio fiscal para los profesionales que ganen menos de esa cifra. Además, quiere reducir las declaraciones de IVA al resto

JUANMA LAMET MADRID

Alberto Núñez Feijóo va a volcar su agenda en los autónomos y la clase media durante las próximas semanas. El presidente del PP se reunirá en Soria con autónomos este sábado para hablar con ellos del incremento de las cuotas de entre 200 y 2.500 euros al año que ha anunciado el Gobierno. Y que a él le parece un «sablazo fiscal». Además, el lunes acudirán al acto del Instituto de la Empresa Familiar para apuntalar sus medidas de «rescate de la clase media», como ya avanzó este diario.

De todas las medidas que el PP va a poner sobre la mesa, la más llamativa es la de implementar la «franquicia de IVA cero», por la cual todos los autónomos que ingresen menos de 85.000 euros al año facturarían con un IVA del 0%. Y no harían declaración de IVA.

Esta medida supondría un alivio, sobre todo, para los profesionales por cuenta propia, que son los que más se mueven en esos umbrales anuales, en relación con las entregas de bienes y las prestaciones de servicios efectuadas. Y los que más dificultades tienen para repercutir gastos en el IVA. Y que en muchas ocasiones tienen que pagar a Hacienda antes de haber cobrado ellos sus facturas.

El IVA franquiciado al 0% se deriva de la transposición de la directiva de la Unión Europea 2020/285 destinada a simplificar las obligaciones fiscales del IVA de los trabajadores por cuenta propia que ingresen menos de 85.000 euros al año. La directiva lo articula como una posibilidad



Un ebanista corta una madera con una sierra eléctrica. EM

(«los Estados miembros podrán conceder una franquicia...»), y el PP quiere aplicarla en su máxima extensión, si gobierna. «Esto supondrá un alivio de miles de euros para los autónomos que lo apliquen», asegura Juan Bravo, vicesecretario de Hacienda del PP. «Es vital para los autónomos y no se entiende que el Gobierno no lo aplique», añade.

De hecho, según la patronal de autónomos ATA, esta directiva ya se ha traspuesto en todos los países de la UE menos España, que podría ser sancionada por ello. «Esta medida es una reivindicación histórica de ATA y es una directiva que hay que cumplir. Esto es liquidez en vena y es evitar trámites», opina Lo-

renzo Amor, presidente de ATA.

Además, para los nuevos autónomos que superen esa cifra de 85.000 euros de facturación, el PP propone una sola declaración de IVA al año. Y dos para quienes ya tienen actividad. Una por semestre. Esto supone una mejora porque, en la mayoría de los casos, el IVA se abonará a Hacienda cuando ya se ha cobrado la factura, sin tener que adelantarlo.

Todas estas medidas se incluirán en el Plan Integral para Autónomos que, como adelantó este diario, el PP ha acelerado en octubre y ha desgranado a bocajarro de las últimas decisiones del Ejecutivo.

El plan pasará por una batería de iniciativas de modernización, flexibi-

lización e incentivos para este colectivo, que aglutina a más de 3,4 millones de personas en España. La idea del PP es proponer rebajas fiscales, rebajas de las cuotas, recortes de burocracia y flexibilidad de trámites, equiparación de derechos con los asalariados, garantía real de segunda oportunidad y facilidades para el relevo generacional, que amenaza un millón de empleos.

«Queremos hacer un plan para recuperar la cultura del esfuerzo y recompensar a quienes tienen más presión fiscal y menos sueldos», explican fuentes de Génova. «Es un plan de recuperación moral. Tenemos vocación de recuperar a la clase media de nuestro país», añaden.

De entre las medidas del Plan Integral para Autónomos, destaca otra: que quienes facturen menos de 12.000 euros al año no tengan obligación de presentar la declaración de la Renta. «La decisión del Gobierno de subir los impuestos a los autónomos merece de toda la atención por parte del Partido Popular», explican en Génova. «Revertiremos los sablazos fiscales», añaden.

En el acto del Instituto de Empresa Familiar –el lunes, en Burgos, con la presencia de Felipe VI–, Feijóo «podrá explicar de nuevo algunas de las prioridades del Partido Popular en materia económica y de apoyo a empresas y autónomos, así como nuestro compromiso expreso con una clase media a la que el Gobierno fustiga cada vez que tiene ocasión», explican las fuentes. «El esfuerzo tiene que volver a merecer la pena».

Golpe fiscal a un colectivo clave para la economía

La propuesta del Ministerio sitúa las alzas para cinco tramos de renta entre el 85% y el 142% | El Partido Popular forzará una votación la semana que viene para dejar solo al PSOE

Tablas de cotización para autónomos

Un aumento considerable comparado con el experimentado durante los tres primeros años de aplicación del RETA —por ejemplo, en los tres primeros años de la nueva cotización las cuotas del último tramo crecieron a razón de treinta y sesenta euros por año— y que es gradual —es decir, cuanto mayores son los ingresos crece en una proporción mucho mayor, en comparación con años anteriores—.

Tramos de rendimientos netos	Cuotas actuales			Propuesta del Gobierno			Crecimiento (%)	
	2023	2024	2025	2026	2027	2028		
TABLA REDUCIDA								
Tramo 1 <=670	230	225	200	217,37	234,73	252,10		10%
Tramo 2 >670 y <=900	260	250	220	234,85	249,70	264,56		2%
Tramo 3 >900 y <1.166,70	275	267	260	271,24	282,47	293,71		7%
TABLA GENERAL								
Tramo 1 >= 1.166,70 y <=1.300	291	291	291	302	313	324,01		11%
Tramo 2 >1.300 y <=1.500	294	294	294	311,3	328,6	345,9		18%
Tramo 3 >1.500 y <=1.700	294	294	294	321,5	349	376,5		28%
Tramo 4 >1.700 y <=1.850	310	320	350	378,37	406,73	435,1		40%
Tramo 5 >1.850 y <=2.030	315	325	370	402,68	435,37	468,05		49%
Tramo 6 >2.030 y <= 2.330	320	330	390	428,53	467,06	505,59		58%
Tramo 7 >2.330 y <= 2.760	330	340	415	464,66	514,33	563,99		71%
Tramo 8 >2.760 y <= 3.190	350	360	440	507,43	574,85	642,28		84%
Tramo 9 >3.190 y <= 3.620	370	380	465	550,19	635,38	720,57		95%
Tramo 10 >3.620 y <= 4.050	390	400	490	592,95	695,91	798,86		105%
Tramo 11 >4.050 y <= 6.000	420	445	530	648,22	766,43	884,65		111%
Tramo 12 > 6.000	500	530	590	796,24	1.002,49	1.208,73		142%

El objetivo de la recomendación era, precisamente, cambiar la tendencia tan arraigada entre los autónomos a cotizar por la base mínima, algo que se traduciría en unas pen-

El primero por interrumpir la reducción de cuotas para los colecti-

El desembolso mínimo para estos trabajadores pasará de 350 euros a más de 642 en 2028

La petición se incluye en una moción consecuencia de una interpe-lación urgente dirigida a la vicepresidenta primera y ministra de Ha-cienda, María Jesús Montero en la última sesión plenaria.

Saiz recuerda a Sumar que apoyó la reforma del RETA en el año 2022

La ministra de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, Elma Saiz, recordó ayer a Sumar que en el año 2022 votaron a favor del actual sistema de cotización por ingresos reales para los autónomos, ya que se traducía en proporcionar "mayor protección" al colectivo. Estas declaraciones se producen tras el rechazo de Sumar a la propuesta que Seguridad Social trasladó en la mesa de negociación el lunes, ya que consideraban que "penaliza de manera singular a los autónomos con rentas más bajas".

En este sentido, Saiz recordó que “no fue un acuerdo solamente de la mesa del diálogo social con las asociaciones de autónomos, fue ley. Fue una ley votada en el Congreso de los Diputados que entró en vigor en 2022 y que establece un horizonte de modo que en 2032, dentro de ocho años, va a ser plenamente efectiva y se producirá la cotización 100% por ingresos reales”. Por su parte, Saiz recuerda que es una propuesta y que están en “fase de escucha” del diálogo social.



Economía

Golpe fiscal a un colectivo clave para la economía

Guía para entender los cambios en los pagos del trabajador por cuenta propia

El Ministerio se volverá a reunir el lunes con las organizaciones para negociar las tablas

B. Martínez Mingo MADRID.

En la última semana, las negociaciones para las cuotas de los autónomos de cara a 2026, 2027 y 2028 por la propuesta puesta encima de la mesa por parte de Seguridad Social han generado polémica. El rechazo generalizado al aumento de cuotas por parte de prácticamente todos los partidos (Sumar, ERC, BNG, Junts, PP y Vox) ha elevado la tensión sobre las tablas planteadas por el Ejecutivo a las organizaciones y que esta no contaría con los votos suficientes para salir adelante el Congreso de los Diputados. Pero ¿qué ha pasado esta semana y cómo afecta a los autónomos?

■ La renovación por mandato

Las cuotas del Régimen Especial de Trabajadores Autónomos (RETA) se pactaron en el año 2022 para los tres años siguientes: 2023, 2024 y 2025. Sin embargo, el despliegue del régimen llega hasta el año 2032 y el Real Decreto-ley 13/2022 (que regula la cotización por ingresos reales) determina que "antes del 1 de enero de 2026 el Gobierno determinará el calendario de aplicación del nuevo sistema de cotización por ingresos reales, el cual contemplará el despliegue de la escala de tramos de ingresos y bases de cotización a lo largo del siguiente período, con un máximo de seis años". Es decir, por mandato legal, el Ejecutivo tiene que tener las nuevas tablas antes de que finalice el año. Según esta norma, el despliegue del RETA sería progresivo y duraría un máxi-

mo de nueve años, con revisiones periódicas cada tres años.

■ ¿Qué incluye la propuesta?

El Ministerio de Seguridad Social presentó el lunes pasado una primera versión de las tablas. En esta, se planteaba un aumento generalizado de las cuotas para todos los tramos de ingresos, con incrementos en las cotizaciones que oscilan des-

Seguridad Social cuenta con un plazo de 2 meses y medio para aprobar las nuevas cuotas

de un 3,8% hasta un 34,9%. En este sentido, la cuota mínima se situaría en los 217 euros al mes y la máxima en los 796.

■ Rechazo de las organizaciones

Ahora, las probabilidades de que esta propuesta inicial salga adelante son bajas. Las tablas que llevó el Ministerio a la reunión fueron rechazadas por los agentes sociales, que piden modificaciones antes de llevar el texto al Congreso. Además, en caso de que la ministra quisiera aprobar las cuotas sin el aval del diálogo social no podría, debido a que los partidos políticos ya han expresado su rechazo y, por lo tanto, no contaría con los votos necesarios para sacar el decreto. Por lo que se refiere a las cuotas, las organizacio-



La ministra de Seguridad Social, Elma Saiz. EFE

nes piden, por un lado, crear un nuevo tramo de cotización para quienes menos ingresan. Por otro lado, la patronal (ATA) también reclama que la subida de las cotizaciones sea menor a la propuesta por el Ejecutivo y propone un aumento en línea con el IPC. Además, la organización sugiere prorrogar las tablas de 2025

de cara al próximo año. Algo que, según la patronal, permitiría "tener más tiempo para negociar", corregir los errores de 2023 y disponer de las cifras de la regularización de 2024 y 2025.

■ ¿Qué tablas hay ahora?

Los autónomos cotizan por sus in-

gresos reales desde 2023, cuando entró en vigor la reforma del RETA aprobada un año antes. Actualmente existen dos tablas: la general y la reducida. La tabla general se aplica si los rendimientos netos previstos son superiores al Salario Mínimo Interprofesional (SMI) anual, mientras que la tabla reducida (con una base de cotización mínima más baja) está disponible para quienes tienen rendimientos netos inferiores al salario mínimo. Dentro de la tabla reducida, los trabajadores por cuenta propia cuentan con tres tramos entre los que tienen que cotizar según sus ingresos netos (es decir, después de restar los gastos deducibles). Por otro lado, la tabla general, que cuenta con otros 12 tramos. En 2025, la cuota máxima por la que cotizaron los autónomos fue de 590 euros al mes (para aquellos que ingresasen más de 6.000 euros); mientras que la cotización mínima fue de 200 euros. Cabe destacar, no obstante, que para los nuevos autónomos también existe la tarifa plana, que consiste en el pago de una cuota mensual reducida a la Seguridad Social (durante uno o dos años), antes de pasar a formar parte del sistema de cotización en función de los ingresos reales. En 2025 esta cuota fue de 80 euros al mes.

■ Los próximos pasos

Tras el rechazo de las organizaciones y de los partidos políticos, la ministra recordó que las tablas todavía se encuentran en fase de negociación y pidió "sosiego". En este sentido y según trasladaron ayer fuentes de ATA, el Ministerio ha convocado de nuevo a las organizaciones el próximo lunes 20. Una convocatoria que el Ministerio ha tenido que adelantar (en un principio iba a tener lugar el día 27) por problemas de agenda con la patronal. Es decir, de momento el Ejecutivo seguirá negociando para pactar las nuevas tablas con el diálogo social.

El PP propone declarar el IVA solo una o dos veces al año

Una moción registrada en el Senado recoge, al igual que pide ATA, la prórroga de las cuotas de 2025

Marta Yoldi MADRID.

El Partido Popular se ha implicado con los trabajadores autónomos de manera intensiva y, además de presentar una moción en el Senado para mejorar el trabajo por cuenta propia, ha organizado un acto, que se celebra hoy en Soria, en el que Alberto Núñez Feijóo mostrará el apoyo de su formación a este colectivo tras el anuncio de la subida de cuotas que propone el Gobierno.

En la moción registrada en la Cámara Alta se proponen 10 medidas en beneficio de los autónomos, en-

tre las que destaca la simplificación de obligaciones tributarias, de forma que las declaraciones de IVA no sean trimestrales, como ahora, sino que se presenten una o dos veces al año.

También en materia fiscal, instan a trasponer la directiva europea que recoge el IVA franquiciado para los autónomos con ingresos inferiores a 85.000 euros al año. Así, quedarían exentos de declarar y facturar este tributo. Hacienda ha frenado esta posibilidad y la directiva, que tenía que estar vigente en la legislación española desde el 1 de enero de 2025, continúa sin trasponerse.

Al igual que ATA, se pide prorrogar las cuotas a la Seguridad Social vigentes este año en 2026 para que "cualquier posible actualización de las bases o tipos de cotización no



Alberto Núñez Feijóo. EP

supere el incremento del IPC de 2025.

Y antes de negociar las cuotas para el periodo 2026-28, creen que hay solucionar los errores y problemas detectados con la regularización correspondiente al año 2023.

Devolver "de manera inmediata, automática y sin dilación" los excesos por sobrecotización de los trabajadores en pluriactividad de ejercicios previos y mejorar la normativa de éstos son más propuestas.

Cese de actividad

Además, el PP propone flexibilizar los requisitos para acceder al cobro de la prestación por cese de actividad, así como adoptar "las medidas pertinentes" para que los autónomos con derecho a pensión que tengan deudas con la Seguridad Social

pueden acceder a la misma. Los populares creen que "la rigidez de la legislación está suponiendo la ruina de muchos autónomos".

Menos burocracia y menos trámites es una petición recurrente para este colectivo que, en ocasiones, dedica más tiempo a la documentación que a sus propias tareas.

Asimismo, la moción plantea que se elabore un plan de relevo generacional "con el objetivo de impulsar la transmisión de un derecho ya existente y sin posibilidad de sucesión.

Por fin, la última medida resulta llamativa: crear una Universidad del Autónomo "para fomentar la cultura emprendedora y preparar y apoyar a nuestros jóvenes para que creen su propia empresa o negocio" y formar emprendedores.



Elma Saiz Ministra de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones

“Propondremos congelar las cuotas en 2026 a los autónomos que menos ganan”

El departamento aún no ha calculado el impacto recaudatorio de la eventual subida

RAQUEL PASCUAL
EMILIO SÁNCHEZ HIDALGO
Madrid

Elma Saiz (Pamplona, 49 años) se enfrentó a muchísimas críticas, desde la izquierda y la derecha políticas, por su propuesta de subida de cuotas a los autónomos de los próximos años. Uno de los asuntos más discutidos ha sido la mayor elevación de las tarifas a los profesionales que menos ganan, planteamiento que rectifica en esta entrevista con EL PAÍS, en la que también anuncia mejoras para la protección del colectivo.

Pregunta. A la vista del debate y del rechazo que ha suscitado la propuesta para subir las cuotas de los autónomos a partir de 2026, ¿garantiza que se va a mantener el modelo de cotización por ingresos reales pactado en 2022?

Respuesta. Estamos hablando de una propuesta. Hoy en día un autónomo que haya trabajado toda la vida, cuando llega a la jubilación va a cobrar 650 euros menos que un asalariado. Eso es inconcebible. Y la única manera de paliar esa brecha es a través de las cotizaciones. Yo misma me puse detrás de la pancarta, cuando era autónoma, en los gobiernos de [José María] Aznar, reivindicando esa cotización por ingresos reales. Eso se solucionó en 2022 con una ley votada en el Congreso con 260 votos a favor, incluidos los del PP. Aquella ley fue también respaldada por todas las asociaciones más representativas de los autónomos (ATA, UPTA y Uatae). El Gobierno no se plantea de ningún modo derogar una ley que costó muchísimos años sacar adelante.

P. Han elegido incrementar porcentualmente más las cuotas de los tres tramos de la tabla reducida (para los que ganan hasta 1.167 euros al mes) que para otros autónomos que ganan más.

R. Para entenderlo hay datos muy clarificadores: el 60% de los autónomos que está en esa parte más baja de la tabla, con menores ingresos, ha decidido sobrecoartar en la regularización. Podían haber pagado 200 euros y han pagado de media 300. De esta evidencia nace esa primera propuesta.

P. Junto a ese 60% que optó por sobrecoartar, hay otro 40% con ingresos bajos a los que se les va a subir la cuota más que a otros con rendimientos superiores.

R. Reitero la importancia de



Elma Saiz, el viernes en la sede del ministerio en Madrid. ÁLVARO GARCÍA

estar protegido, pero también diré que soy absolutamente sensible con la parte más baja de las tablas, con los trabajadores más vulnerables, de menores ingresos. Por eso estamos trabajando en otra propuesta.

P. ¿Cómo piensa trasladar el ministerio esa sensibilidad a su siguiente propuesta para la mesa de negociación con los autónomos?

R. La propuesta con la que está trabajando el ministerio, y para la que se está escuchando al colectivo, conlleva, para el año que viene, una congelación de los tres primeros tramos, de la parte más baja de la tabla (llamada reducida).

P. Entonces, esa congelación no se corresponde con la lógica de subir más las cotizaciones a los tramos más bajos que han optado en un 60% por sobrecoartar.

R. En primer lugar, se hace por sensibilidad con los sectores más vulnerables. En segundo lu-

gar, quiero recordar que este Gobierno también ha establecido una tarifa plana para quienes empiezan una actividad, porque evidentemente con ingresos de 400 euros no se puede vivir. Y también está el ingreso mínimo vital.

P. ¿Barajan incluir la concesión automática de la prestación por cese de actividad en caso de cierre del negocio?

R. Hay que analizar los datos, uniformar criterios en todo el territorio, eliminar burocracias y, en definitiva, que sean situaciones que vayan mucho más tendentes a la automatización.

P. ¿Y el subsidio para mayores de 52 años para este colectivo también piensan abordarlo?

R. Es una de las cuestiones que está encima de la mesa. Pero en este asunto tiene un papel importante el Ministerio de Trabajo. También queremos mejorar la prestación por nacimiento, te-

niendo en cuenta no solamente el último mes de la base reguladora, sino la media de los últimos tres; o calcular la prestación para autónomos con hijos con enfermedades graves de forma que se calcule la base reguladora dependiendo de la duración de la enfermedad.

P. ¿El rechazo de Yolanda Díaz a su propuesta es una deslealtad?

R. No. Hablamos el mismo lenguaje, porque hablamos de pro-

“El año 2032 es el horizonte para que el colectivo cotice 100% por ingresos reales”

“La revalorización de las pensiones no puede quedar al albur de la política”

tección social. Y si nos retrotraemos a la votación de la ley para implantar la cotización por ingresos reales en 2022, los partidos que entonces forman parte del actual Sumar votaron a favor.

P. Otra crítica es que hay afán recaudatorio en la propuesta.

R. Rotundamente no es así; no hay un interés recaudatorio, hay una equiparación de derechos y protección social. Pero además es que, después de la primera regularización, hemos visto que la recaudación se ha quedado prácticamente plana y entendemos que seguirá en esa línea.

P. Pero si suben las cotizaciones y aumenta el número de ingresos, necesariamente aumentará la recaudación.

R. Pero también las prestaciones; y lo que le puedo asegurar es que no hemos hecho ningún cálculo recaudatorio de lo que supondría nuestra propuesta. No hay detrás ningún cálculo.

P. Cuando se sacó adelante esa ley la aritmética parlamentaria era más favorable al Gobierno. Además, estaban en riesgo fondos europeos y ahora no. ¿Qué ocurrirá si no logran sacar unas nuevas bases y cuotas?

R. El texto normativo es lo que da seguridad jurídica y fija el 2032 como horizonte para que el colectivo cotice 100% por ingresos reales. Y la ley es muy clara, con lo cual entiendo que tendrían que prorrogarse el año que viene.

P. Sigue creciendo el gasto en pensiones. Con el esquema actual será necesario subir cotizaciones o impuestos, o ambos, para financiar tanto el gasto en pensiones como las políticas de vivienda o sanidad. De algún sitio hay que quitarlo para pagar pensiones.

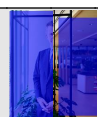
R. Nuestro sistema es muy parecido al de países de nuestro entorno en lo que tiene que ver con la financiación, que no se sufragan solo con cotizaciones. Las cosas están yendo mejor de lo previsto. Claro que se va a incrementar el gasto en pensiones porque hemos blindado por ley que se revaloricen conforme al IPC. Pero también hemos fortalecido los ingresos. No hay más que ver cómo crece la hucha de las pensiones, cómo la ratio de cotizante-pensionista es la mejor de la serie histórica quitando los años de burbuja.

P. Si los salarios no crecen por sistema respecto al IPC, ni siquiera los de los empleados públicos, ¿por qué lo hacen las pensiones cuando se nutren de cotizaciones que provienen de esos salarios?

R. Es de justicia social dar seguridad a los pensionistas que llevan toda la vida trabajando. No puede quedar la revalorización al albur de decisiones políticas.

P. ¿También es de justicia social revalorizar con el IPC las pensiones máximas?

R. Los pensionistas no aparecen de la nada. Tenemos un sistema contributivo, en el que después de toda una vida de esfuerzo recibes una prestación acorde a tu contribución. Además, saben que se puso en marcha una cuota de solidaridad pidiendo un esfuerzo adicional a las rentas más altas.





15 | Tip@s de interés

“

**Mario Draghi
debe estar
decepcionado
con lo poco
que se hace por
llevar su informe
a la práctica”**

PHILIPP HILDEBRAND

El vicepresidente de BlackRock entiende que la UE se enfrenta un momento crítico si no quiere pasar al total ostracismo frente a EEUU, imposible de superar aún

Por **Laura de la Quintana**

Fotografías de **Ángel Navarrete y Bloomberg**



16 Tip@s de interés Philipp Hildebrand, vicepresidente de BlackRock

Philipp Hildebrand, vicepresidente de BlackRock, está de visita en Madrid para hablar con grandes inversores y compañías de las que es accionista de referencia. No es difícil, teniendo en cuenta que a BlackRock se le considera el principal dueño de la bolsa española —como de otras tantas—. Sus fondos cotizados siguen una regla tan sencilla como la de replicar la composición de los principales índices mundiales. La cita tiene lugar en una de las salas del Hotel Ritz, un clásico de estos foros, y allí recibe a *Actualidad Económica*, en un hall rodeado de espejos que otorga más pomposidad, no sabemos si necesaria, a cualquier tipo de encuentro.

Pregunta. De repente todo el mundo habla de impulsar mercados europeos, de cómo incentivar a los ciudadanos para invertir... Ustedes también han elaborado su propio informe sobre cómo se podrían hacer mejor las cosas, y ¿todo esto ha sido por la guerra arancelaria desatada por Donald Trump?

Respuesta. Han sucedido tres cosas en el último par de años. Desde una perspectiva más general, Europa ha empezado a reconocer la magnitud de cuánto atrás se ha quedado frente a EEUU en crecimiento, en competitividad, en productividad y, más importante todavía, en el tamaño de sus mercados de capitales. La economía europea tiene prácticamente el mismo tamaño que la de EEUU y, sin embargo, su mercado representa solo el 20% a nivel mundial frente al 70% aproximadamente de EEUU, dependiendo de qué variable se tome como referencia. La otra cuestión que ha sucedido es que dos informes distintos, de dos ex primeros ministros italianos, que son Enrico Letta y Mario Draghi, han venido a cristalizar lo que está sucediendo y, además, aportan soluciones sobre lo que sería necesario hacer para cambiar. En tercer lugar, es cierto que el contexto ha cambiado dramáticamente después de las elecciones estadounidenses y, particularmente, después de la imposición de aranceles en abril, que ha incrementado la presión sobre Europa para actuar. En realidad, tenemos ya la receta a raíz de los informes Draghi y Letta de lo que se necesita hacer. No es más una cuestión de qué hacer, sino de cómo hacerlo, pero ¿realmente se actuará o será otra oportunidad perdida? Apostaría a que Mario Draghi si estuviera aquí estaría algo decepcionado por lo poco que se ha hecho por llevar a la práctica su informe.

P. Es cierto que los políticos a nivel europeo están diciendo muchas cosas, pero no se están llegando a acuerdos concretos.

R. No deberíamos infravalorar el hecho de que ahora, al menos, se está hablando de ello. El tono de la Comisión Europea ha cambiado y el fondo también. El mercado de

capitales solía ser algo de lo que hablaban solo los técnicos. La seguridad está siendo un desencadenante importante y una de las grandes oportunidades puede ser también —a nivel inversor— que los estados europeos tienen muy poco margen para incrementar la recaudación a través

de impuestos, teniendo en cuenta sus cuentas nacionales y ante las necesidades tan abultadas de financiación en transición energética, infraestructuras, *data centers* y seguridad. ¿De dónde va a venir ese dinero? Tie-

ne que llegar desde los mercados de capitales. Existe una discusión creciente sobre la necesidad que tiene Europa de tener un activo líquido y seguro, esencialmente un 'eurobono'. La combinación de una mayor presión fiscal, comercial y de seguridad básicamente forzará a Europa a dar pasos concretos que permitan crecer a los mercados de capitales. No vamos cortos de ahorros. Hay 10 billones de euros en depósitos bancarios. El desafío no es ahorrar más, sino ser capaces de movilizar esos ahorros en un



Si Europa quiere preservar su forma de vivir, debe encontrar la manera de financiar el crecimiento"

sentido más eficiente. Creo que si Europa no es capaz de actuar unida bajo esta serie de circunstancias extremas, francamente en algún momento la pregunta que plantearse será para qué sirve Europa. Nos encon-

tramos ante un momento existencial que brinda grandes oportunidades.

P. A nivel inversor, ¿diría que EEUU es irremplazable o Europa, si se da prisa, puede dar la batalla en este momento?

R. Hace unos seis meses estuve aquí, en Madrid, en este mismo hotel, y en la puerta de al lado un político europeo de alto nivel dijo una gran frase: hay dos tipos de países en Europa, los que saben que son pequeños y los que

todavía no han reconocido que lo son. La única vía de que Europa pueda definir su propio futuro es encontrando el camino que nos permita ser fuertes unidos y, para ello el mercado de capitales es una pieza muy importante. Y en lo que respecta a los aranceles, no nos queda otra que aceptarlo por-

que, básicamente, Europa es demasiado débil, no desde un punto de vista económico, pero sí si se compara con la dominancia que tiene EEUU sobre el sistema. Nueve de cada diez aplicaciones tecnológicas empleadas por los

bancos son estadounidenses. Todo el sistema de pagos está dominado por EEUU, etc., etc.. Tenemos que ser realistas. No hay manera de que podamos decir adiós a EEUU. Lo que sí podemos es ir dando pasos gradualmente hacia una mayor autonomía, como piden algunos estados.

P. La periferia europea está ahora mucho mejor que Francia...

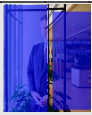
R. Es cierto y es una gran historia. En cierto sentido, la crisis de la Eurozona creó la capacidad de hacer cosas que antes eran imposibles. Y creo que ahora nos encontramos en un momento similar a nivel europeo donde esta constelación de presiones finalmente se desbloqueará.

P. ¿Cómo de probable lo ve?

R. Es que Europa no tiene elección. Si los ciudadanos europeos ven que Europa fracasa en su respuesta llegará un momento en el que se planteen para qué ha servido todo esto; por eso pienso que no hay alternativa a menos que queramos sacrificar todos los logros conseguidos durante la integración de las últimas décadas. Europa siempre hace lo correcto, pero trata de llevarlo a cabo siempre en el último momento, con lo que nos espera un viaje largo y difícil hasta conseguirlo. Además, en una mayoría de países existen en la actualidad gobiernos inestables, quitando Grecia donde hay una clara mayoría política. Las mayores economías están atravesando por situaciones que demuestran su fragilidad en el



Tenemos que ser realistas. No hay manera de que podamos decir adiós a EEUU"





18

Tip@s de interés

Philipp Hildebrand, BlackRock

➔ arco político. Esto favorece de algún modo que pueda surgir alguna fuerza que se pregunte para qué estamos haciendo todo esto. Un buen ejemplo de ello son los 'eurobonos'. Puedo entender desde un punto de vista germánico la disciplina fiscal, pero ¿si no tienes un solo instrumento líquido de financiación en Europa cómo vas a construir un mercado de capitales?

P. ¿Cómo de cerca ve la creación de un 'eurobono'?

R. Bueno, si algo me hace ser optimista ahora mismo, es la necesidad que tiene Europa de financiar su defensa. Necesitamos levantar fondos para invertir, para renovar el equipamiento militar y para comprar nuevo armamento. Estamos viendo incursiones de drones casi todos los días. Existe una oportunidad real de financiar la necesidad de aumentar la seguridad en Europa [desde cero] de una manera verdaderamente europea con un activo seguro y líquido.

P. Christine Lagarde pretende crear el euro digital con el objetivo de acabar con el oligopolio que EEUU tiene en los sistemas de pago a través de Visa y Mastercard. ¿Lo ve también poco realista?

R. La soberanía digital es un gran problema y la razón por la cual Europa puede hacer poco contra los aranceles de Trump. La idea es totalmente acertada. Se trata de lo digital, de los sistemas de pago y, francamente, del sector financiero en general, cuyo déficit de mercado de capitales es un grave problema. La gente debe entender que las finanzas no son solo una cuestión técnica y alejada, sino un componente fundamental de nuestra capacidad de crecimiento. Si queremos crecer en el futuro no va a depender del crecimiento demográfico. España tiene una población muy envejecida, al igual que Europa. ¿De dónde vendrá el crecimiento entonces? Si no vamos a tener los flujos de inmigración necesarios, la única vía para crecer es la innovación, la productividad y esto proviene básicamente de la tecnología. En los últimos 20 años las empresas más innovadoras no han sido financiadas por bancos, sino por el mercado de capitales. Si queremos crecer e innovar en Europa debemos empezar a pensar cómo tener mercados más profundos. Tampoco ayuda que la nueva regulación bancaria haya hecho más difícil que los bancos presten dinero.

P. Se les exige un mayor 'colchón' de capital.

R. Exacto. Después de la crisis financiera se redujo la capacidad de los bancos de financiar la innovación. Necesitamos crecer para no quedarnos todavía más atrás. Se está viendo ahora cuando existe un apetito enorme por invertir en EEUU, básicamente en IA. La mayoría de las inversiones están destinadas ahora mismo a aumentar la energía que se necesita para la IA y los centros de datos. Estamos en un momento crítico. Si Europa fracasa en construir grandes *data centers*, si no aumentas la electricidad, la producción de energía renovable, etc., nos vamos a perder la próxima etapa de la innovación.

P. ¿Y no le parece que parte de esa falta de apetito por querer pertenecer al mercado de capitales es también

una cuestión de mentalidad? El hecho de que los europeos no estamos tan enfocados al mundo capitalista...

R. Yo soy europeo, no me interprete mal. Soy un europeo comprometido. No quiero que Europa se convierta en EEUU, claro que no. Pero si queremos preservar nuestra manera de vivir, tenemos que encontrar la manera de financiar el crecimiento y la innovación. Y hay que conocer la realidad actual en la que los bancos tienen difícil financiar más riesgo y hay poco margen fiscal en los estados. Mire a Francia, a Reino Unido, incluso a Alemania [a través del programa anunciado por el Gobierno el pasado mes de marzo para invertir en infraestructura y defensa por valor de 500.000 millones de euros].

P. Necesariamente esta financiación entiendo que pasaría por dar entrada a fondos de capital privado en esa reconversión de los países y de sus infraestructuras...

R. Necesitamos a los dos, pero la gran masa monetaria está en el lado privado del mercado. Por la parte pública se están viendo iniciativas como la que está desarrollando Alemania donde se está empezando a ahorrar en ETFs destinados a ese fin, desde los niños más pequeños con menos dinero. Es algo que está comenzando, pero que está creciendo muy rápido. Es una manera de empezar a invertir y a hacer crecer los merca-

dos públicos de capitales.

P. ¿Y cómo se convence al ciudadano europeo para que invierta más?

R. Necesitamos pulsar todos los botones disponibles porque

es un cambio cultural que debe comenzar en los colegios y universidades.

P. La realidad es que existe una gran diferencia entre el dinero que tienen invertidos los ciudadanos americanos en bolsa y los europeos...

R. Tenemos más dinero del que pensamos. Una de las grandes parado-

EN CIFRAS

BlackRock. El mayor gestor de fondos del mundo registró un resultado neto de 6.369 millones de dólares en 2024 (6.183 millones de euros).

Activos bajo gestión.

BlackRock superó los 11,5 billones de dólares en activos gestionados en 2024, un 15% más que un año atrás.

Negocio. Solo en el último trimestre sus fondos registran entradas netas de dinero por valor de 205.000 millones de dólares.

Empleados. BlackRock cuenta con 24.000 trabajadores a nivel mundial y 7.000 solo en Europa, su segundo mercado de referencia por detrás de EEUU.

Inversor Ibex. Es el mayor accionista del índice español. Estaba presente en Sabadell con el 7,2% del capital sobre todo vía fondos indexados.

“
Europa no necesita ahorrar más, sino movilizar ese dinero de forma eficiente. Hay 10 billones en depósitos”



un 'ajuste marginal de la localización de activos'. ¿Por qué? Por la dominancia de EEUU. No se puede dejar el mercado de EEUU sin más. No es una opción. Lo que se ha visto es que muchos clientes han reducido exposición a dólar en sus carteras. Es algo que se ha producido, pero ahora mismo parece que se ha estancado. De todas formas, esta rotación se ha generado como respuesta a un *shock* externo. Ahora depende de Europa que la tendencia continúe y volvemos a lo mismo. Los inversores se están haciendo las mismas preguntas que me está planteando usted ahora.

jas en Europa es que en aquellos países donde existe un sistema fuerte de pensiones la gente invierte más de lo que cree en mercado. Las pensiones en EEUU son mucho más reducidas que en Europa y, además, sus planes de pensiones están más vinculados al devenir de la bolsa, por eso la gente está más pendiente mensualmente de lo que sucede.

P. Si pensamos que las futuras generaciones cobrarán una pensión menor que las actuales ante el déficit del sistema público, ¿cree que esto impulsará a la gente a complementar su pensión invirtiendo?

R. La pensión pública está grabada en el ADN europeo. La idea de que el Estado juega un papel importante a nivel de seguridad financiera está ahí. Pero no será suficiente. Por ello entiendo que se desarrollará un segundo pilar a través de planes de pensiones impulsados por las empresas o por los propios empleados para

complementarlo. Y, una tercera capa, completamente voluntaria, que se basará en incentivos fiscales sobre el ahorro. Este es el modelo. Tenemos que hacer algo porque la gente va a vivir mucho más y con la situación actual de déficit fiscal el Estado no va a ser capaz de financiar a todas estas personas de cara a su jubilación.

P. BlackRock ha sido uno de los protagonistas de la 'gran rotación' de capitales que se ha vivido este año en mercado, ya que gran parte del dinero que los inversores europeos se han traído de vuelta de EEUU ha ido a parar a gestión pasiva. ¿Cree que se ha acabado ya y fue 'flor' de pocos meses?

R. Es exactamente lo que ha sucedido. Después del fuerte *shock* que supuso la nueva Administración [en EEUU], de la imposición de aranceles y claramente ante la debilidad del dólar, se produjo lo que yo llamaría

ted ahora. ¿Va a utilizar Europa este momento histórico para responder o será una nueva oportunidad perdida?

P. ¿Entiende que Francia, a raíz de la inestabilidad de su gobierno y su abultado déficit, está arruinando la posibilidad de que se nos vea de otra forma?

R. Europa está en un momento crítico, con presiones externas y una debilidad política y fiscal. La pregunta es: ¿Se encuentra en una posición en la que realmente pueda aprobar las reformas que se necesitan? Esa es la gran preocupación. España está mostrando grandes oportunidades por el lado de la energía, Alemania ha aprobado un gran plan de inversiones... se están viendo pequeñas piezas, pero tiene que ser algo sostenido en el tiempo y a mayor escala. ¿De lo contrario qué sucederá? Todo ese capital irá a parar de nuevo a EEUU y a Oriente Medio y en 10 años estaremos escribiendo otro informe sobre la oportunidad perdida de Europa. Es un momento muy importante similar a cuando la Unión Soviética colapsó en la década de 1980, y en cuatro años se creó el Tratado de Maastricht y había comenzado la integración europea. No creo que esto hubiera sucedido sin que colapsara antes la URSS.

P. O sea que necesitamos un colapso.

R. Estamos en un momento parecido de la historia, ahora lo que espero es que tengamos la voluntad de cambiar. ■



Alfred Kammer, el 25 de abril en Washington. ELIZABETH FRANTZ (REUTERS)

Alfred Kammer Director para Europa del FMI

“No tener presupuestos nunca es una buena situación”

El ejecutivo del Fondo aboga por eliminar las barreras comerciales dentro de la UE

JESÚS SÉRVULO GONZÁLEZ
Washington

Europa tiene un crecimiento “mediocre”. No está en crisis, pero avanza a una velocidad de tortuga mientras las otras potencias pisan el acelerador. Los organismos multilaterales urgen a las autoridades de la UE a aprobar las reformas necesarias que permitan a Europa avanzar más rápido. Alfred Kammer, director para Europa del Fondo Monetario Internacional (FMI), reclama a España reformas estructurales.

Pregunta. El FMI prevé un crecimiento del 1,2% este año para la UE, que sigue perdiendo terreno respecto a China y Estados Unidos. ¿Debemos ser pesimistas con Europa?

Respuesta. ¡Espero que no! Europa sabe qué hacer. Tuvimos dos grandes conmociones como la pandemia y la crisis energética rusa con la guerra de Ucrania. Tuvieron respuestas políticas fantásticas para contener el daño. Ahora vemos cómo se desarrolla la recuperación. Pero surgen nuevos obstáculos, como los aranceles estadounidenses, que en realidad están reduciendo el PIB un 0,5% durante el periodo 2026-2027. Se podría decir que no es un impacto muy elevado, pero cuando se crece a un mísero 1%, sí que importa. El problema más grave es que el crecimiento potencial de Europa es solo del 1% y, así, la brecha de productividad con Estados Unidos se ampliará.

P. ¿Qué debe hacer Europa?

R. Tenemos el informe de Ma-

rio Draghi. Tenemos el informe de Enrico Letta. Hay un diagnóstico con el que todo el mundo está de acuerdo. De hecho, hay soluciones con las que todo el mundo está de acuerdo: hay que reducir las barreras comerciales intraeuropeas, crear una Unión de Mercados de Capitales, mayor movilidad laboral y, en nuestra opinión, hay que hacer más en lo que respecta al sistema energético y al mercado de la energía. La comparación es muy importante cuando nos fijamos en las barreras comerciales intraeuropeas. Suponen como un arancel externo del 44% para el comercio de bienes y del 110% en el de los servicios.

P. Este verano vimos un acuerdo comercial entre la UE y Estados Unidos. Muchos lo criticaron porque consideran que Bruselas hizo demasiadas concesiones. ¿Cómo valora ese acuerdo?

R. El aumento de las barreras comerciales no mejora el bienestar general. Por lo tanto, insistimos en que todo el mundo debería reducirlas. Europa ha hecho un buen trabajo en este sentido. La UE tiene aranceles relativamente más bajos que algunos otros socios comerciales de EE UU, lo que proporciona una ventaja competitiva. Lo que aún no se ha logrado es reducir la incertidumbre comercial.

P. España crece más del doble

“Aumentar la productividad implica reformas estructurales”

“España necesita más consolidación fiscal, lo que requiere que el Congreso lo apruebe”

que la media de la UE. Pero, ¿qué riesgos ven?

R. El crecimiento en los últimos años ha sido realmente notable y excepcional. Creo que a ello han contribuido los efectos de confianza, especialmente los fondos Next Generation de la UE, y también el apoyo fiscal. Pero hay más: un aumento del turismo, que parece ser estructural, y el éxito de las exportaciones de servicios. Exportaciones en nuevos sectores como la comunicación, las telecomunicaciones y la I+D. Y ese rendimiento se ha visto favorecido por un aumento del empleo. El 75% de ese aumento se vio respaldado por la inmigración. Es una fortaleza. Pero si nos fijamos en lo que España tiene que hacer ahora, tiene que centrarse en aumentar la productividad. Y eso significa reformas estructurales internas y reformas de transformación.

P. España lleva dos años sin un Presupuesto aprobado y no parece que el del próximo año se vaya a aprobar. ¿Cree que España hubiera crecido más si hubiera tenido más estabilidad?

R. Sí. No tener un Presupuesto nunca es una buena situación. Pero debo decir que España tuvo suerte: el gran crecimiento generó ingresos fiscales adicionales, y la falta de presupuestos congeló los niveles de gasto nominal. Los tramos del impuesto sobre la renta no se indexaron ni se ajustaron al IPC. Podríamos decir que se ha producido una consolidación fiscal natural. ¿Es esta una receta para el futuro? Por supuesto que no. Porque España necesita una mayor consolidación fiscal, que exigirá medidas de aprobación en el Parlamento, por lo que será necesario contar con un presupuesto. Y, además, muchas de las medidas tendrán un componente de reforma estructural, que también debe pasar por el Parlamento.



“Europa puede crecer bien sin liderar el desarrollo tecnológico”

PUNTO DE INFLEXIÓN/ El reputado economista rechaza la idea de que la UE tenga que estar en primera línea tecnológica para sobrevivir y pide abordar cuestiones como la movilidad laboral o la flexibilidad empresarial.

Andrés Stumpf. París
Olivier Blanchard (Amiens, Francia, 1948) es uno de los economistas más influyentes de las últimas décadas, fue economista jefe del Fondo Monetario Internacional (FMI) entre 2008 y 2015 y es hoy una de las voces más escuchadas en el debate económico global. El reputado académico y doctor en Economía recibe a EXPANSIÓN en su casa en París, en donde ha decidido instalarse “ahora que la decisión de dónde vivir no está tan vinculada a su faceta profesional”, y ofrece una mirada exigente, aunque optimista respecto a Europa. **¿Cómo ve a la Unión Europea y a la economía?**

Mucha gente siente que las cosas eran mejores antes, que cuesta llegar a fin de mes y que todo se ha deteriorado.

Como economista, cuando uno mira los datos ve otra cosa algo diferente: el poder adquisitivo ha aumentado, aunque no mucho, y la distribución en la parte baja ha mejorado. Pero sí que existe esta percepción de debilidad extrema, de que Europa, y Francia en particular, está fatal, y eso tiene consecuencias políticas muy serias.

En realidad, no estamos tan mal. Nuestra productividad total es algo menor que la de Estados Unidos y crecemos un poco más despacio, pero seguimos estando cerca de la frontera tecnológica. Al volver de las universidades americanas, uno nota la diferencia, claro, pero no es catastrófico.

El bloque avanza en la implementación del informe Draghi, ¿qué opinión le merece?

El informe Draghi es excelente y muy útil, pero puede inducir a pensar que debemos centrarnos en escalar en ranking universitarios o en iniciativas llamativas, en lugar de abordar cuestiones más incómodas pero esenciales, como la movilidad laboral o la flexibilidad empresarial. Tengo una ligera diferencia de opinión con la idea de que Europa solo sobrevivirá si se sitúa en la primera línea tecnológica; me parece equivocada.

ENTREVISTA

Olivier Blanchard

1948
Amiens (Francia)

Ex economista jefe del FMI

• Blanchard fue una de las figuras más relevantes tras la crisis financiera global apostando por estímulos fiscales que apoyaran la salida de la recesión desde su puesto como economista jefe del FMI.

• Premio Fronteras del Conocimiento otorgado en febrero de este año por la Fundación BBVA.

• En su faceta académica, el doctor en Economía fue presidente del departamento de esa área en MIT, institución que le reconoció en 2014 como catedrático emérito.

La premisa de la primera línea tecnológica también la ha defendido ahora el nuevo Nobel de Economía, Philippe Aghion junto con Peter Howitt y Joel Mokyr.

En el mundo hay unos 190 países, y quizá solamente cinco están realmente en esa frontera. Los demás funcionan bien adoptando innovaciones de los que van delante. No hace falta ser el primero, sino que se puede crecer con estar cerca.

Siempre uso la metáfora del ciclismo: el líder corta el viento y el segundo se beneficia de ello. Si quieres ganar tienes que ir primero. Pero si te basta con ir justo detrás, puedes hacerlo muy bien en la carrera. Europa puede ser ese segundo que se mantiene cerca del primero.

No se trata de cubrir todo el espectro tecnológico, sino de seleccionar bien nuestras batallas.

Ahora el impulso más potente en la UE es hacia la simplificación.

Odio ese tipo de conceptos que venden algo contra lo que nadie puede oponerse. ¿Quién está en contra de hacer las cosas más simples y entendibles? A priori nadie, pero luego uno profundiza y la realidad es que las buenas regulaciones son complejas.

Los problemas son complicados, y reducir todo a una sola línea es ingenuo. Hay que pensar cómo una norma afecta a otras, qué conflictos genera. La simplificación excesiva suele ser una excusa: en Estados Unidos, por ejemplo, la desregulación financiera se justificó así, y acabó mal.

A veces también se presenta como armonización. ¿Ve algo positivo en ese sentido?

Tenemos un mercado único, pero las normas varían mucho entre países, lo que complica estudiar, trabajar o abrir una empresa en otro Estado miembro. Sería interesante avanzar hacia reglas más uniformes en algunos ámbitos, como la fiscalidad o ciertos aspectos del mercado laboral.

Ahora bien, es un proceso muy complejo. Europa no es homogénea: lo que funciona en Suecia no necesariamente funciona en Grecia o en España. Las tradiciones sociales y los valores difieren enormemente. Algunas diferencias se pueden armonizar, pero otras reflejan valores nacionales y deberían respetarse.

¿Entonces no cree en un concepto del tipo Estados Unidos de Europa?

No. Incluso en Estados Unidos los estados son muy

“

Simplificar en exceso suele ser una excusa para desregular”

“

Gastar en Defensa es compatible con el Estado del Bienestar”

distintos. Nosotros tenemos historias propias y debemos conservarlas. Hay incentivos para cooperar, claro, pero también límites claros a cuánto podemos unificarnos. La diversidad europea es una fortaleza, aunque implique cierta debilidad relativa en algunos ámbitos.

¿En qué campos sí sería deseable una mayor coordinación?

En Defensa, por ejemplo, deberíamos avanzar hacia una mayor integración. Y también en Finanzas he defendido la creación de eurobonos, que permitirían tener un activo seguro en euros y reducir la dependencia del dólar. Es algo factible y sensato.

Otro ámbito es el farmacéutico. No tiene sentido que siga habiendo grandes diferencias nacionales en la apro-

bación de medicamentos cuando las decisiones deberían basarse en criterios científicos comunes. Ahí podríamos lograr una armonización casi completa.

¿Se puede mantener el Estado del Bienestar europeo y, al mismo tiempo, hacer frente al gasto en Defensa?

Sí. Pienso que el Estado del Bienestar y la mayor inversión en Defensa son compatibles. Sin embargo, si aumentamos el gasto en defensa —digamos al 5% o incluso al 10% del PIB en un escenario ya de guerra total—, habrá que reducir o ajustar otras partidas. No podremos mantener el mismo nivel de generosidad en todas las áreas del gasto social.

Probablemente habrá que pedir un mayor esfuerzo a los más ricos y recortar algunos beneficios al resto. Los países lo hacen cuando se enfrentan a una guerra; Rusia lo está haciendo ahora. Europa también podría hacerlo, pero implicaría decisiones duras y conscientes. El verdadero desafío será político: convencer a la ciudadanía de que reforzar la defensa no es un lujo, sino una condición necesaria para preservar precisamente el modelo de bienestar que queremos proteger.

Los antiguos socios ya no son tan claros y las amenazas políticas para la economía y la sociedad están muy presentes.

Sí. El mundo de la multilateralidad en el que habíamos vivido ya no existe, pero eso no quiere decir que no se pue-

RECONOCIMIENTO

Olivier Blanchard es una de las voces más escuchadas del debate económico a nivel global.

da seguir avanzando. Por eso propongo extender el concepto de “coaliciones de los dispuestos”: distintos grupos de países que cooperan en temas específicos —como por ejemplo cambio climático, fiscalidad o migración—, en los que tienen intereses y una posición común, como existe respecto a Ucrania y en muchas otras áreas. Ante la imposibilidad de alinear a todos, sería bueno que cada país se una a las diferentes coaliciones flexibles que considere más apropiadas.

1

¿Cuál es la mayor amenaza para la Unión Europea?

La mayor amenaza no es externa, como Rusia, sino interna: la rabia social que alimenta a la extrema derecha. Ese malestar está creciendo en casi todos los países europeos. La sensación de que las cosas van mal —aunque los datos digan lo contrario— se traduce en desconfianza hacia las instituciones, en frustración con las élites y en rechazo a los compromisos internacionales. Cuando la política se

vuelve emocional, cuando la gente vota desde la ira o el miedo, las decisiones se vuelven más erráticas y cortoplacistas. Eso puede paralizar a Europa desde dentro, incluso más que cualquier enemigo exterior. En ese sentido, el auge de la extrema derecha no es solo un fenómeno electoral: refleja un problema más profundo de expectativas frustradas, desigualdades percibidas y pérdida de confianza.





“

Vivimos en una era en la que buscar un consenso total ya no es realista”

“

Es bueno sentar el precedente de que si invades un país se te confiscan los activos”



“La UE fue débil ante los aranceles, pero quizá hizo lo correcto”

Andrés Stumpf. París

—¿Qué le parece el acuerdo comercial entre la Unión Europea y EEUU?

El acuerdo es desequilibrado, pero la duda está en si los países europeos podrían haber respondido con más firmeza. En una guerra comercial, las tensiones escalan hasta que se llega a un acuerdo y, aunque duela, si uno se ve en una posición de debilidad desde el principio, lo razonable es negociar y buscar el mejor trato posible y mantener abierto el flujo comercial. Por el contrario, si está en una posición de fuerza, es conveniente responder y, aunque por momentos la situación sea peor, tratar de buscar un mejor resultado.

Yo consideraba que, al menos, la Unión Europea debía haber lanzado una lista de medidas de respuesta ante los aranceles de Trump. En cambio, la reacción fue débil y poco creíble, pero tal vez Europa tenía poco poder de negociación e hiciera lo correcto.

—Cuesta asumirlo desde el orgullo europeo.

Puede ser. Pero hay que reflexionar sobre quién tiene la responsabilidad. ¿La Comisión Europea? Lo cierto es que dentro de la UE había diferencias. Francia estaba más dispuesta a resistir; Alemania, preocupada por su industria, era más cauta. El papel de los negociadores fue tratar de lograr a partir de un equilibrio entre las posturas de los Estados miembro y el resultado fue aceptar ese 15% y cerrar el tema.

No creo que deba culparse

a los negociadores porque simplemente se enfrentaron a los límites de la realidad.

—En plena escalada de la tensión, usted llegó a sugerir formar un frente común entre los afectados por la guerra comercial de Trump.

Estados Unidos representa un 20% de la economía mundial. Habría sido ideal que el otro 80%, que quiere seguir las reglas, se uniera. Sin embargo, la realidad es que eso no fue posible porque ni siquiera había una visión homogénea dentro de la UE.

—¿Acercarse mucho a los demás no habría dejado a la UE muy expuesta a China?

Lo ideal sería que el resto del mundo dijera: “Vamos a seguir jugando con las reglas del comercio internacional, aunque las ajustemos un poco”. Pero la realidad es que no todos los países se llevan bien, y el caso de China es especialmente complejo.

A medida que China exporta menos a Estados Unidos, buscará vender más en Europa, y eso nos plantea un dilema. Mi propuesta sería mantener las reglas del juego, pero combinarlas con incentivos: imponer ciertos aranceles, sí, pero facilitar la inversión directa en Europa. Así lo hizo China en el pasado con nosotros y deberíamos aplicarles el mismo principio.

Europa tiene que cambiar la forma en la que se relaciona con China. Su ventaja no se basa solo en salarios, sino en la tecnología y, por tanto, pueden producir en Europa sin perder competitividad.

—Esas alianzas flexibles podrían generar muchísima volatilidad, ¿no? Porque un mismo país podría querer entrar o salir de ellas en función del Gobierno que tenga.

Es algo que debemos asumir. La inestabilidad política es parte del mundo actual. Muchos países europeos podrían tener gobiernos de extrema derecha en los próximos años. Debemos prevenirlo y crear acuerdos que puedan sobrevivir a esos cambios, con reglas claras de entrada y salida.

Algo más flexible y pluralista y no un sistema rígido donde todos deben estar de acuerdo en todo. Ya tenemos ejemplos como el euro o el espacio Schengen, donde no todos participan pero el sistema funciona. Lo importante es diseñar mecanismos que permitan entrar y salir sin destruir el conjunto.

—En ese mundo plurilateral que describe, ¿cree que la UE está paralizada en ciertos asuntos por la búsqueda de la unanimidad?

Sí. Si 26 de 27 miembros

quieren actuar, no puede ser que uno bloquee todo. Debemos revisar los casos en que se requiere unanimidad. Si no, la Unión quedará paralizada. También hay que introducir incentivos y sanciones: si un país no quiere contribuir, por ejemplo, a la ayuda a Ucrania, quizá deba perder ciertos beneficios internos.

Vivimos en una era en la que el consenso total ya no es realista. La UE debe adaptarse a un mundo donde las decisiones se toman mediante

mayorías cualificadas y no por unanimidad.

—Uno de los asuntos bloqueados por esa regla es el uso de los activos rusos para Defensa o para reconstruir Ucrania.

Ese es un debate legítimo, pero no en el sentido que se le da. Es interesante reflexionar sobre si utilizar esos activos ahora o si pudieran servir como elemento de negociación con Rusia, aunque no creo que fuera suficiente ofrecerle una devolución de los activos a cambio de modificar su comportamiento.

Lo que no comparto es el argumento de que utilizar estos activos crearía un precedente peligroso. De hecho, estaría bien sentar ese precedente de que, si un país invade a otro y mata civiles, puede perder sus activos en el extranjero



ENEMIGO INTERNO

La mayor amenaza es interna, proviene de la rabia social que alimenta la extrema derecha.

2 “

¿Y cuál es la mayor oportunidad para la Unión Europea?

En cuanto a la oportunidad, curiosamente, surge del mismo entorno hostil. Las amenazas externas como Putin y Trump están obligando a Europa a repensarse, a definir qué quiere ser. Durante años, el continente se apoyó en la seguridad estadounidense y en la estabilidad del orden global. Ahora, ambos pilares se tambalean. Putin, con su agresión a Ucrania, nos recuerda que la defensa no puede darse por

sentada. Y Trump, con su imprevisibilidad, nos obliga a preguntarnos si realmente podemos seguir dependiendo de Estados Unidos. En conjunto, estas tensiones nos fuerzan a actuar, a asumir responsabilidades y a construir una Europa más estratégica. Eso, aunque incómodo, es una oportunidad histórica. Hay más impulso del que habría habido sin estas amenazas, aunque menos del que me gustaría.



Lorenzo Amor Presidente de ATA

“Queremos una prórroga de las cotizaciones de este año y los partidos políticos nos apoyarán”

E. Zamora / B. Martínez MADRID.

Lorenzo Amor (Córdoba, 1965) es el presidente de la Asociación de Trabajadores Autónomos (ATA) desde el año 2004. Tras 21 años en el cargo, enfrenta una nueva actualización de las cotizaciones de los autónomos. A finales de año termina el plazo para renovar las cuotas del RETA de cara a los años 2026-2027-2028 y la primera propuesta del ministerio es subirlas hasta un 35% el próximo año. El presidente de la patronal propone mantener las cotizaciones de 2025 para el próximo año con el objetivo de analizar los resultados de la regularización y mejorar las prestaciones sociales para los trabajadores por cuenta propia. Según Amor, los partidos parlamentarios apoyarían esta propuesta.

Sabemos que ATA se opone a esta nueva subida de cuotas, ¿qué propone la patronal?

Lo primero que propone la patronal es que se cumpla la ley, y la ley lo que dice es que hay que hacer una evaluación cada tres años (en un periodo total de nueve años) de cómo han ido y a partir de ahí fijar unas cuotas. Los primeros resultados que tenemos es que en el año 2023 se han cometido unos errores y, de momento, no le han puesto solución. Además, no tenemos ni idea de lo que ha pasado en 2024 ni 2025, ni las proyecciones económicas previstas. Evidentemente, si no tenemos unos datos objetivos, difícilmente podemos decir qué es lo que proponemos para el año siguiente. Además, el sistema ya está desplegado como pedía la recomendación 5 del Pacto de Toledo. Los autónomos ya cotizan por ingresos reales. Lo que no se ha cumplido es la parte que le corresponde a la Administración: la igualdad de protección social. Los autónomos no tienen el subsidio de 52 años, al 60% de les está denegando el paro, las mujeres autónomas no tienen permiso de la lactancia, los autónomos tampoco tienen los permisos por efectos climatológicos, ni por muerte de un familiar. Es decir, lo que estamos viendo con la propuesta es que quieren que paguemos por un Ferrari con las prestaciones de un Panda.

En septiembre dijeron que hasta que no se solucionaran estas cuestiones no se sentarían en la mesa, ¿qué ha cambiado ahora?

No hemos cambiado nada de lo que pedíamos la primera semana de septiembre cuando se le dijo al secre-



ATA

tario de Estado de Seguridad Social que para que volviéramos a la mesa se tenían que corregir los errores del año 2023, mejorar la protección social y prorrogar las cuotas del 2025 para el 2026 con la subida del IPC. Si quieren que ATA, y cuando digo ATA digo también CEOE y Cepyme (la parte empresarial), avale cualquier aspecto tiene que incluir eso. Todos y cada uno de esos puntos. En ningún sitio de la ley dice que tengan que subir las cuotas. Dice que los autónomos tienen cotizar por ingresos reales, pero eso ya está hoy. ¿Qué es lo que se pretende detrás de todo esto? ¿Recaudar 6.000 millones de euros? Los autónomos no están en condiciones de hacer esas aportaciones a la Seguridad Social. Ya aportan bastante, no solamente pagan lo suyo, sino pagan la parte empresarial de sus trabajadores.

¿Y si se opone Seguridad Social?

Lo tiene muy fácil, lo dije el otro día, que elabore el Real Decreto y que lo lleve al Congreso. Me da la sen-

sación de que los partidos políticos saben más lo que están pasando con los autónomos que la propia Administración. El que ha elaborado estas tablas no tiene ni idea de lo que están pasando los autónomos.

¿Hay algo que pudiese proponer el Gobierno? Por ejemplo, mejorar el cese de actividad...

Mejorar el cese de actividad no lo han hecho, porque reducir el importe de las pérdidas para concederle en el último año no vale para nada. Yo soy autónomo y a lo mejor en tres meses mi vida cambia, mi negocio cambia y me veo obligado a cerrar y me dejan sin cobrar la prestación porque no acumulo pérdidas en el último año. ¿Pero alguien se piensa que un trabajador por cuenta propia va a cerrar su negocio para cobrar una prestación de 800 euros al mes? Tendría que ser automático. Es como el subsidio para los autónomos mayores de 52 años. ¿Por qué un autónomo de 52 años que ha agotado el cese de actividad no tiene

acceso al subsidio, pero un trabajador por cuenta ajena sí?

¿Creéis que ha mejorado la protección social?

Hace años, la pensión media de un autónomo era 670 euros. Hoy la pensión de un nuevo autónomo está cercana ya a casi los 1100 euros. Es verdad que todavía hay diferencia con el régimen general, pero es que nuestro sistema está basado en que recibes lo que cotizas. Para eso está diseñado el sistema, el que puede subir y quien no cotiza a la base mínima. Tenemos 800.000 autónomos que no han cambiado de base y eso está haciendo que la gente esté cotizando por sus ingresos. Detrás de esto, no nos engañemos, hay un afán recaudatorio. Me parece una barbaridad que un autónomo que gana 400 euros se le quiera subir la cotización con respecto a 2025, tendría que estar pagando entre 80 y 100 euros, así de claro.

Todo esto al final tiene un límite temporal, antes de que acabe el año tie-

Propuesta actual:

“Detrás de esta subida en las cuotas, no nos engañemos, hay un afán recaudatorio”

Tabla reducida:

“Me parece una barbaridad que a quien gana 400 euros se le quiera subir la cotización”

Último acuerdo:

“En 2022 se aprobó cotizar por ingresos reales, pero la ley no obliga a subir los pagos”

ne que haber un acuerdo...

Por eso propuse una prórroga, la protección social de los autónomos hay que arreglarla y no se puede negociar con prisas. Queremos una prórroga de las cuotas de 2025, y los grupos parlamentarios lo van a apoyar.

¿Y cuál es la subida que considerarías justa?

En este momento el IPC, menos para los tres tramos más bajos y estudiar un tramo superreducido. Pero recuerdo, no habrá acuerdo de ningún tipo si no hay subsidio de 52 años, si no se corrigen los errores del año anterior y si no hay una verdadera prestación por cese de actividad.

¿Qué opina sobre que es una reinvindicación histórica?

Nunca he defendido el sistema de cotización por ingresos reales, ahí está mi comparecencia en el Pacto de Toledo para quien la quiera ver. Nosotros nos sentíamos cómodos con el anterior sistema, lo único que hubiéramos cambiado habría sido bajarle la cotización a quienes tenían menores ingresos. Pero es una recomendación del Pacto de Toledo, y las recomendaciones hay que cumplirlas, y nos pusimos manos a la obra y creo que llegamos a un gran acuerdo. Ahora, ese gran acuerdo no significa que se les saque a los autónomos ni que se les venda la moto.